HET BELGISCHE MECHANISATIEBLAD VOOR DE LOONWERKER, VEEHOUDER, AKKERBOUWER EN DEALERBEDRIJF

Driemaandelijks tijdschrift | 9e jaargang nr. 30 | **maart 2021**

WWW.TRACTORPOWER.EU

TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

ALHYCO

MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS

Alhyco nv • Eikstraat 9 • 9080 Lochristi • T 09.355 11 14 • F 09/356 86 56 • alhyco@skynet.be • www.alhyco.be

Voorwoord	Tegen verantwoordelijkheid opzien of toch je verantwoordelijkheid nemen?	5
Akkerbouw	Johan Baland uit Chièvres switchte naar instandhoudingslandbouw.	6
Veehouder	'Ferme de Warelles' in Lettelingen gebruikt gezond boerenverstand.	10
Loonbedrijf	'Sproei- en spitwerk.'	14
Mensen achter machines	Flietermolen in Tollembeek verenigt boeren, molenaar, bakkers en burgers.	18
Mensen achter machines	R&R Laforêt in Bièvre specialiseert zich in bosbouw en openbaar groen.	20
Dealer	'Vooral focus op de kwaliteit van onze service.'	22
Techniek	Met de #AlwaysOnTractor op glad ijs: rij-impressie Deutz-Fahr 8280 TTV.	26
Highlights van het seizoen		28
Abonnementen		29
Techniek	Amerikaanse rupstechniek met Europees hart.	30
I love my agrojob	Julien Menu is technisch-commercieel medewerker bij Keymolen Agri.	32
Techniek	Trekkerinschrijvingen 2020: ook in 2020 een stabiele verkoop van tractoren.	34
Techniek	Beter zicht op het werk met led-verlichting.	36
Recht	Tijdsbesteding: belangrijk bij opzeg eigen gebruik?	38

TractorPower is een uitgave van GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2, 1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofdredactie
Peter Menten | +32 (0) 473 93 45 88
Christophe Daemen | +32 (0) 479 33 10 48

Vormgeving
Leleu Group, Merchtem, info@leleu.be

Advertentie-exploitatie
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen en Social Media
helena@greentechpower.eu
Helena Menten | +32 (0) 474 11 52 86

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever.

TractorPower verschijnt 4x/jaar op 10.900 exemplaren in het Nederlands en het Frans.

TRACTOR OF THE YEAR

Belgian jury member

ÉÉN WERKPAARD VOOR ELKE UITDAGING? ABSOLUUT.

DE NIEUWE STEYR ABSOLUT CVT

TOT 240 PK*.

- Pneumatische cabinevering
- Persoonlijke instellingen van het rijgedrag
- Een volledig nieuwe geïntegreerde fronthef
- Een echt werkpaard van 185 tot 240 pk*
- Nog tal van updates die uw comfort verbeteren

*Met boost tot 270 pk.

Aantrekkelijk prijsvoordeel bij introductie

STEYR TRAKTOREN

Uw vertrouwenspartner.

Waarheid van het seizoen

'Vrijheid betekent verantwoordelijkheid nemen. Daarom zien de meeste mensen ertegen op.'

(George Bernard Shaw, Iers-Engels schrijver, criticus en Nobelprijs-winnaar, 1856-1950)

Tegen verantwoordelijkheid opzien of toch je verantwoordelijkheid nemen?

Als we naar de reportages kijken die in TractorPower verschijnen, dan lijkt het of we steeds op bezoek gaan bij mensen die een vrij leven hebben. Op het eerste zicht lijkt dat inderdaad zo. Maar de keerzijde van de medaille – en die is minder zichtbaar – is dat deze mensen ook de volledige verantwoordelijkheid nemen over de beslissingen en hun leven. En daardoor komt het over alsof ze vrijer zijn, want door hun leven zelf in handen te nemen, blijkt dat er zich ineens veel meer mogelijkheden aandienen.

Akkerbouwer Johan Baland uit Chièvres legt zijn prioriteiten bij de vereenvoudiging van de grondbewerking en zaaitechnieken, de directzaai en de verlaging van de dosissen mest- en spuitstoffen. Etienne Allard uit Lettelingen bewerkt 120 ha akkerland. Hij produceert daarnaast bijna 550.000 liter melk en voedt zijn dieren vrijwel uitsluitend met zelfgeteelde ruwvoeders. Naast wintergranen omvat de teeltrotatie aardappelen, suikerbieten, luzerne, tijdelijk grasland, mais en veldbonen. De aardappelen worden aan een coöperatieve geleverd. Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat uit Lokeren onderscheidt zich van andere loonbedrijven doordat het minder gangbare werkzaamheden verricht zoals sproeiwerken en spitten. Het meest bijzondere is dat het bedrijf het regenwater van zijn eigen loodsen opvangt en voor de sproeiwerkzaamheden gebruikt. Julien Renard en Médérick Roiseux van R&R Laforêt kozen er in 2015 voor om te specialiseren en een beperkt aantal werkzaamheden aan te bieden, en deze taken dan ook kwalitatief en efficiënt uit te voeren. De coöperatie Flietermolen uit Tollembeek kocht enkele jaren geleden een oude molen en maalt er voornamelijk oude granen tot bloem voor bakkers, restaurants en winkels. Een mooi staaltje van lokale economie en het heft in eigen handen nemen. In 2012 maakt Ayrton Van Ceulebroeck, zaakvoerder van Landbouwmachines Van Ceulebroeck, een grote carrièreswitch door zijn werk als onderwijzer in het middelbaar onderwijs op te geven en in het familiale landbouwmechanisatiebedrijf te stappen. Als je spreekt van verantwoordelijkheid opnemen, kan dat tellen.

De redactie

'Drie jaar geleden besloot ik te stoppen met het telen van industriële groenten zoals erwten, bonen en spinazie. Het bleek niet altijd winstgevend en ik wilde een zekere vrijheid behouden om te ondernemen zonder al te veel afhankelijk te zijn van de fabrieken.'
'Ik doe alleen beroep op een loonwerker voor specifieke taken. Voor de rest heb ik alle machines die nodig zijn om de veldwerkzaamheden zelf uit te voeren. Ik ben liever onafhankelijk omdat ik dan op het ideale moment kan ingrijpen en mijn werk beter kan plannen.'

Johan Baland, akkerbouwer uit Chièvres

'Wij voederen onze dieren vrijwel uitsluitend met zelfgeteelde ruwvoeders. We proberen het beste uit onze teelten te halen. Het rantsoen voor de koeien bestaat uit voordroog (luzerne, klaver ...), evenals MKS (maiskolvenschroot), perspulp en bierdraf.'
'Tegelijk vertrouw ik sterk op de 'instandhoudingslandbouw. We werken al 20 jaar in deze richting en zijn ons bewust geworden van de noodzaak om de bodem beter te respecteren.'
'Als boeren hun toekomst veilig willen stellen, moeten ze enerzijds verder evolueren en ook zelf beslissingen durven nemen. In het verleden hebben ze veel te veel uit hun eigen handen laten gaan. Het is anderzijds ook noodzakelijk om zichzelf voortdurend in vraag te stellen. Er zijn oplossingen, maar het vereist een andere kijk op heel wat zaken. Dat is de filosofie die we elke dag op onze boerderij proberen uit te dragen.'

Etienne Allard, landbouwer uit Lettelingen

Johan Baland uit Chièvres switchte naar instandhoudingslandbouw

Johan Baland vertegenwoordigt al de vierde generatie landbouwers op de boerderij in Chièvres. In de loop der jaren zijn de veeteelt- en loonwerkactiviteiten afgebouwd om zich volledig te kunnen concentreren op akkerbouwgewassen. Na zijn eerste stappen in vereenvoudigde teelttechnieken in 1993 raakte Johan Baland steeds meer geïnteresseerd in de instandhoudingslandbouw. Daarin legde hij prioriteiten bij de vereenvoudiging van de grondbewerking en zaaitechnieken, de directzaai en de verlaging van de dosissen mest- en spuitstoffen. We hebben hem ontmoet op een regenachtige voormiddag eind januari.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en Johan Baland

In Chièvres bestaat het areaal van de familie Baland uit 40% goede en lichte leemgrond, 40% zware en gedraineerde leemgrond en 20% zandleemgrond. Johan Baland vervolgt: 'Deze heterogeniteit is zeker in het voorjaar een voordeel op het gebied van werkorganisatie, al blijft de ideale situatie om overal het beste land te hebben. Ik was 19 toen ik een deel van de boerderij overnam en ik heb vervolgens 20 jaar met mijn ouders samengewerkt. Ondertussen sta ik al zes jaar alleen aan het roer. Mijn vader komt wel nog af en toe helpen als het nodig is. Naarmate het bedrijf groeide, hebben we de veeteelt- en loonwerkactiviteiten afgebouwd om ons verder te specialiseren in akkerbouwgewassen en vereenvoudigde technieken. Zodoende kan ik bijna alles alleen doen op mijn bedrijf.'

Een gevarieerde teeltrotatie

Johan Baland verbouwt momenteel tarwe, gerst, spelt, zomergerst, koolzaad, aardappelen, vlas en veldbonen. 'Drie jaar geleden besloot ik te stoppen met het telen van industriële groenten zoals erwten, bonen en spinazie. Het bleek niet altijd winstgevend en ik wilde een zekere vrijheid behouden om te ondernemen zonder

Johan Baland: 'Ik wil een zekere vrijheid behouden om te ondernemen, zonder al te veel afhankelijk te zijn van de fabrieken.'

al te veel afhankelijk te zijn van de fabrieken. Ik hou ervan om een teelt van A tot Z te onderhouden, te beslissen wanneer ik ga zaaien of oogsten ... Tot vorig jaar verbouwde ik ook suikerbieten. In de nabije toekomst ga ik geen bieten meer zaaien. Ik was een groot voorstander en mede-aandeelhouder van het COBT-project in Seneffe. Aangezien dit project er niet doorkomt, zie ik er niet langer het nut van in om bieten te blijven verbouwen zonder veel marge en voor rekening van een grote industriële groep.'

Om direct te kunnen zaaien investeerde Johan in een Horsch Sprinter-zaaimachine.

De maaidorser is een belangrijke machine op het bedrijf.

De nieuwe spuitmachine is uitgerust met doppen met een onderlinge afstand van 25 cm voor een grotere spuitnauwkeurigheid.

Verder evolueren in een vereenvoudiging van de teelttechnieken

Het begin van de vereenvoudiging van de teelttechnieken dateert van 1993. Johan vervolgt: 'Ik begon met het niet meer systematisch ploegen van het land. In het begin werkte ik met een combinatie van diepwoeler en rotoreg die vrij goede resultaten gaf. In 1998 stopte ik vervolgens volledig met ploegen. Tien jaar later besliste ik dan om de grond zo licht mogelijk te bewerken. De diepte van de grondbewerking wordt altijd aangepast in functie van de oogst van de vorige teelt. Het was ook in deze periode dat ik investeerde in een Horsch Pronto-zaaimachine die me in staat stelde om het zaaien beter te beheren na een oppervlakkige grondbewerking. Ondertussen bestaat het assortiment grondbewerkingsmachines uit een Horsch Terrano-grondbreker – die ik steeds minder vaak gebruik – een Köckerling Allrounder-triltand en een Horsch Joker-schijveneg. Ik gebruik deze 3 grondbewerkingsmachines afhankelijk van de omstandigheden. Als de grond droog is, wordt er enkel oppervlakkig gewerkt. Vorig jaar kocht ik een tweede Horsch-zaaimachine. Dit Sprinter-model is uitgerust met tanden en is uitermate geschikt voor de directzaai.'

→

MONOSEM: VOOR VELDGEWASSEN

Schoffelen, 3 krachten:

- **economisch:** veelzijdige schoffelmachine die op verschillende types bouwland gebruikt kan worden;
- **agronomisch:** vernietiging van het onkruid, verhoogde bodemactiviteit, effect van de grondbewerking (mineralisatie, opwarming, enz.);
- **milieu:** minder gewasbeschermingsmiddelen.

ÉÉN KEER SCHOFFELEN = 2 KEER BESPROEIEN!

Schoffelmachine met Multicrop elementen

- Schoffelmachine voor veldgewassen
- Zware elementen die met talrijke accessoires uitgerust kunnen worden
- Vooraan- of achteraan gedragen
- Besturing door camera mogelijk
- Grote en brede dieptewielen voor een constante diepte
- Snelle diepteinstelling per stappen

Rue de Wergifosse 39, 4630 Soumagne
www.distritech.be | 04 377 35 45

MONOSEM

DistriTECH
JOSKIN
533B

De Horsch Pronto-zaaimachine is ideaal voor zaaiwerk na een oppervlakkige grondbewerking.

De investering in rtk is niet gedaan met het oog op een betere winstgevendheid van gewassen, maar om efficiënter te kunnen werken.

'Tegelijkertijd gebruik ik nog enkel TMCE-meststoffen sinds 2005.'

Mest- en spuitstoffen optimaal beheren

De vereenvoudiging van de grondbewerking ging gepaard met een aantal aanpassingen op gebied van mest- en spuitstoffen. 'Sinds 2003 wordt er geen fosfor meer toegediend terwijl de potasafgifte sterk beperkt blijft. Tegelijkertijd gebruik ik nog enkel TMCE-meststoffen sinds 2005. Ook gebruik ik geen bodeminsecticide meer sinds 2010. Dat kadert in mijn aanpak die gekenmerkt wordt door minder spuitwerkzaamheden en een overwogen keuze voor het beste tijdstip van toepassing. Om de spuitbeurten zo goed mogelijk te beheren gebruik ik de laagvolumetechniek. Mijn spuitmachine is voortaan ook uitgerust met doppen met een onderlinge afstand van 25 cm, zodat de spuitnauwkeurigheid nog verder toeneemt.'

Een doordachte mechanisatie

Wat mechanisatie betreft, koos Johan Baland ervoor om het grootste deel van de veldwerkzaamheden zelf uit te voeren: 'Ik doe alleen beroep op een loonwerker voor specifieke taken, zoals het bietenrooien of het oogsten van vlas. Voor de rest heb ik alle machines die nodig zijn om de veldwerkzaamheden zelf uit te voeren. Ik ben liever onafhankelijk omdat ik dan op het ideale moment kan ingrijpen en mijn werk beter kan plannen. Volgens dezelfde redenering investeerde ik liever in meer tractoren omdat ze me tijdens het seizoen tijd doen besparen. In de herfst blijft bijvoorbeeld één van mijn tractoren vast aan de zaaimachine. Als we bijvoorbeeld een hele dag aardappelen gerooid hebben, kan ik de geoogste percelen gaan zaaien zonder tijd te verliezen. Het volstaat om zaaigraan te vullen en ik kan beginnen. Ik hoef dan niet de bandenspanning van deze tractor keer op keer aan te passen, maar laat deze staan voor zaaiwerkzaamheden. Daardoor spaar ik de bodem en het potentieel van mijn land.'

Johan Baland vertrouwt al jaren op Deutz-Fahr: 'Het zijn robuuste en relatief eenvoudige tractoren. Ze hebben een vermogen tussen de 180 en 250 pk. Zodoende wegen ze enerzijds niet te veel en beschikken ze anderzijds over voldoende kracht om al mijn machines aan te drijven. Sinds 2014 zijn twee van deze tractoren ook uitgerust met een rtk-systeem. Ik heb gekozen voor een originele Topcon-montage, omdat ik de voorkeur geef aan een geïntegreerde oplossing die de bedrading in de cabine beperkt. Als er een probleem is, is er ook maar één aanspreekpunt. Ik waardeer ook de mogelijkheid om gegevens eenvoudig van de ene naar de andere terminal over te dragen. De investering in rtk is niet uitgedacht met het oog op een betere winstgevendheid van gewassen, maar om efficiënter te kunnen werken. Ik ben vaak alleen op mijn bedrijf en ik heb machines waarmee ik tegen een vrij stevig tempo kan werken. Daarnaast zaai ik vaak 's nachts. Dan wordt zo'n systeem bijna onmisbaar, net als bij het directzaaien in vanggewassen. We hebben veel kleinere percelen en de meeste grondbwerkingsmachines zijn van het getrokken type. De rtk stelt me dan in staat om mijn velden vanuit het midden te bewerken en de perceelsranden als laatste te nemen. Zo moet ik nooit rechtsomkeer maken in de perceelshoeken, waardoor ik efficiënter kan werken.'

De maaidorser is ook eentje van Deutz-Fahr. Johan: 'Op mijn bedrijf is het een belangrijke machine die verschillende gewassen dorst. Het is ook de enige manier om een dergelijke investering winstgevend te maken. Tenslotte vertrouw ik op de Duitse fabrikant Horsch voor de bodembewerking, het zaaien en het spuiten.'

Wat biedt de toekomst?

Als we Johan vragen hoe hij de toekomst ziet, denkt hij dat het nodig zal zijn om continu te blijven evolueren. Johan: 'Ik denk dat het nodig zal zijn om nog meer in te zetten op directzaai en vervolgens ook de kaart te trekken van de permanente bodembedekkers. Op dit moment blijft de grond bijvoorbeeld al bedekt tussen twee graangewassen. Ook hebben sommige gewassen een positief effect op de bodemstructuur en het is interessant om hiermee rekening te houden. Een goede bodemstructuur betekent winst op lange termijn, een aspect dat vaak over het hoofd wordt gezien bij akkerbouwgewassen. Ik zal ook zeker en vast talrijke proeven blijven uitvoeren. Daardoor kan ik evalueren en elimineren wat niet lonend is op mijn eigen bedrijf. Ten slotte denk ik dat het nodig is om een meer diverse omgeving te creëren, met bijvoorbeeld aangelegde groenstroken, of zelfs het planten van hagen. Dit laatste punt wordt op dit moment overwogen.' ●

DE NIEUWE 8280 TTV.
#AlwaysOnTractor.

Je bent AlwaysOn! En je verwacht hetzelfde van je trekker.

DEUTZ-FAHR introduceert de nieuwe 8280 TTV, uw betrouwbare, krachtige, volledig connected werkpartner. De in Lauingen (Duitsland) geproduceerde 8280 TTV bundelt hoge prestaties, kwaliteit en de meest innovatieve technologie met behulp van een krachtige twin-turbomotor met 287 pk en een max. snelheid van 60 km/u, tweetoerige frontaftakas en droge schijfremmen voor. Dit maakt de 8280 TTV uw snelle, behendige en betrouwbare partner in het veld en op de weg. De nieuwste digitale voorzieningen zoals SDF Fleet Management en SDF Guidance zorgen ervoor dat de 8280 TTV zo efficiënt en exact mogelijk te werk kan gaan. Daarnaast bieden de intelligente, instelbare voorasvering, de luchtgeveerde cabine en de krachtige airconditioning u een comfortabele werkomgeving – zelfs bij de meest uitdagende werkzaamheden.

Als u altijd bezig bent om uw werk klaar te krijgen, is de nieuwe 8280 TTV uw **#AlwaysOnTractor**.

Ontdek de nieuwe 8280 TTV op **deutz-fahr.com** of bij uw dealer.

Volg ons op:
facebook.com/DeutzFahrBenelux

DEUTZ-FAHR is een merk van SDF

DEUTZ FAHR

‘Ferme de Warelles’ in Lettelingen gebruikt gezond boerenverstand

In Lettelingen in de buurt van Edingen wordt de ‘Ferme de Warelles’ uitgebaat door Etienne Allard en zijn vrouw Catherine. Ze worden bijgestaan door hun twee zonen. Deze gemengde boerderij is typisch voor de regio en combineert melkveehouderij met akkerbouwgewassen. Etienne is al jaren bezig met duurzamere oplossingen voor zijn bedrijf en implementeert deze vervolgens beetje bij beetje. Een groot deel van de melk wordt bijvoorbeeld verhandeld via de korte keten, terwijl een deel van de graanproductie verwerkt wordt tot bloem. Van haar kant verwelkomt Catherine regelmatig kinderen om het leven op de boerderij uit te leggen. Daarnaast verkoopt ze heel wat producten in de kleine hoevewinkel op de boerderij.

Tekst: Christophe Daemen I Foto’s: Christophe Daemen en Ferme de Warelles

Toen zijn vader in 1983 overleed, stopte Etienne met school om op de boerderij te werken en zijn moeder een handje toe te steken. Boeren zit hem in het bloed en uiteindelijk beslist hij om op de boerderij te blijven. Etienne vervolgt: ‘We hadden toen een quotum van 120.000 liter melk en circa 60 hectare landbouwgrond. Vervolgens nam ik in 1996 de boerderij over, samen met mijn broer. Omdat we meer en meer gemechaniseerd geraakten, was er onvoldoende werk voor twee waardoor ik dan in 2004 het bedrijf volledig heb overgenomen. Momenteel produceren we bijna 550.000 liter melk en bebouwen we 120 hectare. Naast wintergranen omvat de teeltrotatie ook aardappelen, suikerbieten, luzerne, tijdelijk grasland, mais en veldbonen. Onze aardappelen lever ik aan een coöperatieve in Hoves.’

Etienne Allard: ‘Ik ben betrokken bij het project ‘Farming for climate’, en dat onderstreept een boerderij als de onze meer CO_2 opvangt dan uitstoot.’

Melk beter valoriseren

De melkproductie van de Holsteiner-veestapel ligt tussen de 9.000 en 9.500 liter per jaar. Voor Etienne is genetica niet de belangrijkste focus op het bedrijf, maar is het belangrijker om goed te ondernemen. De koeien worden al sinds 2007 met een melkrobot gemolken. De veestapel wordt vrijwel uitsluitend gevoed met zelf geteelde ruwvoeders. Etienne: 'We proberen het beste uit onze teelten te halen. Het rantsoen voor de koeien bestaat uit voordroog (luzerne, klaver ...), evenals MKS (maiskolvenschroot), perspulp en bierdraf. Onze voedermengwagen zorgt voor een homogene mix van dit rantsoen. Tijdens het melken wordt ook een mengsel van vlas en haver verdeeld.’

Voor hun melk hebben ze in Lettelingen ondertussen een vlotte afzet gevonden, een verhaal dat in 2009 startte. Op de terugweg van een betoging in Brussel naar aanleiding van de melkcrisis besloten Etienne en twee andere boeren het distributiecentrum van Colruyt te blokkeren. ‘Na uitwisseling van de verschillende standpunten rond de slechte rendabiliteit van de melk, bood een van de managers van Colruyt ons aan om gepasteuriseerde melk te leveren, een product dat toen nog niet werd aangeboden door de winkelketen. Het werd het begin van een groot avontuur en ondertussen levert de Ferme de Warelles nog steeds een belangrijk deel van de geproduceerde melk aan diezelfde distributeur.’

Sinds 2015, en na een energiescan op het bedrijf, investeerde

'De stenen molensteen heeft als voordeel dat we bloem van betere kwaliteit kunnen produceren.'

De melkkoeien worden met een mengwagen gevoederd.

Dankzij de machinering worden alle machines gedeeld.

Etienne in een pocketvergister die gevoed wordt door drijfmest. 'Na een moeilijke start zijn we vandaag in staat om zowat 75% van de benodigde elektriciteit zelf te produceren. Daarvoor wordt de vergister dagelijks gevoed met ongeveer 5 m³ drijfmest.'

Instandhoudingslandbouw

Tegelijk vertrouwt Etienne Allard sterk op de 'instandhoudings-landbouw*': 'We werken al 20 jaar in deze richting en zijn ons bewust geworden van de noodzaak om de bodem beter te respecteren. Afgelopen najaar hebben we ook onze eerste proeven directzaaien aangelegd en de resultaten zien er veelbelovend uit. Daarnaast zoek ik steeds naar de meest aangepaste bemesting voor elk gewas met zo min mogelijk sproeistoffen. Een permanente bodembedekking is een ander stokpaardje van mij. Al deze maatregelen hebben een impact op de gezondheid van onze bodems, maar ook op de kwaliteit van de producten die we telen. Ik ben van mening dat we met minder chemie ook mooie resultaten kunnen halen. Dat inzicht, gecombineerd met een aangepaste grondbewerking en bemesting, geeft nieuwe, werkbare oplossingen die bovendien hun nut bewezen hebben. Op dat vlak volg ik regelmatig opleidingen in Frankrijk, omdat België helaas geen dergelijke opleidingen aanbiedt. Ik doe ook heel wat veldtesten op mijn boerderij, bijvoorbeeld door bieten te combineren met veldbonen. Ik ben bovendien betrokken bij het

→

* De instandhoudingslandbouw gebruikt zo weinig mogelijk fyto en meststoffen en zet maximaal in op bodembedekkers en directzaaien.

M6002: Top presterende allrounder

Voor boeren die waarde hechten aan uitstekende wendbaarheid, uitstekend zicht en maximale ergonomie.

Onder de motorkap bevindt zich een krachtige V6108 Stage 5 motor met de modernste techniek en uitmuntende Kubota kwaliteit.
De ruime cabine biedt uitstekend comfort en geoptimaliseerde bedieningselementen om een hoge efficiëntie en productiviteit te garanderen

www.kubota-eu.com

For Earth, For Life
Kubota

De melkproductie van de Holsteiner-veestapel ligt tussen de 9.000 en 9.500 liter per jaar.

Links de gepasteuriseerde melk die via Colruyt verkocht wordt, rechts eigen bloem.

project 'Farming for climate', en dat onderstreept dat een boerderij als de onze meer CO_2 opvangt dan uitstoot. Het is een gevoelig onderwerp, maar ook de enige manier om onze toekomst op lange termijn veilig te stellen. Om goed te presteren op het gebied van de instandhoudingslandbouw, is het echter noodzakelijk om goed te worden omringd, zowel voor fyto als voor bemesting.'

Een eigen machinering

Om de mechanisatiekosten te verlagen, besloot Etienne een machinering op te richten met 3 andere landbouwers uit de streek. Deze machinering heeft geen personeel in dienst en elke boer is eigenlijk verantwoordelijk voor bepaalde machines. Zo is Etienne verantwoordelijk voor de aardappelrooier en de getrokken bietenlader. Het najaar is dus een drukke periode met het rooien van aardappelen en bieten, de zaaiwerkzaamheden en de kalvingen enzovoort. Met een goede werkorganisatie is het mogelijk om alles vlot te laten verlopen, zeker als de weersomstigheden een beetje meevallen. Deze machinering investeerde in alle benodigde machines voor de verschillende teelten van deze 4 landbouwers, zowel voor het akkerbouwgedeelte als voor de voedergewassen, van het zaaien tot de oogst.

Een pedagogische boerderij

Van haar kant heeft Catherine altijd van menselijke contacten gehouden en voor haar was het daarom logisch om na te denken over de ontwikkeling van een activiteit in deze richting. Zo ontstond pakweg 25 jaar geleden de kinderboerderij. Etienne: 'Ons doel is niet om een 'dierentuinboerderij' te laten zien, maar om jong en oud uit te leggen hoe het leven op de boerderij eruitziet, hoe we voor onze dieren zorgen, welke gewassen we telen … Het hoe én waarom.'

Bloem op basis van eigen graan

De meest recente activiteit is de productie van bloem op basis van zelfgeteelde granen. Etienne: 'Zoals vaak begon het met een contact met een plaatselijke bakker die met een natuurlijkere en ambachtelijkere bloem wou werken. De eerste contacten dateren van december 2018 en enkele dagen later werden gepaste rassen gezaaid om de levering van graan te kunnen starten in september 2019. Na enkele maanden vroeg deze bakker (Les pains de Stéphane in Edingen) of we het niet zagen zitten om zelf graan te malen. Sinds oktober 2020 beschikken we dus over een eigen molen met een echte molensteen. Deze techniek heeft als voordeel dat we bloem van betere kwaliteit kunnen produceren, door een lagere temperatuur tijdens het maalproces. Deze activiteit komt geleidelijk in een stroomversnelling en in een volgende stap willen we de naambekendheid van onze producten vergroten bij geïnteresseerde retailers en consumenten.'

Etienne besluit: 'Als boeren hun toekomst veilig willen stellen, moeten ze enerzijds verder evolueren en ook zelf beslissingen durven nemen. In het verleden hebben ze veel te veel uit hun eigen handen laten gaan. Het is anderzijds ook noodzakelijk om zichzelf voortdurend in vraag te stellen. Er zijn oplossingen, maar het vereist een andere kijk op heel wat zaken. Dat is de filosofie die we elke dag op onze boerderij proberen uit te dragen.' ●

Catherine verwelkomt regelmatig groepen jongeren voor de zogenaamde plattelandsklassen.

Alle ruwvoeders worden ook met de machinering geoogst.

HET IS TIJD VOOR EEN UPGRADE

N° 1 IN TRANSPORT*

JOHN DEERE 6215R AUTOPOWR VERSUS NEW HOLLAND T7.270, FENDT VARIO 826, DEUTZ-FAHR 7250 TTV EN CLAAS AXION 830**

Wanneer een tractor met slechts 215 pk op de motorkap 30T sneller kan transporteren en met significant minder brandstof dan de op papier "sterkere" modellen ... dan is dit omdat de 6215R zijn vermogen effectiever op de grond kan overbrengen dankzij de superieure efficiëntie van zijn transmissie.*

COFABEL®

JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

* Vergeleken met de standaard tractoren (zonder Unimog) bereikte de John Deere het laagste brandstofverbruik. [...] "Zeer interessant is dat, ondanks het lage dieselverbruik, de 6215R ook de snelste was tijdens transport" Landbouwinstituut van Nedersaksen (Duitsland) Tractortest 2020; www.lwk-niedersachsen.de

** Gebaseerd op Tractortest in 2020, Landbouwinstituut van Nedersaksen (Duitsland), waar de 6215R John Deere AutoPowr™ was vergeleken met Claas Axion 830 CMATIC, Deutz-Fahr 7250TTV, Fendt Vario 826, New Holland T7.270 AutoCommand and Unimog U427; www.lwk-niedersachsen.de

Mais planten met een fronttank van Amazone met daarachter een Väderstad-maisplanter.

'Sproei- en spitwerk'

Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat uit Lokeren onderscheidt zich van andere loonbedrijven doordat het minder gangbare werkzaamheden verricht zoals sproeiwerken en spitten. Het meest bijzondere is dat het bedrijf het regenwater van zijn eigen loodsen opvangt en gebruikt voor de sproeiwerkzaamheden.

Tekst: Dick van Doorn I Foto's: Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat

Renaat Achten van het gelijknamige Loon- & sproeibedrijf uit Lokeren volgde de hogere agrarische opleiding in Sint-Niklaas. Daar haalde hij ook een fytocertificaat waardoor hij in 1995 het bedrijf van een gepensioneerde loonsproeier kon overnemen. Deze gepensioneerde loonsproeier verzorgde al jarenlang de spuitwerkzaamheden op de percelen van het landbouwbedrijf van de familie Achten. Thuis had Achten met zijn ouders een gemengd bedrijf met vleesvee, vollegrondsgroente en akkerbouw. Omdat zijn ouders nog te jong waren om hun bedrijf over te laten moest Renaat andere horizonten verkennen. Bovendien was een groot gedeelte van hun bedrijf zogeheten 'warme' grond, waarbij er sprake van was dat het op termijn industriegrond zou kunnen worden. Achten: 'En dan had ik op termijn dus een nieuw agrarisch bedrijf moeten aankopen of opbouwen en dat zou veel te duur worden.' Van de loonsproeier nam Renaat Achten destijds enkel de spuitmachine over. De eerste twee jaar richtte hij zich vooral op deze werkzaamheden.

Renaat Achten heeft ook toekomstplannen, maar die hangen voor een groot deel af van het feit of er al dan niet een opvolger is.

Nieuwe hangar

Wat de sproeiwerkzaamheden betreft, was het natuurlijk zo dat die best seizoensgebonden zijn. Sproeien gebeurt vooral tussen maart en oktober, waardoor Achten in de winter relatief weinig werk had. Een bevriende handelaar in fytoproducten vroeg in 1997 of hij grondontsmettingswerkzaamheden wilde gaan uitvoeren. Achten: 'Omdat dat vooral winterwerk is, greep ik deze kans natuurlijk met beide handen aan.' Hij ging volop aan de slag, waarbij hij er wel op lette dat de grond geschikt was om te ontsmetten. In datzelfde jaar bouwde hij een splinternieuwe loods op de grond die hij aankocht aan de Beerveldestraat in Lokeren, de plaats waar het bedrijf nu nog steeds gevestigd is. In die tijd kocht hij een halve hectare grond en bouwde een hangar van 700 vierkante meter met daarin ook een woning. Inmiddels is het geheel uitgebreid tot twee hectare. Een deel van deze grond wordt gebruikt, een ander deel is voor een mogelijke toekomstige uitbreiding.

In 1997 kocht Achten zijn eerste nieuwe tractor omwille van de grondontsmettingswerkzaamheden. Het ging om een John Deere 6910 met toen al een geveerde vooras. De reden voor deze voorasvering was dat hij ontsmettingswerkzaamheden verrichtte tot in West-Vlaanderen toe, soms op een uur afstand rijden. Achten: 'En als je zo ver moet rijden, beukt de ontsmettingsmachine

In 2003 werd de loods van Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat vergroot tot 1.200 vierkante meter. Het grootste deel van deze eerste loods – inmiddels is er nog een loods bijgebouwd – wordt nu als winkel gebruikt.

Het begon allemaal met de overname in 1995 van het bedrijf van een gepensioneerde loonsproeier.

Spitwerk kwam in de plaats van grondontsmetting. Hier een Imants-spitter met daarachter een schijvenzaaimachine om tarwe te zaaien.

soms flink op de fronthef. Die extra kost op de trekker zou zich terugbetalen door minder slijtage aan de machine in de hef.'

'We zijn goed in timen'

Sproeiwerken zijn al die jaren voor Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat belangrijk gebleven en maken nog steeds een groot deel van de werkzaamheden van het bedrijf uit. Zowat 75 procent van de omzet komt van sproeiwerkzaamheden, de rest is regulier loonwerk.

Achten kiest voor specialisatie in spuitwerk omdat niet iedereen deze werkzaamheden goed kan uitvoeren. 'Sproeien is namelijk precisiewerk, het moet exact op tijd gebeuren. Dat timen, daar zijn wij goed in en daarin onderscheiden we ons van concurrenten.'

In 2008 kocht de loonsproeier een gedragen Amazone-sproeier, speciaal voor de maispercelen. Drie jaar later kocht hij zijn tweede Delvano zelfrijdende sproeimachine. De eerste zelfrijdende Delvano had hij al in 1995 gekocht, bij de overname van het bedrijf.

De tweede zelfrijder kwam erbij omdat de gedragen sproeier het werk niet meer aankon. Renaat Achten is tevreden over de →

Achten begon in 2017 met het planten van aardappels en plant inmiddels circa 150 hectare aardappelen.

Hier is de loonwerker aan het werk met op de fronthef een wiedeg van Evers en achter de tractor een doorzaaier van Vredo.

samenwerking met Delvano omwille van de snelle service en het snel verhelpen van een panne. Het servicepunt van Delvano is ongeveer anderhalf uur rijden van Lokeren.

Strengere regels voor grondontsmetting leiden tot investeren in spittechniek

Rond 2009 werden de regels wat grondontsmetting betreft strenger en werd het lastiger om grondontsmetting toe te passen. Vandaar dat Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat vanaf 2000 proeven ging doen met het zaaien van gras. Het bedrijf had al een spitmachine en daar kocht Achten nog een fronttank van Sicma bij. In 2007 kocht het bedrijf een tweede spitmachine, een Imants. In 2008 kwam er een Amazone-fronttank bij, net met de bedoeling om preciezer te kunnen werken. Tussen 2014 en 2017 heeft Achten achter de spitmachine ook een 'maaizaaier' gehad. Zodoende kon hij alle bewerkingen in één werkgang uitvoeren.
Sinds het verbod op grondontsmetting is het bij Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat altijd blijven draaien om het spitten. Dat maakt dat spitten en spuitwerken nog altijd de corebusiness van het bedrijf uitmaken. Renaat: 'Ik probeer goed te zijn in niet-gangbare loon- en sproeiwerkklussen en op die manier bijzonder te zijn, zo kan ik mij écht onderscheiden.' Er zijn volgens hem best veel loonwerkbedrijven in de omgeving van Lokeren. Omdat het er zo veel zijn, voelen sommigen de verleiding om soms onder de prijs te werken die ze eigenlijk nodig hebben.

Een van de eersten in België met rtk-gps

In België was Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat een van de eerste bedrijven met rtk-gps systemen. Ze werken hier ondertussen al ruim twintig jaar lang met deze systemen. Voor de keuze van trekkers kwam Achten bij Fendt uit. Dat was vrij eenvoudig omdat Achten zijn spitters al bij de plaatselijke Fendt-dealer kocht. Dus was de allereerste nieuwe tractor een splinternieuwe Fendt 722. Deze tractor ging Achten ook gebruiken voor spit- en zaaiwerkzaamheden.
Door het wegvallen van de grondontsmettingswerkzaamheden is Renaat Achten in 2017 ook begonnen met het poten van aardappelen. Inmiddels poot het bedrijf circa 150 hectare aardappelen. Ook verricht het bedrijf steeds meer maaiwerkzaamheden, onder meer in verband met de één meter bufferzone en de houtkanten. Vandaar dat Achten onlangs een splinternieuwe klepelmaaier van Greentec gekocht heeft. Er zit tevens een zaag op om houtkanten te onderhouden. Het loonbedrijf wil zich specialiseren in het zaaien van gras, graan en groenbemesters. In dat kader heeft Achten vorig jaar een overtopfrees van Agrator gekocht. 'Die overtopfrees gebruiken wij nu bij kleinere percelen in de plaats van een spitmachine, omdat je anders eerst moet frezen. Verder heb je met een overtopfrees minder last bij een perceel met stenen.' Met deze overtopfrees wordt, net als met de rotoreg en de spitmachine, gras ingezaaid. Voor het inzaaien van de groenbemesters wil de loonwerker nu ook met de schijveneg van Amazone gaan werken.

Tweede loods erbij

In 2003 werd de bestaande loods van Loon- & sproeibedrijf Achten Renaat vergroot tot 1.200 vierkante meter. Het grootste deel van deze eerste loods – inmiddels is er nog een loods bijgebouwd – wordt nu als winkel gebruikt. De woning zit ook verwerkt in deze loods. Dat heeft het voordeel dat ze hier alles goed in de gaten kunnen houden. Naast deze eerste loods is in 2016 een tweede gezet van 700 vierkante meter. Daar staan nu voornamelijk de machines. Deze tweede loods is zo gebouwd dat men onder een groot afdak alle gangbare werkzaamheden kan uitvoeren, zoals machines reinigen, vullen enzovoort. Deze reinigings- en afvulplaats heeft ook een speciale fytobak zodat alle reinigingswerken kunnen worden uitgevoerd zonder het (grond-) water te verontreinigen. Een van de meest bijzondere dingen, en vrij uniek in België, is dat het bedrijf het regenwater van zijn eigen loodsen opvangt en gebruikt voor de spuitwerkzaamheden. Op de nieuwste loods liggen ook zonnepanelen. Achten: 'In ieder geval voldoende voor het eigen bedrijf. Meer zonnepanelen leggen heeft in ons land geen zin, want als je aan het net levert, krijg je er bijna niets voor.'
Achten heeft het geluk dat een van zijn chauffeurs tevens een goede technieker is. 'Daardoor kunnen we het meeste onderhoudswerk aan onze machines zelf in handen nemen. Die werken voert hij vooral uit in de winterperiode, als het niet al te druk is. Hij doet vooral de kleine herstellingen, de grote herstellingen voert onze landbouwmachinedealer uit. Samen met deze chauffeur, een andere zelfstandige en een stagiair krijgen we ons werk rond.' Renaats echtgenote doet de administratie. En de toekomstplannen? Die hangen voor een groot deel af van of er al dan niet een opvolger is. 'Onze zoon van 17 jaar doet nu de middelbare school en heeft zeker wel interesse om het over te nemen. Onze dochter van 15 jaar heeft inmiddels ook interesse om het bedrijf over te nemen. Zij neemt zelf regelmatig het stuur in handen. Dat belooft.'

De nieuwe FendtONE in 200 - 300 - 700 Vario!

FENDT

fendt.com | Fendt is a worldwide brand of AGCO.

De nieuwe Fendt bestuurderswerkplek met FendtONE.

De basis van elke Fendt innovatie: iets goed nog beter maken. De nieuwe Fendt bestuurderswerkplek biedt meer weergavemogelijkheden en meer flexibel toewijsbare toetsen zonder daarbij de typische eenvoudige Fendt bediening te verliezen. Niet alleen Fendt-rijders voelen zich hier goed.

Ontdek het bij uw FENDT-dealer

It's Fendt. Omdat wij van landbouw verstand hebben.

HH agri
HILAIRE VAN DER HAEGHE

Flietermolen in Tollembeek verenigt boeren, molenaar, bakkers en burgers

Het Pajottenland is een streek waarin afwisselend grotere melkveebedrijven en kleine gemengde landbouwbedrijven het landschap sieren. Deze laatste liggen voor een deel aan de basis van de opstart van de coöperatie Flietermolen in de Flieterkouter in het Vlaams-Brabantse Tollembeek. Flietermolen brengt sinds mei 2016 burgers, boeren, molenaar en bakkers samen.

Tekst: Peter Menten I Foto's: Peter Menten en Flietermolen

We hadden een gesprek met Katrien Quisthoudt en Clara Roukaerts over de drijfveren en werking van deze unieke coöperatie.

De coöperatie stelt 7 deeltijdse medewerkers tewerk. Deze mensen komen uit verschillende geledingen van de maatschappij, hebben nog een andere (deeltijdse) job en door deze mix van visies kan er veel opener naar dingen worden gekeken en wordt het geheel verrijkt. De molen is het verbindende thema.

De pionier: Julian Still

Julian Still kocht de molen in 2016 en Katrien Quisthoudt, met wie we dit gesprek voerden, was de eerste medewerker. Zij bekommerde zich destijds om het voorbereidend werk en om het zoeken van coöperanten. Julian zelf deed samen met enkele andere vrijwilligers de opstart van de molen. Een klein jaar later, in september 2017 om juist te zijn, werd er voor het eerst witte bloem gemalen met de cilindermolen die wordt aangedreven door een elektrische motor. Katrien: 'Met dat product zijn we op de markt gegaan en naar bakkers getrokken.'

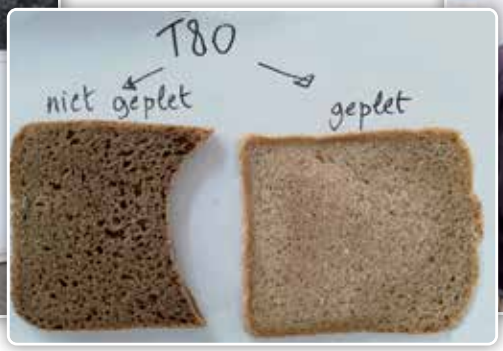
Begin januari 2018 kocht Flietermolen twee nieuwe stenen via een crowdfunding. In het kielzog daarvan is ook een fors aantal burgers mee coöperant geworden. In september van dat jaar waren de stenen klaar en geïnstalleerd en kon er volkoren meel gemaakt worden van tarwe, spelt en rogge. Door in een coöperatie te zitten bestuiven de boeren elkaar op verschillende vlakken (teelttechnisch, financieel, markteconomisch …) en dat werpt ook zijn vruchten af. Katrien: 'Al onze boeren zijn bio-gecertificeerd. Bij veel van deze kleinere boeren zijn de loten te klein om naar een grote molen te voeren. Wij kiezen voor de individuele aanpak: op elke zak bloem staat bijvoorbeeld duidelijk de naam van de boer waardoor de consument een band met het product krijgt en de boer zelf zich gewaardeerd voelt. We werken lokaal in een cirkel van ongeveer 40 km.'

'Sinds september 2018 zijn we ook begonnen met gerst, boekweit en enkele oude granen.'

De Flietermolen

In 1788 werd de windmolen gebouwd op de Flieterkouter in Tollembeek. Na WO II werden de wieken eraf gehaald en werd de aandrijving overgenomen door een dieselmotor die een cilindermolen aandreef. Bij dit type molen wordt het graan gemalen door middel van twee met een verschillende snelheid tegen elkaar indraaiende, gegroefde cilinders. Midden de jaren '50 werd er voornamelijk witte tarwebloem gemalen. In de jaren '80 is de molenaar gestorven en tot 2010 bleef de molen stilliggen. Dan werd hij door de kinderen verkocht en in mei 2016 kocht de Engelsman Julian Still de molen om er in december van dat jaar een coöperatie met boeren, molenaar en bakkers op te richten. Zijn hoofddoel was om de toegevoegde waarde in handen van de coöperatie te houden. Dan begon hij mensen te zoeken die konden meedraaien in de coöperatie.

Clara en Katrien zijn twee van de zeven medewerkers van de coöperatie.



Door het graan te pletten vooraleer het gemalen wordt, krijg je ook een totaal andere structuur in het brood.

Flietermolen brengt sinds mei 2016 burgers, boeren, molenaar en bakkers samen.

Katrien: 'In januari 2017 ben ik bij de coöperatie beginnen werken en de eerste 10 maanden werkten we met twee: Julian en ik. Dan zijn we gaan renoveren met de hulp van vrijwilligers. Ik heb me vooral bezig gehouden met de bio, voedselveiligheid, coöperanten zoeken … en Julian werkte dag en nacht om de molen aan de praat te krijgen. In september van dat jaar hebben we de eerste witte tarwebloem gemalen met de cilindermolen, die we toen met een elektrische motor hadden uitgerust. Dan zijn we met die bloem naar de bakkers getrokken. Eens dat draaide, zijn we verder gaan kijken om de stenen in werking te krijgen om volkoren meel te maken. In januari 2018 hebben we een crowdfunding gedaan om de oude stenen, die enkel voor voedermeel geschikt waren, te vervangen door nieuwe voor baktarwe. Rond dat moment zijn er ook veel burgers in de coöperatie gestapt. In september 2018 hebben we dan voor het eerst met deze stenen gemalen. Tarwe, spelt, rogge, en dat zowel wit als volkoren. Van dan af zijn we ook begonnen met gerst, boekweit en enkele oude granen.'

Katrien: 'De eerste boekweit kwam uit Henegouwen en Limburg. Boekweit levert maar 1.000 kg per hectare op, dus dat is vrij dure bloem. Vooral in de winkels is er veel vraag naar. De boeren die boekweit zetten, die nemen dit als groenbemester. Lukt de teelt dan hebben ze het graan als extra, lukt het niet, dan hebben ze toch al de groenbemester.' Elk jaar, in september, is er een boerenvergadering waarin de oogst wordt besproken, met kostprijsberekeningen voor de producten en dergelijke. Het plus van deze vergaderingen is dat de boeren met elkaar beginnen te praten en uit te wisselen over teelttechnische dingen en zo. Het voordeel voor de bioboeren met doorgaans kleinere percelen is dat Flietermolen de kleinere loten kan ontvangen, iets wat ze in de grotere ontvangcentra niet doen. We zijn verder nog op zoek naar bioboeren uit de streek, boeren in omschakeling naar bio zijn ook welkom.'

De distributie

Katrien: 'We zijn op zoek naar meer bakkers. Vooral bakkers die desembrood kunnen maken. Die daar ook de tijd willen insteken en wier bakkerij daarop georganiseerd is. Je moet voor deze producten op een andere manier gaan werken en rekenen.'
Op vlak van distributie bewandelt Flietermolen verschillende pistes. Zo werken ze in Tollembeek samen met een distributeur voor bio die in Oost- en West-Vlaanderen een goed ontwikkeld netwerk heeft. Deze levert aan biowinkels en restaurants in zakken van 25 kg.

Katrien: 'We verkopen ook bloem hier aan de molen, meestal aan particulieren die hier 25kg-zakken komen kopen. We hebben een goede mix van winkels en restaurants en willen de volgende twee jaren inzetten op meer bakkers. Het is vrij arbeidsintensief om die kleine zakjes voor winkels af te vullen. Twee dorpen verder, in Herne, is er een sociale bakkerij en daar werken ze met onze producten. Die zijn nu een jaar bezig. Ze zijn nu ook bezig met een webwinkel. Op korte termijn zullen die ook hun brood hier kunnen verkopen. Als we hier opendeurdagen doen dan zien we dat daaropvolgend steeds meer mensen brood komen kopen.'

'Mensen moeten wel nog leren dat goed voedsel een andere prijs heeft dan wat ze in de grootwarenhuizen zien. De tussenschakels die je steunt, vormen een heel andere economie: iedereen in de keten heeft een hogere toegevoegde waarde voor zichzelf in vergelijking met de supermarktverkoop, waar de producent het minste overhoudt en de distributeur het meeste. In het Brusselse zien we bijvoorbeeld meer en meer nieuwe biowinkels bijkomen.

Voor Flietermolen zijn **4 waarden** belangrijk:
Biologisch: geen pesticiden en vrije landbouw
Puur: er worden geen additieven aan de bloem toegevoegd.
Lokaal: lokaal aankopen en de voedselkilometers beperken
Fair trade: een eerlijke prijs voor boeren, molenaar, winkels, restaurants en bakkers

Volkorenmolen

Katrien: 'We hebben in november een pletter voor de molenstenen gezet en daardoor is ons volkoren meel veel lichter geworden. Als de graankorrel op een gewone manier in de molensteen gaat, wordt hij de eerste zoveel centimeters maaloppervlak gebroken en pas dan gemalen. Als we de korrels eerst door de pletter laten gaan, wordt hij al sneller intensiever bewerkt door de molenstenen. Het resultaat is fijnere, lichtere bloem. Meel met minder grote stukken in.'
'70% van wat we verkopen is tarwe, maar we willen dit graag de andere richting uit krijgen. Naast de gebruikelijke graansoorten kwamen er gerst en boekweit bij. Boekweit is eigenlijk een zaad en wordt gewoon gemalen. Met een opbrengst van 1 ton per ha is het een weinig lucratieve teelt die eerder als tussenteelt wordt gezet.'

Bekijk onze video's
TractorPOWER

R&R Laforêt in Bièvre specialiseert zich in bosbouw en openbaar groen

Motivatie, durf, kwaliteit en gedrevenheid zijn de sleutelwoorden van Julien Renard en Médérick Roiseux. De twee schoonbroers, afkomstig uit Laforêt, een dorpje in Vresse-sur-Semois, hebben van hun passie hun werk gemaakt. Op enkele jaren tijd hebben ze een heus bedrijf uitgebouwd dat zich specialiseert in het onderhoud van openbaar groen en bosbouw. Om de groei van het bedrijf te ondersteunen werd onlangs een nieuwe loods gebouwd in de industriezone van Bièvre. We hebben Julien en Médérick begin februari ontmoet.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en R&R Laforêt

Het verhaal van R&R Laforêt begint in 2015 toen Julien Renard en zijn schoonbroer Médérick Roiseux beslisten om naast hun voltijdse job ook nog wat groen- en bosonderhoud uit te voeren in onderaanneming voor Sotraliège, een bekend bedrijf uit de streek. De eerste werf wordt vrij snel gevolgd door een tweede. Beetje bij beetje beseffen de twee schoonbroers dat ze vroeg of laat toch een keuze zullen moeten maken tussen hun voltijdse job en hun bedrijf. Begin 2019 nemen ze vervolgens de beslissing om voltijds voor hun bedrijf te gaan.

Gericht werken

Julien is van mening dat specialisatie loont en dat het beter is om een beperkt aantal werkzaamheden aan te bieden en deze dan ook kwalitatief en efficiënt uit te voeren. Hij vervolgt: 'Bomen vellen is een eerste activiteit. Daarnaast zijn we ook dagelijks bezig met het snoeien van bomen die te breed worden langs openbare wegen, bijvoorbeeld. Door de jaren hebben we ons bovendien verder gespecialiseerd om onderhoudswerk langs spoorwegen uit te voeren. Verder maaien we bermen en taluds en kuisen we ook bermranden. We beschikken over een zware bosfrees om bossen volledig te klepelen. Eigenlijk zijn we vooral actief in onderhoudswerk en laten we de aanleg aan andere collega's over. Ongeveer 65% van onze omzet wordt gerealiseerd bij het onderhoud van openbare ruimtes. We werken dan meestal rechtstreeks met een gemeentebestuur of provincie. In andere gevallen werken we in onderaanneming voor grotere bedrijven die een totaalpakket aanbesteden en het gespecialiseerde werk uitbesteden aan gespecialiseerde firma's als de onze. Daarnaast zijn we ook actief in de bosbouwsector.'

Médérick Roiseux en Julien Renard

Taken goed verdelen

Julien en Médérick proberen de taken zo goed mogelijk te verdelen. Julien: 'Ik ben zowat halftijds bezig met facturatie, toelatingen voor bepaalde werkzaamheden, voorbereidingen van de werven enzovoort. De rest van de tijd zit ik op de werven. Médérick bekommert zich over de planning voor de arbeiders en het beheer van de werven. Onze vier vaste arbeiders zijn opgesplitst in twee ploegen en we zorgen ervoor dat elk van ons één ploeg mee opvolgt. Daarnaast doen we beroep op enkele zelfstandigen. Het zijn stuk voor stuk vertrouwenspersonen die ons bedrijf goed kennen en dus ook een meerwaarde zijn op bepaalde werven. Binnen ons takenpakket is er tamelijk wat handenarbeid nodig. We proberen dat eerlijk te verdelen zodat iedereen afwisselend met de boomzaag kan werken en met de tractor kan rijden.'
Verder kunnen ze ook rekenen op Thierry, de vader van Julien, alsook op Pascaline, de vrouw van Médérick, om de administratie verder op te volgen.

Bosbouwfrezen hoort ook tot het takenpakket.

Werkzaamheden langs de spoorwegen vergen een specifieke aanpak.

De uitrijwagen komt goed van pas om boomstammen te vervoeren.

Machines moeten in orde zijn

Het bedrijf beschikt over vijf tractoren. De kleinste, een Carraro van 80 pk, werd aangekocht voor specifiek werk in beperkte ruimtes. Daarnaast telt het bedrijf vier Case IH-tractoren: een Puma 145, een 165, een 185 en een Optum 300. Julien: 'Ze zijn allemaal uitgerust met de CVX traploze transmissie. Zo'n transmissie is onmisbaar in combinatie met de bosbouwfrezen. Doordat alle tractoren over eenzelfde bedieningsconcept beschikken, is het voor de chauffeurs eenvoudiger om van de ene tractor op de andere over te stappen. Naast deze tractoren beschikken we over twee Vandaele-versnipperaars, een Vandaele-klepelmaaier, een FAE-bosbouwfrees, een aanhangwagen om boomstammen te vervoeren en een containersysteem en kipper van Joskin. De minigraver is een Takeuchi 260. Daarnaast maaien we heel wat bermen. We gebruiken hiervoor twee maaiarmen van Kuhn, waarvan één met telescopische arm om verder van de tractor te kunnen maaien. We hebben onlangs geïnvesteerd in een zware versnipperaar van Heizohack om snippers voor verwarming te kunnen produceren. Binnenkort zullen de nieuwe gebouwen in de industriezone van Bièvre trouwens verwarmd worden met een nieuwe verwarmingsinstallatie van Heizomat die zal draaien op zelfgeproduceerde snippers.'

Om de machines optimaal te kunnen onderhouden heeft R&R Laforêt onlangs een technieker in dienst genomen. Julien: 'We zijn overtuigd van het belang om onze machines zelf te kunnen onderhouden. Het laat ons toe om de kosten onder controle te houden en om sneller en efficiënter te kunnen ingrijpen als een machine defect is. Nieuwe machines kosten tegenwoordig handenvol geld en het is dus meer dan ooit belangrijk om ze in goede staat te houden. Daarnaast zorgt een goed afgestelde machine voor kwalitatief werk, iets wat de klanten ook bijzonder waarderen.'

Groeien door slimmer te werken

Als we Julien vragen hoe hij zijn bedrijf ziet groeien, is hij van mening dat ze nog professioneler moeten werken. 'We kunnen dat op verschillende manieren invullen. De grote uitdaging blijft om de groene energie te kunnen hergebruiken en -waarderen. Tot nu toe worden de volledige boomstammen verkocht aan Burgo Ardennes, een papierfabriek, terwijl de kleinere takken ofwel ter plaatse blijven, ofwel door particulieren aangekocht worden. Om die reden hebben we in een zwaardere houthakselaar geïnvesteerd. Het idee zou zijn om op termijn deze snippers bij ons te kunnen drogen om ze vervolgens rechtstreeks aan de eindklanten te kunnen aanbieden. Tegelijk denk ik ook dat we partnerschappen verder moeten promoten. We werken voor het ogenblik met een plantenkweker op een globaal project en we zien de meerwaarde voor iedereen als elk zijn specialiteit verder kan uitoefenen. Op termijn zullen we waarschijnlijk nog personeel moeten aanwerven. We kunnen alvast steunen op ons bestaand personeel om hen te verwelkomen en kennis te laten maken met ons bedrijf. We hechten veel belang aan de familiale sfeer op het werk!'

Het opkuisen van bermen

Het maaien van bunkers op een legerbasis

‘Vooral focus op de kwaliteit van onze service’

In 2012 maakt Ayrton Van Ceulebroeck, zaakvoerder van Landbouwmachines Van Ceulebroeck, een grote carrièreswitch door zijn werk als onderwijzer in het middelbaar onderwijs op te geven en in het familiebedrijf te stappen. Het bedrijf groeit gestaag en richt zich op snelle en goede service. Verder is het trouw aan zijn eigen merken.

Tekst: Dick van Doorn I Foto’s: Landbouwmachines Van Ceulebroeck

Vooral sinds 2012, op het moment dat Ayrton Van Ceulebroeck het bedrijf overnam, is de vraag naar rtk-gps systemen enorm toegenomen.

Begin jaren vijftig nam grootvader Etienne Van Ceulebroeck de beslissing om als zelfstandige door het leven te gaan. Voordien had hij enkele jaren op een boerderij gewerkt, maar aangezien enkele loonwerkers in de streek hun activiteiten stopzetten, leek het een verstandige beslissing om dat gat in de markt in te palmen. De eerste machine was een stationaire dorsmachine van het merk Claeys. Deze werd gefabriceerd in de werkhuizen van Claeys in Zedelgem. Van dan af gaat hij ook al meteen maaidorsers en kleine balenpersen verkopen aan klanten. Begin jaren zestig zijn de activiteiten van deze jonge onderneming reeds sterk uitgebreid. Daarom wordt een zelfrijdende maaidorser aangekocht, de Claeys M103. Ook de verkoop en het onderhoud van machines kennen een enorme boost.

Doorheen de jaren komen er steeds werktuigen bij, waardoor hij handen tekortkomt. Vandaar dat Etienne Van Ceulebroeck de hulp van zijn twee zonen Luc en Marc inschakelt.

De focus komt steeds meer te liggen op de verkoop en het onderhoud van New Holland-machines. In 1957 verkocht het bedrijf al de allereerste New Holland kleine balenpers van het model 66. Voor oogstmachines en balenpersen gaat de keuze logischerwijze naar Sperry New Holland, dat later nog veranderd is in Ford New Holland. Ayrton Van Ceulebroeck: ‘Voor andere activiteiten wordt gekozen om zelf machines te ontwikkelen. Dit vormt de basis van een uitgebreide kennis binnen de agrarische sector. De verkoop van machines is één, maar de service na verkoop krijgt meer en meer belang.’

In 1970 volgt de verhuizing naar Neerlanden, een deelgemeente van Landen, waar het bedrijf op dit ogenblik nog steeds gevestigd is. Op dat ogenblik zijn de werkzaamheden van het loonbedrijf bieten zaaien en rooien en het dorsen van graan en mais. Ondertussen staat Van Ceulebroeck ook in voor het onderhoud van en herstellingen aan New Holland-oogstmachines. Verkoop en onderhoud van tractoren is op dat moment nog geen prioriteit.

Focus op New Holland

In 1995 neemt oprichter Etienne de beslissing om zijn zaak stilaan volledig over te dragen aan zijn twee zonen die al langer actief waren in het bedrijf. Van Ceulebroeck was zich doorheen de jaren steeds meer gaan concentreren op de verkoop van New Holland-landbouwmachines en onderdelen. Hiervoor moest meer ruimte komen en daarom wordt een volledig nieuwe vestiging gebouwd met een ruim magazijn en moderne werkplaats. In de eerste plaats om de reeds aanwezige klanten van een betere en snellere service te voorzien en nieuwe klanten aan te trekken.

Het familiebedrijf wordt in de jaren negentig verder uitgebreid. Een ruim magazijn en de service na verkoop nemen de bovenhand op de loonwerkactiviteiten. In 1998 worden de huidige gebouwen opgetrokken en beslissen Luc en Marc om eveneens tractoren te gaan verkopen en herstellen. Hierbij neemt Luc de algemene leiding van het bedrijf, de boekhouding en het magazijn voor zijn rekening. Dat magazijn met zijn grote voorraad onderdelen van New Holland-machines is van dan af het visitekaartje van het bedrijf geworden.

Marc concentreert zich op de werkplaats. Om te vermijden dat het

Van Ceulebroeck verkoopt meestal relatief zware tractoren van tussen de 200 en 300 pk.

Af en toe verkoopt het bedrijf ook rupsvoertuigen.

loonwerk een negatieve invloed zou hebben op de verkoop en service als New Holland-dealer, besluiten ze in 2008 om na 49 jaar het loonwerkbedrijf te verkopen.
Hierdoor kon er tijd vrijgemaakt worden om de verkoop van New Holland-tractoren op te drijven en klanten een nog betere service te garanderen. Ayrton Van Ceulebroeck: 'Van deze service kunnen onze klanten blijven genieten in de toekomst aangezien ik in 2012 mee in de onderneming stapte. Dit was tevens de gelegenheid om het aanbod nog verder uit te breiden.'

Enorme carrièreswitch

In 2012 nam Ayrton Van Ceulebroeck de beslissing om zijn werk als onderwijzer in het middelbaar onderwijs op te geven en in het familiebedrijf te stappen. 'Door de passie voor landbouw en machines en zeker ook de microbe van het ondernemen was dit voor mij de betere keuze. Wij wilden onze klanten het signaal geven dat ze nog een hele lange periode op ons kunnen rekenen.' Ayrton was tijdens de schoolvakanties al langer werkzaam op het familiebedrijf en groeide op tussen de machines. Toen er nog loonwerk werd uitgevoerd reed hij tijdens de zomervakantie altijd met de New Holland D1000-balenpers. Wanneer Ayrton in 2012 in het bedrijf begon, werd beslist om de verkoop op te delen. Vader Luc concentreert zich vanaf dan op de verkoop van de oogstmachines en Ayrton neemt de tractoren voor zijn rekening. Ayrton breidt de verkoop uit door ook alle werktuigen die aan een tractor gekoppeld kunnen worden te gaan verkopen.
In de landbouwstreek in de omgeving van Landen biedt Landbouwmachines Van Ceulebroeck voor iedere klant een ideaal product aan door het uitgebreide gamma. Het bedrijf verkoopt alles binnen het New Holland-gamma: tractoren, oogstmachines, verreikers en tuin en park tractoren. Het gamma van New Holland construction equipment kwam er later nog bij. Voorheen werden ook machines van Rabe verkocht, maar doordat deze leverancier zijn werkzaamheden gedurende een jaar heeft moeten stopzetten in verband met een herstructurering, werd deze samenwerking beëindigd. Ayrton Van Ceulebroeck: 'Wij leveren nog altijd service en onderdelen voor alle verkochte machines, dus onze klanten kunnen op beide oren slapen.'
Naast de Delvano-landbouwspuiten, die grootvader Etienne destijds ook al verdeelde, verkoopt het bedrijf ook materieel van Dezeure. Dat wordt verder aangevuld met machines van Adler, maaiers van Perfect, New Holland-werktuigen, machines van Vandaele Konstructie en het gamma van Atelier Robert.
Van Ceulebroeck wil naast de pure landbouw ook het aanspreekpunt zijn voor de verkoop en service van maaiers, maaiarmen, houthakselaars en zoutstrooiers.
Voor de kleinere machines werkt Van Ceulebroeck samen met Agropak. Door de vlotte samenwerking en het uitgebreide gamma wordt hierdoor het gat, dat door het stopzetten van Rabe is ontstaan, meer dan gecompenseerd.

Rtk-gps is gat in de markt

Ook binnen de landbouw staat de tijd niet stil. BVBA Landbouwmachines Van Ceulebroeck is daarom op de hoogte van de allerlaatste technologieën. Een mooi voorbeeld hiervan is het belang van precisielandbouw en met name rtk-gps. Vooral sinds 2012, op het moment dat Ayrton Van Ceulebroeck het bedrijf overnam, is de vraag naar deze systemen →

Landbouwmachines Van Ceulebroeck is trouw aan zijn merken en zal dus ook geen merken van concurrenten van eigen huismerken verkopen.

Van Ceulebroeck verkoopt New Holland-maaidorsers tot in Chili toe. Hier een maaibord voor Chili van 11 meter breedte.

enorm toegenomen. Ayrton begon zich van toen af te focussen op het opentrekken van het New Holland-gamma en -werktuigen en de verkoop van rtk-gps systemen. Sinds 2012 is de vraag naar zogeheten achterafbouw van deze technologie op tractoren enorm gestegen. Het bleek een gat in de markt te zijn. Daarbij kijkt de zaakvoerder tevens naar de mogelijkheden om voor klanten met een ander trekkermerk ook een rtk-gps systeem te kunnen aanbieden.

Ayrton: 'Als ik dan contact heb met deze klanten, dan kan ik meteen onze servicekwaliteit tonen en hen dan wellicht nog een New Holland-tractor of een ander product van een van onze dealermerken verkopen.'

Door het toenemend gebruik van rtk-gps technologie heeft de landbouwmachinedealer zich ook zeer sterk vertegenwoordigd in Delvano-landbouwspuiten. Het bedrijf tracht dan ook om klanten binnen dit segment het volledige pakket aan te bieden, zowel voor gedragen en getrokken veldspuiten als voor de zelfrijders. Volgens Van Ceulebroeck groeit het bedrijf van jaar tot jaar. Hij probeert deze groei op een gezonde manier te laten verlopen, liever organisch, jaar na jaar dan plots een enorme boost.

Ayrton: 'Bij een te grote groei ineens ga je verliezen op vlak van kwaliteit van service en klantenrelaties. Alle componenten van een bedrijf moeten op één en hetzelfde niveau meegroeien.' Het bedrijf wordt volgens hem van een familiebedrijf steeds meer een echte onderneming. Sinds 2018 is Landbouwmachines Van Ceulebroeck overigens full-line New Holland-dealer en biedt het dus alles aan wat New Holland in zijn gamma heeft. In de werkplaats heeft het bedrijf inmiddels één fulltime vaste medewerker in dienst.

Vooral zwaardere tractoren

Af en toe verkoopt het bedrijf ook rupsvoertuigen. Gezien de draagkrachtige, goede landbouwgronden in de buurt van Landen zijn dit eerder uitzonderingen. De bodemstructuur is dermate goed dat met normale tractoren de landerijen ook bewerkt kunnen worden. Van Ceulebroeck verkoopt daarbij meestal zelfs relatief zware tractoren van tussen de 200 en 300 pk. Daarnaast verkoopt Van Ceulebroeck steeds meer bandendrukregelsystemen.

'Ik verkoop dus eerder een zwaarder New Holland T7-model dan een T4- of T5-model.'

Ook verkoopt hij veel grote maaidorsers, vooral dan aan klanten in Wallonië. Dat is ook de regio met relatief grote percelen. Hij verkoopt New Holland-maaidorsers tot in Chili toe. In dat land zit namelijk een bedrijf dat alle merken verkoopt, dus ook New Holland. En omdat New Holland-maaidorsers qua capaciteit en rendement een goede internationale reputatie hebben, neemt de vraag ernaar steeds toe. Zelfs voor volledig nieuwe machines met grote capaciteit. Zo werd reeds twee keer een CR10.90 met 11m-maaibord afgeleverd en ook al een CR9.80.

Het palet wordt dus steeds breder, met allerlei soorten werktuigen en bijvoorbeeld ook landbouwspuiten.

Verder wordt er meer en meer aan openbare besturen verkocht: veegmachines, sneeuwschuiven, bermmaaiers, modderschuiven ... 'Dit onderdeel groeit wel, maar zal nooit de omvang krijgen van onze verkoop in de landbouw,' aldus de zaakvoerder. 'Wij blijven ons dus vooral focussen op de landbouw.' Ook innoveert en actualiseert het Landense bedrijf continu. Zo werd vorig jaar een testbank voor tractoren gekocht die tractoren tot 515 pk kan testen.

Trouw aan merken

'Waar we heel veel belang aan hechten, is het gebruik van alleen nieuwe onderdelen, zowel in de werkplaats als in de servicewagen. Er worden dus nooit oude onderdelen gebruikt bij de reparatie van een tractor of werktuig. En ook het reparatiemateriaal zelf moet perfect zijn,' aldus Van Ceulebroeck. 'Dus wij gebruiken uitsluitend nieuwe gereedschappen voor reparaties.'

Landbouwmachines Van Ceulebroeck is trouw aan zijn merken en zal dus ook geen merken van concurrenten van eigen huismerken verkopen. Verder probeert het bedrijf zo veel mogelijk met Belgische bedrijven samen te werken. De belangrijkste reden hiervoor is dat je zodoende gemakkelijk aan onderdelen kunt komen, maar ook hun uiterste betrouwbaarheid en kwaliteit. Volgens Van Ceulebroeck is het, vooral in de landbouw, van groot belang dat je zeer snel kunt reageren op vlak van service.

Nog een nieuwe ontwikkeling is volgens de zaakvoerder de overstap in de landbouw naar minder ploegen. Daar tegenover staat de groei in marktaandeel van werktuigen die alles in één werkgang kunnen uitvoeren, waardoor de bodem minder belast wordt.

Mogelijke uitbreiding

De werkplaats dateert uit 1998 en is samen met de burelen en het magazijn ongeveer 300 m^2 groot. De loods voor opslag van machines en ijzerbewerkingsmachines meet circa 580 m^2. Van Ceulebroeck: 'Wij hebben nog ruimte en grond om uit te breiden. Bijvoorbeeld om een showroom te bouwen of een grotere werkplaats.' Op dit moment heeft het bedrijf nog geen concrete plannen om uit te breiden, maar als het werk blijft toenemen zoals nu het geval is, dan zal de landbouwmachinedealer er toch aan moeten denken.

T7 LONG WHEELBASE

TOPCOMFORT EN PRODUCTIVITEIT

6 MODELLEN VAN 190 TOT 270 PK

5 JAAR GRATIS TELEMATICS

- Betrouwbare, efficiënte en zuinigste StageV motor met HI-eSCR2-technologie, in huis ontwikkeld. Nu met verruimde onderhoudsintervallen!
- Onderhoudsvrij uitstoot nabehandelingssysteem voor minimale bedrijfskosten.
- Alle geavanceerde bedieningen bij de hand via de eenvoudig te bedienen SideWinder™ II leuning.(1)
- Ergonomische cabine voor optimaal comfort en zichtbaarheid.
- Altijd nauwkeurig recht en efficiënt werken via RTK.
- Uiterst wendbare trekker met heel korte draaicirkels.

0% FINANCIERING OP 3 JAAR

VERSCHILLENDE PROMO PACKS

10 JAAR BLUE POWER LIMITED EDITION MET GRATIS OPTIEPAKKET

Ontdek alle details en acties op www.newholland.com of bij uw dealer!

BLUE CARE PLUS

7.500 uur garantie en 100% Casco+ verzekering

Max. 3jaar(2)

(1) Niet op Classic en S-modellen.
(2) Vraag uw dealer naar de voorwaarden.

NEW HOLLAND AGRICULTURE

Met de #AlwaysOnTractor op glad ijs: rij-impressie Deutz-Fahr 8280 TTV

Met 287 pk maximaal vermogen en een traploze transmissie is de Deutz-Fahr 8280 TTV het model waar de fabrikant uit het Duitse Lauingen veel van verwacht. Zijn kernwaarden krachtig, comfortabel, geconnecteerd en betrouwbaar maken dat dit een trekker is die het vooral in het loonwerkerssegment moet gaan waarmaken. Tijdens de sneeuwweek in februari waagden we ons met de trekker op glad ijs. Hoe geconnecteerd is de trekker en wat betekent dit in de praktijk?

Tekst: Peter Menten I Foto's: Helena Menten

De 8280 TTV: krachtig

De nieuwe traploze trekker kreeg een Deutz 6.1 TTCD Stage V-motor. Een motor met twee turbo's die trapsgewijs werken om zowel bij laag als hoog toerental het maximale vermogen te kunnen realiseren. Volgens de fabrikant tot 287 pk en met een maximaal koppel van 1.226 Nm. Het resultaat is een brandstofverbruik van 202 g/kWh. Terwijl elke liter diesel optimaal wordt uitgeperst werd ook het interval om de olie te verversen op 1.000 uren gebracht. Kracht produceert warmte en om die af te voeren kreeg de 8280 een heuse koelinstallatie in 3 lagen: een koeler voor het motorwater, een tweede laag met intercooler en tweede waterkoeler, en een derde laag met koeler voor de brandstof en voor de airco. Het tweede koelcircuit heeft een hoge efficiëntie dankzij de elektronische waterpomp. In dit circuit wordt de voorgecomprimeerde lucht tussen de eerste en tweede turbo en de transmissie- en hydrauliekolie gekoeld.

Geen trekkracht zonder degelijke transmissie. Deze traploze SDF T7780 compound-transmissie wordt niet meer van ZF betrokken, maar in Lauingen samengesteld. Ze heeft twee mechanische groepen die automatisch en vloeiend worden ingeschakeld. Dit resulteert in veel trekkracht bij lage snelheden en een hoge efficiëntie bij hoge snelheden. Ze heeft tevens een onafhankelijk oliecircuit en accelereert van 0 naar 40 km/u in minder dan 7 seconden. De 60 km/u-versie haalt haar maximumsnelheid bij 1.830 toeren van de motor en rijdt 40 km/u tegen 1.220 toeren. De trekker mag 16 ton totaalgewicht hebben, ook bij 60 km/u. In de eigen transmissie gebruikt Deutz-Fahr niet de 2 overgedimensioneerde schijfremmen in oliebad.

De trekker heeft een maximaal hydraulisch vermogen tot 210 liter/min dat via 5 dubbelwerkende ventielen achter en 2 voor kan worden afgetakt. Alle ventielen hebben een tijd- en volumeregeling. Achteraan zijn twee hogedebietventielen tot 140 liter/min beschikbaar.

De achterhef mag technisch 11.100 kg dragen. De hef heeft een hefbereik van 85 cm en de hefarmen kunnen omhooggedraaid worden met de hefstangen.

De fronthef tilt 5.450 kg, zit geïntegreerd in het chassis en heeft een aansluiting voor ISOBUS, stroom en camera.

Plug-and-play is geen holle slogan. Met de (mobiele) tablet als extensie van de boordcomputer van de trekker konden we de opraapwagen van buitenaf bedienen.

De 8280 TTV: comfortabel

De TTV-transmissie heeft drie rijmodi. De eerste is een 'auto'-modus waarin het minimum motortoerental via het handgas wordt geregeld en het maximum toerental via de eco-powerregelknop. Er zijn 2 geheugens voor het motortoerental. De tweede modus is een 'PTO'-modus voor een betere reactie van de motor op de gevraagde kracht aan de aftakas. In de 'manuele' modus kan de trekker als een soort 'Powershift' rijden.

De aftakas achter start modulair op en de intensiteit van dit opstarten kan in de boordcomputer worden geregeld. Hij heeft drie toerentallen met een neutraalstand voor het spanningsvrij aankoppelen van werktuigen. Vooraan heeft de PTO twee toerentallen die ook vanuit de boordcomputer kunnen worden geschakeld.

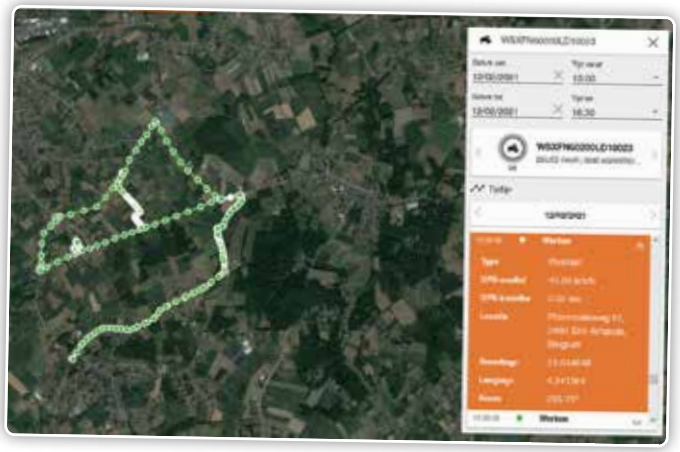
Op de trekker kunnen tot 23 led-lampen gekozen worden. Dat komt overeen met in totaal 50.000 lumen voor en achter om van de nacht een dag te maken.

De klant kan kiezen tussen een mechanisch of pneumatisch veersysteem voor de cabine. De pneumatische vering is voorzien van automatische

gewichtsaanpassing. De voorasvering heeft drie standen (zacht, normaal of automatische stand) en kan ook worden afgezet.
Het ventilatiesysteem is herbekeken en heeft een groter luchtvolume met minder ventilatorgeluiden. De met leder beklede stoel met zetelverwarming is 23° draaibaar. Rechts in de cabine is een monitorrail voorzien om extra bedieningsschermen te kunnen monteren.

De 8280 TTV: geconnecteerd

We 'connecteerden' de 8280 met een Pöttinger Jumbo Combiline-opraapwagen. Niet alleen om 'iets aan de trekker te hangen', maar vooral om de connectiviteit over de ISOBUS-connectie te ervaren. Plug-and-play is geen holle slogan bij deze Deutz-Fahr trekker. Met de (mobiele) tablet als extensie van de boordcomputer konden we de opraapwagen van buitenaf bedienen. Omdat we het niet wilden geloven, koppelden we een andere 8280 aan de rondebalenpers ... met hetzelfde resultaat: plug-and-play. Connectietest 1: geslaagd.
Terwijl we rustig gingen cruisen met onze 8280-trekker met Nederlandse nummerplaat in de Klein-Brabantse kouters in Sint-Amands hadden we er geen moment bij stilgestaan dat we online waren. Bij onze terugkomst kregen we meteen een kaart voorgeschoteld met een detail van onze afgelegde route, tot zelfs de plaatsen waar we hadden stilgestaan of enkele meters achteruit waren gereden. Connectietest 2: geslaagd.
Deutz-Fahr gebruikt een 8- of 12-duims iMonitor als centraal punt voor tractorinstellingen, camera's, automatische stuursystemen, ISOBUS, gegevensverzameling, performance monitor enzovoort. De iMonitor kan het beeld van 2 camera's tegelijk tonen.
Via de XTend-aansluiting kan er een tablet worden bijgehangen. Hiermee kunnen ISOBUS-gestuurde machines van buiten de cabine bediend worden. Dit is nuttig bij bijvoorbeeld het kalibreren van een (zaai)machine.
Deutz-Fahr was een van de pioniers van het TIM-systeem (Tractor Implement Management) voor ISOBUS in 2 richtingen: de machine stuurt ook de trekker aan. Dat maakt dat de 8280 TTV de eerste trekker is die 'TIM-ready' is.
Nieuw is ook de SR20-ontvanger van SDF Guidance die met de verschillende ontvangstsatellieten werkt: gps, Glonass, Galileo enzovoort.
Het SDF Fleet Management registreert en verzamelt alle data in de trekker (status voertuigen, geschiedenis, meldingen, vloeistofniveau's, gps-posities en dergelijke meer).



Bij onze terugkomst kregen we meteen een kaart voorgeschoteld met een detail van onze afgelegde route.

De 8280 TTV: betrouwbaar

Het Trailer Brake Management-systeem optimaliseert het remgedrag in functie van de vertraging van het gaspedaal en de druk van de aanhanger op de trekker. Hierop stuurt dit remsysteem de remmen van de aanhanger proportioneel aan.
Er is een Dual Mode hydraulisch remsysteem voor de aanhanger waarbij zowel oude als nieuwe (enkele of dubbele) remsystemen kunnen worden aangestuurd. ●

Deze rubriek is nieuw. Een experiment. Hij is een aanvulling bij onze website en socialmediakanalen. Voor ons kunnen deze social media, de website en het gedrukte magazine elkaar versterken. We proberen om in onze berichten niet alleen de gangbare dingen te brengen, maar net 'dat wat achterblijft'. We krijgen geregeld berichten, filmpjes en foto's van lezers doorgestuurd, die we graag willen delen met iedereen. Want alles wat je deelt, vermenigvuldigt zich. Al deze filmpjes zijn terug te vinden op ons YouTubekanaal of op onze site.

Bekijk onze video's

TractorPOWER
REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

De nieuwe Massey Ferguson 8S is uitgeroepen tot Tractor of the Year 2021. Een compleet nieuwe trekker, met een nieuwe look en innovatieve cabine. En tot slot een pak vooruitstrevende technologie. Massey Ferguson-dealer Kris Lieckens uit Wolvertem stelde ons de trekker ter beschikking en legt uit waarom deze 8S het verdient om Tractor Of The Year te zijn.

In het decembernummer van TractorPower stelden we de Fendt 1100 Vario MT op rupsen voor. Zoals alle Fendt-rupstrekkers wordt hij in de Challenger-fabriek in Jackson in de VS gebouwd, wat maakt dat hij ook nog een stukje Challenger-DNA in zich heeft. AGCO bood ons de kans om de 1162 Vario MT en de Challenger MT875E in het veld met elkaar te confronteren. Welke gele cellen zitten er nog in de groene trekker? Een beleving met power!

Gehl VT320: 'Let the beast go!'
We hadden voor de test met deze Gehl-rupslader een aardig plan voorzien: een veldweg afschrapen en nivelleren, tussendoor een modderbad nemen om erna nog een andere veldweg te verharden. Bij wijze van ultieme test op kracht en stabiliteit lieten we de 116 pk nog eens voluit gaan in het aftoppen en vlak maken van een hoop grond.

De Finse constructeur Avant heeft met de 800-serie zijn eerste zware compactlader uitgebracht. De combinatie van starre knikbesturing, uitschuifbare arm en een leeggewicht van 2,5 ton maken hem tot een compactlader met een grote plus. We hebben de machine enkele dagen op test gehad. Om ermee aan de slag te gaan kozen we voor een palenheier en een grondbak uit de meer dan 200 stuks tellende catalogus.

Loonwerken Eylenbosch uit Merchtem bij het uitvoeren van compost met een Fendt Vario 724 en Hawe-verdeelwagen.

De coöperatie Flietermolen in de Flieterkouter in het Vlaams-Brabantse Tollembeek brengt boeren, molen en bakkers samen. In januari 2018 kocht Flietermolen twee nieuwe stenen via een crowdfunding. In september van dat jaar waren de stenen klaar en geïnstalleerd en kon er meel gemaakt worden van tarwe, spelt en rogge, zowel wit als volkoren.

We testen de nieuwe Deutz-Fahr 8280 TTV, de trekker die volgens de fabrikant 'Always On' is. Geert Verstraeten, Deutz-Fahr dealer uit Sint-Amands, vertelt met een smile op het gezicht waarom hij zo blij is met deze hightech trekker.

TractorPOWER
REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

Al bijna 9 jaar of 30 edities lang is TractorPower het magazine dat jullie passie voor de landbouwsector wil delen. We maken spannende reportages bij Belgische boeren, ondernemers en loonwerkers en houden jullie op de hoogte van de nieuwe machines en technieken. We durven grenzeloze dingen brengen en geregeld zetten we zelfs een stap in het onbekende.

December 2013:
onze eerste uitgave

We zijn de laatste jaren uitgegroeid tot een magazine dat op bijna 11.000 professionele adressen in Vlaanderen en Wallonië wordt verdeeld. We hadden destijds het gevoel dat er in België nood was aan een tweetalig magazine dat de landbouwtechniek 'achter de schermen' in beeld wilde brengen. Achter de schermen betekent: de machines én de mens erachter.

Gedurende de afgelopen jaren kwamen er meer en meer mensen op ons pad met nuttige ideeën, speciale uitvindingen, of mensen die gewoon hun eigen bedrijf eens in de kijker wilden zetten. Kortom, TractorPower leeft!

Maart 2021:
onze dertigste uitgave

We mogen niet vergeten dat de importeurs-machineverkopers ervoor zorgen dat TractorPower gratis tot bij jullie geraakt. Daar zijn we die bedrijven heel dankbaar voor. De meeste van hen zijn al van in het begin aanwezig.

Terwijl we aan de ene kant graag nog meer met jullie willen delen – lees: het magazine 'dikker' willen maken, met nog meer reportages en artikelen – zijn de port- en drukkosten van jaar tot jaar blijven stijgen. Dat maakt dat we de verdeling van TractorPower vanaf 1 januari 2022 anders gaan organiseren.

Vanaf 1 januari 2022 starten we met twee opties voor onze lezers: een abonnement via bpost of een online abonnement

Abonnement op het magazine TractorPower via bpost

1) Surf naar www.tractorpower.eu/abonneren
2) Kies de gepaste betalingswijze.
3) Bevestig je abonnement.

Online abonnement op TractorPower

1) Surf naar www.tractorpower.eu
2) Scrol door naar 'aanvragen online magazine'.
3) Vul je gegevens in.

Maak je keuze vóór 1 januari 2022
We hebben een overgangsperiode van een jaar voorzien waarin je je ofwel kunt abonneren en het papieren magazine ontvangen via bpost, ofwel je registreren met je mailadres zodat je het magazine online in je mailbox kunt ontvangen.

Amerikaanse rupstechniek met Europees hart

In het decembernummer van TractorPower stelden we de Fendt 1100 Vario MT op rupsen voor. Zoals alle Fendt-rupstrekkers wordt hij in de Challenger-fabriek in Jackson in de VS gebouwd, wat maakt dat hij ook nog een stukje Challenger-DNA in zich heeft. AGCO bood ons de kans om de 1162 Vario MT en de Challenger MT875E in het veld met elkaar te confronteren. Welke gele cellen zitten er nog in de groene trekker? Een beleving met power!

Tekst: Claus Mayer en Peter Menten I Foto's: Claus Mayer

Het eerste contact met de Fendt 1162 Vario MT is bijzonder comfortabel. De opstaptrap klapt automatisch in en uit en de cabine uit de 900 Vario MT voelt aan als thuiskomen. Het geluid van de MAN-zescilinder doet iets met een mens, maar moet het qua sound afleggen tegen de Challenger wanneer deze zijn twaalf cilinders loslaat.
De Challenger MT875E is de directe tegenhanger van de 1162 Vario MT en daarom wilden we deze twee met elkaar in de clinch laten gaan.

De 1162 Vario MT

Terwijl in de auto-industrie met man en macht aan autonoom rijdende auto's wordt gewerkt, is autonoom rijden bij de Fendt-rupstrekker al langer een feit. In 2017 verwerkte Fendt de SmartRide-ophanging en de VarioDrive-aandrijflijn in de modellen uit de 900 Vario MT-serie (380 tot 431 pk nominaal vermogen). Deze componenten uit Marktoberdorf werden in de Challenger-fabriek in Jackson in de Amerikaanse staat Minnesota geïnstalleerd. Arbeidsintensief is het rijden met de 1162 Vario MT zeker niet: de Vario-transmissie neemt het rijden in handen en op de kopakker draait hij vanzelf. Ondertussen zijn de zwaarste rupstrekkers uit de AGCO-familie niet enkel in het Challenger-geel, maar ook in het Marktoberdorf-groen te verkrijgen. De volledig opnieuw ontworpen 1100 Vario MT-serie varieert van de 1151 Vario MT met 511 pk tot aan het topmodel 1167 Vario MT met 673 pk. De 1167 heeft nog eens 55 pk vermogen extra meegekregen voor secundaire verbruikers.

Vario-transmissie maar geen 12-cilinder meer

Fendt gaat met de aanpassingen aan het Challenger-concept nog een stap verder dan bijvoorbeeld bij de 900 Vario MT. De kracht komt ook niet uit een AGCO-motor zoals bij de Challenger het geval is. Fendt verscheept een 15,2- of 16,2l-zescilinder van MAN naar Jackson. Als transmissie gebruikt Fendt de Vario TA 400T.

Rijwerk

Fendt gebruikt het twintrack-systeem met centrale balkophanging. De wielbasis bedraagt 3 m en de rupsbreedtes gaan van 69,9 tot 91,4 cm. De spoorbreedte bij het standaardchassis van 2,27 m is traploos instelbaar van 2,28 tot 2,50 m.

Hydrauliek, hefinrichting en aftakas

Standaard heeft de trekker een enkel hydraulisch circuit met een debiet van 220 liter. In optie kan dit met een tweede circuit uitgebreid worden naar 440 liter/minuut. Het loadsensing-systeem kan gebruikt worden met tot 8 dubbelwerkende, elektrisch bediende proportionele ventielen.
Bij dit type trekker is een achterhefinrichting tot 9,07 ton een optie.
De aftakas achter heeft drie snelheden: 1.000, 1.000E en 1.300 rpm.

De verstelbare trekhaak doet de werktuigen langer meegaan.

Maten en gewichten

Minimale breedte: 3,0 m
Lengte: 6,8 m
Hoogte: 3,5 m
Bodemvrijheid: 0,36 m
Leeggewicht: 18,8 ton
Max. toelaatbaar totaalgewicht: 27 ton

Koeling en uitlaat

Ook bij de koeling breekt Fendt de weg open. De koeler is met een eigen hydraulieksysteem uitgerust en drukt de lucht in de richting van het 'hitteschild'. Deze massieve kunststofplaat voor de motor zorgt ervoor dat er geen hete lucht in de richting van de aandrijving geraakt, maar door de zijopeningen van de motorkap stroomt. Dat is zowel bij de Fendt als bij de Challenger zo. Aan de buitenkant stoorde ons bij de Fendt de massieve uitlaat die de dieseloxidatiekatalysator (DOC), de partikelfilter en het SCR-systeem bevat en ervoor zorgt dat de MAN-motor aan de Stage V-norm voldoet. Eens we in de cabine zaten, was dit al snel vergeten: de reuzeschoorsteen is zodanig geplaatst dat ze het zicht niet beïnvloedt.

Focus op vering

Kracht op het veld brengen maar de chauffeur niet dooreenschudden: deze uitdaging neemt de Vario meer aux sérieux dan de Challenger. Dat begint al bij de ophanging van de vering van beide rupsonderstellen. De SmartRide-vering, die Fendt al langer toepast, kan ook de hoek tussen trekker en rupswerk met 11° verstellen en zo tot een optimale ballasting bijdragen.
De centrale drager is met schroefveren, schokdempers en silent blocs aan het chassis bevestigd en heeft een veerweg van ongeveer 10 cm gemeten aan de veer. Een verder voordeel van deze vering is dat de trekker zich tegenover het onderstel met 11° kan verstellen en dat hij daardoor in elke situatie in de ideale aangrijphoek voor verschillende werktuigen kan worden gezet. Bovendien kan dit systeem ook dienen als alternatief voor ballasting met tegengewichten. De vier looprollen per kant zijn geveerd en met een boogieophanging met de rest van het rupsonderstel verbonden. Aan de binnenkant zijn ze stevig op de rupsband gespannen. Hier kiest Fendt voor polyurethaan dat ondanks de hogere wrijving nauwelijks warmte ontwikkelt en zo de levensduur verhoogt.
Terwijl het chassis reeds op een goed geveerd rupsonderstel zit, installeert Fendt tussen chauffeur en chassis nog de gekende cabinevering. Het huisje komt uit de 900 Vario MT en is seriematig met silent blocs op 2 punten geveerd.

De verstelbare trekhaak doet de werktuigen langer meegaan

Rupstrekkers van dit kaliber werken overwegend met trekhaakgekoppelde werktuigen. Hier biedt Fendt de keuze tussen een vrij pendelende of een hydraulisch regelbare 'slingertrekhaak'. Dat komt de levensduur van de aangekoppelde werktuigen ten goede. Het natuurlijke draaipunt van de rupstrekker zou eigenlijk ergens vooraan de trekker liggen. Omdat er toch rond het koppelpunt moet worden gedraaid, ontstaan er zijdelingse krachten op het werktuig en het koppelpunt. De links-rechts draaibare trekhaak verlegt het werkelijke draaipunt, dichter bij het natuurlijke draaipunt. Dat spaart brandstof en doet de slijtage verminderen. De hydraulisch gestuurde trekhaak wordt via de terminal bediend.

Chauffeur overbodig?

Het 'huisje' komt uit de 900 Vario MT en is seriematig met silent blocs op 2 punten geveerd.

Ook bij de elektronica zet Fendt een grote stap voorwaarts. De rups verenigt in optie het kopakkermanagement Variotronic en de Variotronic Turn Assistant in het Fendt TI Headland-systeem.
Als gevolg daarvan kan de trekker een veld volledig autonoom bewerken. Voor de positiebepaling hebben de kopers de keuze tussen een NovAtel- of een Trimble-ontvanger. Beide halen met een rtk-correctiesignaal een nauwkeurigheid van 2 cm. De elektronica schakelt automatisch deelbreedtes van werktuigen via ISOBUS (sectiecontrole), past de zaaidichtheid aan en monitort de verdeling van gewasbeschermingsmiddelen of meststofuitbrenging via taakkaarten. Ze documenteert het werk via het systeem VarioDoc Pro en levert telemetriegegevens aan de Fendt Connect App. Enige keerzijde: het nieuwe bedienconcept FendtONE zit er niet in.

De nieuwe rupstrekkers van Fendt zijn leverbaar in vier vermogens: de Fendt 1151 Vario MT met 511 pk, de Fendt 1156 Vario MT met 564 pk, de Fendt 1162 Vario MT met 618 pk en de Fendt 1167 Vario MT met 673 pk (ECE R120-norm). ●

Bekijk onze video's
TractorPOWER
REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

TRELLEBORG

www.trelleborg.com/wheels

I ♥ MY AGROJOB

In deze rubriek ontmoeten we elke keer iemand uit de sector (verkoper, mechanieker, magazijnier, chauffeur, consulent …) die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, achtergrond en motivaties. Maar ook over zijn verlangens. Deze keer zijn we te gast bij Julien Menu, die bij Keymolen Agri uit Rebecq werkt.

Tekst & foto: Christophe Daemen

Naam: Julien Menu

Woonplaats: Thieusies

Leeftijd: 33 jaar

Werkt bij: Keymolen Agri

In dienst: sinds september 2009

Studies: Hogere opleiding 'Génie des équipements agricoles et licence en agro-équipement' (Bapaume, Frankrijk)

Julien Menu is technisch-commercieel medewerker bij Keymolen Agri

TractorPower: 'Julien, wat houdt je job in?'

Julien Menu: 'Mijn job is eigenlijk nogal veelzijdig en afwisselend. Ik ben deels betrokken bij de interne verkoop van nieuwe machines en bij de verkoop van overnames en tweedehandse machines. Ik ben dus vaak het aanspreekpunt van klanten die naar een machine komen kijken en met vragen zitten. Daarnaast zorg ik ook voor de leveringen van bijvoorbeeld verreikers met de vrachtwagen en het opstarten van machines: tractoren, verreikers of grondbewerkingsmachines. Indien nodig help ik ook een handje in de werkplaats voor de montage van nieuwe machines. Het is leuk en het geeft me de kans om deze machines beter te leren kennen. Het beheer van onze website, en van de occasiemachines in het bijzonder, valt ook onder mijn verantwoordelijkheid. Ten slotte hou ik me ook bezig met de aanbestedingen voor gemeentebesturen, een activiteit die heel wat tijd in beslag neemt.'

TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'

Julien: 'Ik ben een kleinzoon en petekind van landbouwers. Ik ben opgegroeid op de boerderij en was van jongs af aan gebeten door de agrarische microbe. Als kind wilde ik al in de landbouwsector werken en later heb ik dus bewust en uit passie voor de sector gekozen. Ik heb altijd meer affiniteit gehad met mechanisatie waardoor het mij vanzelfsprekend leek om bij een dealer aan de slag te gaan.'

TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Julien: 'Het leukste aspect is ongetwijfeld een tevreden gezicht bij de klant wanneer je de machine levert. Een machine die de klant met de nodige opties gekozen heeft en die bovendien perfect bij hem past. Ik krijg ook heel wat voldoening als ik machines in dienst kan stellen, zoals een ploeg bijvoorbeeld. Als deze op het veld is afgesteld en je ziet dat het werk perfect is, geeft dat een geweldig gevoel. In het algemeen waardeer ik het contact met klanten. Binnen eenzelfde beroep – als landbouwer dan – heb je zoveel variatie en zoveel verschillende werkprincipes dat je constant blijft bijleren en ook constant iets anders doet.'

TP: 'En wat zijn de minder leuke?'

Julien: 'Er zijn niet echt minder leuke dingen, maar als ik er een moest vinden, dan is het waarschijnlijk de dossiers en aanbestedingen voor gemeentebesturen. Al doe je alles zoals het hoort en tot in de kleinste details, dan is het nog steeds geen garantie voor succes. Soms is het ronduit teleurstellend om te zien dat we een machine enkel verliezen vanwege de prijs of een accessoire dat bovendien geen nut zal hebben voor de gemeente in kwestie. Als je in de landbouwsector zit, moet je ook wel rekening houden met seizoenspieken, maar voor mij vormt dat echt geen probleem.'

TP: 'Wat zou je doen indien je niet met landbouw bezig was?'

Julien: 'Eerlijk gezegd zie ik mezelf niet in een andere sector werken. Meer nog: ik denk dat ik het moeilijk zou hebben om mijn plaats te vinden buiten de landbouw. Tot nu toe heb ik nooit nagedacht over de mogelijkheid om van sector te veranderen, omdat ik te gehecht ben aan de landbouwsector.'

'Je moet open-minded blijven, jezelf in vraag durven stellen, maar ook de evolutie en opleidingen volgen.'

TP: 'Wat is je grootste droom?'

Julien: 'Mijn grootste droom zou zijn om zelf te kunnen boeren of een akkerbouwbedrijf te runnen en ervan te kunnen leven. In de loop der jaren worden dromen vaak duidelijker. Ik ben van mening dat het een groot voorrecht is om dagelijks je passie te kunnen beleven: weinig mensen kunnen hetzelfde zeggen!'

TP: 'Wat zou je aanraden aan mensen die in de sector willen beginnen of zich verder willen specialiseren?'

Julien: 'Je moet eerst houden van wat je doet. Dat was de basis van mijn keuze voor de landbouwsector. Daarnaast moet je open-minded blijven, jezelf in vraag durven stellen, maar ook de evolutie en opleidingen volgen. Toch denk ik ook dat het belangrijk is om niet te hoog te willen mikken in het begin. Ik ben eigenlijk begonnen als magazijnier, wat me in staat stelde om een goede basis te hebben om vervolgens verder te evolueren. Wat het contact met klanten betreft, is het ook belangrijk om vertrouwen op te bouwen en vervolgens verder te ontwikkelen. Het klinkt logisch, maar weten waarover je het hebt is natuurlijk een grote troef. Ik heb ook de kans gehad om in Frankrijk te studeren en kwalitatief goed onderwijs te kunnen volgen. Doordat ik geconfronteerd werd met andere levensvisies en mentaliteiten kan ik ook op verschillende manieren naar de dingen kijken. Tenslotte heb ik ook stage gelopen in het buitenland tijdens mijn opleiding en dat is een grote troef.' ●

Oogst kwaliteitsvoer met TOP capaciteiten

4 rotor hark TOP 1403 C

- Grote capaciteit – hydraulisch regelbare werkbreedte: 8,50 m – 14,00 m
- Perfecte bodemvolging – standaard 5 wielen per element, MULTITAST in optie
- Standaard ISOBUS compatibel, met een automatische sturing van de rotoroverlapping en het individueel heffen van de elementen

Contact: info@poettinger.be,
vind uw dealer op: www.poettinger.be

150 PÖTTINGER 1871 – 2021

Trekkerinschrijvingen 2020: ook in 2020 een stabiele verkoop van tractoren

Het aantal nieuwe inschrijvingen van tractoren is het voorbije jaar behoorlijk stabiel gebleven. De land- en tuinbouw blijken minder onderhevig te zijn aan economische schommelingen of een gezondheidscrisis, het is immers een basissector. De klassieke tractormerken nemen de laatste jaren een 3.000-tal nieuwe inschrijvingen voor hun rekening, wat wijst op de vaste waarde van deze merken. Toch zien we steeds meer wind uit het Oosten komen. De nieuwe Aziatische merken nemen in 2020 reeds 1.000 stuks tractoren voor hun rekening. Al moet alles met een serieuze korrel zout worden genomen.

Tekst & foto: Maarten Huybrechts

Gebruikshandleiding: dit moeten we weten bij het lezen van de cijfers

Inschrijvingscijfers van landbouwtrekkers tellen en vergelijken was vroeger eenvoudiger. Pk's werden volgens een bepaalde norm weergegeven, geen boost, geen extra's, en dat maakte het opmaken van een klassement makkelijker. De import- en exportkanalen van tractoren waren ook duidelijker zichtbaar waardoor de cijfers konden worden 'opgekuist'. En er waren toen maar drie merken van verreikers actief in de landbouw, waardoor die aantallen geïsoleerd konden worden van de echte trekkers. Ondertussen heeft elk trekkermerk zijn eigen verreiker (of gehad) en dat maakt vergelijken er niet makkelijker op. Bepaalde tractormerken hebben ook UTV's in het gamma (bijvoorbeeld de Gators bij John Deere) en die krijgen niet zelden een nummerplaat. De ene keer een gewone nummerplaat, de andere keer worden ze als landbouwvoertuig ingeschreven. Dit moeten we allemaal in het achterhoofd houden bij het interpreteren van deze cijfers.

De cijfers komen van de DIV, de nationale Dienst voor Inschrijving van Voertuigen, en kunnen afhankelijk van de categorie licht afwijken. **Het voornaamste is dat we de verhoudingen tussen de verschillende merken kunnen zien en vergelijken met andere jaren.** Op de exacte aantallen mogen we ons niet vastpinnen.

Trends

De komst van de kleinere tractoren uit het Oosten is al enkele jaren bezig. In Tabel 1 staan enkel deze tractoren vermeld die ingeschreven zijn bij de DIV en dus een nummerplaat hebben. Allicht zijn er nog heel wat andere (kleinere) tractoren uit Azië afkomstig, die niet op de openbare weg hoeven te komen en ook niet ingeschreven zijn.

Bij de klassieke gevestigde merken blijft de top 5 van de meest ingeschreven tractoren tamelijk stabiel. New Holland staat al jaar en dag aan de kop gevolgd door John Deere. Fendt zet zich jaar na jaar steviger op het podium door elk jaar sterker voor de dag te komen. Deutz-Fahr en Case IH nemen een nagenoeg even groot aantal tractoren van de markt in, en het lijkt wel of ze afwisselend haasje-over springen. Een tiental jaren geleden deed ook Massey Ferguson mee voor plaats 4 of 5, maar dit wereldmerk zit in België in een sukkelstraatje. Ondanks de nieuwe, kwalitatieve modellen die de fabrikant de laatste jaren op de markt heeft gebracht, lijkt het tij maar niet te willen keren. Claas, Valtra en Steyr blijven jaar na jaar stevig in het zadel ook al schommelt hun aantal nieuwe inschrijvingen iets boven of onder 100 stuks per jaar. De groep Same Deutz-Fahr werkt in de Benelux zo goed als uitsluitend op Deutz-Fahr en bijgevolg kunnen we van Same en Lamborghini geen mooie cijfers verwachten. De Argo-merken Landini en McCormick blijven onderaan omdat de Nederlandse importeur 'wat verder weg woont' en hetzelfde kan gezegd worden van Zetor.

Wie koopt de kleinere tractoren?

Meerdere grote wereldmerken hebben geen trekkers meer met minder dan 100 pk. En toch heeft België hier een markt van meer dan 500 tractoren per jaar. Wie zijn dan de kopers? Particulieren uit de paardenwereld, bedrijven die in de tuinaanneming werken en de openbare groendiensten vinden hun gading beneden de 100 pk. We stellen vast dat naast de professionele loonwerker of landbouwer er nog heel wat mensen behoefte hebben aan een tractor. Bovendien wordt een deel van deze tractoren nog eens uitgerust met een frontlader en andere aangepaste werktuigen.

Wat zijn 'nieuwe inschrijvingen'?

In België is het verplicht een nummerplaat te hebben indien je met een tractor op de openbare weg wil rijden. Alle tractoren die voor de eerste maal in ons land aangemeld worden om een nummerplaat te bekomen, worden geregistreerd als eerste inschrijving. Het aantal eerste inschrijvingen komt vrijwel overeen met het aantal nieuwe tractoren. Maar het is eveneens zo dat een tractor van 4 jaar oud, die ingevoerd wordt vanuit bijvoorbeeld Duitsland of Nederland, in deze lijst genoteerd staat als nieuw. Het is immers een tractor die nog nooit eerder ingeschreven was in België. Tractoren die reeds in ons land zijn ingeschreven en dan van eigenaar wisselen, komen in de lijst van de tweedehandse.

Nog een voetnoot. Als we de ondergrens op 60 in plaats van 50 pk nemen, dan krijgen we verschillen. Fendt bijvoorbeeld haalde in 2020 op een totale markt van 1.958 tractoren boven de 60 pk 15,83% marktaandeel. Het jaar ervoor haalde het merk op een totale markt van 1.985 tractoren 13,50% marktaandeel. Door het feit dat Fendt vooral sterk staat in het segment van meer dan 190 pk is zijn relatief marktaandeel daar groter. Dus: de cijfers met een korreltje zout nemen is de boodschap.

Tabel 1: nieuwe inschrijvingen 2020 (bron DIV en +50 pk)*

New Holland	687
John Deere	523
Fendt	354
Deutz-Fahr	253
Case IH	245
Iseki	217
Kubota	170
Solis	159
Manitou	135
JCB	125
Massey Ferguson	117
Claas	113
Merlo	109
Farmtrac	103
Valtra	80
Steyr	71
Polaris	68
VST	46
Antonio Carraro	37
Tym	36
Dongfeng	34
Tong Yang	31
Kioti	28
Kramer	26
YTO	20
McCormick	13
Landini	12
Loval	11
Yanmar	6
Arbos	4
Lamborghini	4
Zetor	4
Same	4
Dieci	3

**Als we zouden tellen vanaf 60 pk, dan gaan we een andere verdeling krijgen. Om de cijfers van 2020 met de voorgaande jaren te kunnen vergelijken, hebben we ons gebaseerd op trekkers vanaf 50 pk.*

In tabel 1 worden ook de verreikers en wielladers opgenomen die als tractor worden ingeschreven. Een telescooplader kan ingeschreven worden als bedrijfsvoertuig of als landbouwtractor. In dat laatste geval mag dit voertuig ook een bepaald gewicht trekken op de openbare weg. Het voertuig kan dus een witte of rode landbouwnummerplaat hebben. De telescoopladers of knikladers worden terecht opgenomen in de lijst van de tractoren omdat deze op het bedrijf ook effectief een tractor vervangen.

De evolutie van de laatste jaren

In tabel 2 wordt aangetoond dat de top 5 bestaat uit de klassieke merken. New Holland staat aan de top, op afstand gevolgd door John Deere. Deze twee merken staan een straatlengte voor op nummer drie, vier en vijf. Toch kan opgemerkt worden dat John Deere licht inboet en dat Fendt op 4 jaar tijd flink meer heeft verkocht. Verderop toont de grafiek dat Massey Ferguson het de laatste jaren laat afweten in België en dat Claas jaar na jaar iets meer van de markt inneemt. De verreikers Manitou, JCB en Merlo blijven hun marktpositie goed vasthouden. De meeste knikladers die in de landbouw- en tuinbouw worden aangeschaft, worden blijkbaar niet ingeschreven als landbouwtractor. Daarom zien we merken als Weidemann, Giant, Schäffer enzovoort niet verschijnen in deze tabellen. Het mag wel even vermeld worden dat de laadvoertuigen van bijvoorbeeld Claas en New Holland meegeteld zijn als tractor indien deze ook zo zijn ingeschreven bij de DIV.

Tabel 2: nieuwe inschrijvingen laatste 4 jaar

	2020	2019	2018	2017
New Holland	687	656	720	668
John Deere	523	568	622	576
Fendt	354	316	284	294
Deutz-Fahr	253	296	242	271
Case IH	245	253	272	246
Manitou	135	168	127	98
JCB	125	111	117	121
Massey Ferguson	117	158	171	156
Claas	113	104	84	91
Merlo	109	118	115	74
Valtra	80	90	104	102
Steyr	71	56	78	64
McCormick	13	26	14	25
Landini	12	14	17	13
Same	4	6	3	5
Lamborghini	4	6	5	26
Zetor	4	2	10	5
	2.849	2.948	2.985	2.835

Samengevat

Volgens het aantal nieuwe inschrijvingen van landbouwtractoren kan 2020 als een normaal jaar beschouwd worden. In de praktijk is er in aantallen een lichte achteruitgang, omgerekend naar pk's zou er een status quo of misschien wel lichte stijging kunnen zijn. In de rangschikking van meest aangekochte merken zijn er geen grote sprongen gemaakt, wel waren er geleidelijke evoluties. Dat de tractoren steeds sterkere motoren krijgen, kunnen we uit deze gegevens niet afleiden, maar dat is wel een zekerheid. De trend die al enkele jaren is ingezet, is de opkomst van Oosterse merken. Hun wortels worden in Europa steeds sterker en kunnen in de toekomst ook grotere bomen voortbrengen.

Voorlopig kunnen we nog niets waarnemen van alternatieve krachtbronnen zoals elektrische aandrijving op batterij of waterstof. Ook methaanmotoren worden enkel in proefopstelling gebruikt. ●

New Holland, John Deere en Fendt voeren al enkele jaren op rij het klassement aan.

Een ruim verlichte werkomgeving gaat vermoeidheid tegen en verhoogt de veiligheid.

Beter zicht op het werk met led-verlichting

Het Amerikaanse bedrijf Vision X ontstond in 1997 in Seattle en was als een van de eerste actief in de ontwikkeling van led-verlichting in 2007. De eerste led-lichten werden trouwens opgebouwd op machines van de NASA. Het bedrijf is ondertussen al 10 jaar in Europa aanwezig en heeft zijn hoofdzetel in Genval geïnstalleerd. Waar de focus eerst op automotive- en vrachtwagenoplossingen lag, is deze ondertussen uitgebreid naar de offroad markt met land- en tuinbouwoplossingen.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en Vision X

Stephane Durlet, managing director van Vision X, en Bart Van Damme, verdeler voor België.

Vision X heeft ervoor gekozen om alles zelf te gaan produceren zodat het de kwaliteit zelf in de hand heeft en sneller en innoverend kan inspelen op veranderingen in de markt. Tegenwoordig beschikt het bedrijf over fabrieken in Seattle (Verenigde Staten), Seoul (Korea) en Shanghai voor bepaalde producten. De Europese markt wordt vanuit België bewerkt. Dat maakt dat de producten zo goed mogelijk aan de verwachtingen van de markt kunnen worden aangepast en de nodige homologaties vlot kunnen worden geregeld. Op vraag van klanten kunnen er zelfs 3D-studies worden uitgevoerd om de optimale verlichting te bekomen met zo weinig mogelijke 'dead zones'.

Oplossingen op maat

Naast zorg voor de kwaliteit van de producten legt Vision X de aandacht op maatwerk voor klanten. Zo bestaan er zogenaamde OEM-kits voor vrachtwagens (onder meer Scania en Volvo), maar ook voor bepaalde constructeurs van landbouwmachines die het aspect 'werklichten' aan deze specialist overlaten. Ondertussen zijn er niet minder dan 600 verschillende kits beschikbaar voor auto's, bestelwagens of vrachtwagens.

Verdeling in België

Voor de landbouw- en grondverzettoepassingen werkt Vision X al drie jaar samen met Barttrac, het bedrijf van Bart Van Damme. Die is heel bekend met de sector en zorgt niet alleen voor de verkoop van led-lichten, maar ook voor de ontwikkeling van specifieke oplossingen om de standaardwerklichten op trekkers en machines te vervangen door led-lichten.

Op deze manier ontwikkelde hij onder andere specifieke ombouwkits voor T7-tractoren van New Holland, minigravers, aanhangwagens enzovoort. Voor de verdeling van de producten in België werkt hij samen met een aantal (landbouw)dealers en is hij nog op zoek naar bijkomende partners. Bart: 'We willen het verschil kunnen maken met een kwalitatief product en door kort op de bal te spelen. We kunnen snel schakelen als het om onderzoek en ontwikkeling gaat en kunnen deze oplossingen rechtstreeks met constructeurs en dealers in de praktijk testen. Omdat landbouwers en loonwerkers tijdens piekperiodes vaak in het donker werken, is het belangrijk dat hun werkomgeving ruim verlicht is. Het gaat vermoeidheid tegen en verhoogt de veiligheid.'

De grote plussen van led

Led-lampen zijn veel zuiniger dan de traditionele gloeilampen. Bij een led-lamp wordt 90 tot 95 procent van de energie gebruikt om licht te produceren, terwijl een gloeilamp maar 8 procent van de energie gebruikt om licht te geven. De rest van de energie gaat verloren in warmte. Daarom ook dat een led-lamp koud aanvoelt als ze brandt.

Een ander voordeel is dat de led-lampen veel langer meegaan, afhankelijk van de toepassing 20.000 uur of langer.

In led-lampen zitten geen gevaarlijke stoffen, ze zijn ook voor buiten geschikt en ze zijn in verschillende soorten en kleuren te verkrijgen.

En tot slot zijn led-lampen ook beter bestand tegen schokken. ●

De meest veelzijdige kniklader ter wereld

Met zijn compacte afmetingen kan een AVANT-kniklader perfect ingezet worden voor werken op kleine en smalle oppervlaktes. Dankzij het laag eigengewicht is deze multifunctionele alleskunner bovendien zeer eenvoudig te transporteren op een aanhangwagen. Elke AVANT beschikt over een krachtig extra hydraulisch systeem voor multifunctioneel gebruik in goederenbehandeling, terreinonderhoud, tuinaanleg, landbouw, enz.

Compacte afmetingen

Verrassend multifunctioneel

Hoog hefvermogen

TORA Equipment
Tiensesteenweg 240
3800 Sint-Truiden
011 68 78 65
info@avantmachinery.be
www.avantmachinery.be

Willemen
Atealaan 7
2270 Herenthout
015 32 30 29
info@willemen-nv.be
www.willemen-nv.be

Dedobbeleer Machines
Aalstsesteenweg 52b
9506 Geraardsbergen
054 24 45 01
info@dedobbeleerverhuur.be
www.dedobbeleerverhuur.be

Martens Traktor
Kipdorpstraat 52
3960 Bree
089 46 05 20
info@martens-traktor.be
www.martens-traktor.be

Allebosch
Hondsbergstraat 15
1540 Herne
054 56 60 25
info@allebosch.be
www.allebosch.be

Herssens-Tollenaere
Pereboomsteenweg 47
9180 Moerbeke-Waas
09 346 86 51
her-to@skynet.be
www.her-to.be

Maes
Turnhoutsebaan 212
2460 Kasterlee
014 85 01 62
info@maes-nv.be
www.maes-nv.be

Qualimandjaro
Zonneke 6
9220 Hamme
052 48 12 50
info@qualimandjaro.be
www.qualimandjaro.be

Eurotrading Mortier
Torhoutbaan 181
8480 Ichtegem
050 21 73 60
info@eurotradingmortier.be
www.eurotradingmortier.be

Maes
Bredaseweg 1
2322 Hoogstraten
03 314 32 07
info@maes-nv.be
www.maes-nv.be

Tuboma
Gentstraat 198
9700 Oudenaarde
055 33 03 31
info@tuboma.be
www.tuboma.be

Vandaele Machinery
Stationsstraat 128
8780 Oostrozebeke
056 67 40 11
info@vandaele-machinery.be
www.vandaele-machinery.be

Willemen
Herman De Nayerstraat 2
2549 Kontich
015 32 30 29
info@willemen-nv.be
www.willemen-nv.be

Frank Afschrift
Beentjesstraat 32
9850 Nevele
09 371 82 93
info@frankafschrift.be
www.frankafschrift.be

Masschelein
Pluim 21
8550 Zwevegem
056 75 65 23
info@masscheleinbvba.be
www.masscheleinbvba.be

Contacteer uw lokaal AVANT-center voor een machine leverbaar uit stock.

WWW.AVANTMACHINERY.BE

Tijdsbesteding: belangrijk bij opzeg eigen gebruik?

Opzeggingen voor eigen gebruik zijn schering en inslag. Eigenaars/verpachters zeggen op voor zichzelf of voor een afstammeling, maar de pachter ziet dit meestal niet zitten. Want … maakt de exploitatie van dat landbouwbedrijf van deze afstammeling wel een 'overwegend deel van zijn beroepsactiviteit' uit zoals dat door de Pachtwet geëist wordt?

Wat zegt onze Pachtwet?

Onze Pachtwet bepaalt dat wanneer de pachter zijn hoofdberoep in de landbouw heeft, dan kan de opzegging voor persoonlijke exploitatie door de rechter slechts geldig worden verklaard indien het exploiteren van het landbouwbedrijf, waarin de betrokken landeigendommen zullen worden geëxploiteerd, een **overwegend deel van de beroepsactiviteit van degene of degenen die volgens de opzegging de landbouwexploitatie moeten voortzetten zal uitmaken.**

Wat de belangrijkheid van de landbouwactiviteit betreft, moet de verpachter die opzegt van zijn landbouwexploitatie een 'overwegend deel van zijn beroepsactiviteit' maken. Bovendien moet hij dit doen op het ogenblik dat hij met de exploitatie begint. Het is dus niet nodig dat hij dit doet op het ogenblik van de opzegging.

Er worden in de wet echter geen regels voorzien in verband met de beoordeling van het begrip 'overwegend deel van de beroepsactiviteit' en het begrip wordt ook niet door de Pachtwet gedefinieerd. Het is dan aan de rechter in de praktijk om zich over dit begrip uit te spreken.

Soms wordt bij het bepalen van deze voorwaarde gekeken naar het inkomen dat er gehaald wordt uit de landbouwactiviteit, alhoewel het niet nodig is dat dit inkomen uit de landbouwactiviteit hoger is dan dat van de andere activiteit. Maar meestal wordt er gekeken naar **de tijd** die men aan de landbouwactiviteit spendeert.

Een voorbeeld uit de praktijk!

Jean koopt een perceel grond van 5 ha dat verpacht is aan landbouwer Wim. Na de aankoop zegt eigenaar/verpachter Jean Wim op voor eigen gebruik. Wim gaat echter niet akkoord met deze opzeg. Tijdens de verzoening bij de plaatselijke vrederechter bereiken zij evenmin een akkoord, zodat eigenaar Jean Wim dagvaardt om toch de opzeg voor eigen gebruik door de vrederechter geldig te horen verklaren.

Pachter Wim meent dat Jean geen landbouwer is: hij heeft wel een eigen bedrijf, maar zeker geen landbouwbedrijf! Bovendien meent Wim ook dat indien Jean al iets naar landbouw toe gericht zou doen, hij dit zeker niet in hoofdberoep doet zodat hij niet het overwegend deel van zijn beroepsactiviteit uit de landbouw haalt, terwijl dit nochtans in deze omstandigheden door de Pachtwet wordt opgelegd.

Verpachter Jean van zijn kant ontkent niet dat hij inderdaad een elektronicabedrijf heeft, maar daarnaast heeft hij ook nog enkele hectares grond, die hij bewerkt als landbouwer. Hij meent wel te voldoen aan alle voorwaarden die de Pachtwet oplegt in geval van opzeg voor eigen gebruik, waaronder dus het feit dat diegene die opzegt voor eigen gebruik het overwegend deel van zijn beroepsactiviteit uit de landbouw moet halen.

Wat beslist de rechter?

Uit alle bewijsstukken in deze zaak besluit de vrederechter dat verpachter Jean wel degelijk een landbouwbedrijf uitbaat, dat hij dat persoonlijk doet en dat hij ook de 'bedrijfsleider' is van zijn landbouwbedrijf. Hij mag beroep doen op bijvoorbeeld loonwerkers, als hij maar zelf zijn bedrijf blijft leiden, wat hier volgens de vrederechter het geval is. En uit de fiscale aangiften leidt de vrederechter af dat het landbouwbedrijf van Jean wel degelijk marktgericht is.

Vervolgens stelt de Pachtwet dat indien de pachter, die zijn hoofdberoep in de landbouw heeft, een opzegging voor persoonlijke exploitatie krijgt, deze opzeg door de rechter dan slechts geldig kan worden verklaard indien het exploiteren van het landbouwbedrijf, waarin de betrokken landeigendommen zullen worden geëxploiteerd, een overwegend deel van de beroepsactiviteit zal uitmaken van degene die volgens de opzegging de landbouwexploitatie moet voortzetten. Dit betekent hier dus dat Jean moet aantonen dat het overwegend deel van zijn beroepsactiviteit uit de landbouw zal komen!

De rechter merkt op dat de Pachtwet niet aanhaalt wat hier precies mee bedoeld wordt. Daarom meent deze rechter dat de activiteit van degene die opzegt voor eigen gebruik (hier dus Jean) niet zozeer een 'hoofdzakelijk' karakter dient te hebben, maar wel een dat niet beperkt of slechts occasioneel is. De rechter meent dat er moet gekeken worden naar de tijd die Jean aan zijn landbouwactiviteit spendeert. De rechter in deze zaak meent dat een overwegend deel van zijn tijd spenderen aan de landbouwactiviteit belangrijker is dan een overwegend deel van zijn inkomen hieruit halen!

De rechter beslist om al deze redenen dat de opzeg voor eigen gebruik door verpachter Jean geldig is, en dat Jean aan alle door de Pachtwet vooropgestelde voorwaarden voldoet.

En wat in Wallonië?

Deze regels zijn in Wallonië niet veranderd. Bovenstaande regel in verband met het 'overwegend deel van de beroepsactiviteit' blijft er dus behouden!

Solange Tastenoye
www.solangetastenoye.be
volg ons op Facebook: Juridisch adviesbureau Solange Tastenoye
Voor telefonisch juridisch advies: bel 0902/12014 (€1,00/min)
Persoonlijk advies enkel mits afspraak via tel 013/46.16.24

TWEE MERKEN – ÉÉN FAMILIE

DE SPECIALISTEN VOOR DE PROFESSIONELE LANDBOUW

Alle werktuigen voor bodembewerking

LEMKEN biedt innovatieve techniek voor bodem- en stoppelbewerking voor alle bedrijfgroottes. LEMKEN ploegen, cultivatoren en compact-schijveneggen staan voor maximaal bediencomfort en hoogste bedrijfszekerheid:

- Compact-schijveneggen Rubin 10 en Rubin 12 zonder zijdelingse trekkrachten
- De intensief cultivator Karat 9. Het multifunctionele werktuig voor de stoppelbewerking
- Aanbouwploegen Juwel en halfgedragen ploegen Diamant voor het beste ploegresultaat
- Rotorkopeggen Zirkon, zaadbedbereiders Korund en Kompaktor voor een optimaal zaadbed
- DuraMaxx slijtdelen voor een bijzonder lange levensduur.

Alle oplossingen voor een duurzame teelt

Steketee biedt innovatieve en klantgerichte oplossingen voor mechanische onkruidbestrijding. Hun intelligente, cameragestuurde schoffelmachines en het milieuvriendelijke bandspuiten zijn voor de precisielandbouw ontwikkeld en maken een duurzame teeltbescherming mogelijk.

- EC-Weeder – schoffelwerktuig met ontelbare uitrustingsmogelijkheden
- EC-Ridger – schoffelwerktuig voor de ruggenteelt
- EC-Spray – duurzaam en exact bandspuiten
- EC-Steer – parallelstuurinrichting voor elk schoffelwerktuig
- IC-Weeder – intelligent schoffelwerktuig met individuele plantherkenning
- IC-Light – intelligente en nauwkeurige camerabesturing

LEMKEN
The Agrovision Company

Steketee
space to grow

steketee.lemken.com

Geniet van uw vrijheid.
De nieuwe ARION 400.

Derde generatie: nog completer

– Van 85 tot 155 pK: compacte StageV 4-cilinders met lange wielbasis
– Intelligente transmissies met keuze tussen 4- of 6-voudige powershift
– Joystick-bediening voor de hef, transmissie, motortoeren, functietoetsen en frontlader
– Keuze tussen 3 hydraulische configuraties (tot 150 l/min)
– Uitzonderlijk comfort met geveerde cabine én geveerde vooras
– Exclusieve PANORAMIC-cabine

Ontdek meer over de nieuwe ARION 400 op:
arion400.claas.com

AG-TEC N.V. S.A.

Rue Grand Champ 12
5380 FERNELMONT
081/25.09.09
info@ag-tec.be
www.ag-tec.be

CLAAS