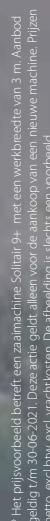




TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE







	Voorwoord	'De jeugd moet vechten en sterven.'	5
	Akkerbouw	'Het najaar brengt heel wat nieuwe uitdagingen.'	6
	Veehouder	'De stier bij de horens vatten.' 	10
	Loonbedrijf	Benjamin en Louis Rousseau hebben een persoonlijke kijk op loonwerk.	14
	Techniek	Veldrobot op waterstof. 	18
	Mensen achter machines	Cerescon-robot om asperges te rooien. 	20
	Dealer	In Eghezée specialiseerde Ateliers Rase in één merk.	22
	Mensen achter machines	Geef (alle) boeren ruimte.	26
	Highlights		30
	I love my agrojob	Laurens Smeyers, SDF Benelux (Deutz-Fahr).	32
	Techniek	De Steyr Absolut: krachtig en comfortabel.	34
	Techniek	Pöttinger stelt een plooibare zaaicombinatie met fronttank voor.	36
	Recht	Nieuwe regels inzake 'buurtwegen' in Vlaanderen (Deel 1).	38



TractorPower is een uitgave van
GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2,
1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofredactie
Peter Menten | +32 (0) 473 93 45 88
Christophe Daemen | +32 (0) 479 33 10 48

Vormgeving
Leleu Group, Merchtem, info@leleu.be

Advertentie-exploitatie
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen en Social Media
helena@greentechpower.eu
Helena Menten | +32 (0) 474 11 52 86

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden
gereproduceerd zonder schriftelijke
toestemming van de uitgever.

TractorPower verschijnt 4x/jaar
op 10.882 exemplaren in het
Nederlands en het Frans.



 Belgian jury member

DE TOP VAN DE KETEN

DE NIEUWE PUMA-MODELLEN
185, 200, 220 MULTICONTROLLER
185, 200, 220 EN 240 CVXDRIVE



De nieuwe Puma is een eersteklas werkbeest. De ingenieurs van Case IH bouwden voort op 14 jaar ervaring om de nieuwe Puma CVXDrive- en Multicontroller-tractoren te ontwikkelen: krachtig en wendbaar, in het veld en op de weg. Het unieke, gepatenteerde Case IH Advanced Braking System zorgt voor vertrouwen op elke ondergrond en is de meest doorgedreven remoplossing op de markt.

DE PUMA-RIJERVARING, DE BESTE OOI.T.

www.caseih.com

CASE IH
AGRICULTURE

VOOR WIE MEER VERWACHT.

Waarheid van het seizoen

*'Volwassenen verklaren de oorlog.
Maar de jeugd moet vechten en sterven.'*

(Herbert Hoover, 31ste Amerikaanse president, 1874-1964)



'De jeugd moet vechten en sterven'

Deze vrij straffe uitspraak vraagt enige verduidelijking ...

Het is een algemeen verschijnsel in onze 'oude maatschappij'. Ouderen regeren de wereld die op langere termijn voor de jongeren bestemd is. Deze laatsten krijgen echter geen inspraak in hoe hún wereld er moet gaan uitzien. Wat er anno 2021 op het wereldtoneel wordt opgevoerd, wijst duidelijk in die richting. Grote supranationale instellingen hebben zich rechten toegeëigend waarmee ze de hegemonie over de wereld in handen willen nemen. Ondertussen hebben ze de rest van de wereld opgezadeld met een hoop plichten die aan de rand van het absurde grenzen.

Laten we een kat een kat noemen. De chaos waarin onze wereld nú zit, is niet veroorzaakt door de jongeren. Maar zij worden wel het gevecht ingestuurd om (hopelijk niet) te sterven. Zij hebben het nu hard te verduren, zeker zij die de handen uit de mouwen willen steken. In de beste jaren van hun leven worden hun ondernemingszin en creativiteit onderuitgehaald. Met flitsende slogans en marketingcampagnes wordt hun verteld hoe belangrijk ze zijn – de jeugd is de toekomst! – maar in de praktijk wordt de wereld geregeerd door elitaire mensen met weinig realiteitsbesef. Dat kan alleen maar stoppen als meer mensen echt wakker worden.

'Het beleid'

De jongere (boer) wordt niet au sérieux genomen door 'het beleid'. We leven in een periode waarin er meer en meer leugens worden blootgelegd. Wordt het dan niet hoog tijd dat we ons vragen gaan stellen bij dit 'beleid' in plaats van blindelings te geloven en te volgen wat ons wordt voorgekauwd? In dit magazine spreken we met twee jonge boeren die zich op een of andere manier laten horen en hun boodschap naar buiten brengen. En ze zijn helemaal geen alleenstaande gevallen. Ieder doet dat op zijn manier en via een ander kanaal. De ene via ludieke acties van een landbouworganisatie, de andere via een promotiefilm over zijn bedrijf.

Twee verhalen

Frits Stevens uit Hamont-Achel heeft een pluimveebedrijf en wil uitbreiden. Niet omdat hij het per se groter wil, maar omdat door de lage marges landbouwbedrijven genoodzaakt worden om meer te produceren. Meer produceren om levensvatbaar te zijn? Voor wie? Voor de supermarkten waar de prijs jaar na jaar de hoogte blijft ingaan en die tegelijk de druk op de prijzen verhogen?

Joeri Van Loo uit Moerbeke-Waas heeft een groothandel in rundsvlees en moet noodgedwongen ruimte bij zoeken om al zijn dieren te kunnen huisvesten. Met het huidige vergunningenbeleid in Vlaanderen is de onzekerheid over toekomstige investeringen alleen maar groter geworden. In afwachting van een werkbare regeling om te kunnen uitbreiden moet hij zich behelpen met bijhuren.

De redactie



'We hebben een bedrijfsfilm laten maken om aan te geven hoe het er hier aan toegaat en waarbij we het lokale verhaal vertellen, want al ons akkerland ligt in een straal van maximum 15 kilometer rond de boerderij. Het cirkeltje is volledig rond op ons bedrijf: wat we telen, wordt door de dieren verbruikt. Een consument koopt niet alleen een product, maar ook een verhaal dat erachter zit.'

'Wat mensen ook mogen leren, is respect voor de natuur. De boer zou de vervuiler zijn, maar wie laat de blikjes, plastic en ander afval achter in de weg-berm?'

'De boerenstiel is een mooi beroep, maar botst hier en daar met wat tegenkanting en ik stel mij daar wel de vraag bij: wat met de toekomst?'

Joeri Van Loo, vleesgroothandelaar en veehouder uit Moerbeke Waas



'In 2014 hebben we onze eerste aanvraag ingediend en werd deze hogerop afgekeurd door protest van burens en andere toestanden. In 2018 waren we al bezig met in te plannen hoe iedereen het zag. De dossiers werden in 2019 opgemaakt en ingediend, maar ook hier werden we weer via verschillende wegen tegengewerkt. Het dossier heeft lang aangesleept door protest van instanties en burens. Dat maakt dat we nu door de PAS-wetgeving (Programmatische Aanpak Stikstof) alleen maar onduidelijkheid hebben. Welke weg wil men inslaan met de landbouw en zal het nog mogelijk zijn om als jong bedrijf verder uit te breiden in de toekomst? Het dossier ligt er, maar het schuift niet op.' 'Ik zit zeker vast op dit moment en kan ook niet verder door deze beslissingen. Je moet 120.000 kippen hebben om een leefbaar bedrijf te hebben. We hebben hier ook aan gerekend en advies ingewonnen, maar een leefbaar bedrijf dat heb ik nu niet.'

Frits Stevens, pluimveehouder uit Hamont-Achel



Het verst gelegen perceel bevindt zich in het Waalse Warnant-Dreye, dat 106 kilometer van Laakdal ligt. Eind april zijn de twee chauffeurs van het bedrijf voor de akkerbouwer volop bezig om de consumptieaardappelen te poten.

'Het najaar brengt heel wat nieuwe uitdagingen'

De zaken gaan goed bij Akkerbouwbedrijf & Hoevewinkel Van Elven uit Laakdal. Het bedrijf heeft net geïnvesteerd in een John Deere 6R155, een Grimme Varitron-aardappelrooier en een Asa-lift wortelrooier. Het bedrijf is in volle groei en gaat zowel op de locatie in Laakdal als in Geer uitbreiden. Het familiebedrijf richt zich vooral op de vermarkting van zijn eigen producten en heeft een eigentijdse boerderijwinkel.

Tekst & foto's: Dick van Doorn

In 2006 namen Stefaan Van Elven en zijn echtgenote Nele Devoghel het akkerbouwbedrijf over van Stefaans ouders, vader Petrus en moeder Yvonne. In die tijd hadden ze 25 hectare, vooral tarwe, suikerbieten, gerst en een klein beetje vollegrondsgroenten. Verder werd nog een gedeelte grond in seizoenspacht gehuurd. Van Elven volgde zijn agrarische opleiding aan het Sint-Jozefinstituut in Geel. Zijn ouders verkochten destijds al consumptieaardappelen aan huis. Op het moment dat Stefaan Van Elven in het bedrijf kwam, moest er natuurlijk een extra inkomen komen en dus besloot de familie om haar producten meer zelf te gaan vermarkten. In 1995 werd naast de aardappelen ook begonnen met de verkoop van wortelen, en in 2016 ook die van ajuinen. 'Het was wel een werk van lange adem om de verkoop op gang te krijgen, het duurt eigenlijk een ganse generatie', aldus Van Elven. Zoon Fons Van Elven wil het bedrijf op termijn van zijn ouders overnemen en hoewel de jongste zoon Cyriel nog maar 13 jaar is, toont ook hij veel interesse in het machinegebeuren.

Leveren aan winkels en frituren

Het akkerbouwbedrijf levert van begin af aan ook aardappelen aan winkels en frituren in de ruime regio. Het teeltplan werd op de afzet van friet- en consumptieaardappelen, wortels en ajuinen afgestemd. Rond het jaar 2000 had de Laakdalse familie (inclusief seizoenspacht) zowat honderd hectare akkerbouw en rond 2010 zowat tweehonderd hectare. Momenteel bewerkt men ongeveer driehonderd hectare akkerbouw. De helft van het areaal bestaat uit grond in seizoenspacht. Bij de consumptieaardappelteelt past Van Elven een rotatie toe van 1 op 5. Bij



V.l.n.r. Fons Van Elven, Nele Devoghel en Stefaan Van Elven. Stefaan: 'Ons akkerbouwbedrijf levert van begin af aan ook aardappelen aan winkels en frituren in de ruime regio. Momenteel bewerken wij ongeveer driehonderd hectare land.'

de wortels en de ajuinen een van 1 op 6. 'Dit is voor de vruchtwisseling heel belangrijk. Hierdoor hebben wij minder kans op ziektes in onze gewassen.'

De thuislocatie, waar de producten verpakt en verdeeld worden en de boerderijwinkel ligt, situeert zich in Laakdal, niet ver van Antwerpen. Volgens de familie zijn de Kempense zandgronden bijzonder goed voor de vroege teelt van aardappelen en wortelen en er wordt ook nog maïs geteeld. Maar het merendeel van het areaal bevindt zich in Haspengouw. In Laakdal staan de koelcellen voor de wortels en de vastkokende aardappelen. Een deel van de opslag van de akkerbouwproducten is in Geer. Daar staat ook de bewaarschuur voor de frietaardappelen. Van Elven



Het poten van de eigen aardappelen bleek een kostenbesparing op te leveren, dus gingen ze dit hier zelf doen. Ze kochten een Grimme GL430-aardappelpoter, waar ze momenteel nog steeds mee werken.



Een van de chauffeurs van het akkerbouwbedrijf draait nog even een bout aan van de Grimme-aardappelpoter.

wil de omvang van de hangar in Geer binnen twee jaar verdubbelen tot 6.000 vierkante meter. Het verst gelegen perceel bevindt zich in het Waalse Warnant-Dreie, dat 106 kilometer van Laakdal ligt. De periode rond eind april zijn de twee chauffeurs van het akkerbouwbedrijf volop bezig om de consumptieaardappelen te poten.

Nieuwe frigoruumte

In 1992 bouwde de familie een aardappelloods van 800 vierkante meter. In de jaren daarna werd er iedere keer wat aangebouwd. Momenteel staat er in totaal in Geer en Laakdal samen zowat 6.000 vierkante meter aan gebouwen. In Laakdal wordt in juni dit jaar begonnen met de bouw van 150 vierkante meter aan burelen en 300 vierkante meter aan frigoruumte, speciaal voor bewaring van het klaargemaakte product. Bij deze frigoruumte komen ook twee laadkades. Vrijwel alle verpakkingsmachines staan in Laakdal. Daar worden de producten gesorteerd, gewassen, verpakt en verdeeld. De familie Van Elven en vijf vaste medewerkers houden de afdeling in Geer draaiende. In 1993 kocht Van Elven meteen al zijn eerste sorteerlijn van De Bruyne. In de jaren daarna werd de verpakkinglijn steeds verder uitgebreid en geautomatiseerd. Een belangrijke aankoop was een palletiseermachine van Symach uit Zeeland. Van Elven: 'Door deze palletiseermachine konden wij opeens veel grotere volumes verwerken. Zo gingen wij in 2010 van 20 ton naar 100 ton verwerkte producten per week. In totaal gaat tien procent van het geteelde areaal nog naar de industrie. De rest van de teelten vindt zijn weg naar onder meer winkels, frituren, verwerkers, groothandelaars en spoelbedrijven.

John Deere-fan

Vrijwel alle tractoren en werktuigen staan in Geer in Wallonië omdat in deze regio de meeste percelen te vinden zijn. De akkerbouwers zijn fan van de John Deere-tractoren. In 2014 werkten ze nog met een 7R230, maar die ruilden ze in 2018 in voor een 6R215. In 2020 kochten ze nog een 6R215 bij Agri Geer in Geer. Met de boost erbij beschikt deze tractor over 250 pk. De familie heeft inmiddels nog een 6R155 besteld, maar die moet nog geleverd worden.

Een grotere aankoop voor de akkerbouwer vormen de inmiddels bestelde Grimme Varitron-aardappelrooier en een Asa-lift wortelrooier. Deze werden aangekocht bij Evax. Beide machines worden in juli van dit jaar geleverd. Van Elven: 'Onze loonwerker liet begin dit jaar weten dat hij stopt. We staan in het najaar dus voor een nieuwe uitdaging. De Grimme Varitron is inderdaad een forse investering, maar hij heeft volgens ons

enkele grote voordelen.' De akkerbouwer denkt dan met name aan het oogstmoment. Met een eigen machine kun je exact de dag bepalen wanneer je oogst en die is natuurlijk heel bepalend voor de kwaliteit bij heel veel gewassen. Verder kun je meer de tijd nemen voor het oogsten waardoor de kwaliteit van je product ook beter kan zijn, je hoeft je niet te haasten en je kunt je ook aanpassen aan de weersomstandigheden.

Grimme GL430-aardappelpoter

Zonder loonwerker verdergaan is wel een grote stap volgens Van Elven, maar na 30 jaar met loonwerkers te hebben gewerkt, is volgens de akkerbouwer de tijd rijp om meer zelf te gaan doen. Je moet dan

Eenvoudig in gebruik Uitzonderlijke capaciteit

Falcon stortbunker

- * 100% zachte behandeling
- * Hydraulisch verstelbare instorthoogte
- * Besturing via touchscreen en numeriek toetsenbord
- * Unieke bodemsnelheid: 0,5 (0,2 optie) tot 6,5 m/min

Cobra hallenvuller

- * Hoge capaciteit
- * Robuust chassis, MONOBODY-type
- * Dubbele aandrijving vermijdt slippen van de band
- * Tweewiel aandrijving maakt verplaatsing in elke positie mogelijk

Informeer u over alle mogelijkheden,
we helpen u graag:
guntherpaeye@avr.be
+32 (0)475 93 95 72 | www.avr.be



800 millimeter brede banden op de tractoren gebruikte het akkerbouwbedrijf al, maar sinds vorig jaar opteerde het ook voor een automatisch bandendrukwisselsysteem.



Rtk-gps is niet meer weg te denken.



Vrijwel alle verpakkingsmachines staan in Laakdal. Daar worden de producten gesorteerd, gewassen, verpakt en verdeeld.

natuurlijk wel goede chauffeurs hebben voor je machines, maar ook zo heeft de akkerbouwer er twee gevonden. Alleen het inzaaien van de wortels en ajuinen blijft in loonwerkershanden. Dat verzorgt loonbedrijf Van Hauwaert uit Meulebeke.

In 2014 begon Akkerbouwbedrijf & Hoevewinkel Van Elven al met het zelf poten van de aardappels. Daarvoor lieten ze hier zowel het planten als rooien van de consumptieaardappelen verzorgen door een loonwerker uit de regio. Van Elven: 'We hadden in die tijd echter al ongeveer 85 hectare aan consumptieaardappelen en we wilden zien of het een kostenbesparing opleverde als wij het zelf zouden doen. En dat bleek het geval.' Dus kochten ze een Grimme GL430-aardappelpoter, waar ze momenteel nog steeds mee werken.

Franse Artec-spuitmachine

Naast de genoemde nieuwe tractoren en oogstmachines heeft de akkerbouwer dit jaar ook zijn ploeg vernieuwd. Hij investeerde in een Kuhn Vari-Master met 5 scharen. 80 centimeter brede banden op de tractoren gebruikte het akkerbouwbedrijf al, maar sinds vorig jaar werd er geopteerd voor een automatisch bandendrukwisselsysteem. Voor de bescherming van de bodemstructuur, volgens Van Elven. Ook werkt het akkerbouwbedrijf met rtk-gps. Zoon Fons zit momenteel in zijn eerste bachelorjaar van de studie Landbouwmechanisatie op Thomas More te Geel. Fons: 'Wij testten reeds enkele malen variabele meststoffenafgifte via een Kuhn-kunstmeststrooier. Ook hebben wij een zelfrijdende spuitmachine, de F40 van het Franse merk Artec.' Op deze spuitmachine zit ook sectieafsluiting zodat zeer nauwkeurig gewerkt kan worden zonder verspilling. Bijzonder aan deze spuitmachine is dat de spuitboom voorop zit.

Waar de akkerbouwer ook mee proefdraait, zijn taakkaarten. Hij heeft bij Agrometius al een aantal scans laten maken van zijn akkerbouwpercelen. Op basis daarvan zijn taakkaarten gemaakt, aan de hand waarvan het systeem wordt ingesteld. Zelf dergelijke systemen kopen ziet de akkerbouwer voorlopig niet zitten. Fons: 'Wij hebben er nog niet genoeg ervaring mee om al te besluiten of wij er financieel of qua efficiëntie veel op vooruit zullen gaan. Het is net als met tractoren en werktuigen, ze moeten zichzelf wel terugverdienen.' Fons heeft voor zijn studie zijn eindwerk gemaakt over precisielandbouw en kon op die manier al heel wat kennis opdoen. Zo heeft hij bijvoorbeeld gekeken wat een variabele plantafstand bij de consumptieaardappelen kan opleveren voor het eigen bedrijf.

Eigentijdse hoevewinkel

Zowel bij de uitbreiding in Laakdal als in Geer zullen er bijkomend zonnepanelen geplaatst worden. In Laakdal is momenteel al een 600-tal panelen in gebruik. Daardoor levert de familie niet alleen akkerbouwproducten, maar ook groene stroom 'uit eigen streek'. Dankzij energieplatform Bolt wordt de overtollige stroom rechtstreeks aangeboden aan lokale consumenten. De familie voorziet nu elf gezinnen van groene stroom en is daar best trots op. Je ziet volgens Van Elven dat consumenten niet alleen wat voeding betreft, maar ook voor energie de korte keten verkiezen. Dat ze zich aansloten bij energieplatform Bolt is overigens een bewuste keuze van de akkerbouwers. Op die manier proberen ze de grote energiebedrijven wakker te schudden. 'Het idee een beetje van de markt weg te halen bij de grote spelers, strookt mooi met onze kernactiviteit', aldus de akkerbouwer. 'Hetzelfde doen wij natuurlijk ook met onze boerderijwinkel en het direct leveren aan winkels en frituren hier in de regio.'

De boerderijwinkel van 40 vierkante meter is in 2018 volledig vernieuwd naar een zelfbedieningswinkel die alle dagen geopend is. In de winkel liggen zowel eigen producten als producten van collega-landbouwers. Je rekent daarbij zelf af via een touchscreen vergelijkbaar met het systeem bij McDonald's. Van Elven: 'Mensen hier uit de regio vinden steeds meer de weg naar de boerderij en weten onze verse en eerlijke producten te waarderen.' ●



In de winkel liggen zowel eigen producten als producten van collega-landbouwers. Je rekent daarbij zelf af via een touchscreen, vergelijkbaar met het systeem bij McDonald's.

HET IS TIJD VOOR EEN UPGRADE

N° 1 IN TRANSPORT*



**JOHN DEERE 6215R AUTOPOWR
VERSUS NEW HOLLAND T7.270,
FENDT VARIO 826, DEUTZ-FAHR 7250 TTV
EN CLAAS AXION 830****

Wanneer een tractor met slechts 215 pk op de motorkap 30T sneller kan transporteren en met significant minder brandstof dan de op papier "sterkere" modellen ... dan is dit omdat de 6215R zijn vermogen effectiever op de grond kan overbrengen dankzij de superieure efficiëntie van zijn transmissie.*



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

* Vergeleken met de standaard tractoren (zonder Unimog) bereikte de John Deere het laagste brandstofverbruik. [...] "Zeer interessant is dat, ondanks het lage dieselvebruik, de 6215R ook de snelste was tijdens transport" Landbouwinstituut van Nedersaksen (Duitsland) Tractortest 2020; www.lwk-niedersachsen.de

** Gebaseerd op Tractortest in 2020, Landbouwinstituut van Nedersaksen (Duitsland), waar de 6215R John Deere AutoPowr™ was vergeleken met Claas Axion 830 CMATIC, Deutz-Fahr 7250TTV, Fendt Vario 826, New Holland T7.270 AutoCommand and Unimog U427; www.lwk-niedersachsen.de



'De stier bij de horens vatten'

Dat doen ze letterlijk bij de familie Van Loo-Dieleman in Moerbeke-Waas. Iedereen in het gezin draait op zijn manier soepel mee in het reilen en zeilen van het landbouw- en vleesverwerkingsbedrijf. Ann houdt zich voornamelijk bezig met de administratie en de opfok van de kalfjes, Joeri is eerder terug te vinden in het vleesatelier en op het veld. De kinderen, Julie en Louwie, kunnen het niet laten om op het veld en in de stal een handje toe te steken. Beide kinderen kunnen even vlot met de grote machines overweg als met hun traptractoren.

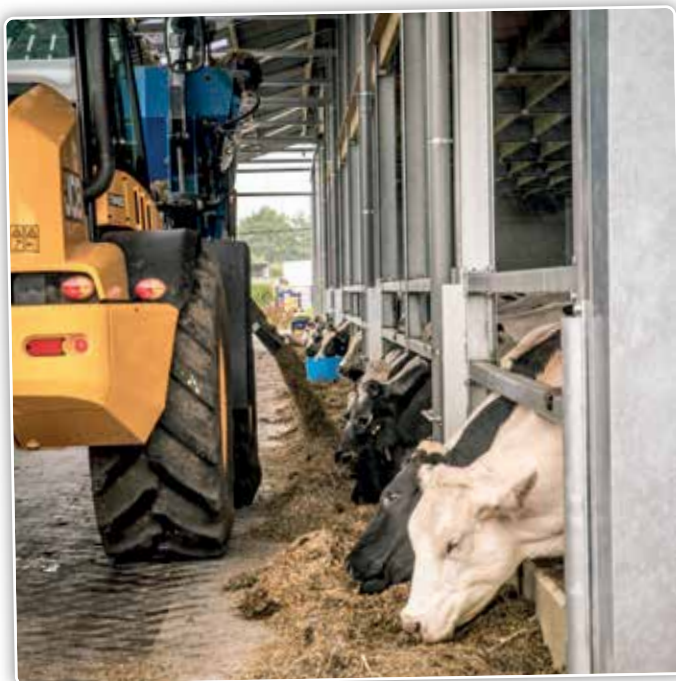
Tekst: Peter Menten | Foto's: Peter Menten en Joeri Van Loo

Van Loo is een vleesveebedrijf van het ras Belgisch Witblauw met eigen afzet naar beenhouwers. De boerderij is eigenlijk altijd een hobby geweest. En die is de laatste jaren 'wat' uit de hand gelopen.

Joeri: 'We zijn in 2008 begonnen met 60 vetbeesten en een beperkte rundsvleesgroothandel. Vandaag zitten we met 450 runderen en 250 kalvingen per jaar. Door plaatsgebrek worden er nu veel stieren verkocht op 6, 8 of 10 maand in functie van de prijzen. We zouden die liever zelf tot het einde afmesten. Maar door plaatsgebrek, zeker in de winter, worden ze sneller verkocht. We slachten alle weken ongeveer 25 koeien en enkele stieren.'

In het begin bewerkte de familie Van Loo vooral weiland met een beetje maïsland. Die akkerbouw is de laatste jaren fors gegroeid en dat heeft het machinepark doen uitbreiden. Waar er aanvankelijk enkel een trekker, een voederwagen en een veetransportwagen op het erf stonden, is dat uitgebreid met een tweede trekker, een resem grondbewerkingsmachines, machines voor de graslandbewerking, een telescoopplader, een maïszaaimachine, transportwagens enzovoort.

Het bedrijf heeft – naast Joeri en Ann – vijf mensen in dienst: vier in de vleeshal en één persoon die van maandag tot donderdag een fulltime doet op de boerderij. Vanaf vrijdag valt de vleeshandel zowat stil, dan is iedereen belevend en neemt Joeri het machinale werk over op de boerderij. De fulltime op de boerderij is een jonge gast die thuis ook Belgisch Witblauw heeft zitten en het is fijn dat deze kennis en ervaring ook ten volle kan benut worden hier op de boerderij.



Vanaf vrijdag valt de vleeshandel zowat stil, dan is iedereen belevend en neemt Joeri het machinale werk op de boerderij over.

Het begon met paardenvlees

TractorPower: 'Hoe is de vleesgroothandel op jullie pad gekomen?'

Joeri: 'Mijn ouders hebben altijd al in paardenvlees gehandeld, gecombineerd met een beetje rundsvlees. Ik was iets meer in het rundsvlees geïnteresseerd, vooral met die beesten erbij, en mijn vrouw komt uit de boerenstiel dus het plaatje was snel gemaakt. Mijn broer studeerde af als beenhouwer en ging meewerken in de



In de vleesverwerking werken vier mensen.

zaak van mijn ouders. In 2008 trouwde ik met Ann en namen wij het boerderijgedeelte met de handel in rundsvlees over. De vleeshandel breidde al snel uit van 2 tot 3 beesten naar 25 per week. In 2011 is er dan eerst de zoogkoeienstal bijgekomen, in 2013 de vleeshal en in 2015 de bouw van een extra frigo voor 'dry aged'-vlees. In 2019 legden we de laatste hand aan een nieuwe zoogkoeienstal met behandelingsbox, een stuk machineloods, vergaderruimte ...'

'Doordat het iets sneller groeit dan verwacht, moeten we weer gaan bijbouwen. Wegens plaatsgebrek huren wij op dit moment een stal bij op vier kilometer van hier. Daar gaan onze koeien naartoe die 2 à 3 maand drachtig zijn tot in hun zevende maand. Ze krijgen daar ruwvoerders met een beetje energiekern en ze worden verzorgd door de verhuurder van die stal. Op het moment dat de dieren tegen het kalven aan zitten, komen ze naar huis. Als er dan thuis zitten die gekalfd hebben dan gaan die naar daar om een maand of twee te bekomen vooraleer ze terug gedekt worden.'

Het voeder

Joeri: 'Maïs en gras komen van ons. Sinds dit jaar telen we ook graan dat dan terug in ons veevoeder verwerkt wordt. Verder trekken we redelijk wat suikerbietenpulp aan. Vroeger hier uit Moerbeke, maar door de sluiting van de fabriek meestal uit Fontenoy, Tienen of Nederland. Wij werken met twee krachtvoederfabrieken samen: voor de afmest werken we al sinds jaar en dag met Voeder Denys uit Lichtervelde, voor jongvee en kalveropfok werken we met Aveve. Bij ons gaat het jongvee twee tot drie keer door de bascule vooraleer de dieren een jaar zijn. Zodoende kunnen we de groei mee opvolgen en zien we welk voeder of samenstelling van voeders welk effect geeft.'

De afzet

Joeri: 'We hebben een aantal restaurants in de streek die we rechtstreeks beleveren omdat de lokale beenhouwer niet aan de horeca levert. Verder hebben we ook beenhouwers-kanten die wel aan de horeca leveren. Deze laatste zijn we door de gezondheidscrisis kwijt geweest tot begin mei. Af en toe eens een kleine bestelling, maar niet wat het voorheen was. Nu zijn die opnieuw mee in de running. In zijn totaliteit hebben we de verkoop bij de beenhouwers omhoog zien gaan. Bij de eerste lockdown toen ook grootkeukens en zo dicht waren, nam bij de gemiddelde beenhouwer de omzet met circa 30 tot 40% toe en dat maakte dan wel een groot deel van ons



De laatste hectares maïs worden met de nieuwe Väderstad gezaaid, net over de Nederlandse grens.

verlies bij de horeca goed. En laat ons hopen dat we nu in de horeca terug vertrokken zijn voor een normaal jaar.'

TP: 'Wat heeft je aangezet om meer te gaan mechaniseren?'

Joeri: 'In onze eerste jaren hadden we 12 ha maïs en 10 ha weideland en één trekker. Maar dan groeit alles. En doordat je meer akkerland krijgt, dringt ook de noodzaak aan teeltafwisseling zich op en ga je wat verder kijken. Zo zijn er dan die granen bijgekomen, dan komt de passie erbij en voor je het weet is de trein vertrokken. Ik ben nogal perfectionistisch en probeer waar mogelijk beter dan goed te doen, ook met het akkerland. En dat perfectionisme doet je sommige dingen zelf in handen nemen. Maar niet alles. Wij hebben bijvoorbeeld vrij veel mest te spreiden, maar ik zou in de verste





AGREEN AGENCY

Contact

Helena Menten
hello@agreenagency.be
www.agreenagency.be

Wat kunnen wij voor u doen?

Drone
 Video/ Foto
 Social Media
 Copywriting
 Reportages



De veewagen, die volledig tot op de grond kan zakken, is omzeggens dagelijks op de baan.



Ann houdt zich bezig met de vleesverwerking en het voederen van de kalfjes.

verte geen mestkar kopen. Dat kan de loonwerker beter en sneller dan ikzelf. Een kipper, waarmee we dan de juiste hoeveelheid mest naar het juiste perceel kunnen voeren, hebben we wel aangekocht. Dan is het voor de loonwerker gemakkelijk en krijgt ieder perceel zijn juiste hoeveelheid. Nu met de granen die erbij komen, komt die kipper nog meer tot zijn recht. Stro halen we meestal in Nederland en dan wisselen we mest uit met stro. Zo is er naast de kipper een strowagen van Joskin bijgekomen. Qua grondbewerking is het meeste materieel van Amazone. De boerderij met het grasland erbij is circa 85 ha waarvan 25 ha permanente weides. De rest is maïs, graan en aardappelen.'

Marketing

TP: 'Merk jij dat er druk van de antivleeslobby is waardoor mensen minder vlees eten?'

Joeri: 'Ja, toch wel. Je hebt altijd twijfelaars die bijvoorbeeld eens vlees zouden willen eten en op die groep kan zo een lobby dan wel inspelen. We hebben destijds het Veviba-schandaal gehad (slachthuis Verbist) met die dieren die niet correct geslacht zouden zijn en zo. Kortom, dat was dagelijks negatief nieuws over het vlees. Vervolgens ging deze lobby ook aan andere slachthuizen acties opzetten. In Nederland braken ze in bepaalde boerderijen binnen om beelden te gaan maken en daarmee dan momentopnames uit te vergroten tot een totaal ander verhaal. Op een bepaald deel van de bevolking heeft dat toch wel een negatieve impact. Sommige mensen veranderen dan

hun eetgedrag. Maar als daar wat tijd overheen gaat, dan hervallen de meeste toch in hun oude gewoontes.'

'We hebben een bedrijfsfilm laten maken om aan te geven hoe het er hier aan toegaat en waarbij we het lokale verhaal vertellen, want al ons akkerland ligt in een straal van maximum 15 kilometer rond de boerderij. We telen er ook al onze ruwvoerders op. Het cirkeltje is volledig rond op ons bedrijf: wat we telen, wordt door de dieren verbruikt. En dat was net de bedoeling van deze bedrijfsfilm, namelijk het lokale verhaal in beeld brengen voor de mensen. Een consument koopt niet alleen een product, maar ook een verhaal dat erachter zit. We hebben dat eveneens in een folder laten gieten. Deze hebben we verdeeld naar onze beenhouwers samen met die promotiefilm en daar hebben we al veel positieve reacties op gekregen. Ons Belgisch Witblauw is het meest ecologische ras ter wereld, want het zet zo weinig mogelijk voeders in zo veel mogelijk vlees om. Met die dingen allemaal samen daar komen wij veel te weinig mee naar buiten. Ik geef aan onze landbouworganisaties ook geregeld mee dat ze antwoorden moeten geven op al die onwaarheden die in de pers verschijnen. Al die antivleeslobby's nemen professoren in de arm die naar hun opinie een studie schrijven. Zo kun je ook een professor zoeken die een studie schrijft pro landbouw. Er is op dat vlak nog veel werk aan de winkel. De veganisten willen geen vlees eten, maar de vleesvervangers moeten wel allemaal een vleesnaam hebben. Greenburgers en zo. Als je als fabrikant met een vleesvervanger naar buiten komt, geef dan ook een correcte naam maar probeer niet te misleiden.'



Julie en Louw steken een handje toe: ze kunnen even vlot met de grote machines overweg als met hun traptractoren.



'We hebben als boeren altijd kunnen rekenen op mensen die in het beleid zaten en vaak van boerenafkomst waren, maar die zijn nu weg. Nu zit daar iemand die met landbouw niks te maken heeft, een negatieve publieke opinie achter zich heeft en daar moeten wij dan van hopen dat die iets positiefs gaat beslissen voor de landbouw. Wat mensen ook mogen leren, is respect voor de natuur. De boer zou de vervuiler zijn, maar wie laat de blikjes, plastic en ander afval achter in de wegberm?'

De toekomst

Joeri: 'De boerenstiel is een mooi beroep maar botst hier en daar met wat tegenkating en ik stel mij daar wel de vraag bij: wat met de toekomst? Moeten we al die risico's in landbouw alleen leggen

of moeten we het iets breder bekijken? Tot over twee jaar zou ik nooit getwijfeld hebben, ik zou 100% voor die landbouw gaan! Ondertussen met de veranderingen van de laatste jaren kijk je al wat verder dan je neus lang is. We hebben 2 kinderen van 9 en 10 en die helpen graag en iedereen die ons bezig ziet, zegt: 'Amai, jullie hebben opvolgers!' Maar dat is nog altijd afwachten hé. En ook, waar gaan wij zelf staan binnen 10 jaar?'

'Wij zijn ook in het buitenland boerderijen gaan bekijken bij mensen van hier die uitgeweken zijn. Mijn conclusie is dat degene die hier goed boerden dat in het buitenland ook doen. Degene die hier aanmodderden, die maken er in het buitenland ook geen succes van.'



AMAZONE

VAN KLEIN TOT GROOT! altijd winnaar



HH agri
HILAIRE VAN DER HAEGHE

hh-agri.be

Klaar voor na de oogst!

Catros

zware compacte schijveneggen
3m tot 9m voor oppervlakkige
tot zeer intensief vermengende grondbewerking



Cenio & Cenius

flexible cultivatoren
3m tot 4 m gedragen | 4m tot 8m getrokken
voor het zwaarste werk met alle mogelijke kouters



Cayros

universeel inzetbare ploegen
2 tot 6 schaar | gedragen en halfgedragen
met de meest verschillende ploeglichamen
voor alle bodemsoorten



GO for Innovation



Benjamin en Louis Rousseau hebben een persoonlijke kijk op loonwerk

Enkele jaren geleden besloten Benjamin en Louis Rousseau hun eigen loonbedrijf op te starten in Héron. Aanvankelijk als nevenactiviteit, maar sinds 2019 werken de twee broers voltijds op hun bedrijf. Al snel besloten ze zich te specialiseren in een aantal activiteiten waarin ze het verschil met de andere loonwerkers kunnen maken. Daardoor breidde hun sector uit en konden de investeringen beter renderen. We hebben beiden begin april ontmoet, voor de start van de voorjaarswerkzaamheden op het land.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Benjamin en Louis zijn met niets begonnen. Hun grootouders waren landbouwers, terwijl hun ouders in een totaal andere sector actief waren. De landbouwmicrobe bleef echter in hun genen zitten. Benjamin is 10 jaar ouder dan zijn broer en werkte na zijn studies eerst 10 jaar bij een bank in Brussel. Louis van zijn kant had ervoor gekozen om na zijn studies in Saint-Quentin in de agrarische wereld te blijven en werkte daarom voor verschillende loonwerkers en akkerbouwers uit de regio. In 2010 besloten de twee broers hun eerste stappen te zetten met een oude Ford 4000, die nog steeds op het bedrijf aanwezig is, om vlas te persen tijdens de zomermaanden. De Sprl Rousseau Frères werd opgericht in 2018 en heeft naast Benjamin en Louis één voltijdse werknemer in dienst. Het bedrijf voert vooreerst een reeks klassieke werkzaamheden uit zoals zaaien, kunstmeststrooien, spuiten en vaste mest openspreiden. Daarnaast besloten de twee broers zich te richten op een aantal innovatieve activiteiten.

De zaken anders bekijken

Louis vervolgt: 'Om de loonwerkers in onze regio niet echt voor de voeten te gaan lopen, hebben we altijd geprobeerd andere uitdagingen te vinden. Niet alleen om de concurrentie niet aan te gaan, maar ook om onze machines sneller te kunnen afschrijven en genoeg werk te hebben. Zo hebben we eerst een maaiarm met



Louis en Benjamin Rousseau

een snoeischaar aangeschaft om machinaal te kunnen snoeien en de perceelsranden te kunnen onderhouden met een klepelrotor. In de beginjaren hadden we veel werk, maar inmiddels hebben veel mensen geïnvesteerd in dit soort machines. Die activiteit is dalende.'

Bietenhoppen mechanisch afdekken

Benjamin vult aan: 'De ontwikkeling van ons bedrijf gebeurde door de opportuniteiten die zich aanboden en het zoeken naar nieuwe kansen. Elke investering is ook het resultaat van een zorgvuldige denkoefening, samen met mijn broer. In 2019 kregen we de kans



Het poten van aardappelen op 90 cm is een van de specialiteiten van het bedrijf.



De Elho-stenenraper



Snoeiwerken waren een van de eerste activiteiten.

om een project in ontwikkeling over te nemen. Het gaat over het mechanisch afdekken van bietenhoppen. Het bietenyndicaat had oprolbuisen cadeau gedaan aan de bietenplanters om het afdekken van de bietenhoppen te promoten. Vervolgens hebben we geïnvesteerd in twee gedragen machines met een opgebouwde kraan en een ankerschijf om de Toptex-doeken te kunnen vastzetten in de bietenhoppen. Zo kunnen we effectief inspelen op de vraag binnen een straal van 60 kilometer rond Héron, in de provincies Waals Brabant, Namen en Luik. Wij bieden enkel de prestatie aan, de dekzeilen en buizen zijn eigendom van de landbouwer.'

Louis vervolgt: 'Deze activiteit leverde ons een aardig klantenbestand op. Het afdekken vraagt veel tijd qua organisatie en planning, voor een beperkte duur van de interventie op locatie. Mijn broer blijft voortdurend in contact met de bietenkuisers en de agronomen om de beste planning te kunnen maken. Het communicatieaspect is erg belangrijk, maar de samenwerking is leuk en geeft ons voldoening. De verwerkte volumes stellen ons in staat om efficiënt te blijven werken. Voor het grootste deel is het puur loonwerk. Voor sommige klanten leveren we ook de buizen en dekzeilen, tegen meerprijs uiteraard.'



SFT (SUPER FLEXION TYRE)

MAXIMAAL LAADVERMOGEN
VOOR KRACHTIGE MACHINES



Oplossingen van vandaag voor de wereld van morgen: Mitas werkt elke dag hard om landbouwers een breed assortiment banden te bieden die hen helpen gelijke tred te houden met de dynamische wereld. Kwaliteit en betrouwbaarheid zijn de drijvende kracht achter het merk. Mitas: hardwerkende banden geproduceerd in Europa sinds 1932.

mitas-tyres.com

Mitas



Het bedrijf vertrouwt op John Deere.

Stenen oprapen en inzamelen

Een andere kans deed zich voor in 2019 met opnieuw een machine die weinig of niet bekend was in ons land. Benjamin: 'We hebben inderdaad geïnvesteerd in een stenenraper van het merk Elho. We hadden gemerkt dat sommige percelen die verhuurd worden voor aardappelen te veel stenen bevatten. We dachten toen na over een gemechaniseerde oplossing en zo investeerden we uiteindelijk in deze Elho-machine. Deze opraper wordt niet alleen gebruikt voor aardappelpercelen. Hij biedt een goed compromis tussen de werkcapaciteit bij het verzamelen van stenen, en het feit dat hij de bodemstructuur niet te veel aantast door het zeven. Hierdoor blijven de kosten van deze service onder controle. In het begin was het niet eenvoudig om de juiste afstellingen te vinden, maar deze machine geeft ons ondertussen volledige tevredenheid. Om efficiënt te kunnen werken moet de bodem echter droog zijn en zo min mogelijk plantenresten bevatten.'

Een opportuniteit in de aardappelen

Louis werkte jaren mee voor het poten, spuiten en rooien van aardappelen. Hij droomde ervan om op een dag voor eigen rekening te kunnen werken in de aardappelsector. Deze kans bood zich ook in 2019 aan. Louis: 'We werden op het laatste moment gecontacteerd om aardappelen te rooien. Dus moesten we snel een rooier vinden en zo viel de keuze uiteindelijk op een Ropa Keiler 2. We waren verbaasd over de hoge kwaliteit van het rooien, de verzorgende manier waarop die met de aardappel omging en de rooicapaciteit. Onze klanten zijn blij en ik moet ook zeggen dat de service van de dealer meer dan bevredigend is.'

In 2020 heeft het bedrijf ook een aantal klanten overgenomen voor het poten, spuiten en rooien van aardappelen op 90 cm. Vrij snel kwamen daar ook schoffelen en loofklappen op 90 cm bij. Benjamin: 'Hierdoor kunnen we biologische aardappelen onderhouden op 90 cm. Inmiddels hebben we ook geïnvesteerd in een AVR Puma zelfrijdende aardappelrooier. Deze werkt met een rijafstand van 75 cm, terwijl de Ropa zowel op 75 als op 90 cm kan rooien.'



Afdekken van bietenhopen

Voor het seizoen 2021 gaat de zoektocht naar opportuniteiten verder en hebben de gebroeders Rousseau geïnvesteerd in een machine van het merk Klunder om bieten en cichorei mechanisch onkruidvrij te maken. Benjamin: 'Deze machine was vorig jaar nog in een prototypefase en we kregen de kans om deze in de praktijk te testen. Ze werkt op een breedte van 5,40 m (12 rijen) en plukt het onkruid met twee rijen banden die in de tegenovergestelde richting naar elkaar draaien en zo het onkruid grijpen. We zijn overtuigd door deze machine en het is ook een aanvulling op het afdekken van bietenhopen, omdat het over hetzelfde type klanten gaat. Dit is een aanwinst voor de verdere ontwikkeling van deze activiteit.'

Als Benjamin en Louis wordt gevraagd hoe ze hun bedrijf zien evolueren, vinden ze dat ze niet te snel beslissingen moeten nemen. Benjamin: 'We zijn leergierig en willen de kansen die zich voordoen blijven grijpen. Aan de andere kant denk ik dat we ons ook moeten stabiliseren en in de eerste plaats een familiebedrijf moeten blijven. We moeten ons ook richten op winstgevendheid. De machines worden steeds duurder en het is dus een enorme uitdaging voor de toekomst.' Louis besluit: 'We hebben de kans om passie en werk te kunnen combineren en plezier te hebben in ons werk. Het is een grote troef om te houden van wat je doet!' ●



Loofklappen is een belangrijke werkzaamheid in de bioteelt.

THE
PERFECT
MATCH

FUTURE
PROOF

"De nieuwe visie op ploegen!"



WENTELPLOEG VARI-MASTER L
win tijd met de nieuwe geïntegreerde rol DUOLINER

Meer info bij uw regionale dealer!
Vind uw dealer op www.packoagri.be

www.packoagri.be

Volg ons op:   



 **KRONE**



Voorperskamer elektronisch
verstelbaar voor een optimale vulling

Langer perskanaal voor nog
beter gevormde balen

Unieke reiniging met overdruk
dankzij KRONE PowerClean

Maximaal **comfort**, langere **levensduur**

De 5^e generatie KRONE BiG Pack – Veelzijdig inzetbaar, onder alle omstandigheden.



Veldrobot op waterstof

Momenteel is personeel van Reedyk BV hard aan het werk om de E-robotiller in elkaar te zetten.

Het prototype van de waterstofveldrobot van het Nederlandse akkerbouwsamenwerkingsverband H-WodKa wordt in augustus dit jaar gedemonstreerd aan het publiek. De E-robotiller, zoals deze robot heet, is een van de eerste waterstofveldrobots op de wereld. Het zou volgens H-WodKa overigens goed zijn als de EU een werkbare regelgeving gaat maken wat betreft het gebruik van dit type robots op Europese akkerbouwpercelen.

Tekst: Dick van Doorn | Foto's: Reedyk

De stichting H-WodKa is de afgelopen jaren bezig geweest met de ontwikkeling van een veldrobot op waterstof. Volgens Leen Ampt, secretaris van H-WodKa, wil het akkerbouwsamenwerkingsverband lichtere machines ontwikkelen voor de akkerbouw, maar wel met behoud van de capaciteit.

Bij de ontwikkeling van de E-robotiller werkt H-WodKa samen met Reedyk uit Klaaswaal, een Nederlands bedrijf dat machines en robots ontwikkelt en produceert. Leen Ampt: 'Natuurlijk is een veldrobot op waterstof die daardoor ook gelijk volledig elektrisch is, veel duurzamer. Waterstof zorgt ervoor dat je een veel lichtere machine hebt dan wanneer je met een dieselaangedreven robot zou werken.'

H-WodKa ontwikkelt deze waterstofrobot zelf omdat er in West-Europa geen bedrijf te vinden was dat dit wou of kon doen. Er zit inmiddels ook een patent op. Dat H-WodKa niet voor een accu-aangedreven veldrobot heeft gekozen, is volgens Ampt omdat deze veldrobots in verhouding veel te zwaar zijn en niet sterk genoeg voor het echte akkerbouwwerk. Anders gezegd: ze zijn veel te snel leeg bij zware akkerwerkzaamheden. Verder moet je accu-aangedreven veldrobots urenlang opladen voor je weer verder kunt met je werkzaamheden. H-WodKa had in 2016 al een project, HW₂O geheten, waarbij het keek naar de mogelijkheden om duurzamer te werken in de akkerbouw met behoud van de bodemstructuur. In die tijd ging het bijvoorbeeld om kipwagens met een bandendrukwisselsysteem en bovenover ploegen. In het voorjaar van 2017 begon het dan met de ontwikkeling van deze veldrobot op waterstof.

Geen diesel of accu: meteen waterstof

H-WodKa was in eerste instantie van plan om een veldrobot met een dieselmotor te ontwikkelen. Het bedrijf Reedyk adviseerde echter om meteen met een waterstofvariant te gaan beginnen. Eerst werd een Europese subsidieaanvraag gedaan (POP3 EU-subsidiegelden) en die werd in september 2020 gehonoreerd. Daarna werden door Reedyk meteen de tekeningen gemaakt voor het huidige prototype. Ampt: 'Je



Zo gaat de veldrobot er uiteindelijk uitzien. Je stuurt de robot aan door middel van rollen, vergelijkbaar met de aansturing van een rupsvoertuig. Het vermogen van de E-robotiller is ongeveer 110 pk.

maakt in zo'n subsidieaanvraag een raming van hoe duur het prototype zal worden, maar dat pakt in de praktijk steeds duurder uit.' Hoeveel de ontwikkeling precies kost, kan H-WodKa niet zeggen. Maar het gaat uiteraard om tienduizenden euro's.

Volgens de secretaris van H-WodKa was het nog niet eenvoudig om aan een brandstofcel te komen die waterstof omzet naar elektriciteit. Tevens zijn deze brandstofcellen peperduur. Reedyk wist een brandstofcel aan te kopen in Zuid-Korea. Zodoende kon men in de herfst van 2020 beginnen met de ontwikkeling van de veldrobot. Volgens Ampt is het frame van de E-robotiller al vrijwel klaar en vordert de inbouw van de brandstofcel ook. 'Het voordeel van waterstof is dat je eenvoudigweg alleen maar waterstof hoeft te tanken en direct aan de slag kunt. Je hebt geen oplaadtijd nodig zoals bij accu's.' Volgens hem zal de toekomst zijn dat je dan in het akkerland een mobiel tankstation voor waterstof hebt staan, zodat je continu kunt doorwerken.

Volledig autonoom voertuig

Het prototype van de nieuwe waterstofveldrobot meet circa 3 bij 4 meter en de werkbreedte bedraagt eveneens ongeveer 3 meter. Hij is volledig elektrisch en loopt op zes rollen, vergelijkbaar met een sneleg.



De Hyundai-brandstofcel zorgt voor de aandrijving.

De opbouw van het volledig stalen frame is dan ook gebaseerd op een sneleg. Zowel aan de voor- als achterkant van het chassis zitten drie rollen van 100 centimeter breed. En zowel voor- als achteraan zit in het midden dus ook een looprol. Je stuurt door te spelen met de aandrijving van de rollen, net zoals met de aansturing van een rupsvoertuig. Het vermogen van de E-robotiller is ongeveer 110 pk.

De waterstofveldrobot is volledig autonoom. Bij gebruik wordt eerst door middel van rtk-gps een route op het akkerbouwperceel uitgezet en vervolgens rijdt de veldrobot deze route met behulp van rtk-gps. Het computersysteem dat deze veldrobot aanstuurt, is speciaal ontwikkeld door Reedyk zelf. Volgens Ampt moet de waterstofveldrobot nog wel verder ontwikkeld worden om deze marktrip te maken.

In augustus demonstratie prototype

Of de waterstofveldrobot ooit op de markt komt, kan Ampt niet zeggen. 'Het prototype willen wij in ieder geval in augustus dit jaar

demonstreren. Waar in Nederland dat zal zijn, maken we nog bekend.' Volgens de secretaris van H-WodKa is iedereen die geïnteresseerd is van harte welkom, ook Belgische belangstellenden uiteraard. Als je hiervoor uitgenodigd wilt worden, meld je dan aan op: www.e-robotiller.nl/demonstratie/

Het zou volgens Ampt overigens goed zijn als de EU een werkbare regelgeving gaat maken wat betreft het gebruik van waterstofveldrobots op Europese akkerbouwpercelen. 'Voor auto's is deze regelgeving er natuurlijk al, maar voor veldrobots op waterstof nog niet.'

Testrit

In september 2020 werd een eerste test uitgevoerd voor de uiteindelijke E-robotiller. Met een testmodel werd de benodigde kracht gemeten en onderzocht wat de vorm van de rollen moest zijn. Het resultaat van de test? Kijk zelf maar!

Het testmodel bestaat uit twee rollen met elektromotoren, aangedreven door een generator. De generator reed mee op een aanhangwagen voor de energievoorziening en de besturing. Met een computer werden de data verzameld tijdens de testrit.

Bekijk de video op Facebook:

<https://www.facebook.com/erobotiller/videos/vb.106236398019986/1517424431797388/?type=2&theater>

Wil je zien hoe de E-robotiller zal rijden? Bekijk de video op YouTube:

<https://www.e-robotiller.nl/berichten/routeplanning-bij-autonoom-rijden-zo-ziet-dat-eruit>



**Zware tijden
hebben
onverwacht
zware prestaties
nodig**



Kubota

M6002: Top presterende allrounder

Voor boeren die waarde hechten aan uitstekende wendbaarheid, uitstekend zicht en maximale ergonomie.

Onder de motorkap bevindt zich een krachtige V6108 Stage 5 motor met de modernste techniek en uitmuntende Kubota kwaliteit.

De ruime cabine biedt uitstekend comfort en geoptimaliseerde bedieningselementen om een hoge efficiëntie en productiviteit te garanderen

www.kubota-eu.com



For Earth, For Life
Kubota



Cerescon-robot om asperges te rooien

Cerescon, de Nederlandse producent van asperge-oogstrobots, heeft de eerste Sparter-oogstrobots uitgeleverd.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Vermeer

Bij het verschijnen van deze editie van TractorPower zal de aspergesteek er stilaan op zitten. Volgens de traditie wordt in de laatste week van juni het aspergeseizoen afgesloten.

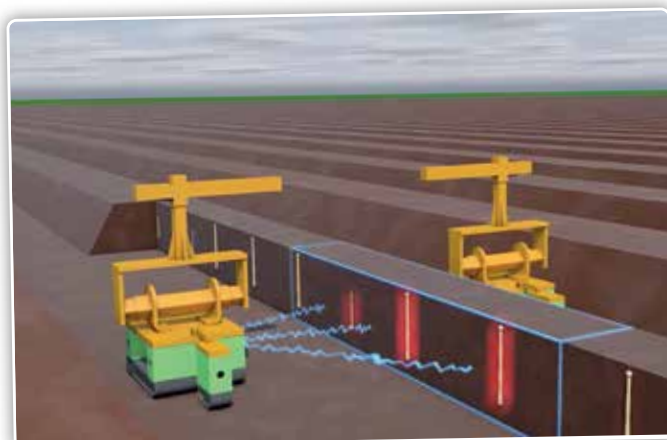
Deze asperge-oogstrobot is uniek en heeft de volgende voordelen:

- De gepatenteerde ondergrondse detectiemethode zorgt voor een **betere kwaliteit van de asperges**. Dit komt omdat de asperges geoogst worden voor ze boven de grond komen. Dat vermijdt violetverkleuring en open koppen.
- Door deze methode moet er maar één keer om de drie dagen geoogst worden. Dat geeft een **3x hogere oogstcapaciteit**. Ondergrondse detectie geeft ook minder verliezen dan handmatig steken.
- In de praktijk geeft dit ook **hogere opbrengsten door betere kwaliteit** omdat de asperge-oogstmachine het zandbed herstelt na het steken. Dit geeft minder 'kromme' asperges.
- De ondergrondse detectie heeft geen licht nodig waardoor **dag en nacht oogsten mogelijk** is.

In het Brabantse Reusel, net over de grens, heeft Cerescon in 14 weken tijd zes Sparters geproduceerd. Die robots zijn dit seizoen aan het werk in Duitsland en Nederland. Volgend seizoen wil het bedrijf de capaciteit uitbreiden om binnen vijf jaar tot een productie van 150 machines per jaar te komen.

Hoe houden we de aspergeteelt rendabel?

De gebroeders Vermeer uit Reusel – Marc was aspergeteler, Ad een freelance uitvinder – bedachten zoveel jaar geleden dat er toch 'iets' moest bestaan dat automatisch asperges kon rooien. Marc ervaarde dat het steeds moeilijker werd om seizoenarbeiders te vinden en de kosten in de hand te houden. Tegelijk was in Duitsland, het grootste aspergeland

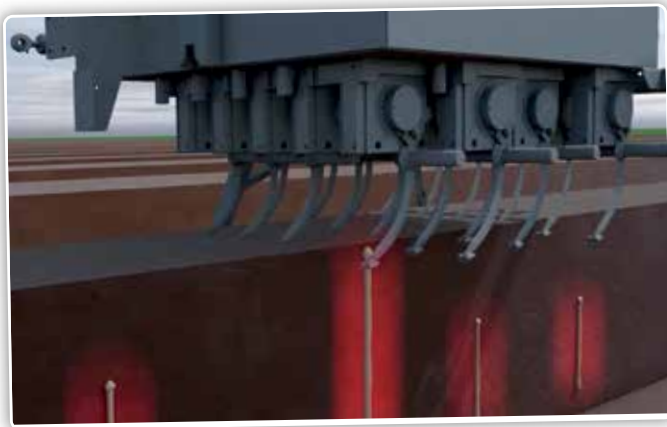


Er wordt een detectiesignaal de grond ingestuurd om de asperges zichtbaar te maken voor de sensoren.

van Europa, net een nieuwe wet van kracht geworden die bepaalde dat aspergestekers van buiten Duitsland het Duitse minimumloon moesten krijgen. Sommige telers overwogen om hun bedrijf naar een lagelonenland te verplaatsen. Dat zou dan de doodsteek betekenen voor de aspergeteelt in West-Europa. Een goed werkende asperge-oogstmachine zou dat kunnen voorkomen.

Bestaat er al een asperge-oogstmachine?

De gebroeders Vermeer gingen op onderzoek met de vraag of er al eens geprobeerd werd een asperge-oogstmachine te bouwen. En jazeker, dat was geprobeerd, meerdere keren zelfs. Er bleken machines te zijn ontworpen en gebouwd, maar nooit verkocht. Altijd met dezelfde reden: hoe moet de machine de asperge vinden die gestoken moet worden? Want het menselijk oog ziet de topjes van de asperge heel gemakkelijk boven het bed uitsteken, maar een camera ziet nauwelijks verschil tussen een aspergepuntje en een willekeurige glinstering in het zand. Bovendien is het rooien van asperges waarvan de topjes al boven de grond uitkomen niet ideaal, want elke millimeter die een asperge boven de grond steekt, vermindert zijn waarde.



De positie van de asperges wordt gemeten op basis van ondergrondse detectie.

Asperge detecteren vóór de oogst

Aspergeteler Marc vond dat de machine de asperge 'ondergronds' zou moeten detecteren en oogsten voor hij met zijn kopje boven het zand komt. Hoe dat moest, dat zou het probleem voor uitvinder Ad worden.

Zich organiseren

Thérèse, de vrouw van uitvinder Ad, voegde zich bij de broers voor alle organisatorische zaken. Er werd een bedrijf opgericht, een taakverdeling gemaakt, de spaarboekjes werden aangesproken en er werden aandelen uitgegeven.

En toen sloeg het noodlot toe. Marc Vermeer, de aspergeteler en sterke bezieler van het project, 51 jaar oud en vader van 3 kinderen, werd getroffen door een hersenvliesontsteking en stierf binnen de week.

Thérèse: 'Stoppen was geen optie, uit eerbetoon aan Marc, maar ook door de innovatiesubsidies die we hadden gekregen en voor een deel al hadden uitgegeven konden we niet meer terug. Maar zonder de praktische input van Marc konden we ook niet vooruit. Anita, de weduwe van Marc, zei steeds: 'Hij had het de hele tijd over die machine. Jullie moeten door!'

Daar werd gevolg aan gegeven, maar omdat je nu eenmaal geen asperge-oogstmachine kunt ontwikkelen zonder samen te werken met de aspergesector, benaderde Thérèse een aantal grote, in innovatie geïnteresseerde telers en vroeg ze om in een gebruikersgroep plaats te nemen.

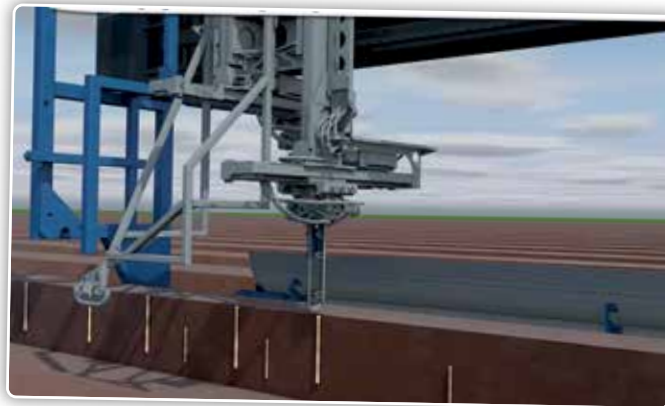
Basis: ondergrondse detectie

De basis van de machine was en bleef ondergrondse detectie. Nadat verschillende ideeën werden uitgetoetst, besloot Ad een proef te nemen met ultradunne staafjes die zachtjes door het zandbed zouden glijden, net alsof je je vingers erdoorheen haalt. Zodra zo'n met een aanraaksensor uitgerust staafje een asperge zou aantikken, zou hij meteen weg worden getrokken, terwijl de coördinaten werden doorgegeven aan de volautomatische steek-eenheid.

Ad Vermeer: 'Ik hoefde alleen maar de aanraaksensor te vervangen door een sensor die water detecteert, want een asperge bestaat natuurlijk vooral uit water. Daarna zouden er nog duizenden technische, praktische en organisatorische problemen langskomen, maar dat zou vooral een kwestie zijn van hard werken. Het fundamentele probleem was opgelost.'

Voordelen: minder volk, hoger rendement en betere kwaliteit

De asperge-oogstmachine van Cerescon heeft meerdere voordelen. Zo



De asperges worden gestoken en uit het bed gehaald, waarbij de robot, met een snelheid die gelijkblijft aan die van de machine, in tegengestelde richting beweegt.

hoeft de teler geen personeel meer te zoeken en te huisvesten. Bovendien zijn de geoogste asperges meer waard omdat ze geoogst worden voordat het kopje boven de grond uitkomt en verkleurt.

Het grootste voordeel is dat de machine diep onder de grond kan kijken en daardoor ook asperges kan oogsten die handstekers pas morgen, overmorgen, of over 3 dagen boven de grond zouden zien komen. Daardoor kan de machine in één oogstronde alles meenemen waar tientallen handstekers drie dagen achter elkaar voor terug zouden moeten komen.

Hieraan is trouwens wel een voorwaarde verbonden: de asperges moeten van onder naar boven blijven groeien. Ad Vermeer: 'Maar daar waren de telers het mee eens en dat hebben ze gegarandeerd.'

Toekomstperspectief: meer gewassen in het vizier

Met deze innovatie lijkt de familie Vermeer niet alleen 's werelds eerste asperge-oogstmachine ontwikkeld te hebben, maar ook de eerste selectieve oogstmachine: een machine die selecteert wat ze wel en niet mag meenemen. Dat er voor het plukken van bijvoorbeeld tomaten, aardbeien, paprika's en frambozen nog altijd mensen nodig zijn, is niet omdat een machine geen tomaten kan plukken, maar omdat alleen mensen in staat zijn het onderscheid te maken tussen een tomaat die geplukt mag worden, en een tomaat die nog even aan de plant moet blijven hangen. Voor selectieve oogstmachines is dus nog een wereld te winnen. Misschien is de asperge-oogstmachine nog maar het begin. ●



De asperges worden naar de verzamelbak getransporteerd.

Video: het werkingsprincipe van de Sparger

https://www.cerescon.com/videos/2018_cerescon_animation_sparger_nl.mp4

De Sparger aan het werk: <https://youtu.be/f6kDa858i50>



In Eghezée specialiseerde Ateliers Rase in één merk

In de regio Eghezée is Ateliers Rase al enkele jaren de referentie als het over machines van Grimme gaat. Samuel Rase en zijn vrouw Virginie hebben weloverwogen al hun eieren in de Grimme-mand gelegd. Op deze manier willen ze hun klanten optimaal bedienen en de talrijke technologische ontwikkelingen op de voet kunnen volgen. We hebben ze begin april ontmoet, voor de start van de voorjaarswerkzaamheden op het land.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Voor Samuel Rase begint het avontuur in de landbouwmechanisatie in 2010. Als boer en boerenzoon is hij altijd gepassioneerd geweest door technologie, net als zijn vader. Deze laatste was al langer bezig met de verdeling van machines en het uitvoeren van reparaties. Na zijn landbouwgraduaat in Huy werkt Samuel eerst 8 jaar als technisch manager in een aardappelproductie- en verpakkingsbedrijf. Tegelijkertijd werkt hij ook mee op het ouderlijk bedrijf. In 2010 beslist hij zijn eigen bedrijf op te richten en de machines van Grimme te verdelen, een merk dat hij al goed kende door de machines die op het ouderlijk akkerbouwbedrijf gebruikt werden. Samuel vervolgt: 'Deze fabrikant biedt een vrij compleet assortiment voor aardappelen, bieten en groenten. Dit materiaal is ook zo specifiek dat het voor mij vanzelfsprekend leek om me alleen op dit merk te richten.'

Een familiebedrijf

Op dit moment probeert Samuel niet ten koste van alles te groeien, maar is hij eerder van plan om te genieten van de troeven die een familiebedrijf biedt. 'Ik ben vooral bezig met verkoop, het opstarten van machines en het oplossen van technische problemen. Mijn vrouw Virginie houdt zich bezig met de administratie. We hebben ook 3 technici in dienst die elk gespecialiseerd zijn in een meer specifiek gebied: onderdelen, inschuurlijnen en oogstmachines. Ze blijven echter zeer veelzijdig en kunnen ingrijpen op elk type machine. We werken in een gebied dat loopt van Charleroi tot Dinant via Luik en zo verder langs de taalgrens, van Sint-Truiden tot Heverlee. Wij bouwen nu een nieuwe werkruimte, waar we de machines van de



Virginie en Samuel Rase

klanten onderdak kunnen geven tijdens een winterbeurt, maar ook de overnames kunnen stockeren. Dankzij deze bijkomende ruimte zullen we ook eenvoudiger aan grotere machines kunnen werken.'

Een gepersonaliseerde dienstverlening

Omdat Samuel Rase zich uitsluitend richt op Grimme-machines kan hij zijn klanten een persoonlijke dienstverlening bieden. Hij vervolgt: 'Het is onmisbaar geworden, zeker met de machines die we verdelen. De financiële belangen zijn inderdaad zeer hoog en we



'De constructeur neemt de ingeruilde machines zelf over, waardoor we gemakkelijker zaken kunnen doen. De overname van grote zelfrijders vergt immers aanzienlijke investeringen.'



Tijdens ons bezoek was deze 8-rijige pootmachine in voorbereiding.

kunnen het ons niet veroorloven om fouten te maken. Persoonlijk heb ik altijd genoten van het contact met klanten. Naast de verkoop verzorg ik ook de opstart van de machines en het finetunen van de afstellingen. Omwille van die precisie werk ik ook graag samen met een Duitse fabrikant. Bovendien worden de machines steeds specifieker en zullen de afstellingen van een aardappelrooier moeten aangepast worden als er bijvoorbeeld pootgoed, bewaaraardappelen, frietaardappelen of eerstelingen gerooid worden. Ook vergen specifieke machines, zoals deze die gebruikt worden voor bioteelten, een hoger kennisniveau. Om nog maar te zwijgen van de groenteteelt. Ik blijf ervan overtuigd dat onze aanpak

de klanttevredenheid verbetert. Een goede deal betekent dat we de klant 5 of 7 jaar na de eerste aankoop terugzien om de volgende aankoop te bespreken. Dat betekent immers dat we een winnende samenwerking hebben gehad, zowel voor ons als voor onze klant.'

Een wereldberoemde leverancier

Voor Samuel leek het al snel voor de hand liggend om met Grimme samen te werken: 'Zoals reeds gezegd hadden we enerzijds al Grimme-machines op ons bedrijf. Anderzijds is de uitdaging waarmee het merk in België wordt geconfronteerd aanzienlijk en is er ook een vorm van prestige. Ons land zelf telt twee wereldberoemde





VAN HAUTE

LANDBOUW-, TUINBOUW- & INDUSTRIËLE MACHINES




**ACTIEPRIJZEN
ZOLANG
DE VOORRAAD
STREKT!**

**Contacteer ons op
0479 88 88 21.**

SERVICE & ONDERDELEN: Zwaarveld 27, 9220 Hamme
TOONZAAL & VERKOOP: Zwaarveld 30C, 9220 Hamme
www.vanhaute-landbouwmachines.be

hogballe



"Dubbele volledige
overlap voorkomt
afwijkingen"





HOMBURG

belgium

Meer info?
www.homburg-belgium.com
Telnr. 0472 942 821



Dankzij deze nieuwbouw zal er efficiënter gewerkt kunnen worden.



Inschuurlijnen zijn, naast aardappelrooiers, een belangrijke poot voor het bedrijf.

fabrikanten, dus het is een zeer belangrijke uitdaging om hier te komen en marktaandeel te winnen. Omdat Grimme Belgium een dochteronderneming van de fabriek is, hebben we bovendien rechtstreeks toegang tot de nodige informatie, waardoor we nog korter op de bal kunnen spelen. De Belgische dochteronderneming maakt deel uit van Grimme France, dat een belangrijke speler is voor de fabriek en dat bovendien geniet van een zeer ervaren team, wat duidelijk in ons voordeel speelt. We hebben een vrij grote voorraad onderdelen, maar als een onderdeel thuis niet op voorraad is, bevinden we ons op minder dan 200 kilometer van het Belgische magazijn van Roeselare of het Franse magazijn van Arras. Evenzo ligt de fabriek op 400 kilometer afstand. Met de online service kunnen we live zien waar de onderdelen die we zoeken op voorraad zijn. Tenslotte neemt de constructeur de ingeruilde machines zelf over, waardoor we gemakkelijker zaken kunnen doen. De overname van grote zelfrijders vergt immers aanzienlijke investeringen.'

Alles evolueert snel

Als dealer is het belangrijk om reactief te zijn en dit geldt zeker voor de dealers die oogstmachines verdelen. Samuel: 'De laatste jaren evolueerden deze machines razendsnel en het is dus erg belangrijk om op de hoogte te blijven. Dit betekent natuurlijk dat we alle noodzakelijke opleidingen volgen. Want de financiële belangen zijn niet te onderschatten. Als ik bijvoorbeeld een zaaimachine voor wortelen verkoop, kan ik me geen vergissingen veroorloven bij de opstart of de afstellingen, omdat de financiële gevolgen groot zijn. Tegelijk betekent het steeds regelmatig gebruik van verschillende precisielandbouwtechnologieën ook dat we ons verder moeten specialiseren in deze discipline. Als er problemen ontstaan bij het poten van aardappelen, moeten we weten of het probleem nu bij de tractor, de gps, de pootmachine of de bestuurder zit. Bovendien zorgen de nodige updates bij de tractoren soms voor problemen bij het opstarten van de machines aan het begin van een nieuw seizoen. Het is daarom noodzakelijk om over de nodige kennis te beschikken zodat we snel kunnen ingrijpen in het veld. Dit soort problemen kunnen we niet verhelpen in de werkplaats tijdens een winternazicht. Gelukkig komen we goed overeen met de leveranciers van tractor- en gps-oplossingen uit de omgeving, waardoor problemen meestal

vlot verholpen worden. Communicatie is belangrijker dan ooit tevoren.'

'Om zoveel mogelijk problemen te voorkomen, organiseren we elke winter de nodige opleidingen. Voor een aardappelpootmachine nodigen we bijvoorbeeld niet alleen chauffeurs uit die net hun machine hebben gekocht, maar ook degenen die er al één of twee seizoenen mee gewerkt hebben. Hierdoor gaan sommigen de machine ontdekken, terwijl anderen hun geheugen opfrissen voordat ze aan een nieuw seizoen beginnen. Daarnaast is de uitwisseling tussen gebruikers altijd een pluspunt voor hen en voor ons.'

Zelf boeren is een troef

Tenslotte onderstreept Samuel nog dat zelf boeren vertrouwen wekt voor de verkoop en het onderhoud van de machines. 'Ik gebruik Grimme-machines op mijn eigen akkerbouwbedrijf, ik kan mijn ervaring delen met mijn klanten en ik evolueer ook in hetzelfde type structuur als zij, wat het wederzijds vertrouwen verder versterkt. In de toekomst ben ik van plan om het dealerschap op familiaal niveau te houden om de kwaliteit van de dienstverlening en het contact met mijn klanten te blijven garanderen. Doordat ik ter plaatse woon, kan ik ze ook buiten de uren helpen mocht het nodig zijn, iets dat midden in het seizoen zeer gewaardeerd wordt!' ●



Opbouw van een voorziening om drempeltjes te maken en erosie te voorkomen tussen de aardappelluggen.



MADE IN BELGIUM

CX7 & CX8 • CR* • FR • BB PLUS & BB HIGH DENSITY • T7** • T6**



VOOR MEER INFO GA NAAR UW DEALER,
BEZOEK WWW.NEWHOLLAND.COM
OF ERVAAR HET ZELF EN BOEK UW DEMO
OP WWW.NEWHOLLANDDEMO.COM



7.500 uur garantie en 100% Casco+ verzekering
Max. 3 jaar***

*Wereldrecordhouder. **Aandrijfas T7 & T6 wordt gemaakt in België.
***Vraag uw dealer naar de voorwaarden.





Geef (alle) boeren ruimte

De afgelopen maanden zagen we heel wat initiatieven voorbijkomen van jonge boeren die gehoord willen worden en elke gelegenheid aangrijpen om hun boodschap luidkeels uit te schreeuwen. We gingen in gesprek met Frits Stevens uit Hamont-Achel. Hij is een van de jonge boeren die reeds een vergunning aanvragen, maar tot op heden rood licht kregen.

Tekst: Helena Menten | Foto's: Helena Menten en Groene Kring

Niemand die in dit land nog wakker is, kon om de actie heen kijken waarin verschillende boeren met hun tractoren onder de vorm van een hart een noodkreet uitstuurden. Ze wilden hiermee hun ongenoegen uiten tegenover de regering over het afkeuren of on hold zetten van hun aangevraagde vergunningen. En tegelijk kenbaar maken dat ze met hart en ziel voor hun zaak zullen gaan. Zonder vergunningen blijven er geen boeren en zonder boeren is er op termijn geen eten (meer) op de plank.

We bezochten een van de gedreven initiatiefnemers in de provincie Limburg: Frits Stevens, die als derde generatie het familiale landbouwbedrijf verderzet na het plotse overlijden van zijn vader. Hij nam het bedrijf in handen, maar merkt tot op de dag van vandaag dat er dringend vergunningen moeten worden goedgekeurd om het bedrijf rendabel te blijven houden.

TractorPower: 'Hoe is het familiebedrijf opgestart?'

Frits Stevens: 'Mijn grootvader startte met een gemengd bedrijf met kippen, koeien en mestvarkens. Toen hadden we al 12 hectare eigen land ter beschikking dat we trouwens nog steeds zelf bemesten en bewerken. Mijn vader had het bedrijf al overgenomen, maar ging op dat moment nog in het vleesbedrijf van zijn broer werken. Toen lag de focus vooral op het kweken van zeugen en mestvarkens.'

'Enkele jaren nadat mijn vader het bedrijf had overgenomen, werd de tweede kippenstal gebouwd met een capaciteit van 30.000 kippen en varkens. Rond die periode nam mijn vader de beslissing om mijn moeder, die al voltijds in het bedrijf werkte, te vervoegen. In 2006 werden een derde en vierde stal bijgebouwd met een capaciteit van 80.000 kippen. Toen hebben we ook de beslissing genomen om met het kweken van



Tractoren tijdens de estafette door Vlaanderen

varkens te stoppen en ons volledig te focussen op de kippen. Momenteel zitten we ook nog steeds op hetzelfde aantal. De jaren gingen voorbij en ik begon meer en meer te helpen in het bedrijf.'

'In 2018 overleed mijn vader onverwachts waardoor alle verantwoordelijkheid op mijn schouders en die van mijn moeder viel. Mijn moeder nam de boekhouding op zich en ik ontfermde mij over de taken op de boerderij. Gelukkig kreeg ik veel theoretische hulp van een collega-kippenboer in de buurt want het was zeker niet eenvoudig om van de ene op de andere dag het volledige takenpakket op mezelf uit te dokteren. In 2020 nam ik het papierwerk stilaan over en een jaar geleden nam mijn moeder afscheid van het bedrijf en trok mijn vriendin Hanne op de boerderij in. Hanne heeft haar eigen job, maar helpt mij wel in de stal wanneer het heel druk is. Maar het is zeker niet de bedoeling dat ze haar werk laat staan om de boerderij te doen. De mentale steun vind ik het belangrijkste.'



Ludieke actie van de Groene Kring om met stropoppen de aandacht van het grote publiek op de landbouw te vestigen.

TP: 'Heb je naast de kippenstal ook andere bezigheden?'

Frits: 'Met het takenpakket dat ik in normale omstandigheden moet uitvoeren ben ik ongeveer een zestal uur per dag op mijn eigen bedrijf bezig, inclusief het papierwerk. Wanneer de kippen volgroeid zijn, vertrekken en er nieuwe kuikens toekomen, is het wel druk. En wanneer de routine weer herneemt, is het mogelijk om tussendoor nog andere taken te doen. In de minder drukke periodes vind je mij terug aan het stuur bij Loonbedrijf Gebroeders Dewit in Neerpelt. Wanneer we wél

zouden kunnen uitbreiden ligt het natuurlijk anders en is er voldoende werk om er volledig van te leven en zal het moeilijk worden om dit met het loonwerk te combineren.'

TP: 'Is dit de eerste keer dat jullie deze vergunning hebben aangevraagd?'

Frits: 'In 2014 hebben we onze eerste aanvraag ingediend en werd deze hogerop afgekeurd door protest van burens en andere toestanden. In 2018, toen mijn vader nog leefde, waren we al bezig met in te plannen hoe iedereen het zag. De dossiers werden in 2019 opgemaakt en ingediend, maar ook hier werden we weer via verschillende wegen tegengewerkt. Het dossier heeft lang aangesleept door protest van instanties en burens. Dat maakt dat we nu door de PAS-wetgeving (Programmatie Aanpak Stikstof) alleen maar onduidelijkheid hebben. Welke weg wil men inslaan met de landbouw en zal het nog mogelijk zijn om als jong bedrijf verder uit te breiden in de toekomst? Het dossier ligt er, maar het schuift niet op.'

TP: 'Je merkt door je aansluiting bij de Groene Kring dat je niet alleen bent?'

Frits: 'Dat klopt. Heel wat jonge landbouwers willen het ouderlijk bedrijf overnemen of erin meewerken, maar zonder extra werk is dat natuurlijk niet rendabel. We krijgen als landbouwer vaak de opmerking dat we te veel CO₂-uitstoot hebben met onze dieren, maar een eerlijk debat daarover is nog steeds niet aan de orde. Het aanvragen van de vergunning verloopt ook via verschillende organisaties waardoor het antwoord lang



Trelleborg TM1060. Verrijk uw landbouw.

De nieuwe Trelleborg TM1060 serie biedt een hogere efficiëntie voor tractoren van 80 pk tot meer dan 300 pk. Het behoedt uw land voor verdichting en maakt uw bedrijf productiever. Bescherm uw gewassen, alsof het edelstenen zijn. www.trelleborg.com/nl-nl/wheels





Droneshot met boodschap voor de regering

op zich laat wachten. Vandaar dat het aangeraden is om een aanvraag ruim op tijd te doen.'

TP: 'Hoe verloopt die aanvraag dan?'

Frits: 'Eerst en vooral gaat ze naar je eigen gemeente. Wanneer de gemeente advies heeft gegeven gaat het door naar de provincie. Daar krijg je je aanvraag tot vergunning. Deze moet een maand uithangen waarna je zonder bezwaar kan starten met bouwen. Dat is het ideale scenario. Wanneer er bezwaar is, moet het naar de minister en die kan alsnog de vergunning toekennen of afkeuren. Dan heb je weer 30 dagen en kan men weer bezwaar aantekenen. In het slechtste geval gaat het dossier naar de rechter van vergunningsbetwisting. Deze heeft toen aangegeven dat de studies die we hebben laten uitvoeren omtrent het stikstofgegeven niet kloppen en ook niet onderbouwd zijn. Hier liep alles stuk voor elke landbouwer. Dit gaat natuurlijk ook gevolgen hebben voor de industrie die van de landbouw afhangt.'

TP: 'Hoe voelen jullie als jonge boeren zich bij deze beslissingen?'

Frits: 'In de steek gelaten. Afhankelijk van onze activiteit zorgen wij rechtstreeks of onrechtstreeks voor het brood op de plank of in de rekken van de supermarkt, zeg maar. Er moet natuurlijk gereduceerd worden wat betreft de uitstoot, maar het moet leefbaar en werkbaar zijn. Op dit moment stevenen we af op een financieel en economisch bloedbad. We zijn nog meer dan wie ook vóór een gezonde groene omgeving, temeer omdat we er net in opgegroeid zijn en dit nog meer appreciëren dan wie dan ook. Het is immers ons dagelijks biotoop.'

TP: 'Heeft dit gevolgen voor jouw toekomst?'

Frits: 'Ik zit zeker vast op dit moment en kan ook niet verder door deze beslissingen. Je moet 120.000 kippen hebben om een leefbaar bedrijf te hebben. We hebben hier ook aan gerekend en advies ingewonnen, maar een leefbaar bedrijf dat heb ik nu niet. Als ik nog tien jaar zou verderwerken en stoppen, zou het doenbaar zijn. Maar ik moet nog minstens 40 jaar ondernemen om een menswaardig inkomen te hebben.'

TP: 'We zagen op social media enkele acties voorbijkomen om dit probleem onder de mensen te brengen.'

Frits: 'We benadrukken het probleem met ludieke acties. We willen geen fout beeld of imago creëren en willen enkel positiviteit uitstralen. We zijn gestart met luchtbeelden die een boodschap verspreiden en estafettes doorheen Vlaanderen waar we automobilisten zo weinig mogelijk hebben proberen te storen. We hebben zo toch een punt gemaakt waardoor verschillende lokale tv-zenders ook tijd maakten om naar onze boodschap te luisteren. Verder hebben we in de zomer over heel Vlaanderen stropoppen in elkaar geknutseld die mensen konden bewonderen wanneer ze langs de velden wandelden. Op dit moment loopt er een stickeractie: we plakken stickers op onze vrachtwagens en auto's om de aandacht te trekken. Daarnaast werden er banners geplaatst langs de kant van de weg met een boodschap over onze toekomst. Ook in de Ronde van Vlaanderen hebben we met deze banners de aandacht getrokken. Met onze boodschap willen we de ministers wakker schudden en erop attent maken dat de nieuwe wet onze toekomst allesbehalve rooskleurig maakt.'

TP: 'Is een vergunning krijgen dan onmogelijk?'

Frits: 'Het aanvragen is niet het probleem, het is eerder wat ze ons opleggen. We moeten zoveel aanpassen en doen waardoor het onmogelijk is om het in praktijk om te zetten. Sommige regels slaan ook op niets waardoor je je dubbel ontmoedigd voelt en het lijkt alsof je water naar de zee draagt. Persoonlijk vind ik ook dat de aanvragen afkomstig uit de landbouw en industrie in principe op dezelfde manier behandeld zouden moeten worden. En dat is op dit moment helemaal niet het geval.'

TP: 'Zijn jullie qua CO₂-uitstoot evenredig met de industrie?'

Frits: 'We zullen in de landbouw in zijn totaliteit meer uitstoten dan de industrie, maar onze gewassen nemen ook veel meer stikstof op waardoor we circulair zijn, wat van de industrie helemaal niet kan worden gezegd. Dit is een belangrijk punt dat men snel van tafel veegt terwijl studies dit net ondersteunen. Uit een studie van Nederland kwam het resultaat dat iedere boer 10 mensen aan het werk houdt, van de melkerij tot de slachterij en de distributie. Neem de landbouw weg en er valt een groot stuk van de industrie weg. Dat wordt vaak vergeten.'

TP: 'Merken jullie dat er bepaalde regels weinig tot geen nut hebben?'

Frits: 'Die zijn er natuurlijk altijd. Maar wat voor de ene persoon normaal lijkt, is het voor de andere nu eenmaal niet. Als ze de wetgeving doorduwen zoals ze nu geschreven is, gaan meer en meer boeren er de stekker uit trekken. Als je wilt boeren in een bepaalde plaats dan lukt het, maar in een andere provincie krijg je een soortgelijk dossier er niet door.'

TP: 'Wat zou je nog willen meegeven?'

Frits: 'We gaan alvast niet de moed opgeven en blijven vechten voor wat onze ouders hebben opgebouwd om te zorgen dat mensen nog steeds kunnen genieten van voedsel vers van het veld. We hopen nog steeds op een positief toekomstperspectief met een duidelijke en duurzame wetgeving die werkbaar is voor alle partijen.' ●

OUTLET EN GEBRUIKTE MACHINES

EXPO-, OVERSTOCK- OF DEMOMATERIAAL



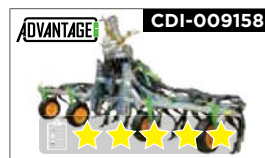
Trans-CAP 6000



Siroko S5013/12V



Modulo2 7000ME



Terraflex XXL
6375/17



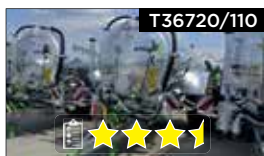
Trans-SPACE 7500



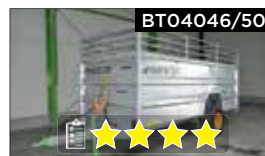
Ferti-CAP FC4008/9U
2018 | 22 700 €



Tornado3 T5513/14V
2018 | 38 247 €



Modulo2 11000 ME
2020 | 33 603 €



Bétaillière RDS 5000
2019 | 13 402 €



Trans-CAP 5500
2019 | 24 534 €



Tornado3 5513/14V
2018 | 36 750 €



Solodisc 8,25 m
2016 | 23 500 €



Cheavance RocTrailer
2018 | 50 000 €



Weidebeluchters
Scariflex R6D2S3 7,20 m
2018 | 9 255 €



Drakkar 8600/37T180
2013 | 49 031 €

Meer machines en informatie: www.joskin.com/outlet
www.joskin.com/nl/voorraad-tweedehands

joskin.com



121B
JOSKIN

STRAUTMANN: UNIVERSELE MESTVERSPREIDERS

EEN GAMMA DAT AAN AL UW BEHOEFTE BEANTWOORD



Serie TS

Vermogen en stevigheid

- Verticale walsen Ø 880 mm
- Grote wielen voor een minimale druk op de bodem en verminderde weerstand bij het rijden
- Strooitafel in optie: 2 schijven voor strooien tot 24m
- Laag zwaartepunt



Serie VS

Kracht voor meer functionaliteit

- Verticale walsen of strooitafel
- Aandrijving door cardanassen
 - Strooi-inrichting met nokkenbeveiliging en controle van het toerental
- In optie: weegstelsel



Serie PS

Professionele meststrooier

- Aandrijving door cardanassen
- Strooi-inrichting met nokkenbeveiliging en controle van het toerental
- Universele strooi-inrichting met 2 strooischijven met optimale dwarsverdeling
- Strooi breedte tot 24m

STRAUTMANN MESTSTROOIERS: beweegbare bodem met robuuste kettingen, slijtdelen en HARDOX staal voor een maximale levensduur

Claas opent vernieuwde tractorenfabriek in Le Mans



Claas opende einde mei zijn vernieuwde en uitgebreide tractorenfabriek in het Franse Le Mans.

Deze werken werden uitgevoerd terwijl de productie in het oude bedrijf nog bleef doorlopen. Een huzarenstuk dat Claas destijds ook met de hakselaar- en maaidorserfabriek in Harsewinkel opvoerde. In de huidige productiehallen worden 10.000 trekkers per jaar gebouwd, een aantal dat de fabrikant wil optrekken naar 13.000. En daar is de nieuwe fabriek ook voor ontworpen. Elke dag worden er 50 tractoren geassembleerd met uitzondering van de

maand augustus en de kerstperiode.

De redenen om het 40 miljoen euro kostende project drie jaar geleden op te starten waren dat de productiehallen relatief oud waren, dat er ondertussen al betere productietechnologieën bestonden en dat de kwaliteitseisen ondertussen veel hoger lagen. De trekkers zijn tegenwoordig ook meer op maat gemaakt en bestaan uit meer onderdelen.

Niet alleen de productie op zich werd vernieuwd, ook de interne logistieke processen tot en met het tanken van de verschillende vloeistoffen.

NutriSense-analysesysteem bij New Holland



New Holland heeft op de virtuele Sima een zilveren award gewonnen met zijn NutriSense-analysesysteem. Hiermee kan in realtime de kwaliteit van de oogst worden geanalyseerd.

NutriSense analyseert de kwaliteit van de oogst aan de hand van parameters zoals het eiwitgehalte. Het systeem meet met een NIR-sensor hoeveel stikstof een gewas heeft opgenomen. Als het gewas voor ruwvoer voor dieren bestemd is, dan kunnen ook de voederwaarde en het vochtgehalte bepaald worden. Het systeem is onderdeel van de New Holland NIR-sensor, die op de maaidorser en hakselaars verkregen kan worden. Binnenkort komt het ook beschikbaar voor de vierkante balenpersen.

TK-rupstrekker op biomethaan bij New Holland



De T6-methaantrekken hebben nog maar net hun eerste seizoen gedraaid of de fabrikant is daar al met een rupstrekker met gasmotor. Deze FPT-motor kan ook op methaan draaien. De eerste twee prototypes worden ingezet in de wijngaarden van Fontanafredda in Italië.

De futuristisch uitziende motorkap herbergt een FPT F28-gasmotor. Deze viercilinder van 2,8 liter haalt 75 pk en heeft een maximaal koppel van 330 Nm. De rupstrekker werkt met een driewegkatalysator waarin drie reacties plaatsvinden die voor minder schadelijke stoffen moeten zorgen. Door de motor op biomethaan te laten draaien, is de ecologische voetafdruk minimaal aldus motorenbouwer FPT. Biomethaan is een restproduct van de fermentatie van landbouwgewassen, afvalstoffen of voedingsmiddelen.

Duurzame wijn

De rupstrekker met biogasmotor volgt uit de samenwerking van FPT Industrial met wijnproducent Fontanafredda. Deze laatste produceert Barolo-wijnen in de Italiaanse regio Langhe en wil tegen 2025 een volledig duurzame wijn produceren. Dat houdt in dat er tijdens het gehele productieproces geen schadelijke stoffen mogen worden uitgestoten. Dit voorjaar zijn de eerste twee TK-rupstrekkers in gebruik genomen op de 120 hectare grote wijngaard.

Niet alleen de productie op zich werd vernieuwd, ook de interne logistieke processen tot en met het tanken van de verschillende vloeistoffen.

Trekkerproductie in Oekraïne valt stevig terug



Volgens de landbouwnieuwssite Latifundist zit de Oekraïense tractorproductie in een dal. In 2017 werden er volgens de gegevens van de website nog 3.295 trekkers gebouwd en dit aantal viel in 2020 terug tot 827.

Parallel met deze dalende productie blijft de import van trekkers relatief stabiel. Sinds 2017 importeerde Oekraïne ongeveer 5.000 trekkers van boven de 80 pk. De nationale merken zouden naar verluidt meer en meer concurrentie ondervinden van de import van tweedehandstrekkers uit het buitenland. De export van nieuwe trekkers, vooral naar Rusland, is sinds 2017 met 280 stuks gedaald. In 2020 werden er amper 39 trekkers buiten de landsgrenzen verkocht.

I ♥ MY AGROJOB

De quote 'Maak van je hobby je job en je hoeft nooit meer te werken' lijkt de lijfspreuk van Laurens Smeyers die we ergens in april enkele vragen mochten stellen over de keuze voor zijn job in de landbouw. Hij is gepassioneerd door de landbouwwereld in al zijn facetten en tevens ook actief lid van de Groen Kring.

Tekst & foto's: Helena Menten



Laurens Smeyers SDF Benelux (Deutz-Fahr)

TractorPower: 'Hoe zou je je job omschrijven?'

Laurens Smeyers: 'Ik ben area manager voor Vlaanderen. Dat houdt in dat ik de dealers zowel technisch als commercieel ondersteun. In Wallonië geef ik dan voor onze Franstalige dealers ook technisch-commerciële presentaties. Verder stel ik samen met mijn collega's verkoopacties en verkoopdoelen op om samen met de dealers het merkaandeel in Vlaanderen te verhogen.'

TP: 'Heb je interesse om door te groeien in het bedrijf waar je nu werkt?'

Laurens: 'Momenteel niet echt. Ik zou het sociaal contact met de dealers echt wel missen. Vandaar dat ik graag nog even op mijn huidige positie blijf werken. Momenteel ligt de focus erop om in mijn



Naam: Laurens Smeyers
Woonplaats: Linter (Vlaams-Brabant)
Leeftijd: 28 jaar
Werkt bij: SDF Benelux (Deutz-Fahr)
In dienst: november 2019
Studies: Industrieel Ingenieur
Thomas More Geel

functie het merk Deutz-Fahr in de top 3 te krijgen op het vlak van marktaandeel in België.'

TP: 'Wat was de reden of motivatie om voor deze job te kiezen?'

Laurens: 'De belangrijkste reden die ik kan aanhalen is de vrijheid van werken. Ik plan zelf mijn werkweek in. Verder vind ik het sociaal contact een enorme meerwaarde. Ook is het fijn om mijn passie te mogen toepassen in mijn job. Ikzelf ben gepassioneerd door techniek en tractoren. Wanneer ik mijn kennis kan delen of kan uitbreiden met anderen – dealers of collega's – dan geeft dat veel voldoening.'

TP: 'Zijn er dingen die je niet zo graag doet?'

Laurens: 'Dan denk ik aan het administratieve gedeelte van de job, maar uiteraard moet dit ook gebeuren. Na een bezoek bij een van je dealers is het belangrijk om in grote lijnen belangrijke zaken te registeren en/of rapporteren. Wanneer je nadien iets moet opzoeken, is het best handig dat je een overzicht gemaakt hebt. Laten we zeggen dat het 'moeten'-aspect aan de job iets is wat ik minder graag doe, maar het is een deel van de job.'

TP: 'En dingen die je net heel graag doet?'

Laurens: 'Dan prefereer ik het omgaan met de klanten en dealers.'

TP: 'Hoe had je (werk)leven eruitgezien als je deze job niet had uitgeoefend?'

Laurens: 'Dan zou ik zeker in de landbouw gewerkt hebben. Ik denk wel dat ik iets gelijkaardigs zou beoefenen. Landbouw dat is een

'Als je hart daar ligt, doe het! Ook al is er de laatste tijd alsmaar meer onzekerheid over de primaire sector.'



microbe die niemand eruit kan krijgen, zelfs niet met een vaccin (lacht).'

TP: 'Hoe ben je bij Deutz-Fahr terechtgekomen?'

Laurens: 'Ik was al even op zoek naar een andere uitdaging. Ik had toevallig een bericht op de Facebookpagina van Deutz-Fahr gezien. Ik ben gaan solliciteren en iets later mocht ik al op gesprek gaan bij Wilko Jilissen en René Bijmens. Ik voelde mij meteen thuis. Zij hebben mij de kans gegeven om bij hen in het bedrijf van start te gaan. Ondertussen ben ik al een jaar en half bezig: het kan snel gaan.'

TP: 'Heb je bepaalde dromen of toekomstplannen?'

Laurens: 'Toekomstplannen puur op werkvlak heb ik niet onmiddellijk. Wel zit ik vol met creatieve ideeën. Het is altijd fijn als je er daarvan enkele kan realiseren. Zeker omdat ik de kans krijg om ze dan ook effectief om te zetten. Op persoonlijk vlak kijk ik vooral uit naar het hernemen van ons 'normale' leven. Het heeft allemaal wel

al lang genoeg geduurd nu. Gelukkig blijft onze sector wel zeer goed draaien.'

TP: 'Zijn er bepaalde zaken die je nu anders zou aanpakken en die je wilt meegeven aan mensen die in jouw schoenen zouden staan?'

Laurens: 'Ik zou niet echt iets anders aangepakt hebben. Achteromkijken probeer ik zoveel mogelijk te vermijden. Op een bepaald moment lijkt iets de beste keuze en dan zet je ook die stap. Iedereen gaat op zijn bek en maakt fouten. Dat is menselijk en moet kunnen. Maar je moet uit je fouten leren. Als je dat doet dan ga je vooruitgaan, zowel in je job als in je persoonlijk leven.'

TP: 'Wat zou je aanraden aan iemand die net start in de sector?'

Laurens: 'Het belangrijkste is dat je met twee voeten op de grond moet blijven staan. In mijn functie krijg je veel cijfertjes naar je hoofd geslingerd, maar je moet die met het nodige boerenverstand gaan interpreteren. Niet klakkeloos een besluit trekken, maar theorie en praktijk ten opzichte van elkaar afwegen. Verder denk ik, voor jongeren die een studiekeuze willen maken en uiteindelijk in de sector willen doorgroeien: twijfel niet. Als je hart daar ligt, doe het! Ook al is er de laatste tijd alsmaar meer onzekerheid over de primaire sector.' ●



De IMPRESS combinatie: de garantie op goede bewaring van uw gewikkeld voer

- De combinatie van een korte snede van 36 mm dankzij 32 messen en een gelijkmatige lading van de compressiekamer dankzij de lift-up rotor garandeert een goed gevormde baal met een zeer hoge verdichting en een minimale hoeveelheid lucht die achterblijft in de baal.
- De optionele foliebinding houdt de baal onder druk en garandeert een betere bewaring.



Vind de dichtstbijzijnde dealer door de QR code te scannen met de camera van uw smartphone of geef het adres www.pottinger.at/go/dealer-BE in in uw internetbrowser.





De Steyr Absolut: krachtig en comfortabel

Steyr stelde onlangs de Absolut voor, een nieuwe reeks tractoren met een nominaal vermogen van 185 tot 240 pk. Deze tractoren beschikken niet alleen over een verfijnd design, maar ook over een hele reeks verbeteringen op gebied van comfort en transmissie-instellingen. We hadden begin mei de gelegenheid om de Steyr Absolut 240 even aan de tand te voelen, in combinatie met een 5 meter brede rotoreseg.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Met de nieuwe Absolut wenst Steyr zich verder te onderscheiden als premium-merk. Daar hoort een verfijnd design bij. De motorkap werd onder andere onder de loep genomen en verder geniet deze tractor van heel wat bijkomende uitrusting die de tractor echt af maakt.

Never change a winning team

De basis, de CNH-motor van 6,7 liter en de CVT-transmissie, zijn ongewijzigd. Deze motor voldoet aan de Stage 5-emissienormen en hoeft daarvoor geen gebruik te maken van een EGR-klep. Steyr biedt een omkeerventilator in optie aan en de compressor voor de luchtremmen heeft voortaan een 30% hogere capaciteit: nuttig voor klanten die met een bandendrukregelsysteem werken. De volledige kabelboom naar de cabine werd herbekeken om een efficiënter geheel te bekomen, maar ook om een aantal zaken te groeperen.

Nieuwe transmissie-instellingen

De basis van de traploze transmissie is ongewijzigd, maar deze krijgt wel een paar nieuwe instellingen. De transmissiesoftware werd verder ontwikkeld om het acceleratie-/deceleratiegedrag, de modulatie van de omkeerinrichting, de gevoeligheid van het rijpedaal, de stopzetting van het cruisecontrolpedaal en de gevoeligheid en de positiedetectie van de Multicontroller-joystick te verbeteren. Voortaan is het ook mogelijk om via de terminal de reactie van het motorkoppel aan te passen aan de bestuurdersvoorkeur en toepassingsvereisten. Erg praktisch



De camera vooraan, die automatisch ingeschakeld wordt in combinatie met de richtingaanwijzers, zorgt voor een hogere veiligheidsgraad en geeft rust.

is de mogelijkheid om een snelheidstoename van 2,5 tot 10 km/u boven de cruisecontrol in te stellen en te bedienen via het rijpedaal. Op deze manier is het voortaan mogelijk om snel te draaien op de kopakker. Vermelden we ook nog dat de kickdown-functie de aanpassingstijd van de transmissieverhouding aanpast voor een snelle acceleratie. Bij een snelle deceleratie zorgt deze optie dat de tractor snel tot stilstand komt of op dezelfde manier wordt afgeremd als wanneer de voet van het gaspedaal wordt afgenomen.

Verhoogd comfort

Steyr zet duidelijk in op het comfort met deze nieuwe reeks. Zo wordt de Absolut af fabriek uitgerust met een pneumatische



Praktisch: een handenwastank ...



... net als de persluchtaansluiting en massaschakelaar buiten de cabine.



Vooraan, achter het stuur, vindt men voortaan een gesloten koelvak.

cabinevering. Deze trekker is ook uitgerust met een volwaardige deur rechts. Niet zozeer om toegang te verlenen langs deze kant, maar wel om de cabine eenvoudiger te kunnen kuisen, bijvoorbeeld. Verder ontwikkelde Steyr een nieuwe steun voor een vast scherm met daarnaast 2 USB-poorten en een gsm-steun. Aan de bovenkant van de cabine werd een nieuwe bluetooth-speaker ingewerkt om handenvrij te kunnen bellen. Vooraan, achter het stuur, vindt men voortaan een gesloten koelvak aangestuurd door de airco dat plaats biedt voor twee flessen van 1 liter.

De ledrichtingaanwijzers staan nu dicht bij het stuur en worden elektrisch bediend in functie van de draaihoek. De camera vooraan wordt automatisch geactiveerd als de richtingaanwijzers ingeschakeld zijn. Dit verhoogt aanzienlijk de veiligheid enerzijds, maar geeft anderzijds ook een rustiger gevoel bij het oversteken van een kruispunt. Om de zichtbaarheid nog verder te verbeteren werd de ruitenwisher vooraan onderaan de ruit geplaatst en werkt deze onder een bereik van 220°. In regenachtige omstandigheden is dit zeker een troef.

De nieuwe trap naar de cabine is nu breder en wordt geflankeerd door een watertank met een capaciteit van 8 liter. Onder de bovenste trap vinden we een persluchtaansluiting terug, net als

een massaschakelaar. De reeds bestaande massaschakelaar in de cabine blijft behouden.

Aan het werk

We hadden de gelegenheid om deze Absolut 240 even aan de tand te voelen in combinatie met een 5 meter brede rotoleg. Opvallend is de vaste baanligging en het verhoogde comfort dankzij de pneumatische vering van de cabine. De camera vooraan, die zoals gezegd automatisch ingeschakeld wordt in combinatie met de richtingaanwijzers, zorgt inderdaad voor een betere veiligheid en geeft rust. Eens op het veld wordt het kopakkermanagement geconfigureerd om achteraf efficiënter te kunnen werken. De nieuwe 'ventielpagina' op het scherm zorgt voor eenvoudige afstellingen omdat er minder tussen de menupagina's moet worden gebladerd. Naast de automatische aftakas is de tractor ook uitgerust met een automatische toerentalregeling. Eén druk op de knop volstaat om de rotoleg te heffen en alle ingevoerde handelingen worden vervolgens automatisch afgespeeld. Aan het begin van de volgende werkgang volstaat opnieuw één druk op de knop. Samen met het rtk-systeem verloopt het werk relaxter. Het geluid van de CNH-motor van 6,7 liter is een streling voor het oor en zodra we het rijpedaal indrukken, voelen we meteen dat er nog voldoende vermogen op overschot is.' ●



Deze Absolut beschikt ook over een verfijnd design.



De nieuwste Steyr S-Control CVT biedt unieke aanpasbare transmissie-instellingen.



Pöttinger stelt een plooiibare zaaicombinatie met fronttank voor

Vorig jaar presenteerde de Oostenrijkse fabrikant Pöttinger zijn eerste plooiibare zaaicombinaties met fronttank. In een eerste fase zijn deze machines verkrijgbaar in werkbreedtes van 4 en 5 meter. Deze combinaties profiteren van enkele innovaties die de grondbewerking en het zaaien vereenvoudigen. Eind april kregen we de kans om het eerste model dat in België verkocht werd aan het werk te zien bij het zaaien van vlas in de buurt van Ittre.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Een ingenieuze fronttank

Pöttinger opteerde voor een fronttank met een capaciteit van 1.700 of 2.300 liter. Deze kan worden uitgerust met één of twee verdelers. In dit geval is de fronttank onderverdeeld in twee onafhankelijke en waterdichte tanken. Deze tank is ontworpen als een echte onafhankelijke module en heeft daarom zijn eigen verdeler, evenals een boordcalculator of een meting voor de rijnsnelheid (die ook via de gps van de tractor kan worden gemeten). Het geheel wordt standaard uitgerust met Isobus en het starten/stoppen van de verdeling verloopt via het zakken/heffen van de frontlift van de tractor.

Als optie biedt de fabrikant een aandrukrol met banden aan. Het concept van de fronttank zorgt ervoor dat het geheel zich gedraagt als een 'getrokken' werktuig dat de bochten goed volgt. Omdat de fronttank niet te dicht bij de tractorwielen staat, blijft de wendbaarheid van de tractor bovendien behouden. Dankzij de meegeleverde steunpoten is het aan- en afbouwen van de fronttank zeer eenvoudig. Daardoor kan de tractor eenvoudiger ook voor andere taken ingezet worden.

Een gekende rotoreg

De rotoreg is in dit geval een Lion 503 C, gekenmerkt door een versterkte balk, conische lagers en 4 rotoren per meter werkbreedte. Een van de innovaties op dit model is de integratie van de opvouwcilinders onder de aankoppelbok, zonder vals chassis. Daardoor zit de rotoreg dicht bij de tractor, terwijl de cilinders ingetrokken zijn in werkpositie. De rotoreg die we aan het werk zagen, was uitgerust met een metalen rol met een specifiek profiel om de bodem om de 12,5 cm (in de breedte) aan te drukken, precies waar de zaaijrij zich bevindt. In droge periodes blijven verdampingszones dus beperkt en krijgen de wortels voldoende vocht dankzij de capillaire werking. In natte omstandigheden zal deze rol bovendien niet vlug vollopen.



De fronttank kan worden uitgerust met een bandenpacker. De verdeling wordt vooraan geplaatst.

Een intelligente verdeelkop

De verdeling maakt gebruik van een grote transportbuis, die af fabriek is uitgerust met een robuuste steun voor de tractor. Een aparte rail is voorzien om de nodige kabels veilig op te bergen. Er wordt gebruikgemaakt van het 'Single Shoot'-principe. Tussen het transport en de fronttank is een drukregelsysteem voorzien. Om het systeem goed te laten werken, moet de druk voor beide gelijk zijn. Dankzij twee aparte manometers (fronttank en verdeling) kan deze balans eenvoudig worden gecheckt. Omdat de verdeling elektrisch is en via Isobus aangestuurd wordt, kunnen alle beheertoepassingen, zoals taakkaarten bijvoorbeeld, zonder zorgen worden beheerd. Pöttinger vertrouwde de verdeling toe aan de intelligente IDS-verdeelkop. Dankzij een geautomatiseerd beheer wordt het volume zaden tijdens het aanleggen van spuitpaden bijvoorbeeld automatisch verlaagd, dankzij de automatische aanpassing van de verdeelsnelheid. Het is ook een meerwaarde voor het zaaien van biogranen, zeker bij het zaaien op een rijafstand van 25 cm of meer (en de helft van de rijen niet gevoed moet worden). De sectieschakeling verloopt dan weer per halve werkbreedte.



Zicht op de zaairijen



De kouterbalk wordt op de rol geplaatst en volgt de diepteverstelling van de rol.



De combinatie wordt volledig via Isobus beheerd.

De kouterbalk wordt op de rol geplaatst en volgt de diepteverstelling van de rol. Hij is uitgerust met een 4-punts snelhaaksysteem dat demontage vergemakkelijkt wanneer de rotoreg alleen gebruikt wordt. De dubbele schijven zijn gerangschikt op twee rijen en zijn bevestigd op silent blocks en een parallellogram. De hoogteregeling en drukaanpassing worden afgesteld per halve breedte. De elektrisch gestuurde kleppen op de verdeelkop maken het mogelijk om de rijpaden te beheren onafhankelijk van de spuitbreedte.

Vermelden we nog dat de transportbreedte van de rotoreg alleen 2,55 m bedraagt. De transportbreedte van de volledige combinatie (rotoreg en zaaimachine) bedraagt 2,70 m. Het aan- en afkoppelen van het geheel vraagt ongeveer 20 tot 25 minuten, terwijl het afkoppelen van de zaaiunit om de rotoreg alleen te gebruiken zowat 15 minuten vergt. ●



Een van de innovaties op dit model is de integratie van de opvouwcilinders onder de aankoppelbok, zonder vals chassis.

Uw Manitou dealers

DENIS FOETS NV

3980 Tessenderlo / 3583 Beringen
014 84 00 73 - info@foets.be

VOLCKE DIDIER BV

7711 Dottenijs
056 33 40 20 - info@volcke.com

FRANK VERHOEST BV

8691 Beveren-Alveringem
057 30 01 00 - info@frankverhoest.be

QUINTYN BV

8750 Wingene
051 655 479 - pascal@traktor.be

AGRI LEMAHIEU BV

8902 Voormezele
057 20 11 47 - info@agrilemahieu.be

PARREIN NV

8920 Langemark
057 48 81 68 - bart@parreinnv.be

KEY-TEC BV

9180 Moerbeke-Waas
09 326 00 99 - contact@key-tec.be



**COMFORT
PRESTATIES
KOSTENEFFICIËNTIE
MANITOU**





Nieuwe regels inzake 'buurtwegen' in Vlaanderen (Deel 1)

Over buurtwegen, trage wegen, voetpaden, gemeentewegen enzovoort is er in de praktijk heel veel te doen, maar de wettelijke regels ter zake dateerden van 1841. Hoog tijd dus om deze materie te veranderen, wat ook gebeurde. Dit betekent dat we sinds 1 september 2019 te maken hebben met het 'decreet houdende de gemeentewegen' waarin de nieuwe regels vermeld worden. We zetten hier enkele van de belangrijkste punten uit deze nieuwe wetgeving op een rij!

Van 'buurtwegen' naar 'gemeentewegen'

Een eerste belangrijk punt is dat elke gemeente nog slechts één vorm van wegen zal hebben, namelijk de 'gemeentewegen'. Er wordt dus sinds het nieuwe Gemeentewegendecreet geen onderscheid meer gemaakt tussen allerlei vormen van wegen (buurtwegen, gemeentewegen ...). Dit houdt in dat er geen sprake meer zal zijn van een 'buurtweg', maar alleen nog van een 'gemeenteweg'. Alles wat te maken had met de wetgeving omtrent de 'buurtwegen' is verdwenen! Alle 'gemeentewegen' krijgen hetzelfde statuut en zullen onder de toepassing van dezelfde wetgeving vallen, namelijk het Gemeentewegendecreet. De wegen die vermeld stonden in de Atlas der Buurtwegen, vallen nu eveneens onder toepassing van dit decreet.

Volgens het nieuwe decreet is een 'gemeenteweg' een openbare weg die onder het rechtstreekse en onmiddellijke beheer van de gemeente valt, ongeacht de eigenaar van de grond. Een 'trage weg' wordt gedefinieerd als een gemeenteweg die hoofdzakelijk bestemd is voor niet-gemotoriseerd verkeer.

Het doel van het Gemeentewegendecreet

Dit decreet heeft tot doel om de structuur, de samenhang en de toegankelijkheid van de gemeentewegen te vrijwaren en te verbeteren. Om deze doelstelling te realiseren, voeren de gemeenten een geïntegreerd beleid, dat gericht is op de uitbouw van een veilig wegennet op lokaal niveau en de herwaardering en bescherming van een netwerk van trage wegen, zowel op recreatief als op functioneel vlak.

Aanleg, wijziging, verplaatsing en opheffing van gemeentewegen

Niemand kan een gemeenteweg aanleggen, wijzigen, verplaatsen of opheffen zonder voorafgaande goedkeuring van de gemeenteraad. Dit houdt in dat alleen de gemeente kan beslissen of een gemeenteweg blijft bestaan, verplaatst of opgeheven wordt. Bij beslissingen over de aanleg, wijziging, verplaatsing of opheffing van gemeentewegen wordt rekening gehouden met de hierboven aangehaalde doelstellingen. De gemeenten leggen de ligging en de breedte van de gemeentewegen op hun grondgebied vast in gemeentelijke rooilijnplannen, ongeacht de eigenaar van de grond.

Grondstroken waarvan met enig middel van recht bewezen wordt dat ze gedurende de voorbije 30 jaar door het publiek werden gebruikt, kunnen in aanmerking komen als gemeenteweg.

De gemeenteraad die op eigen initiatief - of op grond van een

verzoekschrift, dat kan ingediend worden bij de voorzitter van de gemeenteraad of bij het college van burgemeester en schepenen - vaststelt dat een grondstrook gedurende de voorbije 30 jaar door het publiek gebruikt werd, belast het college van burgemeester en schepenen met de opmaak van een rooilijnplan. De vaststelling door de gemeenteraad van een 30-jarig gebruik door het publiek, heeft van rechtswege de vestiging van een 'publiek recht van doorgang' tot gevolg.

Opgepast!

Belangrijk is dat indien de gemeente met betrekking tot een grondstrook al 30 jaar bezitshandelingen heeft gesteld, waaruit de wil van de gemeente om eigenaar te worden van de wegbedding duidelijk tot uiting komt, de gemeenteraad er dan toe gerechtigd is om de grondstrook op te nemen in het openbaar domein en dit zonder enige financiële vergoeding!

Wat bij niet-gebruik van de gemeenteweg?

Artikel 14 § 1 van het decreet bepaalt dat gemeentewegen alleen kunnen worden opgeheven door een bestuurlijke beslissing en niet kunnen verdwijnen door niet-gebruik.

Onder de oude wetgeving op de buurtwegen werd gesteld dat de buurtwegen door geen verjaring konden verkregen worden zolang zij dienden tot het openbaar gebruik. Deze regel leidde in de praktijk echter tot heel veel discussies en gerechtelijke procedures en werd dus door de nieuwe wetgeving van tafel geveegd!

Meent men dat een gemeenteweg niet meer gebruikt wordt, dan heeft eenieder het recht om een verzoekschrift in te dienen bij de gemeente waarin gemotiveerd wordt dat een gemeenteweg, of een deel ervan, getroffen is door een dertigjarig niet-gebruik door het publiek. Stelt de gemeenteraad op grond van dit verzoekschrift vast dat er sprake is van een dertigjarig niet-gebruik door het publiek, dan zal hij oordelen over de opheffing van de gemeenteweg (of een deel ervan). Ook hierbij zal hij rekening houden met de hierboven aangehaalde doelstellingen.

Wordt vervolgd!

Solange Tastenoye

www.solangetastenoye.be

Volg ons op Facebook: Juridisch adviesbureau Solange Tastenoye

Voor telefonisch juridisch advies: bel 0902/12014 (€1,00/min)

Persoonlijk advies enkel mits afspraak via tel 013/46.16.24

De nieuwe ARION 400. WINNAAR in een vergelijking* met 6 concurrenten !



Derde generatie: nog completer

- Van 85 tot 155 pk: compacte StageV 4-cilinders met lange wielbasis
- Intelligente transmissies met keuze tussen 4- of 6-voudige powershift
- Joystick-bediening voor de hef, transmissie, motortoeren, extra functies en frontlader
- Keuze tussen 3 hydraulische configuraties (tot 150 l/min)
- Uitzonderlijk comfort dankzij exclusieve, geveerde PANORAMIC-cab én geveerde vooras

* Bron: magazine 'TREKKER' van 02/21 en 03/21 en 3 Noord-Europese mechanisatiebladen.
arion400.claas.com

#arion400fan





MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS

