



TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE





ALHYCO

MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS





	<i>Voorwoord</i>	Baas in eigen hoofd.	5
	<i>Akkerbouw</i>	Akkerbouwer Crompton in Thulin plet en mengt eigen granen thuis om toegevoegde waarde te creëren.	6
	<i>Veehouder</i>	Voor de familie Pirson in Sovet is een goed uitgemeten werkstructuur broodnodig op een modern landbouwbedrijf.	10
	<i>Loonwerker</i>	Loonbedrijf Agri Van Damme in Horebeke gaat voor kwalitatief loonwerk.	14
	<i>Mechanisatiebedrijf</i>	Agri-Service Hoydonckx uit Landen is al meer dan 50 jaar trouw aan hetzelfde merk.	18
	<i>I love my agrojob</i>	Xavier Castel is Key Account Manager voor de Kverneland Group.	22
	<i>Techniek</i>	Vergelijkende test: hoe precies zaaien de klassieke maïszaamachines?	24
	<i>Techniek</i>	Veel schoner, amper zuiniger	36
	<i>Techniek</i>	Alternatieve teelten: gierst en sorghum. Onbekend maakt onbemind.	42
	<i>Mensen achter machines</i>	Amazone slaat de hand aan de ploeg	46
	<i>Mensen achter machines</i>	PTS in Mechelen: onderwijs in een groene omgeving aan de rand van de stad	48
	<i>Techniek</i>	Probleemloos voordroog verdelen met de Dis'Fib voederbak van Emily	51
	<i>Mensen achter machines</i>	Andy Behaegel koos 15 jaar geleden voor een nieuw leven in Roemenië.	52
	<i>Highlights</i>		55
	<i>Recht</i>	Is aangifte perceel in oppervlakteaangifte een bewijs van pacht?	58



TractorPower is een uitgave van
GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2,
1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofredactie
Peter Menten | 0473 93 45 88
Christophe Daemen | 0479 33 10 48

Vormgeving
Atelier Corneel | Evi Cornelissens
0485 41 77 92

Advertentie-exploitatie
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen
info@tractorpower.eu

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden
gereproduceerd zonder schriftelijke
toestemming van de uitgever.

TractorPower verschijnt 4x/jaar op
11.374 exemplaren in het Nederlands
en het Frans.



Belgian jury member

ALTIJD **SLAGKRACHT**



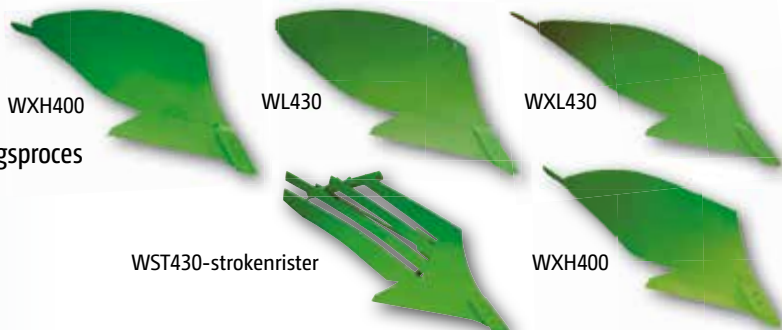
Wentelploeg Cayros

De beste voor voor uw bedrijf!



- Complete reeks wentelploegen van 3 tot 6 scharen
- Eenvoudige afstelling en comfortabele bediening
- Lange levensduur dankzij robuuste constructie en ©plus-hardingsproces
- Verschillende steenbeveiligingen
 - mechanisch – halfautomatisch – volautomatisch hydraulisch

Vanaf nu beschikbaar bij uw Amazone-dealer!



HILAIRE VAN DER HAEGHE NV
Tel.: 03/821.08.30 • amazone@vanderhaeghe.be



AMAZONE

Waarheid van het seizoen

'Het is beter voor een staat of mens om geregeerd te worden door een goed man dan door goede wetten.'

(Aristoteles, Grieks filosoof en wetenschapper)

Baas in eigen hoofd.

Aansluitend op de waarheid van het seizoen, willen we onderstrepen dat we niet in de eerste plaats verwijzen naar wat er zich in de politiek op wereldniveau afspeelt. Baas in eigen hoofd belet dat we ons niet (meer) laten leiden door de (negatieve) invloed van dingen die rond ons gebeuren. Het zorgt ervoor dat we duidelijk kunnen onderscheiden welke informatie voor ons nuttig is en welke niet. We merken het als 'pers' dagelijks dat we om de oren geslagen worden met 'informatie' van allerlei slag: vaak is het opgewarmde kost, beïnvloeding, suggestieve titels die ons al aanzetten om een artikel onder een bepaalde invalshoek te lezen, enz....

Omzeggens iedereen is in strijd om de aandacht. Als was het maar voor enkele fracties van seconden. Via de sociale media krijgen we karrenvrachten pulp over ons heen gekieperd en voelt iedereen die aandacht nodig heeft zich eventjes de koning te rijk. We kunnen uitsturen en ontvangen: volgen en gevolgd worden. En het gaat bliksemsnel... één muisklik, een wreef over het touchscreen en de informatie is weg. In die illusie leven veel mensen.

Of toch niet allemaal...

Maar ze worden echter schaarser en schaarser: de mensen die baas zijn in hun hoofd en hun eigen verhaal schrijven... en wij zijn blij dat we ze iedere keer opnieuw mogen ontmoeten. In deze editie van TractorPower zijn dat de familie Crompton uit Hensies die haar eigen granen op het akkerbouwbedrijf verwerkt tot mengelingen en deze verkoopt, veehouder Pirson uit Ciney die uitlegt waarom een weloordachte structuur belangrijk is om als veehouder door moeilijke periodes te geraken, loonbedrijf Agri Van Damme dat drie jaar geleden vanaf 0 van start ging en ondertussen een referentie is geworden in de streek van Oudenaarde. Verder loopt het naar Landen waar de mensen van mechanisatiebedrijf Hoydonckx uitleggen hoe service ervoor kan zorgen dat je bosbouwspecialist wordt in een streek waar amper aan bosbouw gedaan wordt. Xavier Castel legt uit hoe en waarom hij zich in zijn jarenlange carrière bij Kverneland nog geen dag verveld heeft en de mensen van de Provinciale School voor Tuinbouw en Techniek stellen met een enorme gedrevenheid hun 7e jaar landbouwtechniek én enkele verbeteringen voor het onderwijssysteem voor. In ons gedeelte over techniek hebben we de 5 meest verkochte maïszaaimachines getest en met elkaar vergeleken en gingen we na wat er op vlak van motorentechniek de afgelopen jaren veranderd is. Waar zijn de verbeteringen, waar zijn we erop achteruit gegaan?

Kortom, een heel magazine vol, maar geloof enkel dat wat voor u kan dienen. ☺

De redactie



In ons tweede voorwoord laten we iemand aan het woord die bij het maken van dit magazine in een interview of door een bepaalde ontwikkeling te doen een voorbeeld kan zijn voor anderen. In deze editie is dat Koen Van Damme uit Horebeke, die drie jaar geleden zijn eigen loonbedrijf opstartte. Een verhaal dat 'baas in eigen hoofd' wel degelijk de formule tot succes is.

'We proberen zo goed mogelijk te werken en bieden de vertrouwde klanten in de streek liever een degelijke service in plaats van ver van de deur te gaan rijden.'

'In tegenstelling tot bepaalde collega's hebben we bewust gekozen om geen grondwerken uit te voeren in de winter. Tijdens die periode kunnen we ons beter bezighouden met een fatsoenlijk en preventief onderhoud van de machines.'

'Alle tractoren zijn met een powershifttransmissie uitgerust. Ik heb de traploze variant al overwogen, maar voor de werkzaamheden die wij uitvoeren, biedt het in mijn ogen niet genoeg meerwaarde. Dan geef ik liever wat extra geld uit aan gps op de tractoren zodat we onze klanten meer toegevoegde waarde kunnen aanbieden.'

'De landbouwbedrijven blijven ook groeien waardoor de vraag naar loonwerk zal blijven stijgen.' ■



**Koen Van Damme,
loonwerker
uit Horebeke**



Akkerbouwer Cromptot in Thulin plet en mengt eigen granen thuis om toegevoegde waarde te creëren.

Hele vaak wordt er geklaagd over de grondstoffen-prijzen die de landbouwers uitbetaald krijgen. De prijs die ze ontvangen voor granen, aardappelen, melk of vlees dekken in sommige gevallen nog niet eens de kostprijs. Sommigen blijven bij de pakken zitten, anderen denken na en gooien het roer om door toegevoegde waarde te creëren bij de verkoop van hun producten. Niet zelden is een generatiewissel zo'n omslagmoment; er is een extra inkomen nodig omdat een van de kinderen mee wil werken op het ouderlijk bedrijf. Het was ook op deze manier dat de familie Cromptot uit Thulin (Hensies) hun zelfgeeteelde granen begon te valoriseren.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

Ghislain en Catherine Cromptot hebben de huidige gebouwen overgenomen in 1989. De boerderij was toen niet meer in gebruik. Ghislain was opgegroeid in het dorp, waar zijn ouders een akkerbouw- en loonwerkbedrijf uitbaatten. Op de nieuwe locatie is hij begonnen met 20 ha en een melkquotum van 60.000 liter. Het bedrijf groeit langzamerhand en in 1995 komt er een nieuwe melkstal. Het bedrijf laten groeien door grond over te nemen is in deze streek niet altijd evident. Julien, de oudste zoon, besluit na zijn studies in 2006 om thuis blijven. Omdat de boerderij te klein



Ghislain, Julien en Catherine Cromptot

was om met twee mensen van te leven, moest Julien op zoek gaan naar een mogelijke diversificatie. Hij ging toen regelmatig een landbouwer uit Boussu helpen die met mengelingen van granen bezig was en beetje bij beetje heeft hij zich in deze materie bekwaamd.

Zelf pletten en inzakken

Julien vervolgt: 'Om deze activiteit uit te oefenen moesten we ons ook in orde stellen bij het Voedselagentschap. Omdat we geen



XproTM

Hogere opbrengsten met een fungicide op basis van Xpro technologie

- Fungicidenfamilie met innoverende Leafshield formulering
- Betere ziektebestrijding
- Langere werkingsduur
- Sterkere stresstolerantie
- Alle graangewassen

Bayer CropScience SA-NV
J.E. Mommaertslaan, 14 - 1831 Diegem
www.cropscience.bayer.be

Ged. merk Bayer AG. Gebruik gewasbeschermingsmiddelen veilig.
Lees vóór gebruik eerst het etiket en de productinformatie.
Voor verdere productinformatie met inbegrip van gevaarzinnen en symbolen, raadpleeg www.fytoweb.be.



Dankzij de mengtrechter op de verreiker is de capaciteit aanzienlijk verhoogd.



De verschillende granen worden zoveel mogelijk op de boerderij bewaard.

additieven toevoegen aan onze mengelingen hoeven we niet over een GMP-certificatie te beschikken. Anderzijds moeten we wel voldoende traceerbaarheid kunnen voorleggen, door middel van stalen, lotnummers en dergelijke. Tegenwoordig verwerken we tarwe, gerst, spelt, haver en droge maïs die allemaal op eigen grond geteeld worden; daarnaast ook zonnebloemen die we uiteraard importeren. In het verleden hebben we ook pogingen gedaan met erwten en veldbonen, maar het resultaat was eerder teleurstellend. Tegenwoordig beschikken we over een vrij

compleet gamma producten, met verschillende mengelingen voor kippen of duiven; onze bestseller trouwens. Verder gemalen mengelingen voor varkens en spelt voor paarden. Onze eigen productie wordt aangevuld met producten die we aankopen, zoals mout of granulaatvoerders zodat we een vrij compleet gamma kunnen aanbieden aan onze klanten.'

Beetje bij beetje groeien

In het begin vergde zo'n omslag van bedrijfsactiviteit heel wat →



zoek- en denkwerk. Julien: 'We zijn van nul begonnen en het was dus niet evident om een bepaalde structuur uit te bouwen. Beetje bij beetje werd het gamma aangevuld op basis van de vragen van de klanten en van onze eigen mogelijkheden. Als de zaak begint te draaien volgt dan de noodzaak om bepaalde processen efficiënter te laten verlopen. In het begin kwamen de mengelingen bv. tot stand door middel van een kleine betonmixer. Ideaal om te beginnen omdat de investering beperkt is, maar ook zeer tijdrovend, om nog maar te zwijgen van de fysieke belasting. Tegenwoordig gebruiken we een mengbak op de verreiker. Daardoor kunnen we 1.000 kg per keer mengen. Het inzakken is een ander voorbeeld. In het begin werden alle zakken manueel gebonden met een koord. Enerzijds gemakkelijk, maar anderzijds ook niet echt praktisch als de zakken een paar keer moesten verplaatst of zelfs gestapeld worden. Vandaag werken we met een naaiinstallatie om de zakken te sluiten.' Ghislain vervolgt: 'Omdat we in het begin niet goed wisten hoeveel we gingen verkopen werd het graan bij de oogst aan onze graanhandelaar geleverd en vervolgens beetje bij beetje teruggehaald om thuis te verwerken. Tegenwoordig beschikken we over onze eigen graansilo's waardoor we bijna alles op de boerderij kunnen stockeren. Om de nodige mengelingen te kunnen produceren zijn we uitgerust met een kuiser, een breker, een pletter, verschillende stockagesilo's, een mengtrechter en dan een inzaklijn met weegunit en naaiinstallatie.' Julien besteedt ongeveer 30 à 40% van zijn tijd aan de graanverwerking. Julien: 'In het begin waren we vrij ambachtelijk bezig, maar de laatste jaren zijn er al heel wat verbeteringen doorgevoerd. Naar de toekomst toe wil ik de verschillende processen nog verder optimaliseren zodat we de productiecapaciteit kunnen verhogen en we ook meer tijd kunnen vrijmaken voor andere zaken op het bedrijf. Ik kan alvast tevreden terugkijken op de afgelopen jaren.'

Plaatselijke klanten

De klanten zijn bijna uitsluitend particulieren en hobbyisten en de meesten komen uit de buurt. Ghislain: 'We merken dat de interesse voor alles wat plaatselijk geproduceerd wordt met de jaren aan belang wint. In onze streek houden de mensen steeds meer opnieuw kippen om hun afvalberg te verkleinen... en deze kippen moeten ook gevoed worden. De interesse blijft gestaag groeien en de particulieren willen echt weten wat ze aan hun dieren geven. Daarnaast zijn we goedkoper dan 'industriële' voeders, wat natuurlijk mooi meegenomen is. Ons gamma is vrijwel compleet en tot nu toe hebben we geen vraag om nog bijkomende of aanvullende formules te produceren. Door de grotere vraag hebben we het geheel wel een beetje beter moeten structureren door openingsuren en een wekelijkse rustdag in te lassen bv.'

Aanbod verder aanvullen

Om het gamma aan te vullen verkoopt Julien al enkele jaren hooi en stro in kleine balen die gretig afzet vinden bij kleine particulieren en paardenhouders. Daarnaast is hij verleden jaar ook begonnen met de verkoop van pellets in zakken. Moeder Catherine is graag in contact met mensen en is de verkoopster van dienst op de boerderij. Catherine: 'Ik leg gemakkelijk contact met mensen en ik sta ze dan ook graag te woord. Het is ook één

van de voordelen als je als gezin onderneemt. Ieder kan zijn of haar troeven beter uitspelen om resultaat te kunnen boeken. Als bijkomende dienst leveren we aan huis in de buurt. Deze aanpak wordt zeer gewaardeerd door particuliere klanten. Hetzelfde geldt trouwens ook voor de pellets. Klanten kunnen hun pellets per pallet aankopen, met de korting die dan geldig is en vervolgens wekelijks een paar zakken komen halen.' ■



Zicht op de pletinstallatie



Het aanbod omvat een heleboel mengelingen voor kippen, paarden, schapen, konijnen...



Julien: 'Naar de toekomst toe wil ik de verschillende processen nog verder optimaliseren zodat we de productiecapaciteit kunnen verhogen.'

GEWOON HAKSELEN!

MET DE LAAGSTE GEBRUIKSKOSTEN IN DE MARKT!



MINIMALE KOSTEN

- Zeer zuinige motoren
- Weinig slijtage met DuraLine

VERMOGEN & PRESTATIES

- ProStream gewasstroom
- Laagste gewicht op het veld

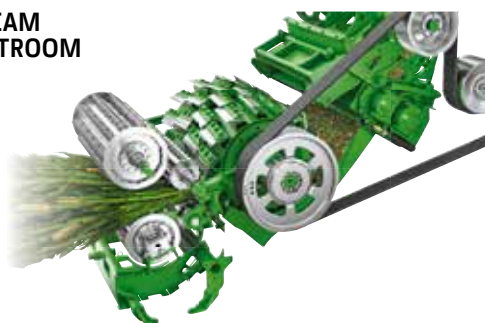
ZEER DUURZAAM

- Langere levensduur
- Sterkere onderdelen



JOHN DEERE

PROSTREAM GEWASSTROOM



Cofabel
////////

Peperstraat 4A - 3071 Erps-Kwerps

Tel. : 02 759 40 93

E-mail : Info@cofabel.be

www.JohnDeere.be



Voor de familie Pirson in Sovet is een goed uitgemeten werkstructuur broodnodig op een modern landbouwbedrijf.

Begin februari waren we te gast bij Pierre Pirson en zijn ouders André en Anne in Sovet in de buurt van Ciney. Het bedrijf steunt, naast de akkerbouw, op melk- en vleesvee. In plaats van verder te groeien geven ze de voorkeur aan een betere opvolging van hun veestapel om hier het maximale rendement uit te halen. Vijf jaar geleden hebben ze al de stap naar het gemengd voeren gezet. Bedoeling: de zelf geteelde grondstoffen op het eigen bedrijf beter gaan valoriseren.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

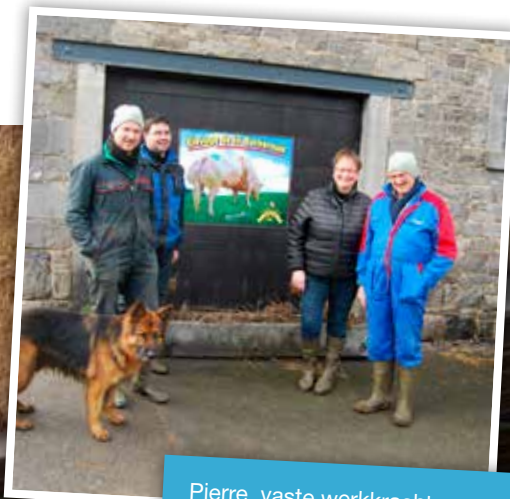
Melk- en vleesvee

Bij de familie Pirson kiezen ze bewust voor melk- en vleesvee. Pierre: 'We hebben altijd beide activiteiten gehad. Vandaag hebben we zo'n 50 Holsteinmelkkoeien terwijl er zo'n 140 kalvingen per jaar zijn bij de Wit-Blauwen. Enkel de stieren worden nadien afgemest. Ik zie het als een soort bijkomende diversificatie. We beschikken dan ook over 'goedkope' melk voor de Wit-Blauw- kalveren en de combinatie van melk- en vleesvee is anderzijds ook een troef op sanitair niveau. Regelmatig worden embryo's van Wit-Blauwen bij Holsteinkoeien geplaatst. Als alles binnen het eigen bedrijf blijft, zijn de sanitaire risico's en de problemen die ermee gepaard gaan, zeer beperkt.'

Overstap naar gemengd voeren

Op het bedrijf is Pierre o.a. verantwoordelijk voor het voeren.

Tot vijf jaar geleden werd het rantsoen verdeeld met een voederbak op de verreiker. Deze manier van werken gaf voldoening, maar anderzijds was het niet mogelijk om een nauwkeurig rantsoen te berekenen en te verdelen. Pierre: 'Voor ons was het vrij snel duidelijk dat we de stap naar gemengd voeren moesten zetten. In het begin hadden we eerst gedacht aan een getrokken voermengwagen, maar dat hield ook in dat we telkens met twee machines moesten rijden: de wagen op zich en de verreiker. Omdat niet alle kuilen op dezelfde plaats bijeen liggen, moesten we veel heen-en-weer rijden. Bovendien moest er steeds een tractor aan de voermengwagen blijven staan omdat we het niet zagen zitten om dagelijks aan- en af te koppelen. Uiteindelijk hebben we gekozen voor een zelfrijdende



Pierre, vaste werkracht
Ludovic, André en Anne Pirson.



voermengwagen. Het is een forse investering, zeker op ons bedrijf, maar het laat me toe om alleen te voederen en in weinig tijd. Op jaarbasis draait de machine ongeveer 400 uren om alle dieren dagelijks te voederen. Dankzij de uitkuilrees blijven de kuilwanden mooi glad, wat onnodige opwarming en broei voorkomt en is het anderzijds ook mogelijk om losse producten gemakkelijk op te nemen in het rantsoen. Daarnaast is de zichtbaarheid een sterke troef, net als het brandstofverbruik, wat amper 14 liter/uur bedraagt.'

Rantsoen goed berekenen

Voor Pierre Pirson is het zeer belangrijk om de verschillende rantsoenen goed te berekenen: 'Elk dier moet dezelfde samenstelling kunnen eten en in dezelfde proporties. Dankzij de zelfrijdende voermengwagen hebben we een serieuze stap in de goede richting gezet. Ik werk hoofdzakelijk met vier verschillende rantsoenen: één voor de melkkoeien, een tweede voor de vleeskoeien jonger dan 3 jaar, een derde voor de vleeskoeien ouder dan 3 jaar en ten laatste ééntje voor de stieren. Voor de melkkoeien bedraagt het rantsoen zo'n 16 kg nat kuilgras, 16 kg kuilmaïs en 16 kg persulp. Ik voeg ook 1 kg stro toe, 1 kg Boval, mineralen, 2 kg soja en 1 kg koolzaad. Krachtvoeder wordt in de melkstal verstrekt. De vleeskoeien jonger dan 3 jaar krijgen 10 tot 14 kg voordroog (naar de leeftijd), 15 kg van een mengeling maïs en persulp en een beetje soja. De vleeskoeien ouder dan 3 jaar krijgen 7 kg voordroog en 20 kg van een mengeling van maïs, persulp en mineralen. Daarnaast krijgen ze ook 10 kg voordroog met een drogestofgehalte van 65%. Het zijn meestal gewikkelde balen

die niet met de voermengwagen verdeeld worden omdat het te lang duurt om een baal volledig te kunnen mengen. De stieren tenslotte krijgen geen voordroog, maar wel een mengeling van maïs en persulp, aangevuld met stro, Boval en mineralen.'

Werkorganisatie is de basis van alles.

Bij de familie Pirson zijn de taken goed verdeeld. Pierre is ook van mening dat een goede werkorganisatie niet meer weg te denken is op een modern bedrijf. Pierre: 'Mijn ouders houden zich voornamelijk met het melken bezig, soms geholpen door onze vaste medewerker. Deze is verder vooral bezig met het instrooien en het uitkuisen van de boxen en met allerlei kleinere werkzaamheden op het bedrijf. Behalve voor het verzorgen van de dieren is hij tevens de geknipte man om op het



De zelfrijdende voermengwagen is nu vijf jaar in dienst.



Gun uzelf
 ongeëvenaard comfort en stabiliteit !
 3 jaar garantie

Trans-SPACE

Stevigheid en betrouwbaarheid

Conische monocoque laadbak

www.joskin.com
JOSKIN
 tel : 04 377 35 45



veld te zitten of machines te onderhouden of te herstellen, wat als een echte meerwaarde kan gezien worden op ons bedrijf. Ik zorg op mijn beurt voor de kalveren en voor het voeren van alle dieren. De administratie is mooi verdeeld: mijn moeder verzorgt de administratie voor de dieren, vader regelt de betalingen en ik ben meer met de administratie voor de akkerbouw bezig. In de winter proberen we het dagelijks werk rond 11u gedaan te hebben. Daardoor blijft er tijd vrij om iets anders te doen en is er ook nooit stress als er zich onvoorziene gebeurtenissen voordoen. Een goede werkorganisatie is in onze ogen het begin van alles.'

Akkerbouw

Naast de veeteeltactiviteiten telt het bedrijf ook nog 90 ha akkerbouwgewassen. Behalve tarwe wordt er ook gerst en spelt verbouwd. Verdere teelten zijn hakselmaïs voor het vee en suikerbieten. Als suikerproducent kan de familie Pirson perspulp aan interessante voorwaarden kopen bij het suikerfabriek wat deze teelt extra aantrekkelijk maakt. Pierre: 'Ik opteer meestal voor vroege maïsrasen omdat ik in het najaar niet te lang wil wachten om te hakselen. Bovendien laat het ons toe om de wintertarwe op tijd te zaaien. Ik probeer het werk op het veld achter de rug te hebben tegen de tijd dat de dieren terug binnenkomen om de winter door te brengen. Anders wordt het moeilijk om tegelijkertijd in de stallen en op het veld bezig te zijn. Het is o.m. de reden waarom we ervoor zorgen dat de bieten die later in het seizoen moeten geleverd worden toch tegen begin november geroid zijn.'

'We proberen de meeste veldwerkzaamheden zelf uit te voeren en beschikken daarvoor over alle grondbewerkingsmachines, zaaimachine, spuitmachine, hooibouwmachines, enz... We beschikken ook over onze eigen grootpakkenpers. Naast ons

eigen stro en voordroog koop ik ook stro op struik in de zomer om dit vervolgens te persen en door te verkopen aan collega-veehouders die iets verder wonen.'

Leren ondernemen

Als we Pierre vragen hoe hij de toekomst ziet, wil hij eerst aangeven dat zijn beroep vrij bijzonder is: 'We weten nooit wat er gaat gebeuren. Vorig jaar waren de melkprijzen beneden alle peil, nu gaat het beter... en hetzelfde geldt voor het vleesvee of de verschillende akkerbouwteelten. Het is dus niet altijd evident om een visie op langere termijn aan te houden. Ik ben wel van mening dat we nog altijd van de boerenstiel kunnen leven, op voorwaarde dat we kwaliteit blijven produceren en dat we onze marges goed berekenen en bewaken. En daarvoor hebben we de structuur nodig die ik hierboven al aangehaald heb. We hebben weliswaar geen invloed op de prijzen, maar we kunnen er wel voor zorgen dat de dieren altijd top verzorgd zijn. Voor onze Wit-Blauwkoeien is het streefdoel bv. één kalf per jaar, we ontwormen onze dieren systematisch, ze krijgen kernvoerders... allemaal zaken die geld kosten, maar ook toelaten om de dieren optimaal te laten groeien en dus op het einde van de rit rendabel zijn. Het is mede daardoor dat we bewust gekozen hebben om niet oneindig te groeien, maar wel alles strak in de hand te houden.' Hij besluit: 'Ik zeg wel eens dat we een kapitaal geërfd hebben, of het nu over gronden of een veestapel gaat, en dat we dat maximaal moeten benutten. Een landbouwbedrijf is een bedrijf zoals een ander: het economische model moet kloppen, maar dat is per bedrijf verschillend. Een goed beheer is tenslotte niet meer weg te denken omdat de inkomsten sterk fluctueren en de investeringen dus eerst goed moeten worden gewikt en gewogen.' ■

De stallen worden dagelijks ingestrooid.



Dankzij de uitkuil-frees blijven de kuilwanden mooi glad.



Pierre doet ook regelmatig mee aan Wit-Blauw prijskampen.



Pierre werkt hoofdzakelijk met vier verschillende basisrantsoenen.



De meeste veldwerkzaamheden worden met eigen machines tot een goed einde gebracht.



"OK

Er zijn andere fabrikanten,
maar de kwaliteit van het **MANITOU**
netwerk maakt het verschil!"

FOETS / 3980 Tessenderlo

AERTS LANDBOUWMECHANISATIE / 2328 Meerle

ELSEN TRAKTOR / 3200 Aarschot

KEY-TEC / 9180 Moerbeke

LIECKENS KRIS / 1861 Wolvertem

VANKEERBERGEN / 3090 Overijse

THIENPONDY PETER / 9052 Zwijnaarde

DEBUTRAC / 9880 Aalter

DIDIER VOLCKE / 8583 Bossuit

MERSCH GEBR / 1540 Herne

HUYGHEBAERT / 8340 Moerkerke-Damme

DE CEUNYNCK MARC / 8600 Diksmuide

GOUWY JOSÉ / 8630 Veurne

VERHOEST FRANK / 8691 Alveringem

DESMET HENK / 8700 Tielt

VANHOUTTE MACHINERY / 8880 Ledegem

LEMAHIEU JAN / 8900 Ieper

PARREIN BART / 8920 Langemark

BEEL / 9790 Wortegem-Petegem

COLLE RENTAL & SALES / 6136 KV Sittard

www.manitou.com - benelux@manitou-group.com



**NIEUW :
MLT 960**



MANITOU



Trelleborg TM1060.
Vernijk uw landbouwactiviteiten.

We delen uw passie voor duurzame landbouw die uw gewassen waardevoller maakt. Het bereik van de nieuwe Trelleborg TM1060 biedt een hogere efficiëntie voor trekkers van 80 tot meer dan 300 pk. Het vrijwaart uw bodem van verdichting en maakt uw activiteiten productiever. Bescherm uw gewassen als edelstenen.

www.trelleborg.com/wheels/nl



TRELLEBORG



Loonbedrijf Agri Van Damme in Horebeke gaat voor kwalitatief loonwerk.



Koen Van Damme met zijn zonen Bram en Sven.

In de Vlaamse Ardennen is loonwerker Agri Van Damme op weinig tijd een begrip geworden. Koen en zijn zonen Bram en Sven startten amper drie jaar geleden met loonwerk door de overname van een naburige loonwerker. In weinig tijd is het bedrijf een gevestigde waarde geworden voor het dorsen van granen en maïs en het rooien van bieten en aardappelen. Het werkgebied loopt van Gent en Ninove tot aan de taalgrens in de buurt van Flobecq en Ellezelles. We gingen half januari een kijkje nemen.

Tekst: Christophe Daemen | Foto's: Christophe Daemen & Agri Van Damme

Het begon allemaal in de landbouw.

Van jongs af aan wist Koen Van Damme dat hij in de landbouwsector zou werken. In 1992 zet hij zijn eerste stappen als landbouwer. De boerderij telt dan amper een paar hectares, maar door de jaren heen wordt stelselmatig uitgebreid. Vandaag wordt er zo'n 100 ha bewerkt en zijn er 40.000 vleeskippen en 200 stuks mestvee op het bedrijf. Dit laatste beperkt zich tot het afmesten van vleesvee. Koen vervolgt: 'Ik heb altijd een zwak gehad voor landbouwmachines. Vrij vlug hadden we dan ook een eigen maaidorser en grootpakkenpers op ons akkerbouwbedrijf. Iets later volgde een aardappelrooier om onze eigen aardappelen te kunnen rooien. Drie jaar geleden hebben we dan een grote stap gezet met de overname van een loonbedrijf uit de buurt. Mijn twee zonen Bram en Sven hadden net hun studies afgerond en wilden graag in de sector werken

waardoor deze overname qua timing perfect viel. Ondertussen hebben we het geluk gehad dat er een paar andere loonwerkers uit de buurt gestopt zijn waardoor we niet om werk verlegen zitten. De keerzijde van de medaille is dat we de laatste jaren zwaar hebben moeten investeren om de toenemende vraag aan te kunnen.'

Een brede waaier aan werkzaamheden

Hoewel het bedrijf nog relatief jong is, is het aanbod vrij uitgebreid. Koen: 'Eigenlijk kan je stellen dat we alles doen behalve maïshakselen en drijfmest injecteren. De hoofdactiviteiten zijn poten en rooien van aardappelen, zaaien en rooien van bieten, persen en wikkelen van voordroog, maaidorsen en zaaien en dorsen van maïs. Daarnaast zijn we ook bezig met het opvoeren van vaste mest, ploegen en



zaaien van granen en het inkuilen in zogenaamde silobags. Dit jaar pakken we ook uit met een nieuwe triplemaaier. Het is een gok, maar het zal waarschijnlijk de moeite waard zijn. De veeteeltbedrijven uit de streek blijven steeds groeien waardoor de veehouders zelf geen tijd meer hebben om sommige werkzaamheden zelf uit te voeren.'

Inzetten op kwaliteit

Om op langere termijn een plaats te veroveren in de streek heeft Agri Van Damme er resoluut voor gekozen om in te zetten op kwaliteit. Koen: 'We proberen zo goed mogelijk te werken en bieden de vertrouwde klanten in de streek liever een degelijke service in plaats van ver van de deur te gaan rijden. Onze klanten bestaan vooral uit gemengde en akkerbouwbedrijven en ik moet zeggen dat de meeste ook trouw en bovendien goede betalende zijn. Om te onderstrepen dat we voor kwaliteit gaan, wil ik terloops vermelden dat vier van onze tractoren ondertussen met gps uitgerust zijn. Voor ons als loonwerker biedt gps voordelen, zeker bij het zaaien van maïs en bieten of het poten van aardappelen, maar ook onze klanten doen er hun voordeel mee. Op deze manier komen kleinere bedrijven gemakkelijker in contact met nieuwe technologieën en we bieden de landbouwers ook de mogelijkheid om de gps-gegevens over te nemen om andere werkzaamheden aan te sturen.'

Onderhoud kost geld, maar is onmisbaar.

Koen vervolgt: 'In tegenstelling tot bepaalde collega's hebben we bewust gekozen om geen grondwerken uit te voeren in de

winter. Tijdens die periode kunnen we ons beter bezighouden met een fatsoenlijk en preventief onderhoud van de machines. Een aardappelrooier kan je bv. best eens grondig demonteren en nakijken. Het kost natuurlijk geld, maar anderzijds blijven de machines in topconditie en blijven de defecten beperkt tot het onvoorspelbare tijdens het hoogseizoen. Een dag stilstaan tijdens het dorsen of rooien kost immers handenvol geld: daarmee kun je in de winter al enkele dagen preventief onderhoud doen. We hebben een techniek die zichzelf op deze manier terugbetaalt. Om ook ter plaatse te kunnen depanneren, hebben we een eigen servicewagen ingericht.'

Klare kijk op mechanisatie

Koen Van Damme heeft ook een klare kijk op mechanisatie. Zoals hij zelf aangeeft, is het merk niet prioriteit, maar wel de samenwerking op langere termijn met een betrouwbare dealer. Koen: 'We hebben een goede verstandhouding met de plaatselijke dealer en voor mij is dat erg belangrijk. Bovendien zijn het jongere mensen wat maakt dat we nog lang gaan kunnen samenwerken. Ze staan echt achter hun merken en bieden ook een 24/7 service, wat natuurlijk heel belangrijk is voor een loonwerker. Bij de keuze van de machines probeer ik ook een beetje bij één merk te blijven. Zo kochten we de drie aardappelrooiers van eenzelfde fabrikant zodat we gemakkelijker een basisstock van wisselstukken kunnen aanleggen en ook vlugger kunnen geholpen worden bij een defect. Alle tractoren zijn met een powershifttransmissie



De bieten worden gerooid met een Grimme integraalrooier.

Persen en wikkelen van ronde en rechthoekige balen mocht niet ontbreken in het aanbod.



Een goede oogst begint met de beste technologie

Ceres 400, 4-rijige pootmachine

- * Betrouwbaarheid, precisie, gebruiksgemak
- * Perfecte ruggenopbouw
- * Optie drempelmaker: anti-erosie

Meer info: www.avr.be | T +32 (0)51 24 55 66 | E info@avr.be



uitgerust. Ik heb de traploze variant al overwogen, maar voor de werkzaamheden die wij uitvoeren biedt het in mijn ogen niet genoeg meerwaarde. Dan geef ik liever wat extra geld uit aan gps op de tractoren zodat we onze klanten meer toegevoegde waarde kunnen aanbieden. Anderzijds zijn alle tractoren en machines uitgerust met bluetooth zodat iedereen handenvrij kan bellen. Naast een verhoogde veiligheid op de baan heeft de bestuurder dan ook nog telkens zijn beide handen vrij om de machine te besturen; geen overbodige luxe anno 2017.'

Een traploze transmissie loont niet voor ons: dan geef ik liever dat extra geld uit voor gps op de tractoren.

En de toekomst?

Alhoewel het bedrijf nog relatief jong is, hebben Koen en zijn twee zonen een uitgesproken mening over de toekomst. Koen: 'De laatste jaren zijn we sneller gegroeid dan voorzien. Enkele loonwerkers zijn hier gestopt waardoor het werk bleef

toenemen. Naar de toekomst toe zijn we niet zinnens nog verder uit te breiden. Het moet overzichtelijk blijven. Vooral het najaar is zeer druk met de combinatie aardappelen en bieten. Ik zit dan altijd op de vierrijige aardappelrooier terwijl Bram op de tweede zelfrijder zit en Sven de vaste chauffeur is op de bietenrooier. Daarnaast regel ik nog het werk. Als loonwerker wordt het aspect 'ondernemen' steeds belangrijker. Het volstaat niet om een machine te kopen en dan wachten op een telefoon van de klanten. Er moet eerst goed nagedacht en berekend worden om te zien of een investering rendabel kan zijn. Daarnaast is het ook belangrijk om de zaken goed op te volgen. We proberen om de twee weken of ten laatste één keer per maand te factureren. Op deze manier komt er regelmatig geld binnen. Anderzijds doen we onze boekhouding zelf: ik hoef niet te wachten tot het einde van een boekjaar om te weten waar we staan. Ondanks de moeilijkheden binnen de sector denk ik dat de toekomst er voor ons toch tamelijk rooskleurig uitziet. We hebben de laatste jaren geleerd dat er plaats is voor bedrijven die gericht investeren en kwaliteitsprestaties bieden. De landbouwbedrijven blijven ook groeien waardoor de vraag naar loonwerk zal blijven stijgen.'



Aardappelen rooien is één van de hoofdactiviteiten van het bedrijf.



Een aanvullende activiteit is het pletten van granen en maïs en het inkuilen van persulp en dergelijke in silobags.



Maïsdorsen hoort ook tot het pakket. ■

De RTK-gps biedt meerwaarde bij het poten van aardappelen.





Kubota

NIEUWE M5001 serie

95 en 113pk



Lanceringsbonus
van **1.500 €**

- › Geniet van Kubota finance vanaf 0.80%* JPK
- › 3 jaar fabriekswaarborg

*Voorstel voorbehouden voor professionele klanten, geldig t/m 31/03/17; onder voorbehoud van aanvaarding door het kredietcomité van Kubota Finance



Maternaco Group
www.maternaco.be

Niet

NIEUW

BiPACK

HighSpeed

Al jaren

DE MEEST VASTE en
DE BESTE
balen persen

AutoPK-regeling
en dubbele knopers :
geen stress op de koord



Vertrouw de ervaren toekomststechniek van de koploper

BiPACK HIGHSPEED. PERFECTSTE PAKVORM. 100% HOOGSTE PERSDICHTHEID. AL JARENLANG.

max

DICHTHEID Steeds het langste perskanaal voor top strakke balen 2,70 m tot 3,20 m

max

PRODUCTIVITEIT De mooiste balen op de markt onder alle omstandigheden - extra mogelijkheden met HDP, HDP II en MultiBale

max

EFFICIËNTIE AutoPK regeling : autoregeling van de slagkracht van de zuiger voor ongelijke capaciteit en 100% homogene balen

max

DUURZAAMHEID De zwaarste aandrijving (vliegwiel tot 610 kg) zonder ketting noch breekbout

KRONE
THE POWER OF GREEN

BiPACK

HighSpeed

KIJK OP WWW.KRONE.DE

WIE AL JAREN ERVARING HEEFT MET TOEKOMSTSTECHNIEK

24/7 SERVICE INCLUSIEF MET DE LOKALE BIG DEALERS EN JOSKIN DISTRITECH

Naar nieuwe horizonten met

DistriTECH
www.distritech.be
Tel: 04 377 35 45

JOSKIN



Agri-Service Hoydonckx uit Landen is al meer dan 50 jaar trouw aan hetzelfde merk.

Dealerbedrijf Hoydonckx in Walshoutem bij Landen is al langer dan vandaag een begrip als er over Volvo, Valmet en nog later Valtra gesproken wordt. In al die jaren werd er steeds verder geïnvesteerd in productkennis en wisselstukken. We hadden een gesprek met Ronny Plessers, die mede-zaakvoerder is, en Sébastien Docquier, commercieel vertegenwoordiger van het bedrijf.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

Alles begon in de jaren '60 toen Louis Hoydonckx als landbouwdealer van start ging met de Volvotractoren als hoofdmerk. In 1980 richt hij samen met Richard Melotte de bvba Hoydonckx op. Richard werkte al een tijdje in het bedrijf als techniek. In 1988 gaat Louis Hoydonckx op pensioen en Ronny Plessers, die toen ook techniek in het bedrijf was, zet samen met Richard Melotte de zaak verder. Van dan af zal Ronny zich meer bekommeren om de verkoop terwijl Richard zich hoofdzakelijk met de werkplaats en de wisselstukken bezighoudt. In 2000 verhuist het bedrijf naar een nieuw pand aan de Hannuistesteeweg in Walshoutem. Op dit moment werken er bij het bedrijf vier techniekers, een magazijnier, een administratief bediende en een commercieel vertegenwoordiger. Daarnaast blijft Richard Melotte verantwoordelijk voor de werkplaats en de wisselstukken terwijl Ronny de verkoop in goede banen leidt.

Samenwerking op langere termijn met de merken

Bij Hoydonckx hebben ze er altijd voor gekozen om op langere termijn samen te werken met de merken die ze verdelen. En dat

is goed gelukt. Sébastien: 'Het geldt zeker voor Volvo dat later Valmet en dan Valtra geworden is, maar ook voor Lemken, wat hier al 40 jaar verdeeld wordt. In de beginjaren is Hoydonckx zelfs een tijdje invoerder geweest voor Lemken. De kippers van Maupu worden ondertussen ook al meer dan 20 jaar verdeeld. We werken rechtstreeks met de fabriek, een manier van werken die ons veel voldoening geeft. Een langere samenwerking met één merk biedt anderzijds heel wat voordelen voor de klanten. Onze medewerkers beschikken over een uitgebreide productkennis van het merk en de stock wisselstukken is aanzienlijk aangevuld en up-to-date omdat we in de loop der jaren al heel wat machines verkocht hebben.'

Bietenrooiers

In de landbouwsector is de firma Hoydonckx naast de Valtratractoren ook een begrip geworden voor de integraalrooiers van Agrifac. Toen deze machines op de markt kwamen in de jaren '90 kon Agrifac een aanzienlijk marktaandeel verwerven, vooral dankzij de service van Hoydonckx. Nadat het merk



Ronny Plessers en Sébastien Docquier



Valtra en Lemken zijn al heel wat jaren vertrouwde merken.

overkop ging, werd het lange tijd rustiger, maar in de loop der jaren werden nog altijd machines verkocht. Sébastien: 'Ik merk wel dat echte Agrifacklanten nog altijd zweren bij deze machines, die nu in handen zijn van Exel Industries. In Landen beschikken we over een grote voorraad wisselstukken voor recente, maar ook oudere machines zodat we nog heel wat klanten onmiddellijk kunnen helpen tijdens het rooiseizoen.'

Gamma aanvullen waar nodig

Om het aanbod naar zijn klanten te vervolledigen verkoopt de firma Hoydonckx al twee jaar de oogstmachines van Massey Ferguson. Sébastien: 'We kregen geregeld de vraag om oogstmachines te verdelen. We zitten in een graanstreek en de aanvulling met een gamma maaidorsers lag dus voor de hand. We hebben voor Massey Ferguson gekozen omdat we al langere tijd met invoerder Maternaco werken voor de Valtratractoren en omdat deze oogstmachines in de streek nog niet verdeeld werden. Er zitten wel een paar MF-tractorendealers in de streek, maar die doen geen oogstmachines. Een ander punt



ALLIANCE
Farm Pro
Radial

*Compleet gamma
voor tractoren*






MOLCON INTERWHEELS

Molcon Interwheels
Hoogveld 56
B-9200 Dendermonde

www.molconinterwheels.com

T. +32(0)52 25 90 20
F. +32(0)52 25 90 45
E. sales.be@molconinterwheels.com



Sinds 2015 worden ook de oogstmachines van Massey Ferguson aangeboden. Hoydonckx investeerde zelfs in eigen demomachines.

wat onze beslissing beïnvloedde, is dat de Laverdamaaidorsers niet meer verdeeld worden in ons land. Deze machines waren destijds echt geliefd bij een aantal akkerbouwers en loonwerkers en de Massey Ferguson technologie rust deels op deze van Laverda. De mensen van datzelfde merk moeten we niet meer voorstellen: het zijn degelijke machines die perfect aan de noden van loonwerkers beantwoorden. Om het merk te promoten zijn we verleden jaar ook met onze eigen demomachines gaan demonstreren.'





Vooraf akkerbouwbedrijven als klanten

Als we Sébastien vragen wie zijn klanten voornamelijk zijn, hoeft hij niet lang na te denken: 'In de wijde streek rond Landen zijn de klanten voornamelijk akkerbouwbedrijven met een gemiddelde oppervlakte. Daarnaast zijn er ook enkele klanten die grotere oppervlaktes bewerken en loonwerkers. De laatste jaren is de veeteeltsector hier verder ingekrompen. Naast de akkerbouw is de fruitteelt een niet te onderschatten en groeiende sector in de streek. Door de historie met de bietenrooiers hebben ze bij Hoydonckx altijd een nauwe band gehad met de plaatselijke loonwerkers en dat werpt tot vandaag nog vruchten af.'

Specialisatie in bosbouwtractoren

Verder is Hoydonckx ook een begrip geworden in de bosbouwsector. Op zich is dat wel eigenaardig omdat de streek rond Landen niet echt veel bossen telt. Sébastien: 'Eigenlijk moet het een beetje historisch bekeken worden. Hoydonckx is één van de weinige dealers die de volledige evolutie van Volvo tot Valtra meegemaakt heeft. Daardoor hebben ze door de jaren een beetje overal in België tractoren verkocht. Anderzijds heeft Valtra altijd een oerdegelijke reputatie gehad in de bosbouwsector en blijven deze tractoren toch het lievelingsmerk van heel wat bosbouwers. Tegenwoordig zijn de verkoopsectoren beter afgebakend, maar we merken dat desondanks de bosbouwers van over heel België ons weten te vinden. Als ik naar de nieuw verkochte tractoren kijk, kan ik wel stellen dat de verkoop voor ongeveer één vijfde naar deze sector gaat. Deze tractoren kunnen ofwel af fabriek uitgerust worden met een bosbouwbescherming ofwel worden ze als 'gewone' landbouwtractor besteld en vervolgens bij een Franse toeleverancier klaargemaakt voor het zware bosbouwwerk.' Bij Hoydonckx hebben ze ook een klare kijk op de toekomst van hun bedrijf. Sébastien: 'Onze eerste prioriteit is om Valtra verder op de kaart te zetten en ons te blijven onderscheiden op gebied van service; dat is altijd onze sterke troef geweest. Daarbij is het belangrijk dat de technici de kans krijgen om zich verder bij te scholen en dat er anderzijds genoeg wisselstukken op voorraad liggen. In de landbouwsector is het niet altijd rozegeur en maneschijn, maar ik merk wel dat de klanten de toekomst positief tegemoet zien. Om een klein voorbeeld te geven: er wordt veel gesproken van de komende evoluties in de sector van de suikerbieten, maar desondanks hebben we dit jaar meer bietenzaaiers verkocht dan de laatste vier jaar...Leg het maar uit.'



Er worden nog heel wat wisselstukken gestockeerd voor de bietenrooiers van Agrifac.



Service is altijd een begrip geweest bij Hoydonckx. Het bedrijf investeerde ook heel wat in specifieke apparatuur om storingen op te sporen en te verhelpen.



De huidige gebouwen dateren van het jaar 2000.



De Maupu kipwagens worden inmiddels ook al meer dan 20 jaar verdeeld. ■

ARION 400

6 modellen van 90 tot 140 pk
4-traps of 6-traps Powershift
Exclusieve PANORAMIC CAB



claas.vanderhaeghe.be

CLAAS

Zaken doen zonder te adverteren is als
knipogen naar een meisje in het donker:
alleen jij weet wat je doet.

Stewart Henderson Britt, Amerikaans econoom



www.tractorpower.eu



VAN HAUTE
LAND- EN TUINBOUWMACHINES



Naast topmerken zoals McHale,
Cat en Claas zijn wij nu ook trots
verdelers van **BECO** en **LEMKEN**.



Zwaarveld 27, 9220 Hamme | info@vanhaute-landbouwmachines.be
T 052 47 24 45 | www.vanhaute-landbouwmachines.be



I ♥ MY AGROJOB

In deze nieuwe rubriek ontmoeten we elke keer iemand uit de sector (verkoper, techniker, magazijnier, chauffeur, consulent...) die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, zijn achtergrond, zijn motivaties... maar ook zijn verlangens. Deze keer zijn we te gast bij Xavier Castel, die Key Account Manager is voor de Kverneland Group.

Tekst: Christophe Daemen | Foto: Bart Van Damme



Naam: Xavier Castel

Woonplaats: Nèchin

Leeftijd: 50 jaar

Werkt bij: Begonnen bij Vicon in november 1987

Studies: Landbouwgraduaat in Ath

Xavier Castel is Key Account Manager voor de Kverneland Group.

TractorPower: 'Xavier, wat houdt je job in?'

Xavier Castel: 'Als Key Account Manager moet ik voor de Kverneland Group een netwerk van dealers ondersteunen en begeleiden in Wallonië. Anders gezegd ben ik de schakel tussen de fabrieken en de dealers. Ik moet mijn sector zo goed mogelijk 'afdekken', de contacten verder activeren, klanten bezoeken met mijn dealers, commerciële acties organiseren zoals presentaties, demo's en dergelijke. Door de jaren heen evolueerde mijn taak ingrijpend van 'gewone' verkoper tot coach op de dag van vandaag. Een stuk van mijn taak houdt in dat ik de belangen van verschillende mensen op een bepaalde manier moet zien te stroomlijnen. In de beginjaren verkocht Vicon alleen pendelstrooiers, uitkuilers en maaiers. Tegenwoordig biedt de Kverneland Group een zeer breed gamma machines en oplossingen aan binnen de landbouwsector en dat maakt de job nog iets complexer.'

TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'

Xavier: 'Ik ben afkomstig uit de sector en ben in een landbouwrichting afgestudeerd. Het leek me dus vrij logisch om binnen de sector werk te zoeken. Ik kreeg de gelegenheid om bij Vicon te beginnen en binnen dat bedrijf heb ik heel wat evoluties meegemaakt. Daardoor had ik regelmatig te maken met nieuwe uitdagingen. In al die jaren heb ik mij nooit een moment verveld.'

TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Xavier: 'Als ik echt één leuk aspect van mijn werk zou moeten



onderstrepen dan is dat het gevoel dat de verkoop van een nieuwe machine eigenlijk het resultaat is van het werk van meerdere collega's en partners; de drive die je voelt als je als één team een resultaat hebt gehaald, daar doe je het voor. Mijn werk kan je het best vergelijken met het 'managen' van een ploeg mensen. Misschien is de verkoop te danken aan de naverkoopdienst die haar werk goed gedaan heeft en dus vertrouwen gaf aan de klant. Of aan de goede relatie tussen een bepaalde dealer en zijn klant ... Ik merk dat mijn werk meer en meer gepaard gaat met het halen van gezamenlijke objectieven. Het is ook de enige manier om verder te kunnen groeien. En ik moet zeggen dat deze manier van werken me veel voldoening geeft.'

TP: 'En de minder leuke?'

Xavier: 'Het zal waarschijnlijk geen verrassing lijken, maar de administratieve taken vind ik minder leuk alhoewel ze ook deel uitmaken van de job. De procedures moeten nageleefd worden en traceerbaarheid wordt ook steeds meer toegepast. De tijd waar men nog kon improviseren is definitief voorbij. Anderzijds biedt deze administratie een sterke basis waarop je kan terugvallen om de rest van de activiteiten tot een goed einde te brengen.'

TP: 'Wat zou je doen indien je niet met landbouw bezig was?'

Xavier: 'Als landbouwerszoon en door de feit dat ik altijd door de sector geboeid geweest ben, heb ik me de vraag eigenlijk nooit gesteld. Maar als ik toch voor iets anders zou moeten kiezen dan zou ik waarschijnlijk opteren voor een beroep dat gelinkt is met

het relationeel of coaching aspect. Ik had bv. ook voetbaltrainer kunnen zijn, niet voor het technisch aspect, maar wel voor het relationele, of teambuildings organiseren en begeleiden of iets in die richting.'

TP: 'Wat is je grootste droom?'

Xavier: 'Ik ben niet echt een dromend type en heb dus niet echt veel dromen. Ik moet er ook aan toevoegen dat ik tegenwoordig meer voldoening uit mijn werk haal dan vroeger. Het is waarschijnlijk te danken aan de combinatie van ervaring, leeftijd enz... waardoor ik minder snel frustratie voel als er iets minder gaat en ook gemakkelijker afstand kan nemen van de zaken. Toen ik begon te werken had ik nooit durven dromen om zover te geraken en ik moet toegeven dat ik daar wel een stukje fierheid uithaal. Verder is mijn grootste droom dat ik en mijn naasten in goede gezondheid mogen blijven.'

TP: 'Wat zou je aanraden aan mensen die in de sector willen beginnen of zich verder willen specialiseren?'

Xavier: 'In mijn ogen blijft het een uitdaging om voldoening in je job te blijven behouden en om nieuwsgierig te blijven... dat geldt trouwens voor alle beroepen. De wil om iets moois in de wereld te zetten en een zekere ruimdenkendheid maken het gemakkelijker is om vooruit te geraken! Ik ben ervan overtuigd dat passie en een nodige dosis doorzettingsvermogen belangrijke eigenschappen zijn om verder te geraken. Wie deze kan aanvullen met een serieuze dosis optimisme beschikt dan wel over de winnende combinatie!' ■



Nieuw concept fronthef Zuidberg

- ✓ Voor courante nieuwe trekkermodellen
- ✓ Mooier design
- ✓ Maximaal geïntegreerd volgens trekkermodel
- ✓ Meer bodemvrijheid dankzij een vernieuwd gegoten hefframe
- ✓ Maximale stuuruitslag
- ✓ Verbeterd onderhoudsgemak
- ✓ Groter hefbereik


ZUIDBERG
FRONTLINE SYSTEMS

**PACKO HANDLING WERKT UITSLUITEND
MET EEN PROFESSIONEEL DEALERNET.
KENNIS EN SERVICE BIJ DE DEUR.**



POWER & PRECISION

www.packohandling.be




**VERGELIJKENDE TEST:**

Hoe precies zaaien de klassieke maïszaaimachines?

Sneller, preciezer en met meer elektronica: de fabrikanten voorzien hun klassieke zaaimachines van de laatste snufjes. We stuurden de 5 meest gekende en betrouwbare precisiezaaimachines het veld in.

Tekst: Jan-Martin Küper & Peter Menten | Foto's: JM Küper

De klassieke precisiezaaimachine is al decennia lang de meest populaire techniek om maïs te zaaien: 8 rijen, in gedragen uitvoering en voorzien van meststofbakken. In deze basisuitrusting komen de meeste zaaimachines op de markt. Ondertussen zijn de bestaande zaaimachines technisch werkelijk goed en zelfs volledig uitgerust met de laatste snufjes. Elektrische of hydraulische aandrijving voor het één-per-één in- en uitschakelen van de zaaielementen verhogen het comfort, aandrukrollen tussenin drukken het zaaigoed mooi aan in de rij en garanderen kwaliteitswerk aan hogere rij snelheden. Zoals voorheen blijft er een 'snelheidskloof' met de snelle maïszaaiers, maar de achterstand wordt stilaan kleiner. We testten de vijf meest courante machines van de merken Amazone, Kongskilde, Kuhn, Kverneland en Monosem en leggen de resultaten naast elkaar. Alle machines waren voorzien van zaaischaren voor ploegloos zaaien en stonden op 75 cm

rijafstand. Maschio Gaspardo wou niet meedoen aan deze vergelijking.

Tot 10 km/u

Op een geploegde en goed aangedrukte zandbodem vonden we evenwaardige testomstandigheden voor alle machines. Elke machine moest op 20 april 2016 meerdere percelen aan 8 en aan 10 km/u zaaien. Opdat we de afstand die de 6 meter brede zaaimachines gingen afleggen correct en mooi in kaart zouden kunnen brengen, hebben was onze Claas Arion 650 met een gps-stuursysteem en RTK-correctiesignaal uitgerust. Zo hadden we ook de mogelijkheid om de snelheid zonder slip nauwkeurig te controleren. We hebben alle proefvelden door dezelfde chauffeur laten zaaien. De productspecialisten van de fabrikanten hadden voldoende gelegenheid om ter plaatse hun zaaimachines in te stellen op het zaaigoed (LG 3216) en op de bodemomstandigheden. We namen als uitgangspunt dat we de korrels op exact 5 cm diepte wilden leggen en de meststoffen (aan 150 kg/ha) op 5 cm onder en 5 cm naast de korrels wilden afleggen. De zaaicondities waren bevredigend, in ieder geval waren er enkele -vermoedelijk door de koude- beschadigde kiemen, wat later bij de opkomst het beeld gaf van 'missers'. Desondanks kwamen de uitgezaaide planten gelijkmatig op. In het 3- tot 4-bladstadium lieten we de standdichtheid van de planten nameten door het DLG-testcentrum.

Plantenverdeling over het veld (Variëteit LG 3216)

Fabrikant / zaaimachine	Snelheid	Ist-afstand	Doppel-stellen	Soll-afstand	Fehl-stellen*	Standprecisie
Amazoné	8 km/h	15,1 cm	0,4 %	90,2 %	9,4 %	29,3 mm
ED 6000-2C Super	10 km/h	14,9 cm	1,3 %	88,2 %	10,5 %	28,2 mm
Kongskilde	8 km/h	15,2 cm	2,4 %	87,3 %	10,3 %	28,4 mm
Aeromat Advance 8	10 km/h	15,3 cm	2,7 %	77,5 %	19,8 %	33,3 mm
Kuhn	8 km/h	15,6 cm	0,5 %	91,9 %	7,6 %	22,9 mm
Maxima 2 RT	10 km/h	15,1 cm	0,2 %	89,4 %	10,4 %	24,0 mm
Kverneland	8 km/h	14,7 cm	0,8 %	88,0 %	11,2 %	25,2 mm
Accord Optima HD e-drive II	10 km/h	14,5 cm	1,1 %	88,6 %	10,3 %	26,9 mm
Monosem	8 km/h	15,3 cm	0,2 %	89,0 %	10,8 %	25,9 mm
Monoshox NG Plus M TFC	10 km/h	15,3 cm	0,9 %	85,3 %	13,8 %	27,0 mm

Planten sollafstand: 15,7 cm (85.000 korrels/ha; Istafstand = gemiddeld bereikte plantenafstand; Fehlstellen = meer dan 1,5 keer de afstand van de Istafstand. Het hoge aandeel Fehlstellen (missers) in onze vergelijking was voor een groot deel te wijten aan beschadigde zaden a.g.v. het weer.

Zo hebben we gemeten

Bij de erkende meetmethoden rijdt een onderzoeker met een 'opnametoestel' langs de plantenrij. Daarbij registreert het de afgelegde afstand tot op de millimeter precies. Om slip te vermijden zijn beide wielen van het toestel met elkaar verbonden. Uit de geregistreerde plantafstanden berekent de DLG de precisie van de plantenverdeling op het veld. (overzicht 1). Het gemiddelde van alle gemeten afstanden van een testperceel geeft de 'Ist-afstand' in centimeter; de reële afstand dus. Van een 'Doppelstelle' spreekt men als de plantafstand kleiner dan de helft van de 'Ist'-afstand is. Een 'Fehlstelle' betekent dat de afstand tussen twee planten meer bedraagt dan 1,5 keer de 'Ist-afstand'. Bij 'Fehlstellen' kunnen de korrels wel aanwezig zijn, maar liggen ze enkel te ver uit elkaar.

In onze tabel geven we de respectievelijke aandelen in percent van alle gemeten plantafstanden binnen een perceel. Het andere deel zijn de planten die in de zogenaamde 'Sollafstand' staan -hoe hoger de waarde, des te preciezer heeft de zaaimachine gewerkt. De standaardafwijking van de 'Ist-' afstand geeft de standprecisie weer; dus om de hoeveel millimeter de planten op het perceel gemiddeld dichter of verder uit elkaar staan. Hoe geringer de standaardafwijking uitvalt, des te beter en juist staan de planten zoals het zou moeten. Fehl en Doppelstellen (missers en dubbels) worden niet in de standprecisie mee verrekend.

Dicht bij elkaar

Bij de gemeten verschillen tussen de machines gaat het maar om luttele millimeters. Tussen de beste standprecisie van de Kuhn Maxima en de slechtste van de Kongskilde Aeromat ligt er per keer 10,4 mm dus in totaal amper iets meer dan 2 cm. Het ongevoonde hoge aandeel 'missers' ligt volgens ons in de eerste plaats aan het weer waardoor we er voor deze test niet echt een juiste waarde konden aan vastkleven. Omdat de weersomstandigheden voor alle machines identiek waren, kan men uit de cijfers toch een tendens afleiden. En hier vallen vooral de verhoogde missers van de Kongskilde Aeromat bij 10 km/uur op.

De DLG is voor ons de plantafstand in het veld komen nameten.



Relatief preciezer dan de snelle zaaimachines

In vergelijking tot de snelle maïszaaimachines leggen de klassieke precisiezaaimachines de korrels bij 8 km/u nog altijd iets preciezer af dan de 'snelle' in het bereik van 12 tot 15 km/u. →



Alle meetwaarden van de vijf precisiezaaimachines.

	Amazone	Kongskilde Aeromat	Kuhn	Kverneland	Monosem Monoshox
	ED 6000-2C Super	Advance 8	Maxima 2 RT	Optima HD e-drive II	NG Plus M TFC
Aantal rijen	8	8	8	8	8
Rijafstand	75 cm	75 cm	75 cm	75 cm	75 cm
Zaadbak inhoud	60 l	55 l	52 l	55 l	52 l
vulhoogte	106 cm	132 cm	114 cm	133 cm	116 cm
Diameter zaaischijf	256 mm	250 mm	262 mm	245 mm	248 mm
Aantal gaatjes	30	24	33	40	30
Diameter gaatjes	4,5/5,0/5,4/5,8 mm	20 mm	5 mm	5 mm	5 mm
Valhoogte zaad	15 cm	47 cm	50 cm	58 cm	47 cm
Zaaidiepte rollen	1 naast schaar	2 naast schaar	2 naast schaar	2 naast schaar	2 naast schaar
breedte/diameter	10/36,5 cm	11/40 cm	11,5/40 cm	11,5/40 cm	11/40 cm
Zaaischaar	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven
diameter schijven	35 cm	38 cm	37 cm	38 cm	38 cm
Tussen-aandrukrol	rubber	edelstaal	edelstaal	edelstaal	aluminium/edelstaal
breedte/diameter	1,5/30 cm	2/23 cm	1,8/22 cm	2/21 cm	2/29,5 cm
Aandrukrollen	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven
breedte/diameter	5,5/38 cm	3/35 cm	5/33 cm	2,5/29,5 cm	5/31 cm
Aggregaatbelasting (zonder zaad)	83 – 148 kg	100 – 124 kg	122 – 162 kg	100 – 210 kg	148 – 240 kg
Meststofbakken	1100 l	1200 l	1350 l	900 l	1500 l
Hoogte trechter	72 cm	53 cm	55 cm	58 cm	78 cm
Messtofschaar	1 schijf	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven	2 V-schijven
diameter	40 cm	32,5 cm	35 cm	35 cm	35 cm
Benodigde hydrauliek	1 EW + LS	2 DW, 2 EW + retour	4 DW	3 DW, 1 EW + retour	2 DW; 1 EW + retour
Leeggewicht	3140 kg	2740 kg	3350 kg	2680 kg	2990 kg
Totale breedte uitgeklaapt	6,18 m	5,78 m	5,84 m	5,79 m	5,93 m
Transportbreedte	3,00 m	2,88 m	3,02 m	3,02 m	2,97 m
Hoogte in transport	2,97 m	3,18 m	3,22 m	3,13 m	3,50 m
Geluid ventilator	82 dB(A)	85 dB(A)	79 dB(A)	81 dB(A)	83 dB(A)
Banden	2 à 31 x 15.50-15	4 à 7.5 x 15.00 – 15	2 à 26 x 12.00 – 12	2 à 26 x 12.00 – 12	4 à 26 x 12.00 – 12

In de basisuitrusting zijn de maïszaaimachines klaar om te zaaien. In volle testuitrusting waren alle kandidaten van een vergelijkbare uitrusting voorzien.

De conventionele zaaimachines hebben op vlak van techniek enkele dingen van de snelle zaaimachines kunnen overnemen. Zo is bij alle testmachines de tussen-aandrukrol inmiddels een vaak gekozen optie. Deze rol drukt de korrels in de zaaigul aan. Meer comfort krijgen we ook van de nieuwe aandrijvingen: Kongskilde en Kverneland kiezen voor elektrische aandrijving en bij Amazone wordt de aandrijving van de zaaias hydraulisch gestuurd. Bij beide systemen kan men de zaaidichtheid tijdens

het rijden verstellen. Maar zelfs bij een mechanische aandrijving kunnen koppelingen rij per rij worden geschakeld. Nog iets om op te letten is het gewicht bij deze gedragen machines: een totaal gewicht tot 5 ton met volledig gevulde meststoftanks en zaadbakken haalt men vlot. Afhankelijk van de bouw van de trekker kan dat een belasting van meer dan 12 ton op de achteras betekenen.

Samengevat

- De klassieke maïszaaimachines halen op fijn gekruimelde bodem tot 10 km/u zelfs een grote nauwkeurigheid.
- Dankzij de tussen-aandrukrollen wordt het zaadje nog beter in het zaadbed gedrukt en kan het kiemen sneller beginnen.
- Nieuwe aandrijvingen zijn comfortabel en bij enkele machines kan de zaaidichtheid tijdens het rijden worden versteld.
- Rijen in- of uitschakelen kan bij alle machines, of de zaai-elementen nu elektrisch, hydraulisch of mechanisch worden aangedreven.

De belemmeringen van de vooruitgang

Al van de eerste testdag kregen we onze grootste uitdaging voorgeschooteld: 5 machines moesten aan een en dezelfde trekker worden aangekoppeld. Resultaat: van uniformiteit geen sprake!

Punt 1: de hydrauliek

Ondanks een volle koffer hydraulische koppelingen en verloopstukken moesten we toch nog naar de dealer lopen. Bij de Power Beyond-aansluitingen paste niet een machine aan de trekker en omgekeerd. Waarom ontwikkelt men nu niet eindelijk een multikoppelstuk voor de drie aansluitingen dat altijd past?

Punt 2: ISOBUS

De ISOBUS functioneerde in onze test. Toch was bij een machine met elektrische zaai-aandrijving de hoofdstroomvoorziening via de ISOBUS niet voldoende. We moesten er een extra lading vanop de batterij bijleggen.

Punt 3: sectiecontrole

Het instellen van de terminals voor de automatische deelbreedteschakeling deed zelfs enkele productspecialisten met de handen in het haar zitten. Dit zou duidelijk veel eenvoudiger mogen. De meeste gebruikers van een zaaimachine willen zaaien en zich verder niet bezighouden met de diepere geheimen van de software.

Punt 4: design

Wat is de zin van een mooie kunststofmeststof-tank als de afdekplaat niet dicht blijft of iedere keer voor het vullen met de hand moet worden opgerold. Hoe het wel kan, toont de tank van Kverneland: kantig en weinig elegant, maar geniaal eenvoudig in de praktijk.



Amazone



Kongskilde



Kuhn



Kverneland



Monosem

**Amazone** ED 6000-2C Super

- ❶ De elektrische meststofdosering kan onder het rijden worden veranderd.
- ❷ Voor het instellen van de zaaidiepte kiest Amazone voor een tandem in langsrichting met een zijdelingse geleidingsrol. In optie bestaat de keuze uit twee voor-lopende geleidingsrollen.
- ❸ De paarse zaaischijf met 5,4 mm doorboringen past voor verschillende zaaigoedvormen.
- ❹ Het instellen van de afstrijker in vijf stappen is gemakkelijk, andere merken bieden een fijnere afstelling.
- ❺ De zaadbakken leegmaken gaat vlot.

De derde generatie van deze 8-rijer waar-
bij de benaming 'Super' staat voor een
complete basisuitrusting met ISOBUS,
hydraulische aandrijving van de ventilator
en zaaielementen en elektrische mest-
stofdosering, stelde Amazone in 2015
voor. Dezelfde machine bestaat ook in
een mechanische en goedkopere versie
als 'Special'.

Zaadafleg en zaadbakken

De zaadafleg is bij Amazone gebleven
zoals voorheen. Met een inhoud van 60
liter hebben de zaadbakken van de ED
6000 de grootste inhoud en de laagste
vulhoogte. Dat komt omdat de zaaunit
laag gebouwd is en heeft als voordeel
dat de korrels een heel kleine valhoogte
hebben. Voor maïs biedt Amazone drie
zaaischijven met verschillende diameter
van boringen aan. Van zaaischijf wisse-
len is vooral bij een volle zaadtank heel
omslachtig.

Zaaiouters en zaaigoedinbedding

Bij het Contour-zaaielement kiest Amazo-
ne voor een tandem in langsrichting: de
voorste dieptegeleidingsrollen en de aan-
drukrollen pendelen in de rijrichting. De
krachtverhouding kan worden ingesteld.
Voor lichte bodems is er een tweede
dieptegeleidingsrol. Na de voor-lopende
V-schijven vormt een iets dieper liggende
schaar de zaaigeul: een duurdere con-
structie die echter heel mooi werk levert.
De rubberen tussen-aandrukrol heeft een
veerbelasting met drie standen en een
zogenaamde parkpositie. De hoek van
de twee V-aandrukrollen kan enkel met
aangepaste sleutels versteld worden.

Meststofdosering en meststofscharen

De meststoftank zit kort bij de trekker.
Dat is goed voor een gunstig zwaarte-
punt, maar bemoeilijkt het aankoppelen
van de machine aan de trekker. Dankzij
een elektrische meststofdosering kan
men de hoeveelheid afgelegde meststof-
fen tijdens het rijden aanpassen. Het
afdraaien met twee schalen is een zeer
praktische en werkbare oplossing. Op
sterk samenklittende bodem sloot de
geul van de eenschijfschaar niet volledig.

Plus & min

- + elektrische meststofdosering
- regeling van de zaaielementen





VERZORG, WAT VOOR U VAN BELANG IS! MET GEWASBESCHERMINGSTECHNIEK VAN LEMKEN

De beste verzorging voor u gewas? Daar zorgen wij voor! Met hoogwaardige gewasbeschermingstechniek, speciaal ontworpen om te voorzien in de behoefte van uw gewassen. [#lemkencares](#)



Bekijk de video en laat
u overtuigen!

 **LEMKEN**
The Agrovision Company



Kongskilde Aeromat Advance 8



1



2



3



4



5

- 1 Kongskilde heeft zijn Aeromat 'geëlektriseerd' en mooi opgefrist.
- 2 Het zaaielement gaat vlot de grond in, maar de schaarndruk valt in verhouding tegen.
- 3 Bij de zaadverdeling moet men, behalve de luchtdruk, nauwelijks iets instellen.
- 4 De 'inloopschuif' in de zaadtank past men aan de korrelgrootte aan.
- 5 Met de ontluchtingsschuiver stuurt men de werking van de zaaischijven: ontluchting openen geeft dubbele zaden, ontluchting sluiten geeft 'missers'.

Kongskilde maakt sinds kort deel uit van CNH. Deze testmachine was een van de eerste die Kongskilde in Polen laat produceren. De kwaliteit van de afwerking haalde op sommige punten niet wat we van Kongskilde gewend zijn. Ondertussen heeft de fabrikant deze schoonheidsfoutjes rechtgezet.

Zaadafleg en zaadbakken

Het overdruksysteem -herkenbaar aan de luchtfilter bovenaan de machine- van de Aeromat bestaat sinds decennia. Het is betrouwbaar en maakt weinig slijtage omdat er in het verdeelhuis geen draaiende dichtingen zijn. Voordeel: de zaadverdeling kan zeer makkelijk worden geregeld en overtollige korrels worden door een luchtverstuiver uit de trechtervormige cellen geblazen; een mechanische afstriker valt hier dus weg. Nadeel: er is -behalve een aanpassing van de luchtdruk- geen mogelijkheid om fijn te regelen. Onafhankelijk van de snelheid veroorzaakte de zaadverdeling van deze machine het hoogste aantal dubbels en missers van alle machines. De zaadbakken kan men makkelijk leegmaken met een slang.

Zaaiouters en zaaigoedinbedding

De diepteregeling met een draaiknop met schaalverdeling is goed, de druk van de tussenaandrukrol wordt met een veer aangepast. De schaarndruk van de Aeromat zaaielementen valt tegen in vergelijking met de andere machines uit deze test.

Meststofdosering en meststofscharen

De afdekplaat van de meststoftank moet Kongskilde opnieuw aanpakken. Op de platen blijft water staan. De meststoffen worden mechanisch gedoseerd, het afdraaien verloopt met een hendel bij een rij. Om het laatste uit de meststofbakken te halen gebruikt Kongskilde twee slangen, de aflaatschuif is echter moeilijk bereikbaar. Om de aflegdiepte van de dubbele meststofschaar aan te passen heeft men een aangepaste sleutel nodig.

Plus & min

- + de zaadverdeling is makkelijk in te stellen.
- schaarndruk op zware bodem

Kuhn biedt de Maxima in talrijke varianten aan. Van het chassis over verschillende meststoftanks tot zelfs bij de aandrukrollen kan de zaaimachine individueel worden samengesteld. Onze testmachine, de RT, maakte een robuuste indruk en dat uitte zich natuurlijk in een hoger eigen gewicht.

Zaadafleg en zaadbakken

De mechanisch aangedreven onderdrukzaadverdeling bereikte ook bij 10 km/u een zeer grote precisie. De zaadverdeling kan heel makkelijk worden ingesteld ongeacht de korrelgrootte. Het zaadverdeelhuis kan men zonder extra gereedschap openen. De 52 liter grote zaadbak leegmaken gebeurt via een veerbelaste klep en een glijschuif.

Zaaiouters en zaaigoedinbedding

Tot op de optionele kluitenruimer kunnen bij de Maxima alle onderdelen voor het zaaien zonder extra gereedschap worden versteld. Om de zaaidiepte te houden heeft de dubbele schijvenschaar met zaaigeulvormer twee rollen die dwars pendelen. De zaaidiepte verstellen gebeurt via een inkeping met handgreep zeer snel en in fijne stappen. De tussen-aandrukrol is met ongeveer 13 kg belast en kan met een knop makkelijk in parkpositie gezwenkt worden. De nieuwe V-Max-aandrukrollen kunnen met een hendel in een hoek versteld worden en met 35 tot 50 kg belast worden.

Meststofdosering en meststofscharen

Om de meststofbakken met de laadvijzel te vullen moet men de rubberen deksels openen. De twee bodemwielen drijven de meststofdosering mechanisch aan. Afdraaien van meststoffen gebeurt met een hendel en een meststofslang. De geveerde meststofscharen kunnen bij zware grond dieper gezet worden. De bakken leegmaken is kinderspel.

Plus & min

- + zeer ongevoelige zaadverdeling
- hoog leeggewicht



- ❶ 'RT' staat bij Kuhn voor het telescopische chassis. De buitenste zaaielementen klappen omhoog, rij 2 en 7 verschuiven op het chassis.
- ❷ De kluitenruimer is een nuttige optie.
- ❸ Een schijf voor elke soort maïszaad: de zaadverdeling is ongevoelig, de afstrijker kan gemakkelijk en heel precies bediend worden.
- ❹ De zaaidichtheid wordt ingesteld via twee tandwielkoppels met 20 versnellingen.
- ❺ Snel en zonder werktuigen: de Maxima is zonder twijfel de machine waarbij het aandrukken van het zaad en het dichtwerken van de zaaigeul het makkelijkst kan worden geregeld.



**Kverneland** Optima HD e-drive II

- ❶ De Optima lijkt iets minder modern, maar biedt alles waarmee een precisiezaaimachine voor maïs vandaag kan worden uitgerust.
- ❷ Het gedeelte dat voor het openmaken van de zaaigeul en het aandrukken achteraf moet zorgen zit kort op elkaar, maar gaf zelfs in mulchzaai geen problemen.
- ❸ Voor de fijnafstelling is er een onderste en bovenste afstrijder. Kverneland biedt een goede schaalverdeling en een zeer goed zicht op de zaaischijven.
- ❹ In optie bestaan er ook 5 cm brede aandrukrollen. De druk van de tussen-aandrukrol kan met een veer in drie standen geregeld worden.
- ❺ De meststoftank is bekend van de Accormachines. Door de deling kan men vanuit de trekker de vultrechter zien.

De Optima heeft de langste geschiedenis van alle testkandidaten. Bijna onopvallend heeft Kverneland zijn precisiezaaimachine verder ontwikkeld en klaargemaakt voor de toekomst. ISOBUS maakt daar ook deel van uit, net als de elektrische aandrijving van de zaaielementen. Enkel de meststoftank is gebleven als herinnering aan vroegere tijden en dat is zeker geen nadeel.

Zaadafleg en zaadbakken

De zaadbakken van de Kverneland waren de hoogste (van alle machines uit de test) om te vullen. De zaaiunit zit dus ook hoog gepositioneerd en de grote valhoogte wordt gecompenseerd door een speciaal valkanaal dat Kverneland voor hogere rijksnelheden ontwikkeld heeft. De korrel wordt in een lichte kurvenbaan in de zaaigeul gestuurd om te vermijden dat hij zou weggrollen. Door ditzelfde kanaal verloopt ook het leegmaken van het zaaigoed vrij vlot. Als enige zaaimachine heeft de Optima twee afstrijkers; in de praktijk moet men meestal enkel de bovenste verstellen. Door een venstertje in plexiglas kan men de zaaischijf met de aangezogen zaadkorrels zeer goed zien.

Zaaiouters en zaaigoedinbedding

Het zaaielement gaat de grond in met een schaar met twee schijven en twee zijdelingse dieptegeleidingsrollen. Zaad afleggen gebeurt via een draaizwengel met duidelijke schaalverdeling. Voor de tussen-aandrukrol zijn drie druktrappen en een parkpositie voorzien. De verstelling van de schaadruk beviel ons zeer goed: met een grote grendelplaat spant men de veren in het parallellogram. De aandrukrollen achteraan hebben eveneens drie instellingen voor de druk. Hun hoek en afstand kan met een sleutel worden versteld.

Meststofdosering en meststofscharen

De meststoffen worden verdeeld via vier mechanisch aangedreven dubbele doseerunits. Per schuiver kunnen de acht uitgangen afzonderlijk gesloten worden. De afdraairoef gebeurt aan een schaar. De tank uit twee delen met 12 zichtvensters is heel praktisch. Ze mocht naar ons gevoel nog iets groter zijn en voorzien zijn van een signaal voor als ze leeg is.

Plus & min

- + praktische meststoftank
- meststoftank mocht iets groter zijn



MASSEY FERGUSON

presenteert de

“GLOBAL SERIES”

3 reeksen - **7 modellen**

van 75-130pk

**Uitzonderlijk
lancerings-
aanbod !**



MaternacoGroup
Agriculture

VOOR EEN NIEUWE
GENERATIE VAN
MASSEY FERGUSON



MASSEY FERGUSON

www.maternaco.be

**Monosem** Monoshox NG Plus M TFC

- ❶ Het zaaielement van de Monosem is in werkpositie zeer laag waardoor de chauffeur een goed zicht op het werk heeft.
- ❷ De sterren-kluitenbrekers-ruimers kunnen op 12 verschillende posities worden afgesteld. Voor de meststofscharen heeft men een sleutel 19 nodig.
- ❸ Door het zichtvenster kan men de instelling van de afstriker en de zaden op de zaaischijf controleren.
- ❹ Alternatief met de mechanische variant met transmissies in oliebad en verstelhendel heeft Monosem ook een elektrische aandrijving van het zaaielement.
- ❺ Een goede oplossing voor de regeling van de beide aandrukrollen: een hendel met slot-inkeping voor de hoek (links) en een voor de druk (rechts).

Ook de precisiezaaimachine van Monosem heeft een lange traditie. Eind 2013 stelde de Franse constructeur zijn Monoshox-systeem voor. De vering met een schokdemper in het zaaielement is onder deze vorm tot op vandaag een buitenbeentje. Sinds 2015 hoort Monosem tot John Deere.

Zaadafleg en zaadbakken

De transmissie in oliebad van de aandrijving kan beter op het werk worden afgestemd dan een aandrijving met ketting. Voor andere zaden biedt de ketting een grotere bandbreedte. De afstriker in 4 trappen kan heel nauwkeurig worden versteld en deze is eveneens gemakkelijk op een schaalverdeling te zien. De aflegschiif kan men zonder extra gereedschap uit het huis nemen. De zaadbakken worden leeggemaakt door het openen van een veerbelaste klep waaronder men een glijbaantje monteert.

Zaaiouters en zaaigoedinbedding

Het dempingssysteem geeft de machine een uitgesproken rustige loop. De scharen en de afzonderlijke delen van de zaaimachine bewegen zich op sterk kluitige bodem duidelijk rustiger dan bij de andere machines. Omdat de voorspanning van de schokdemper ook tegen de trekkracht in werkt, hebben we bij deze machine de hoogste schaadruk gemeten. Het instellen van de aandrukrollen achteraan kan zonder extra werktuigen. De tussen-aandrukrol kan enkel in- of uitgeschakeld worden. De veerdruk kan in vier trappen van 26 tot 45 kg worden ingesteld en voor de hoek van beide aandrukrollen zijn er 6 posities mogelijk.

Meststofdosering en meststofscharen

De stalen tank heeft het grootste volume van alle machines uit de test. De meststofvijzel voert midden in de tank in en om deze volledig te kunnen vullen moet men de meststoffen handmatig een beetje helpen mee verdelen.. Het afdraaien van de mechanische dosering gaat makkelijk; om de meststofscharen in diepte te verstellen heeft men gereedschap nodig.

Plus & min

- + veersysteem van de scharen
- de diepte van de meststofscharen kan enkel met een sleutel worden geregeld. ■



9790 Wortegem-Petegem
importeur België en Frankrijk

Meer info:
info@giantbelgium.be
056 68 82 07



LIJST DEALERS:

WWW.GIANTBELGIUM.BE



Kverneland Optima; precies wat u zoekt!

- E-DRIVE ZAAIRIJEN MET GEOCONTROL SECTIE AANSTURING
- AUTOMATISCH IN- EN UITSCHAKELLEN VAN DE RIJEN
- GEEN VERSPILLING VAN ZAAD EN KUNSTMEST
- MINIMALE OVERLAP, MAXIMALE BENUTTING
- 37.5, 50 EN 75 CM RIJ-AFSTAND MOGELIJK



www.kverneland.nl

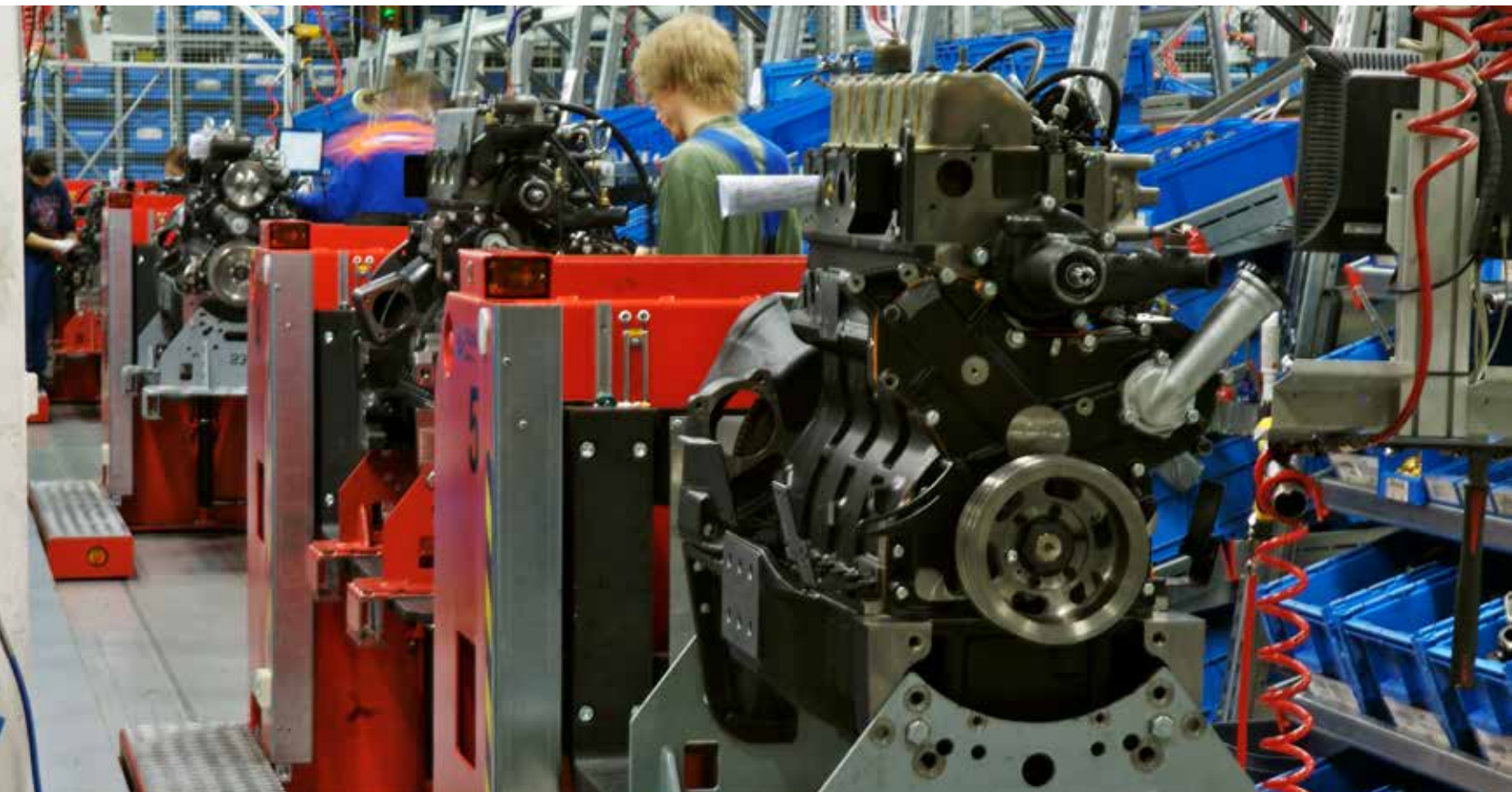
Tel 02 582 80 02

benelux.sales@kvernelandgroup.com



Hoe staat het met de ontwikkeling van trekkermotoren van Stage I tot Stage V?

Veel schoner, amper zuiniger



Enorme bedragen zijn er de afgelopen twintig jaar geïnvesteerd om de dieselmotoren aan de steeds strengere emissie-eisen te laten voldoen. Het eind van dat lastige traject is in zicht. Uit onze inventarisatie blijkt echter dat dieselmotoren in al die jaren amper zuiniger zijn geworden. De CO₂-reductie is dus minimaal. Daar mogen de fabrikanten nu aan gaan werken.

Tekst: Gert Vreemann & Peter Menten | Foto's: Fabrikanten

Mooi openingsbeeld uit de Agco Power-fabriek in Finland. De voormalige Valtra/Sisu-fabriek heeft in de periode dat de emissie-eisen stapsgewijs zijn gerealiseerd een enorme ontwikkeling doorgemaakt. Onder de Agco-vlag zijn de productie en het motorenaanbod uitgebreid met nu zelfs een prestigieuze V12. Ook zijn alle motoren verder ontwikkeld tot 'klaar voor de laatste stap': Stage V. Agco Power is net als andere fabrikanten klaar voor die stap. Bij elke voorgaande werd er in persberichten door fabrikanten gesproken over schoner én zuiniger. Reden voor ons om eens te onderzoeken of dat voor de trekkers

klopt. Daarvoor hebben we het specifiek brandstofverbruik van een aantal min of meer vergelijkbare modellen bij elkaar gezocht. We hebben hiervoor gebruikgemaakt van de onafhankelijke testmetingen van het Duitse onderzoeksinstituut DLG (zie kader 'Brandstofverbruik bij de DLG-testmetingen'). Daaruit blijkt dat de motoren in een vergelijkbare vermogensklasse niet zuiniger zijn geworden. De fabrieksgegevens van Deutz-motoren (kader Deutz) onderstrepen deze stelling. Fabrikanten bevestigen dat de motoren bij vollast inderdaad amper zuiniger zijn geworden, maar merken op dat het genuanceerder ligt. Reden om uit te zoeken hoe dat allemaal zit.

Enorme technische ontwikkeling

Vóór de invoering van de emissie-eisen moest een trektermotor relatief eenvoudig en degelijk zijn. Liefst een dikke zescilinder voor gevoelsmatig meer taaheid. Natuurlijk zuinig, maar daar lag de nadruk toen niet op. Een lange levensduur was belangrijker. En als hij hard trok een rookpluim uit de uitlaat als teken van pure trekkracht. Hoe dit de afgelopen zestien jaar met de intrede van de Europese emissie-eisen is veranderd, heeft u van dichtbij meegemaakt. Voor het emissietijdperk kwamen we nog toe met twee kleppen per cilinder en een mechanische brandstofpomp met circa 900 bar. Ondertussen spreken we over vier kleppen per cilinder, een uiterst geavanceerde temperatuurregeling van inlaatlucht en motorblok, een hoogwaardig fijngevoelig commonrail-brandstofsysteem dat met 1600 bar inspuit, een dubbele of variabele turbo, enz... Als kers op de taart een elektronisch motormanagement om de parameters te bewaken en bij te sturen teneinde die enorm strenge uitlaatgasemissionormen te halen. En dan uitlaatgasregeneratie (EGR) in combinatie met uitlaatgasnabehandeling, roetfilters (DPF) en dieseloxydatiekatalysatoren (DOC) voor het roet en SCR (AdBlue) voor de NOx. Om nog maar te zwijgen over grotere koelers. Zelfs de carterventilatie wordt teruggevoerd om maar geen spatje schadelijke gassen uit te stoten. Welke emissie-eisen er stapsgewijs zijn ingevoerd, hebben we op een rijtje gezet in de tabel. Om de resultaten wat tastbaarder te maken: voor een 100 kW (136 pk)-trekker is de uitstoot van roetdeeltjes beperkt van maximaal 79 gram per uur bij Stage I tot maximaal 0,15 gram bij Stage V.

Het dilemma

Het lastige voor de motorenbouwers is dat de roet- en de NOx-uitstoot tegengesteld reageren op temperatuur. Een heter motor geeft minder roet, maar levert weer een hogere NOx-

uitstoot op. Omgekeerd geeft een koudere motor een lagere NOx-uitstoot, maar meer roet. Beide in de motor oplossen blijkt voor de laatste emissiestappen niet haalbaar. Wat je niet in de motor kunt oplossen, moet erna in de uitlaat gebeuren: het roet via een roetfilter of DOC en de NOx via een SCR-unit (AdBlue). Je ziet bij Stage IIIb en Stage IV daarom de grootste wijzigingen



Emissie-eisen Europese Unie voor offroad-dieselmotoren

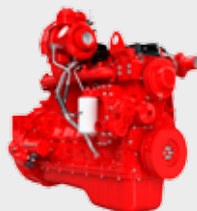
In het overzicht hebben we ons beperkt tot de waarden roet en NOx omdat die het lastigst zijn voor de dieselmotorenbouwers. Naast NOx en roet zijn er ook parameters voor koolmonoxide en koolwaterstoffen. Verder hebben we ons beperkt tot één vermogensklasse. Voor lichtere en zwaardere klassen zijn de waarden op punten afwijkend. Ook is de bandbreedte van de klasse van 55 kW (75 pk) verruimd. In grote lijnen is de trend dezelfde.

Klasse 75-130 kW (102-177 pk)

	Jaar	NOx	Roet
Stage I	1999	9,2 g/kWh	0,7 g/kWh
Stage II	2003	6,0 g/kWh	0,3 g/kWh
Stage IIIa	2007	4,0 g/kWh	0,3 g/kWh
Stage IIIb	2012	3,3 g/kWh	0,025 g/kWh
Stage IV	2014	0,4 g/kWh	0,025 g/kWh
Stage V	2020	0,4 g/kWh	0,015 g/kWh

Evolutie Cummins B-serie

In deze tabel is goed te zien hoe de Cummins B-familie motoren zich heeft ontwikkeld. Bij elke stap is het maximale vermogen toegenomen en op het eind wordt de meeste efficiëntiewinst geboekt.



Voor de Stage V-versie heeft Cummins voor de B-serie weer gekozen voor een roetfilter (DPF). In dit geval is dat een zelf ontwikkelde gecombineerde DPF/SCR-unit. Daarmee worden de eisen gehaald zonder EGR-uitlaatgasregeneratie.

Emissieklasse	Stage I	Stage II	Stage IIIa	Stage IIIb	Stage IV	Stage V
Inhoud	5,9 l	5,9 l	6,7 l	6,7 l	6,7 l	6,7 l
Brandstofsysteem	mech.	mech.	elektr.	elektr.	elektr.	elektr.
Technologie	-	-	HPCR	HPCR	HPCR	HPCR
	-	-	-	EGR	EGR	-
	-	-	-	DPF	DOC/SCR	DPF/SCR
	-	-	-	-	-	start/stop
Max. vermogen	175 pk	210 pk	275 pk	300 pk	300 pk	325 pk
Brandstofverbruik	0	0	-3%	-5%	-5%	-5 tot -15%

Deutz-motoren

Bij motorfabrikant Deutz vind je op de site de fabrieksopgaven van het dieselvebruik in de motor (niet aftaksgemeten) van de nu leverbare motoren, sommige ook nog in lagere

emissieklassen. De 913 en 914 zijn luchtgekoelde motoren. Het laat goed zien hoe het verbruik door de jaren heen niet is verminderd.

Type	Inhoud	Cilinders	Emissieklasse	Vermogen	Verbruik
913	6,1 l	6	Stage II	128 kW	205 g/kWh
TCD 914	6,5 l	6	Stage IIIa	130 kW	220 g/kWh
BFM 1013	7,2 l	6	Stage II	137 kW	208 g/kWh
TCD 2013	4,8 l	4	Stage IIIa	120 kW	209 g/kWh
TCD 4,1	4,1 l	4	Stage IV/V	120 kW	208 g/kWh

(zie ook het kader over Cummins).

Bij de stap naar Stage IIIb zag je de motorenbouwers nog kiezen tussen twee routes. Het roet in de motor oplossen door deze (weer) heter te maken en de hogere NOx in de uitlaat met een SCR-unit aanpakken. Of de NOx laaghouden (koude motor) en het roet met een roetfilter/katalysator (DPF/DOC) oplossen. In uitersten gesproken zette FPT van meet af aan vooral in op de hete motor en John Deere op het roetfiltertraject om een SCR-unit (AdBlue) zo lang mogelijk buiten de deur te houden. Uiteindelijk ontkomen alle fabrikanten bij Stage V niet meer aan gecombineerde systemen. De praktijk gaat naar gecombineerde DOC- (eventueel met DPF) en SCR-systemen (AdBlue). Fabrikanten leggen de accenten wel verschillend, dus zullen we verschillen gaan zien in percentage AdBlue-verbruik, variërend van een enkele procent tot soms wel tien procent. In het laatste geval is de motor weer extra heet, waardoor mogelijk ook EGR buiten de deur wordt gehouden.

Toch zuiniger

Natuurlijk schoppen we bij fabrikanten tegen het zere been als we stellen dat motoren helemaal niet zuiniger zijn geworden. Hun weerwoord is dat de motoren wel efficiënter zijn geworden en zelfs iets zuiniger. Een belangrijke aanpassing aan de motoren is volgens de fabrikanten dat de druk boven de zuiger met ruim een derde (van circa 20 naar circa 30 bar) is toegenomen om een betere verbranding te krijgen, nodig voor de lagere emissiewaarden. Dat geeft direct ook efficiëntiewinst: samen met vier kleppen per cilinder, een hoogwaardiger brandstofsysteem, een geoptimaliseerde cilinderkopvorm en kleptiming en nauwere toleranties. Dat geeft bijgevolg ook hogere drukken en meer wrijving terwijl ook de aandrijving van nokkenas, brandstofpomp en waterpomp meer energie vraagt. Dat allemaal hebben de fabrikanten naar eigen zeggen weten te compenseren. Meer dan dat zelfs.

Fabrikanten stellen daarbij nadrukkelijk dat je je bij verbruiksmetingen niet moet beperken tot de waarden bij maximum vermogen en nominaal toerental onder volle last. Motorbouwers geven in zijn algemeenheid aan dat het brandstofverbruik bij Stage IV- en V-motoren in het optimale

traject (bij deellast bij lagere toerentallen) wel degelijk is verminderd ten opzichte van oude generaties motoren. Dat betekent dat wie een dergelijke belasting en toerenbereik (rond drie vierde van het totale motortoerental en drie vierde van de belasting) benut vijf tot tien procent brandstof bespaart. Verder geven fabrikanten aan dat de maximum toerentallen (nominaal) door de jaren heen al iets zijn teruggebracht en dat het maximum vermogen in veel gevallen bij lagere toerentallen (circa 1800 toeren per minuut) is komen te liggen. Wie dat benut, zal zuiniger werken met de laatste generatie motoren en zuiniger uitkomen dan de gemeten waarden bij vollast.

Fabrikanten aan zet

Je proeft uit de reacties van de motorenfabrikanten dat ze op vlak van motorefficiëntie niet veel winst meer kunnen halen. De winst die er nog te pakken is, doet denken aan wat we in de truckwereld zien: naar lagere toerentallen gaan, het meer en beter benutten van het meest efficiënte toerental en motorbelasting. Dat zien we ook al bij een aantal zelfrijders. Hier is er voor de trekkerbouwers nog een inhaalslag te maken. Niet zo'n eenvoudige, want het verlagen van het motortoerental vraagt ook om een andere 'gearing' van de transmissie en (met name) de 1000-toerige aftakas (niet iedereen heeft eco voor en achter). Last but not least vraagt het om een flinke verzwaring van de aandrijflijn om de hogere koppels bij het lagere motortoerental aan te kunnen. Wie dat niet wil, zal een tussenbak tussen motor en de rest van de aandrijflijn moeten bouwen. Daar zit ook niemand op te wachten. Een andere weg zou in de toekomst mogelijk een soort hybrideoplossing kunnen zijn. Denk aan het uitschakelen van cilinders of ander technisch vernuft. Dat zijn de ontwikkelingen die komen als de stap naar Stage V is gezet. Dan kunnen de motorenbouwers samen met de trekkerbouwers de uitdaging aan om na het schoner maken te komen tot efficiënte totaalconcepten om de CO₂-uitstoot wel te beperken. En dan hebben we het nog niet gehad over lpg of de brandstofcel.

Met dank aan Deutz, Cummins, FPT, Agco Power en John Deere voor de achtergrondinformatie.



nokian
HEAVY TYRES

RADIAL FLOTATION

COUNTRY KING **CT** NIEUWE MATEN BESCHIKBAAR!
BAS (BEYOND ALL STEEL)



MW
MOLCON INTERWHEELS

Molcon Interwheels
Hoogveld 56
B-9200 Dendermonde www.molconinterwheels.com E. sales.be@molconinterwheels.com

T. +32(0)52 25 90 20
F. +32(0)52 25 90 45

UW CONTACT

DIRK VANDEMEULEBROUCKE // VERKOOP
+32 (0)472 196775
dirk.vandemeulebroucke@goeweil.be

GÖWEIL BNL
Mirfeld, Zur Schmiede 23, B-4770 Amel
Tel: +32 (0)80 34 03 17 // info@goeweil.be

GÖWEIL BNL

G-1F125 G5040 Kombi // PERS-WIKKELCOMBINATIE



**Van 0 naar 1 hectare
in 8 minuten!**



Vicon EXTRA 300 - de schijvenmaaier serie zonder kneuzer

- EXTRA snijkwaliteit met 3 messen per schijf
- EXTRA veilig in transport
- EXTRA gemakkelijk dankzij eenvoudig ontwerp
- EXTRA efficiënt - 7mtr werkbreedte met slechts 100pk!



www.vicon.nl

Tel 02 582 8002

benelux.sales@kvernelandgroup.com



Pierpaolo Bifalli (FPT): 'Onze motoren zijn wel zuiniger geworden.'

Pierpaolo Bifalli, hoofd motorenwikkeling van FPT-industriemotoren, stelt dat het brandstofverbruik in de periode van Stage I tot Stage V met tien procent is teruggedrongen. Hij doelt dan op het feit dat de motor nu het maximum vermogen levert bij lagere toerentallen en dat door nieuwe technieken en hogere verbrandingsdrukken de motoren bij deellast zuiniger zijn geworden.

Naast alle technieken spelen het verhogen van de drukken in de cilinder in combinatie met nieuwe cilinderkoppen met standaard vier kleppen per cilinder, een betere flow, een beter gevormde verbrandingskamer en een geoptimaliseerde zuigervorm een belangrijke rol in een betere brandstofefficiëntie. Hij geeft aan dat FPT klaar is voor het verder verlagen van het motortoerental (zoals bij de trucks), maar dat dit eerst aanpassingen vergt van de afnemers zoals de trekkerfabrikanten.



Keuze voor viercilinders

Een logisch neveneffect van de hogere drukken boven de zuigers is dat het maximum vermogen evenredig toeneemt. Zag je voor de intrede van de emissie-eisen amper viercilinders boven de grens van 92 kW (125 pk), nu gaan de viercilinders (motoren met ongeveer één liter inhoud per cilinder) al naar de 148 kW (200 pk) toe zoals deze Stage V-ready Deutz TCD 4,1. De motorenfabrikanten geven aan dat de keuze door trekkerfabrikanten voor viercilinders in plaats van zescilinders vooral ook vanuit praktisch en financieel oogpunt zijn gemaakt. Immers, een viercilinder is compacter, gemakkelijker in te bouwen, heeft minder draaiende delen en minder olie en - last but not least - is goedkoper dan een zescilinder. Volgens de fabrikanten doen de prestaties niet onder voor die van een zescilinder. Sterker nog, een viercilinder met dezelfde inhoud per cilinder heeft bij dezelfde deellastbehoefte hogere drukken boven de zuigers en zal in de praktijk dus zuiniger zijn dan een zescilinder die met lagere drukken hetzelfde vermogen afgeeft. Dankzij de moderne elektronica is de motorrespons zo snel dat je weinig merkt van de kleinere motorinhoud.



Brandstofverbruikswaarden bij DLG-trekkertestmetingen

Om enig inzicht te geven in de brandstofverbruikswaarden door de jaren heen hebben we in de klasse van ruwweg 120 tot 130 kW (163 tot 177 pk) per merk een aantal typen op een rij gezet. De gebruikte waarden zijn afkomstig van metingen door het Duitse testinstituut DLG. Om voldoende meetresultaten te krijgen, moesten we wat spelen met de vermogensklasse. Wat spreiding betreft, is dit niet zo'n probleem omdat het om het specifieke brandstofverbruik gaat. Er is gekozen voor de middenklasse-trekkers omdat in de hogere vermogensklassen van 221 kW (300 pk) en meer in het verleden nog geen trekkers werden getest.

Naast het specifieke brandstofverbruik bij nominaal toerental (volgas, afregelgebied) is ook het specifieke verbruik bij maximaal vermogen weergegeven. Het verbruik bij maximaal vermogen geeft een beter inzicht in de efficiëntie van de motor omdat dat dicht bij het optimum ligt, je toch vaker bij dit lagere toerental zult werken en je bij nominaal toerental in het ongunstiger afregelgebied zit. Bedenk wel dat het maximumvermogen door de jaren heen is verschoven naar lagere toerentallen. Onder de oudste trekkers zijn er waarbij het maximumvermogen op het nominaal toerental ligt.

Brandstofverbruikswaarden (aftaksmetingen, bron DLG)

Model	Vermogen	Motor	Inhoud	Jaar	Maximaal	Nominaal
Case IH						
Case IH Puma 175	132 kW	FPT	6,7 l	2015	225 g/kWh	254 g/kWh
Case IH Puma 160	118 kW	FPT	6,7 l	2012	230 g/kWh	253 g/kWh
Case IH Puma 180	134 kW	FPT	6,7 l	2008	234 g/kWh	252 g/kWh
Case CVX 1190	129 kW	Sisu	6,6 l	2004	249 g/kWh	274 g/kWh
Case MX 180	134 kW	CDC	8,3 l	2000	259 g/kWh	282 g/kWh
Case IH Magnum 7120	134 kW	CDC	8,3 l	1995	229 g/kWh	248 g/kWh
Deutz-Fahr/Same						
Deutz-Fahr 6180 P	123 kW	Deutz	6,1 l	2014	230 g/kWh	265 g/kWh
Deutz-Fahr M625	120 kW	Deutz	6,1 l	2010	257 g/kWh	270 g/kWh
Deutz-Fahr M640	125 kW	Deutz	6,1 l	2009	238 g/kWh	250 g/kWh
Deutz-Fahr TTV 1160	113 kW	Deutz	7,1 l	2004	249 g/kWh	268 g/kWh
Same Rubin 150	110	Same	6,0 l	2000	249 g/kWh	249 g/kWh
Deutz-Fahr 6.81 Agrostar	140 kW	MWM	7,0 l	1994	250 g/kWh	250 g/kWh
Same Titan 190	139	Same	6,0 l	1994	238 g/kWh	247 g/kWh
Same Titan 160	117	Same	6,0 l	1992	243 g/kWh	243 g/kWh
Fendt						
Fendt 720	136	Deutz	6,1 l	2016	225 g/kWh	252 g/kWh
Fendt 516	110 kW	Deutz	4,1 l	2014	230 g/kWh	253 g/kWh
Fendt Vario 820	140 kW	Deutz	6,0 l	2009	243 g/kWh	253 g/kWh
Fendt Vario 820	140 kW	Deutz	6,0 l	2007	225 g/kWh	233 g/kWh
Fendt 818	132	Deutz	6,9 l	2003	222 g/kWh	237 g/kWh
Fendt 716 Vario	118 kW	Deutz	5,7 l	1999	218 g/kWh	232 g/kWh
Fendt Favorit 916	125 kW	MAN	6,9 l	1998	220 g/kWh	238 g/kWh
John Deere						
6210R	154 kW	DPS	6,8 l	2012	241 g/kWh	252 g/kWh
6930	114-133 kW	DPS	6,8 l	2010	235 g/kWh	250 g/kWh
7530	129 kW	DPS	6,8 l	2008	236 g/kWh	252 g/kWh
7810	129 kW	DPS	8,1 l	2003	242 g/kWh	259 g/kWh
6920	110 kW	DPS	6,8 l	2002	228 g/kWh	242 g/kWh
7800	125 kW	DPS	7,6 l	1994	238 g/kWh	251 g/kWh
4755	140 kW	DPS	7,6 l	1990	226 g/kWh	231 g/kWh
Massey Ferguson						
7615 Dyna6	110 kW	Agco	6,6 l	2014	235 g/kWh	250 g/kWh
7615 Dyna4	110 kW	Agco	6,6 l	2014	253 g/kWh	261 g/kWh
7615 Dyna VT	110 kW	Agco	6,6 l	2014	234 g/kWh	258 g/kWh
7490 Dyna VT	125 kW	Sisu	6,6 l	2004	247 g/kWh	276 g/kWh
MF 8240	125	Sisu	6,6 l	2000	252 g/kWh	274 g/kWh
MF 3670	125 kW	Valmet	6,6 l	1993	231 g/kWh	242 g/kWh
New Holland						
T6.175	103-122 kW	FPT	6,7 l	2012	235 g/kWh	265 g/kWh
T7.210	121-147 kW	FPT	6,7 l	2010	230 g/kWh	254 g/kWh
T7040	134 kW	FPT	6,7 l	2008	236 g/kWh	270 g/kWh
TVT170	126 kW	Sisu	6,6 l	2005	241 g/kWh	272 g/kWh
TM165	119 kW	NH	7,5 l	2000	262 g/kWh	274 g/kWh
TM160	119 kW	NH	7,5 l	1996	238 g/kWh	260 g/kWh
G210	155 kW	NH	7,5 l	1995	225 g/kWh	243 g/kWh
8730	113 kW	Ford	6,6 l	1992	276 g/kWh	276 g/kWh
8830	137 kW	Ford	6,6 l	1992	263 g/kWh	263 g/kWh
Claas/Renault						
Arion 650	129 kW	DPS	6,8 l	2016	239 g/kWh	253 g/kWh
Arion 650	129 kW	DPS	6,8 l	2014	236 g/kWh	246 g/kWh
Arion 640	110 kW	DPS	6,8 l	2009	242 g/kWh	248 g/kWh
Ares 715	115 kW	DPS	6,8 l	2002	241 g/kWh	248 g/kWh
180-94	125 kW	MWM	6,2 l	1991	257 g/kWh	257 g/kWh
Valtra						
T174	129 kW	Agco	7,4 l	2015	237 g/kWh	257 g/kWh
N136	120 kW	Agco	4,9 l	2013	238 g/kWh	264 g/kWh
T182	132 kW	Sisu	7,4 l	2010	235 g/kWh	262 g/kWh
T191	136 kW	Sisu	7,4 l	2007	252 g/kWh	284 g/kWh
T190	140 kW	Sisu	7,4 l	2004	250 g/kWh	262 g/kWh
8400	118 kW	Valmet	6,6 l	2001	240 g/kWh	256 g/kWh
8750	140 kW	Valmet	7,4 l	1997	243 g/kWh	278 g/kWh
Overige						
Schlüter Eurotrac 190	140 kW	MAN	6,9 l	1991	222 g/kWh	237 g/kWh
JCB Fastrac 1150	116 kW	Perkins	6,0 l	1998	258 g/kWh	269 g/kWh
JCB Fastrac 3185	139 kW	Cummins	5,9 l	1999	253 g/kWh	274 g/kWh
McCormick XTX 215	142 kW	Cummins	5,9 l	2006	227 g/kWh	243 g/kWh
McCormick X 7.460	118 kW	FPT	4,5 l	2015	248 g/kWh	274 g/kWh

→ In het overzicht is goed te zien dat ondanks de behoorlijke spreiding er geen sprake is van grote veranderingen in het specifieke brandstofverbruik. Zeker als je bedenkt dat de laatste jaren het AdBlue-verbruik ook moet worden meegenomen. Je ziet ook dat de beste waarden bij de meeste fabrikanten voor het emissietraject gunstiger waren dan in de jaren van Stage I tot Stage III. Pas nu de hele ontwikkeling aan het eind komt, zie je dat die waarden weer in beeld komen. Dat ondersteunt de gedachte dat motorenfabrikanten in de tussenliggende periode naar een eindoplossing hebben toegewerkt.



De **Fendt 716 Vario** scoorde in de DLG-metingen de laagste waarde, op de hielen gevolgd door de fameuze 818 met MAN-motor. Dat is alweer even geleden.



Bij **CNH** scoort de **Case Puma 175** in ons overzicht van DLG-metingen het best. Het heeft even geduurd, maar daarmee is eindelijk de Magnum in dieselverbruik ontroond. Het AdBlue-verbruik is hierbij niet meegerekend.



In ons overzicht van DLG-metingen blinkt **John Deere** uit in constante waarden. Ook hier is het echter toch de good old **4755** die met de eer gaat lopen. ■



Alternatieve teelten: gierst en sorghum

Onbekend maakt onbemind.



Gierst en sorghum zijn door hun efficiëntie met water en resistentie tegen droogte een interessant alternatief voor maïs. Bovendien hebben ze omzeggens geen last van de maïswortelboorder. Het aantal hectaren dat in Europa verbouwd wordt, is stabiel en groeit nauwelijks aan. De hoofdreden is dat er op de wereldmarkt weinig ‘animo’ is voor deze plant. Gierst kan gebruikt worden als diervoeder, voor de vergisting en voor menselijke consumptie. Bij dat laatste zijn de kansen voor gierst veel groter met het veranderende voedingspatroon en de toegenomen allergieën in het Westen. Bovendien zijn de meeste gierstsoorten glutenvrij.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Karl Mayer & Peter Menten

De perfecte bevruchting van de pluimen leidt tot nieuwe recordopbrengsten.

Gierst is een verzamelnaam voor verschillende graansoorten die biologisch niet allemaal met elkaar verwant zijn. Als wij het over gierst hebben, spreken we meestal van de *panicum miliaceum* of een afgeleide variëteit. Het graan dat aan de oorsprong ligt, is de bruine gierst.

Gepelde gierst

De gierstkorrel is een klein, hard zaadje dat wordt omgeven door een dop (kaf) die eraf gepeld moet worden, want deze is voor mensen onverteerbaar. Gierst bevat een hoog gehalte aan onverzadigde vetzuren. Bij het pellen van het graan raakt de korrel wel eens beschadigd waardoor het vet vrijkomt, dit veroorzaakt een bittere smaak bij het koken. Om dezelfde reden kan gemalen gierst maar kort bewaard worden, anders wordt de smaak van het meel ranzig.

Ongepelde gierst

Bruine gierst is een zogenaamd ‘zuiver oergraan’ en wordt niet gepeld. Het wordt verkocht als meel of als vlokken; hierbij is het kaf mee gemalen of geplet. Bruine gierst in hele korrels wordt ook gebruikt om te laten kiemen.

Sorghum of kafferkoren

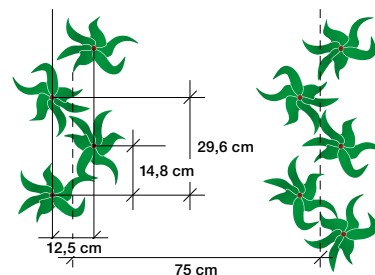
Voor sorghum zijn er heel wat andere namen in gebruik en het is niet altijd eenvoudig om door de bomen het bos te zien. Sorghum wordt vaak als veevoer geteeld, maar is ook het traditionele graan (koren) ten zuiden van de Sahel in Afrika. Sorghum wortelt diep en kan wel tot 3 meter hoog worden. In Europa wordt het voornamelijk in Italië en Frankrijk geteeld. De plant is familie van het suikerriet en kan, net als maïs, gemakkelijk biomassa opbouwen. In de zuiderse landen wordt sorghum in een wisselteelt met suikerriet geteeld.

Voedingswaarde

De wortels van de gierst hebben uitzonderlijk veel haartjes, waarmee zij met behulp van wortelzuren actief minerale stoffen uit de bodem kunnen oplossen. Naast een hoog eiwitgehalte is gierst rijk aan kiezelzuur (silicium) en ijzer. Ook bevat gierst B-vitamines, magnesium en kalium. Gierst heeft een regulerende werking op de warmtehuishouding van het menselijk lichaam, daarmee is het een belangrijk graan voor kinderen en oudere mensen. Omzeggens alle gierstsoorten zijn glutenvrij en gekookt is het een licht verteerbaar graan. Hier liggen dus kansen.

AEROSEM

Polyvalente zaaimachine voor granen en maïs



- Nu met **DUPLEX SEED** voor Maïs in dubbele rijen zaaien **NIEUW**
- Opbrengstverhoging tot 10%
- Betere Bodembedekking
Meer tussenhartafstand
- Gelijktijdige aanbrenging van meststof of groenbedekker
- **IDS** – Intelligente verdeelkop voor maximale flexibiliteit

PÖTTINGER BELGIUM BVBA

John de Guytenaer
GSM : 0471 884 223, info@poettinger.be
Uw dealer op: www.poettinger.be

PÖTTINGER

De teelt zelf: weinig water, veel warmte

Gierst hoort tot de akkerbouwgewassen die het efficiëntst omspringen met water. Terwijl maïs minstens 275 mm water nodig heeft, blijft korrelgierst met 175 mm daar ver onder. Onder deze omstandigheden mag men geen recordopbrengsten verwachten. Vanaf een gemiddelde jaarlijkse neerslag van 600 mm zijn opbrengsten van meer dan 7 ton graan per hectare geen uitzondering. Afhankelijk van de variëteit mag men een opbrengst tussen 15 en 20 ton drogestof verwachten, een cijfer dat nog steeds toeneemt. Doordat sorghumgierst een kort groeiseizoen heeft, is het uiterst geschikt als volgteelt op een vroege teelt. Omdat de teelt van gierst en sorghum vergelijkbaar is met die van maïs en het gewas bv. kan ingekuild worden, gebeurt de mechanisatie van de teelt met dezelfde machines. Gierst kan gebruikt worden om in te kuilen, zelfs meerdere snedes per jaar, of voor het graan.

Standby-modus

In vergelijking met maïs reageert gierst op een periode van droogte met een standby-modus: daarbij wordt de groei gestopt zonder dat de plant afsterft. Van zodra er terug water voorhanden is, groeit de plant gewoon verder. Door deze groeistops wordt de afrijping duidelijk vertraagd. In zuidelijke landen met voldoende uren zonneschijn in de herfst speelt dat geen rol, meer naar het noorden geeft dat echter wel problemen naar de opbrengst toe.

Als maïs bv. pas laat kan worden uitgezaaid door een koud voorjaar, dan wordt de kans op vreetschade door de maïswortelboorder groter, bij gierst is dat niet het geval. Afhankelijk van de regio zijn opbrengsten tussen 7 en in ideale gevallen (perfect groeiweer en bevruchting) tot 13 ton per hectare bij 20 tot 25% vocht mogelijk.

Het zaaien

Vroegrijpe soorten kunnen gemiddeld aan 40 tot 45 korrels per vierkante meter gezaaid worden. De latere soorten hebben voldoende aan 30 tot 35 korrels per vierkante meter. Bij het zaaien wordt er meer en meer gekozen voor precisiezaai omdat hierdoor de zaaidiepte nauwkeurig op de vereiste twee centimeter kan worden gehouden en de plant zo gelijkmatiger kan opkomen. Bovendien vertakken de planten zo minder en rijpen ze daardoor gelijkmatiger af. Door gebruik te maken van een precisiezaaimachine en te zaaien aan 70 of 75 cm kan het onkruid ook mechanisch worden aangepakt. Gierst, waarvan de meeste soorten zoals gezegd een Afrikaanse oorsprong hebben, vraagt een hogere temperatuur bij het zaaien. Als we te vroeg zaaien, riskeren we dat de opkomst achterblijft door mogelijk lagere temperaturen, wachten we te lang dan hebben we niet noodzakelijk lagere opbrengsten maar wel een hogere korrelvochtigheid bij het oogsten. Met veredeling proberen zaadfirma's hier iets aan te doen.



Kansen voor gierst

Hoewel gierst in de wereldranglijst van belangrijkste voedingsgranen staat, is de geringe betekenis van deze teelt in de internationale handel een spelbreker voor een succesvolle uitbreiding van deze teelt. In sommige landen zijn zelfs prijzen mogelijk die hoger liggen dan die van maïs, in Europa halen we dat niet: hier betaalt men gemiddeld 10 euro per ton onder de maïs prijs.

Europees onderzoek heeft al meerdere keren bevestigd dat gierst en maïs in dit geval gelijkwaardige alternatieven zijn op vlak van diervoeding. In het kader van varkensvoeder en het opkweken van biggen kwam zelfs een betere opname naar boven, die volgens de onderzoekers voortkwam uit het hoge gehalte van het aminozuur tryptofaan.

In sommige landen van Europa richtte de maïswortelboorder in 2015 lichte schade aan bij enkele zijtakken van de gierstplant, in 2016 was daar geen sprake (meer) van. In dat jaar werden er dan weer bladziekten vastgesteld, vergelijkbaar met deze bij maïs. Omdat de infectie pas laat optrad, beïnvloedde de

ziekte de opbrengst niet. Interessant was ook de vaststelling dat de gierst door bv. hagel en zware regen weinig schade en opbrengstverlies ondervond. In vergelijking ondervond maïs meer schade. Ook de gevolgschade onder de vorm van schimmelinfecties was bij gierst duidelijk geringer dan in maïs. Op vlak van schimmelinfecties konden we de laatste jaren steeds weer vaststellen dat gierst hier minder onderhevig aan is dan maïs.

Waarom dan toch gierst verbouwen?

Korrelgierst heeft zich als een teelt met hoge opbrengst geprofileerd die toch 'laat' kan worden gezaaid.

Zaadveredelaars waarderen de 'smakelijkheid' zelfs als het volledige maïs rantsoen door gierst zou worden vervangen in diervoeder. Het is belangrijk om te weten dat gierst op vlak van stikstofopname zoals maïs te behandelen is. Tot slot heeft gierst zich de laatste jaren als een zeer gezonde teelt bewezen op vlak van mycotoxine infectie. ■



In 2016 werden voor het eerst bladziekten bij de gierst vastgesteld.



Omdat gierst goed om kan met droogte, is ze zeer geschikt voor grind- en stenige bodems.



Gehalte aan ruwe eiwitten en essentiële aminozuren bij gierst en maïs

	Ruwe eiwitten	Lysine	Methionine	Threonine	Cysteine
	g/880 g drogestof				
Maïs vroege soorten (FAO<350)	79,24	2,95	1,93	3,34	2,23
Gierst	96,92	2,41	1,9	3,39	2,12
Maïs late soorten (FAO>350)	67,62	2,87	1,79	2,92	1,89

NIEUWE 6 SERIE RCSHIFT. SCHAKELTECHNOLOGIE MET HOOGSTE COMFORT.



6 Serie Agrotron. Nu met volautomatische comfortshift transmissie

Voor vele inzetprofielen is het bedienings- en schakelcomfort van cruciaal belang. Met de nieuwe 6 RCshift serie (6 modellen van 156 tot 226 pk) heeft DEUTZ-FAHR het schakelcomfort in deze klasse opnieuw gedefinieerd.

De nieuwe volautomatische RCshift-transmissie biedt hetzelfde schakelcomfort als die van een personenwagen. Er is keuze uit drie rijstrategieën: handbediend, semi-automatisch voor veldwerkzaamheden en volautomatisch voor wegtransport. De maximale rijnsnelheid wordt in ECO of SUPERECO modus bereikt bij een sterk gereduceerd motortoerental (50 km/u 1.480 omw/min). Extreem efficiënt zijn de nieuwe DEUTZ 6.1 Tier4 Final motoren. Extreem veilig rijdt u met de geveerde vooras en het unieke DEUTZ-FAHR remconcept. Bij het cabinecomfort kunt u kiezen tussen de Maxivision of Maxivision 2 cabine. Wanneer u snel en comfortabel schakelen wil, contacteer dan uw DEUTZ-FAHR dealer.

Ontdek meer op deutz-fahr.com.



We mogen echter niet vergeten dat we sinds jaar en dag grond-
bewerkings- en zaaimachines voor na het ploegen hebben geleverd

Amazone slaat de hand aan de ploeg

**Amazone, de specialist in niet-kerende
grondbewerking, bouwde in 2013 opnieuw een
eigen ploeg en kocht vorig jaar de ploegenfabriek van Vogel & Noot.**



Christian en Justus Dreyer zijn de twee
zaakvoerders van het familiebedrijf Amazone.

Vogel & Noot ging in augustus vorig jaar failliet. Drie investeerders hebben ondertussen alle delen van de fabriek gekocht. Een van hen is het Duitse Amazone, dat tekende voor de ploegenfabriek. Over de achtergronden en hoe het met de fabriek nu verder moet, hadden we een kort gesprek met de zaakvoerders van Amazone: Christian en Justus Dreyer.

Interview: Johannes Paar | Foto's: Amazone

Amazone stelde in 2013 zijn zelf ontwikkelde ploeg Cayron voor en bracht de productie bij BGG dat sinds 1998 tot Amazone behoort, in Leipzig onder. Op dit moment bestaat het gamma uit 5- en 6-scharige wentelploegen.

TractorPower: 'Waarom investeerden jullie in een tweede ploegenfabriek in Hongarije?'

Christian Dreyer: 'Onze strategie was en is om zo snel mogelijk een volledig programma ploegen voor de internationale markt uit te brengen. De aankoop van de fabriek van Vogel & Noot was voor ons de gelegenheid om ons huidige ploegenprogramma (5- en 6-scharen) naar boven en naar onder uit te breiden. Op dit moment zitten we nog gedeeltelijk in de fase dat we verschillende, wettelijk voorgeschreven, termijnen en registraties moeten afwachten vooraleer alle overeenkomsten rechtsgeldig zijn geworden.'

TP: 'In de persmededeling die jullie rondstuurden na de aankondiging van de overname stond 'in het kader van een biederconsortium verzekerde Amazone zich van de Vogel & Noot-ploegfabriek in het Hongaarse Mosonmagyaróvár inclusief alle rechten voor het ploegenprogramma.' Kunnen jullie dat iets concreter maken?'

Christan Dreyer: 'Het moederbedrijf, Vogel & Noot Landmaschinen GmbH & Co in het Oostenrijkse Wartberg, legde in augustus vorig jaar de boeken neer. Het klopt dat we in het kader van dit 'biederconsortium' de niet insolvente ploegenfabriek van Vogel & Noot in Hongarije, inclusief alle rechten voor het ploegenprogramma gekocht hebben. De vroegere Vogel & Nootproductiesite in Törökszentmiklós in Oost-Hongarije, waar o.a. cultivatoren werden gebouwd, werd door de Präzi-Flachstaal AG (toeleverancier van de landbouwmechanisatie-industrie) overgenomen. De afdeling

'slijtagedelenproductie' en -verkoop, net als de gebouwen in Wartberg Oostenrijk en het verkoopsnet in Roemenië werd door Beyne (fabrikant van spuitmachines) uit België gekocht. Het biederconsortium heeft openbaar het beste en tegelijk meest geloofwaardige totaalbod gemaakt. Dat betekent dat het behalve een goede prijs voor de verschillende onderdelen van het bedrijf ook de verdere ontwikkeling van de producten en de tewerkstelling moesten gegarandeerd worden.

TP: 'Vogel & Noot heeft in Mosonmagyaróvár ook rotorkoepgen en zaaimachines geproduceerd. Jullie spreken van de aankoop van een ploegenfabriek. Wat gaan jullie met de zaaimachine- en rotorkoepgenproductie doen?'

Justus Dreyer: 'Wij gaan in Mosonmagyaróvár ploegen bouwen, maar zeker geen zaaimachines en rotorkoepgen. Het ploegenprogramma van Vogel & Noot gaat van 2 tot en met 13 scharen. Rekening houdend met de grootte van dit programma is het al een hele uitdaging om dit snel en concurrentieel verder te zetten en te ontwikkelen. Naast de ploegen zullen we in Mosonmagyaróvár natuurlijk ook de slijtstukken ervoor produceren.'

TP: 'De ontwikkelings- en verkoopafdeling en de hele aansturing van de ploegenfabriek in Mosonmagyaróvár waren tot voor kort gecentraliseerd in de hoofdzetel van V&N in Wartberg. Gaan jullie deze knowhow verder gebruiken en personeel van Wartberg overnemen?'

Christian Dreyer: 'Daarover hebben we op dit moment gesprekken. Meer concreet kunnen we nog niet zijn. Aanvankelijk zat het mee in onze gedachtegang om in Wartberg een klein ontwikkelings- en handelsbureau in te richten om de reeds bestaande knowhow op vlak van ploegen tenminste gedeeltelijk over te nemen.'

'Het uiteindelijke doel is op korte termijn te kunnen uitpakken met een compleet programma met ploegen in de Amazonekleuren groen en oranje.'

TP: 'Jullie hebben nu twee ploegenmerken. Wat gaat er met de naam Vogel & Noot gebeuren?'

Justus Dreyer: 'De ploegen van Vogel & Noot hebben een zeer goede reputatie en daarom zullen we ons huidige programma rond de Cayron samen met de Vogel & Nootploegen uitbouwen. Zodat we daarna een compleet Amazone-programma in groen en oranje kunnen aanbieden. Op dit moment is er geen streven om ergens iets uit dit programma uit te nemen. Onze doelstelling blijft om op termijn een compleet ploegenprogramma voor de internationale markt te hebben. En daarin spelen de ploegen van Vogel & Noot een cruciale rol.'

TP: 'Op welke markten gaan jullie de ploeg aanbieden?'

Christian Dreyer: 'Op heel korte termijn op onze kernmarkten in

Europa waar we met de andere machines van Amazone sterk staan en op middellange termijn over de hele wereld.'

TP: 'Amazone heeft zich decennialang in de niet kerende bodembewerking gespecialiseerd en een goede naam gemaakt. Gaan jullie nu door het verwerven van deze fabriek jullie strategische doelen veranderen?'

Justus Dreyer: 'Het klopt dat we een goede naam hebben opgebouwd in de niet-kerende grondbewerking. We mogen echter niet vergeten dat we sinds jaar en dag grondbewerkings- en zaaimachines voor na het ploegen hebben geleverd. Ondertussen hebben we onze eigen Cayronploeg op de achtergrond ontwikkeld en zitten we al enkele jaren in de kerende bodembewerking. Het strategische doel van Amazone is om, net als bij onze andere producten, ook bij de ploegen marktleider in Europa te worden. Bovendien gaan we de ploeg ook buiten Europa op de markt brengen. Hier biedt het programma van Vogel & Noot extra kansen omdat het met 2 tot 13 scharen voor veel markten interessant is.'

Christian Dreyer: 'Wij zouden graag voor onze klanten -loonwerkers, boeren en handelspartners- wereldwijd de full-liner op vlak van intelligente plantenbouw zijn. Dat betekent dat we alles willen kunnen aanbieden wat te maken heeft met bodembewerking, zaaien, meststoffen en gewasbescherming. We hebben met de koop van de fabriek van Mosonmagyaróvár een verdere belangrijke stap in deze richting gezet.' ■

**MEER GRIP,
MINDER BODEMDRUK,
ONDER ALLE OMSTANDIGHEDEN!**



BLB

BLB BVBA | Geinsteindestraat 1 | B-9170 Sint-Pauwels
T: +32 3 776 65 29 | E: blb@blb-bvba.be | W: www.blb-bvba.be

PTS in Mechelen: onderwijs in een groene omgeving aan de rand van de stad

Er zijn nog vaste waarden.

‘Scholen komen, scholen gaan ... alleen mensen blijven bestaan.’ Dat zou de titel van een lied kunnen geweest zijn als Gorki de PTS in Mechelen had moeten omschrijven. Luc Van Praet en Kathleen Massant, beiden nog student geweest aan deze school, zijn er na hun studies blijven hangen: Luc als leraar techniek in het 7e specialisatiejaar en Kathleen als technisch adviseur van de campus. Ze leggen met hart en ziel uit waarin hun school uitblinkt: een leerprogramma op maat van de leerlingen en de huidige tijd geschreven. Met oog voor de individuele persoon in deze tijd van grootschaligheid in het onderwijs.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Peter Menten en PTS

De basis: de ‘Tuinbouwschool Mechelen’

De ‘Tuinbouwschool Mechelen’ was sinds jaar en dag dé plaats waar de meeste tuin- en landbouwers in de ruime omgeving van Mechelen hun kennis van de stiel gingen opdoen. Het hoofdgebouw van de school is zelfs een beschermd monument geworden. In een tuinbouwstreek, met onder meer de veiling van Sint- Katelijne-Waver, was deze school lange tijd een publiekstrekker. De vermindering van het aantal land- en tuinbouwbedrijven en de toenemende schaalvergroting deden

het aantal studenten echter teruglopen. Later werd het aanbod aan studierichtingen uitgebreid, associeerde de school met de technische school van Boom en veranderde ook de naam naar PTS oftewel Provinciale Scholen voor Tuinbouw en Techniek.

7e jaar land- en tuinbouwmechanisatie

De PTS Mechelen-Boom verenigen met zo'n 1200 leerlingen het provinciaal onderwijs in Boom en Mechelen. Op de site in Mechelen die de disciplines tuinbouw, techniek en



wetenschappen huisvest, vinden we ook het 7e jaar landbouw- en tuinbouwmechanisatie. De klassen tellen tussen 5 en 10 leerlingen, een aantal dat van jaar tot jaar varieert. Hoe een 7e jaar in elkaar zit en wat de leerlingen ervan kunnen meedragen leggen Luc Van Praet en Kathleen Massant uit.

Luc, leerkracht aan het 7e specialisatiejaar landbouw- en tuinbouwmechanisatie volgde in zijn jonge jaren regentaat tuinbouw aan deze school en staat sinds 1980 zelf voor de klas. Eerst in de tuinbouw in het 7e jaar op TSO-niveau en sinds 1987 in het beroepsonderwijs. 'In 1987 startte de school met de oprichting van 7de jaren tuinaanleg en -onderhoud, landbouw- en tuinbouwmechanisatie en bloemsierkunst. Omzeggens alle leerlingen komen uit het 6e beroeps van de PTS. Af en toe is er wat instroom van omliggende scholen zoals Herentals en Sint-Niklaas.'

'In 2010 fusioneerde de Provinciale Technische School van Boom met deze van Mechelen, maar om het effect van de kruisbestuiving en instroom in te schatten is het nog iets te vroeg,' aldus Kathleen Massant, technisch adviseur van de PTS campus Mechelen. 'Sinds die fusie hebben we hier bij ons een afdeling techniek met de studierichtingen elektrische installaties, elektrotechnieken en elektromechanica. Van deze infrastructuur kunnen onze 7e jaars ook gebruikmaken.'

Vorbereiding voor het 7e jaar landbouw- en tuinbouwmechanisatie

In 2013 kwamen de nieuwe leerplannen en is de afdeling landbouw- en tuinbouwmechanisatie erbij gekomen. Er werd –over de provincies en de netten heen– met 6 scholen samengezeten waarna deze hun eigen leerplannen praktisch en theoretisch konden invullen en aan de overheid voorleggen.

Luc: 'Men spreekt van een 7e specialisatiejaar, maar eerlijk gezegd kun je in zo een ruime materie als de landbouw- en tuinbouwmechanisatie niet specialiseren op 1 jaar. Daar komt de laatste jaren nog bij dat er meer leerlingen instromen van buiten de sector en dus minder affiniteit met en passie voor landbouw- en tuinbouwmechanisatie hebben. Vroeger hadden de mensen met die achtergrond ruimte genoeg om van kleins af aan de praktijk thuis te oefenen en op school de theorie en de finesses mee te krijgen. Nu moeten we bij sommige leerlingen met de basis beginnen. Dat maakt specialiseren soms moeilijker. Wat we ze wel kunnen bijbrengen is een goede attitude en aanpak; merkgebonden techniek leren ze voornamelijk op de werkplek en tijdens de stage.'

TractorPower: 'Welke trend valt jou op?'

Luc Van Praet: 'Vroeger kwamen omzeggens alle studenten voor het 7e jaar uit het land- of tuinbouwsector. Ze hadden voldoende praktische voorkennis en we konden gemakkelijk theorie en praktijk op elkaar laten aansluiten. Soms helpen de meer praktisch aangelegde leerlingen hun collega's met minder praktijkervaring vooruit en doen ze aan co-teaching. Het valt op dat zij die dachten dat ze alles al konden op deze manier met de voetjes op de grond gezet worden en dat zij die wat te weinig zelfvertrouwen hadden door de kennis en ervaring die ze hier delen ineens een trapje hoger geraken: een goede boost voor hun zelfvertrouwen dus.

'Een ander iets wat ik nog wil aankaarten, is dat we onze



Luc als leraar techniek in het 7e specialisatiejaar en Kathleen als technisch adviseur van de campus. Ze leggen met hart en ziel uit waarin hun school uitblinkt.



We willen vooral de basistechnieken op vlak van mechanica en elektriciteit aanreiken.



We leggen bij onze leerlingen sterk de nadruk op het zelfstandig leren werken.

leerlingen de basistechnieken op vlak van mechanica en elektriciteit willen aanreiken. Veel is ondertussen elektronica geworden en wat vroeger hersteld werd, wordt vaak vervangen door een nieuw onderdeel. In veel gevallen wordt de computer gebruikt om storingen op te sporen en worden er andere eisen aan een techniek gesteld.'

'Klink ik nu negatief? Nee, het is gewoon de realiteit. Ouders en werkgevers mogen niet alles van de scholen verwachten, mensen opvoeden en ze iets aanleren is een werk dat met vier partijen moet gebeuren: de leerling, de ouders, de school en het bedrijfsleven. We merken dat er op plaatsen en bij projecten



waar die vier de handen in mekaar slaan vooruitgang geboekt wordt.'

TP: 'Wat is volgens jullie het voordeel van een 7e jaar voor een leerling die uit het beroepsonderwijs komt? Wat kan hij of zij hier bijleren?'

Luc en Kathleen: 'Op theoretisch vlak krijgen ze 22 uur specifieke, technische vakken en 12 uur algemene vakken per week; in grote lijnen alles wat je nodig hebt om land- en tuinbouwmachines te bedienen, af te stellen, te controleren en te onderhouden. Bovendien verwerven ze een erkend diploma secundair onderwijs als ze in hun 7e jaar slagen. Op zich mag dat echter niet alleen de motivatie zijn. Een ander sterk punt is dat de koppeling van de lessen met de wekelijkse stage en de blokstage voor de paasvakantie ervoor zorgen dat onze leerlingen iets rijper in het leven staan, dat ze meer van aanpakken weten. Maar we moeten realistisch zijn: op 1 jaar word je geen specialist zoals we al eerder zeiden.'

TP: 'Hebben jullie voldoende mogelijkheden en middelen om de leerlingen maximaal te begeleiden?'

Luc en Kathleen: 'Vanuit onze school en de provincie spaart men geld noch moeite om onze afdeling van de nodige middelen en machines te voorzien. Als we de machines en leermiddelen die we aanvragen op een goeie manier kunnen verantwoorden, krijgen we meestal het nodige.'

TP: 'Zijn het technische onderwijs en het beroepsleven voldoende op elkaar afgestemd volgens jullie?'

Luc: 'Er gebeuren pogingen in de goede richting, maar men laat soms nog kansen liggen. Door voldoende stage-uren te voorzien, leren de leerlingen veel op de werkplek bij een enthousiaste ploeg in het stagebedrijf. Ik heb in die 37 jaar ervaring gemerkt dat er in het beroeps- en technisch onderwijs leerlingen zitten die echt niet graag studeren, maar ook anderen die op hun honger blijven zitten. Eens je die hun passie kunt laten beleven, worden ze wakker en gaan ze ervoor. Niet zelden worden ze succesvolle zaakvoerders in hun eigen bedrijf. Als ze hun passie ontdekt hebben, is het kwestie van leren doorzetten en zijn ze gelanceerd.'

'Verder zou het voor de school een sterke meerwaarde zijn dat leerkrachten bij fabrikanten en importeurs de kans zouden krijgen om technische opleidingen te kunnen volgen. Daar is de kennis en het materiaal aanwezig om ervoor te zorgen dat ze up-to-date blijven. Op deze manier kunnen we ons onderwijs nog meer afstemmen op de praktijk.'

TP: 'Wat kunnen de studenten bij jullie leren in een 7e jaar?'

Luc: 'Bedienen en onderhouden van transportvoertuigen, werktuigen, machines en installaties in de land- en tuinbouwsector en groene sector, uitvoeren van land- en tuinbouwwerkzaamheden, kortom de courante technieken die in de moderne land- en tuinbouwmachines aan bod komen. Doordat de techniek in deze sector zo geëvolueerd is, kunnen we natuurlijk niet alles aanbieden, maar proberen we toch de hoofdzaken mee te geven. Het komt er voor onze leerlingen op aan om te beoordelen of een herstelling uitvoerbaar is in eigen beheer of niet. Van elk vak dat we geven, is er een

gedeelte praktijk en een gedeelte theorie; en door het feit dat we met kleine groepen en gedifferentieerd werken, kunnen we bijna individueel met de leerling werken. Hierdoor kunnen we hun sterktes en zwaktes beter inschatten en hen hierin ook persoonlijk begeleiden. Wij raden onze studenten aan om initiatief te nemen in hun eigen ontwikkeling en waar mogelijk bv. cursussen mee te volgen bij hun stagebedrijf.'

Kathleen: 'Een sterk punt van deze opleiding is de combinatie van wekelijkse stages en de blokstage van een volledige week voor de paasvakantie. Tijdens die leermomenten leert hij niet alleen zijn kennis toepassen en verruimen, maar ook en vooral omgaan met de sociale aspecten van de praktijk zoals dingen durven vragen, zich aanpassen aan een werkritme, op tijd komen, enz... Wij staan er bv. ook op dat de leerlingen hun stageplaats zelf zoeken en de nodige afspraken regelen.'

TP: 'Jullie kennen de knepen van het vak door en door mogen we aannemen. Wat zouden jullie nog graag veranderen mochten jullie aan het roer staan?'

Luc: 'Wij vinden dat de nieuwe technologie zoals smartphones enz... hun nut kunnen hebben in het onderwijs. Ze gewoon bannen heeft geen zin; de leerlingen aanleren hoe ze deze dingen zinvol kunnen gebruiken, dat is onze taak. We moeten de leerlingen helpen hun weg te zoeken in alle info die op ze afkomt.'

Kathleen: 'We leggen bij onze leerlingen sterk de nadruk op het zelfstandig leren werken. Door de sterke (of soms overdreven) technologisering is onze jeugd veel minder bezig met de natuurlijke sociale contacten en netwerken. En laat dat nu net de troeven zijn die ze nodig hebben om het verschil te kunnen maken op de arbeidsmarkt. Sociale vaardigheden aanleren; daar draait het om. Als school kunnen wij ze helpen zich op dat vlak meer te ontwikkelen.'

Met enkele oliebollen en een koffie sloten we ons gesprek af in de leraarskamer, waar een tv-scherm aangaf dat het lesuur van Luc Van Praet bijna begon. Voor alle duidelijkheid; de oliebollen waren een late 'verloren maandagattentie', een hardnekkig gebruik in de provincie Antwerpen om het nieuwe jaar in te zetten. ■



De verdere technologisering van de landbouw maakt specialiseren moeilijker. Wat we de leerlingen wel kunnen bijbrengen is een goede attitude en aanpak.



Probleemloos voordroog verdelen met de Dis'Fib voederbak van Emily

Als antwoord op de veranderende eisen van de veehouders ontwikkelde Emily twee jaar geleden een voederbak met lostapijt die zonder veel moeite voordroog kan verwerken. We gingen een kijkje nemen in Clermont, bij één van de eerste Belgische gebruikers die er ondertussen al meer dan één jaar mee werkt.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

Het Franse Emily is gevestigd in Bretagne en was destijds de uitvinder van de uitkuil-verdeelbak. Intussen is het bedrijf gegroeid tot één van de belangrijkste Europese spelers in dit segment. Naast verdeelbakken produceert Emily ook onder andere strobblazers, veegmachines en allerhande uitrustingsstukken voor verreikers en frontladers.

Geen vijzel, maar een tapijt

De Dis'Fib voederbakken van Emily zijn uitgerust met een uitvoertapijt in de bak in plaats van de gangbare verdeelvijzel. Daardoor is het mogelijk om voeders met langere vezels ook probleemloos te verdelen. De modellen met een vijzel geven voldoening bij het verdelen van 'korte' producten zoals hakselmaïs of bietenpulp bijvoorbeeld, maar hebben de neiging om gemakkelijker te verstopen als er voordroog moet worden verdeeld. Gehakseld gras vormt nog niet zozeer een probleem, maar als het gras uit een opraapwagen komt en wat langer is gesneden, ontstaan

er wel problemen bij het voederen. Los van de inkuiltechniek zijn de veehouders vragende partij om meer structuur in het rantsoen te hebben.

Kleine details maken het verschil.

Van bij het ontwerp werd goed nagedacht over deze voederbak. Aan de voorzijde van de bak werden links en rechts opzetstukken geplaatst zodat deze de schokken kunnen opvangen als er bv. langs de muur van een silo gereden wordt. Verder zijn de Secufeed verdeelopeningen links en rechts voorzien van een klep met hydraulische bediening. Als de klep gesloten is, valt er niks uit de bak zodat de voedergang of de omgeving van de silo proper blijft. Bij het voederen zelf opent de klep naar beneden waardoor er een soort verdeeltrechter ontstaat. Het rantsoen wordt verder weg van de bak verdeeld en de verreiker of wiellader rijdt dus niet over wat er juist verdeeld is. Deze Secufeed verdeelopeningen werden bovendien speciaal getekend om niet breder uit te komen dan de bak zelf zodat het risico op beschadigingen klein blijft. In de bak werd een verdeelelement boven de verdeelopening geplaatst. Dit wordt hydraulisch aangedreven, biedt een grote vrije ruimte om verstoppingen te vermijden en maakt het mogelijk om het rantsoen homogeen te verdelen. Deze verdeelunit maakt het tevens mogelijk om de inhoud van de bak volledig te ledigen en werd door Emily gepatenteerd.

Efficiënte oplossing

In vergelijking met een voermengwagen heeft deze verdeelbak als voordeel dat er maar met één voertuig rondgereden wordt.

In functie van de uitvoering vindt het uitkuilen plaats met een uitkuilklem zoals op de bak die wij gezien hebben of een uitkuilrotor die hydraulisch aangedreven wordt. Dankzij het concept met lostapijt neemt de verdeelcapaciteit ook serieus toe in vergelijking met een model met verdeelvijzel. De Dis'Fib-modellen zijn verkrijgbaar in breedtes van 2,20 m, 2,40 m, 2,60 m of 2,80 m en een laadvolume van 1,9 tot 3,7 m³. Ze kunnen zowel achter een tractor als op een verreiker of wiellader gebouwd worden. ■



Zicht op het hydraulisch aangedreven verdeelelement boven het lostapijt.



Bij het voederen beweegt de Secufeed klep naar beneden, waardoor er een soort verdeeltrechter ontstaat.

Andy Behaegel koos 15 jaar geleden voor een nieuw leven in Roemenië.



Tegenwoordig is de streek rond Timisoara een belangrijke economische aantrekkingspool voor het land.



Toen we aankwamen, waren er nog heel wat boeren met amper een paar hectare land en enkele dieren.



Elk akkerbouwbedrijf beschikt over eigen silo's om graan te stockeren.

Begin oktober trokken we enkele dagen rond in Roemenië, meer bepaald in de wijde streek rond Timisoara. Door de hevige regen van de voorbije dagen lag het veldwerk stil. Minder gelegenheid om mooie foto's te maken, maar aan de andere kant meer tijd om een lang gesprek te voeren. Een gesprek over de motivatie van mensen om op avontuur te trekken en uiteindelijk een nieuw leven te beginnen in een onbekend land Roemenië. Sinds 2007 is dit land, dat op amper twee uur vliegen van Brussel ligt, lid van de Europese Unie en kende het een ongeziene evolutie, voornamelijk in de landbouwsector.

Tekst en foto's: Christophe Daemen



Andy, zijn vrouw Georgeta, en Noël Behaegel.

Timisoara is gelegen in het westen van Roemenië, niet ver van de grens met Hongarije. Het is in deze stad dat de Roemeense revolutie in december 1989 losbarstte en de communistische dictator Ceausescu ten val werd gebracht. Tegenwoordig is de streek rond Timisoara een belangrijke economische aantrekkingspool voor het land. In de loop der jaren hebben heel wat Westerse bedrijven in de streek geïnvesteerd, meestal in de industrie en nieuwe technologieën. Daarnaast is de streek een belangrijk landbouwgebied. Verschillende Westerlingen zijn na de revolutie in de ruime omgeving beland omdat het de eerstvolgende logische stop was na Hongarije. Heel wat Belgen, Fransen en Duitsers baten hier ook een landbouwbedrijf uit.

Noël en Andy Behaegel

Eén van die Belgen is Andy Behaegel. Zijn vader Noël, die toen loonwerker was in Hoves op een paar kilometers van Edingen in de provincie Henegouwen, was eind jaren negentig op zoek gegaan naar een mogelijke investering in Roemenië. Na wat vallen en opstaan beslist hij uiteindelijk om in Periam, op een

60-tal kilometer van Timisoara, te gaan investeren. Hij koopt er een industrieel bedrijf omdat hij al lange tijd met de idee speelde om machines te gaan bouwen. Daarnaast worden ook enkele hectares land aangekocht. Andy, de zoon van Noël, voelt zich in de beginjaren niet aangetrokken tot Roemenië. Noël: 'Hij bleef toen liever in België wanneer wij voor een paar dagen naar Roemenië gingen. Uiteindelijk komt hij toch eens mee om de streek te verkennen en het toeval wil dat hij op de eerste dag zijn toekomstige vrouw zal leren kennen. Zij was toen op stage en had de opdracht gekregen om ons te begeleiden bij verdere bezoeken omdat we de taal niet machtig waren en de gewoontes niet kenden.' Andy vervolgt: 'Ja, het is wel raar om te zeggen, maar het klikte meteen en in 2001 en 2002 ben ik steeds vaker naar hier gekomen en verbleef ik hier voor langere periodes. Ik heb Roemeens geleerd en ondertussen woon ik sinds 2004 definitief in Periam. Mijn ouders wonen nog altijd in België, maar komen regelmatig op bezoek. Omdat de oogst hier vroeger begint dan in België komt mijn vader ook regelmatig helpen om te dorsen bv.'



Naar Belgische normen is het machinepark ruim bemeten.



De 'kleinere' Claas Lexion en de Horsch Sprinter om graangewassen in te zaaien.



Tijdens ons bezoek werd de laatste vracht zonnebloemen geladen.

Ondernemen in Roemenië

In de beginjaren is Andy met de boerderij bezig en handelt hij ook een beetje in tweedehands materieel dat meestal vanuit België komt. Andy: 'De laatste 10 jaar is alles enorm snel geëvolueerd hier in de streek. Toen we aankwamen, waren er nog heel wat boeren met amper een paar hectare land en enkele dieren. Tegenwoordig (en dat is na nauwelijks 15 jaar) zijn er al heel wat moderne bedrijven die goed gemechaniseerd zijn en honderden of zelfs duizenden hectaren bewerken. Beetje bij beetje hebben we grond kunnen kopen om onze boerderij verder te laten groeien. Ik herinner me nog dat de opbrengst van 2004 super was en dat het voor ons de doorslag gegeven heeft om er echt iets van te maken. In de jaren 2006-2007 zijn we ook stilletjes begonnen met loonwerk. We beschikten toen al over onze eigen machines en we kregen steeds meer vraag om voor derden te gaan werken. Vandaag verzorgen we het ploegen, het klaarleggen van de grond, het zaaien, de bemesting en de oogst van tarwe, koolzaad, zonnebloemen en maïs. Mijn vrouw Georgeta heeft een advocatenpraktijk en verzorgt ook de begeleiding van landbouwbedrijven uit de wijde streek die door Belgen gekocht en/of uitgebaat worden. Omdat ze de Roemeense wetgeving, de taal en de gewoontes zeer goed kent, is dit zeker een troef voor ons. Zonder haar hulp hadden we waarschijnlijk niet zo kunnen groeien of hadden we ongetwijfeld meer problemen gehad.'

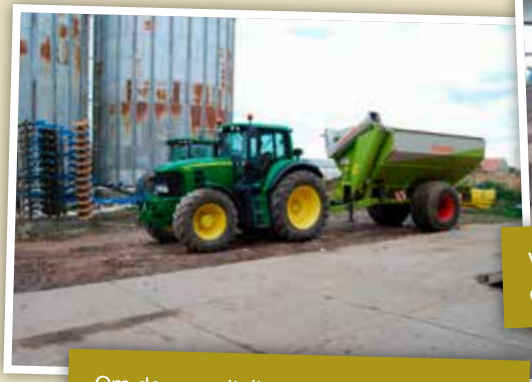
Vooraf een akkerbouwstreek

De klanten van Andy zijn voornamelijk akkerbouwers. Andy: 'Op jaarbasis zaai ik ongeveer 900 à 1.000 ha graan met een Horsch Sprinter. In het voorjaar wordt de maïs met een Väderstad Tempo zaaimachine gezaaid. Voor mij blijft de hoofdbezigheid wel het dersen van gewassen. We beschikken over drie maaidorsers die samen zo'n 1.350 ha tarwe en koolzaad dersen tijdens de zomer. In het najaar worden twee machines omgebouwd om zo'n 1.000 à 1.200 ha maïs en zonnebloemen te dersen. Naar Belgische normen zijn de machines wel overbemeten. Onze 'kleinste' maaidorser is een Claas Lexion

570 met een maaibord van 7,5 meter. De twee 'grote' machines zijn een New Holland CR 980 met een maaibord van 9,20 meter en een John Deere S 680 met een maaibord van 10,80 meter. Om de capaciteit van de machines optimaal te benutten, beschikken we ook over een overlaadwagen. Voor de komende oogst komt een tweede Lexion 570 onze vloot versterken. In tegenstelling tot België beschikt elk bedrijf over eigen silo's om graan te stockeren.'

Snelle evolutie

Noël Behaegel onderstreept dat Roemenië heel snel evolueerde op korte tijd: 'Toen we hier voor het eerst kwamen, leek het of de tijd was blijven stilstaan. Veel arme mensen hadden wat land en verkochten dat omdat ze niet in staat waren om het fatsoenlijk te bewerken en ze geld nodig hadden om te kunnen overleven. Tussen 2001 en 2008 hebben we grond kunnen kopen aan een gemiddelde prijs van zo'n 375 euro/ha. In die periode kwamen de eigenaars hun grond zelf aanbieden. Ondertussen is er veel veranderd en zijn de prijzen aanzienlijk gestegen. Tegenwoordig zitten we aan gemiddelde prijzen van 6 tot 7.000 euro/ha. In de beginjaren hebben we ook heel wat occasiematerieel ingevoerd om vervolgens door te verkopen aan plaatselijke boeren. Door de Europese subsidie die de aankoop van nieuwe machines sterk aanmoedigt worden tegenwoordig heel wat machines vervangen. Heel vaak ligt de prijs van een jonge tweedehandse maaidorser bv. hoger dan de prijs van een nieuwe –nadat de subsidies werden verrekend.' Andy vervolgt: 'Daardoor zijn de akkerbouwbedrijven uit deze streek steeds groter geworden. In de streek is het niet uitzonderlijk om bedrijven van 1.000 ha en meer te zien die pakweg tien jaar geleden maar 60 of 70 ha bewerkten. De subsidies hebben niet alleen betrekking op machines, maar kunnen ook aangevraagd worden voor stockage-installaties en dergelijke. Naar de toekomst toe willen we ook blijven groeien maar het zal wel moeizamer lopen dan vroeger. Erg is dat niet; want op zich hebben we onze handen al vol met de boerderij en het loonwerk.' ■



Om de capaciteit van de maaidorsers op te drijven investeerde Andy in een tweedehandse overlaadwagen uit België.



Verleden jaar investeerde het bedrijf ook in een getrokken 8-rijige maïszaaimachine.



De maïs was rijp maar door de hevige regenval van de voorbije dagen kon er niet worden gedorst.

Liebherr-motor voor Krone

Voor het eerst komen er Liebherr-motoren in landbouwmachines.

Vanaf dit jaar zal Krone de Liebherr-V8-motoren in de Big X 700- en 770- hakselaars inbouwen in de plaats van MAN-motoren. Liebherr heeft volgens Krone een hoog koppel bij laag toerental en een onderhoudsinterval dat tot 1000 uren is verdubbeld. In het grondverzet staan deze motoren al langer bekend om hun hoog koppel bij laag toerental, volgens Krone ideaal om te combineren met hun PowerSplit en Constant-Power-systeem bij de hakselaars.



Automatische baalvulling bij Vicon

Vicon introduceert de Auto Feed Control, een systeem voor automatische breedtevering op een rondebalepers.

Door een naar links en rechts bewegende knikdissel wordt dat stuk van de pers naar het zwad bewogen waar de baalvulling het minst is. De dissel bestaat uit een systeem van twee trekstangen die met twee cilinders naar links en rechts worden bewogen. Op deze manier kan de kamer meer links of meer rechts worden gevuld. Op de pers zitten extra sensoren die continu de hoek van de trekstangen meten. Op een display kan de chauffeur dan continu zien hoe de pers achter de trekker beweegt.



Kuhn 6 meter frees

Om in de vollegrondsgroenteteelt een perfect vlak zaaibed te kunnen maken, heeft Kuhn een bijzondere 6 meter brede frees ontwikkeld.

Deze frees is opklapbaar en voorzien van aandrukrollen die iets breder zijn dan het gefreesde zaaibed om geen rugvorming te krijgen.

Ze is gebouwd voor tractoren tot 400 pk en heeft een rotor met een doorsnede van 550 mm en in totaal 144 carbide-gecoate messen. Om de grotere krachten op te kunnen vangen, is de machine voorzien van speciale tandwielkasten waarin de smeerolie wordt rondgepompt, verzwaarde aandrijfassen en dito overbelastingkoppelingen en speciale afdichtingen. Het controlepaneel dat standaard wordt meegeleverd, signaleert wanneer de overbelastingkoppeling in werking treedt of wanneer de olietemperatuur in een van de drie



tandwielkasten de maximum toegestane temperatuur overschrijdt.

NIR-sensor op New Holland FR

Vanaf dit jaar levert New Holland een NIR-sensor op de FR-hakselaar.

Naast het drogestofgehalte meet deze techniek ook de voedingswaarde van het gehakselde product, ruw eiwit, ruw vet, zetmeel, ruwe celstof en anorganische stoffen met een precisie van ongeveer 2%. De sensor komt van Dinamica Generale, een bedrijf waarmee NH onlangs een leveringsovereenkomst heeft gesloten.



Rousseau klepelmaaier met elektrische aandrijving

Rousseau, de Franse constructeur van bermmaaiers introduceerde een klepelmaaier waarbij de rotor elektrisch wordt aangedreven.

Nog voor de komst van trekkers met een eigen ingebouwde generator aan boord komt Rousseau met een klepelmaaier waarbij de rotor wordt aangedreven door een elektromotor. Voor het opwekken van de benodigde stroom is er een eigen generator aan boord. Deze heeft een vermogen van 33 kW. Deze vervangt de hydraulische pomp die volgens Rousseau voor een vergelijkbare maaier zeker 47 kW vraagt. In het benodigde vermogen is ook rekening gehouden met de noodzakelijke koeling van alle elektrische elementen. Een groot voordeel van deze elektrisch aangedreven rotor is dat er veel minder olie in de hydrauliektank nodig is en deze minder snel zal opwarmen.



Nieuw afdeksysteem voor afschuifwagens en kippers bij Joskin

Joskin heeft een nieuw afdeksysteem ontwikkeld voor het afdekken van afschuifwagens en landbouwkippers.

Dit afdeksysteem bestaat uit een aangedreven rol die over de lengte van de wagen loopt. De constructie is zo dat het dekzeil gesloten kan blijven bij het lossen. Het telecoversysteem bestaat uit een stevig dekzeil met een gewicht van 690 g/m² dat via een hydraulisch systeem wordt opgerold. Dit wordt bediend vanuit de trekkercabine. Bij het openen rolt het telecoverdekzeil zich rond een as die door een hydraulische motor wordt aangedreven. Twee gelede armen –voor- en achteraan op de laadbak- zorgen voor de verplaatsing van de as van links naar rechts en omgekeerd voor het sluiten. Deze waterdichte structuur maakt het mogelijk om de deur te openen, zelfs als het dekzeil gesloten is. Een punt waar Joskin bijzondere aandacht aan heeft besteed, is het verminderen

van de kans op opwaaien bij op- of afrollen van het dekzeil. Daarvoor is de constructie zo gemaakt dat de draaipunten van de twee armen de oprolas verplaatsen zonder deze op te heffen. Dit systeem kan ook gebruikt worden bij een hydraulisch opzetschot of een neerklapbare zijde.



Uitbreiding gamma Volumetra tanks bij Joskin

Het succes van het Volumetra-concept bij zijn drijfmesttanks heeft Joskin ertoe aangezet om het programma uit te breiden.

Nieuw zijn daarbij de opties vacuüm met een vacuümpomp en vacuüm-Storm met een combinatie van een vacuümpomp voor het aanzuigen en een centrifugaalpomp voor het leegblazen. De Volumetra's zijn verkrijgbaar als tweeasser met 10.500 tot 20.000 liter en als drieasser met 18.500 tot 22.900 liter. Ze hebben een zelfdragend chassis uit HLE-staal, waardoor met minder kilo's staal dezelfde sterkte wordt bereikt.

Het chassis met de assen is onder de tank gemonteerd met bouten en heeft meerdere posities waardoor de gewichtsverdeling van de twee- of drieasser op de bemester kan worden afgestemd. Verder zijn de Volumetra's voorzien van een stevige geïntegreerde hefinrichting, die is afgestemd op de zwaarste en breedste bemesters die op de markt zijn. De Volumetra's hebben een extra laag zwaartepunt. Een aantal modellen is leverbaar met hydropneumatische disselvering.

Verder wordt de tankwagen uitgerust met naar keuze een vacuüm-, verdringer- of gecombineerde pomp en zijn er af-fabriek veel uitrustingsstukken verkrijgbaar zoals bv. front- of zijzuigarmen.



Evo Bib Michelin

Michelin introduceerde de Evo Bib, een twee- in-éénband die ontwikkeld is voor trekkers met een bandendrukregelsysteem.

De band, die van oorsprong een landbouwband is, heeft een doorlopende extra nokkenrij om over de weg te rijden. Op dat moment rijdt de band aan pakweg 2 bar en krijgt hij de kenmerken van een ouderwetse radiaalband. Als de band in het veld rijdt en de spanning tot bv. 0,6 bar wordt afgelaten, krijgt hij de eigenschappen van een diagonaalband; hij plat sterk af en krijgt daardoor een lang loopoppervlak.



Komatsu hybride 36-tonskraan

Komatsu is de eerste fabrikant die in een rupskraan de hydromotor voor het zwenken heeft vervangen door een elektromotor.

Hiermee is het mogelijk om in combinatie met een condensator de energie die bij het afremmen wordt teruggewonnen direct te gebruiken in een volgende cyclus. Nieuw is ook een systeem om de opgeslagen elektrische energie elders in de machine te kunnen gebruiken. Het resultaat is volgens de Japanse fabrikant een brandstofbesparing van 6,5 liter per uur. Om steeds voldoende stroom voorhanden te hebben is er tussen motor en oliepomp een generator gebouwd. Deze levert een piek van 53 kW elektrisch vermogen.



Is aangifte perceel in oppervlakteaangifte een bewijs van pacht?

Onze juridische dienst wordt vaak geconfronteerd met de vraag of het feit dat een perceel grond wordt aangegeven in de oppervlakteaangifte, niet sowieso geldt als bewijs van een pacht-overeenkomst? De rechter sprak zich onlangs uit over deze vraag.

Solange Tastenoye | www.solangetastenoye.be

De feiten

Jan koopt twee percelen grond aan die vlak achter elkaar gelegen zijn. Op het eerste perceel van ongeveer 30 are bouwt hij zijn woning en legt hij zijn tuin aan. Het achterliggende stuk van ongeveer 1 ha wenst hij later voor zichzelf te gebruiken. Ondertussen geeft hij het in gebruik aan zijn broer Gust. Dit wordt mondeling afgesproken. Er wordt verder ook nog afgesproken dat Gust niets moet betalen voor het gebruik ervan, maar dat bij loutere vraag van zijn broer Jan hij het perceel wel onmiddellijk moet vrijmaken. Er komt dus een overeenkomst van 'kosteloos gebruik' tot stand in afwachting dat Jan het perceel voor zichzelf wenst te gebruiken.

Nadat Jan zijn woning en tuin heeft gebouwd en aangelegd, vraagt hij aan zijn broer Gust om het perceel achter zijn tuin vrij te maken. Gust gaat hier niet mee akkoord! Hij is landbouwer en meent dat hij door het gebruik van dit perceel, pachter is en hij zodoende beschermd wordt door de Pachtwet.

Jan gaat niet akkoord met de redenering van zijn broer en blijft erbij dat er nooit sprake is geweest van enige pachtovereenkomst en dat Gust bovendien ook nooit enige prijs heeft betaald voor het gebruik van dit perceel.

Daar Jan met zijn broer niet tot een akkoord komt, stapt hij naar de rechter. Jan meent dat er hier een mondelinge overeenkomst van kosteloos gebruik bestaat en zeker geen pachtovereenkomst.

Wat beslist de rechter?

Daar de meningen van beide partijen hier volledig uiteenlopen, moet de rechter oordelen met wat voor een soort overeenkomst men hier te maken heeft: een kosteloze gebruiksafstand? Een pachtovereenkomst?

Opdat er sprake kan zijn van de toepassing van de Pachtwet moet er volgens de rechter in de eerste plaats een geldige 'wilsovereenstemming' tussen de betrokken partijen zijn. Dit betekent dat beide partijen, Jan en Gust, de intentie moeten gehad hebben om een pachtovereenkomst tot stand te brengen. Zij moesten hiertoe dus beiden hun toestemming geven.

Een tweede belangrijk punt opdat de Pachtwet van toepassing is, is dat er een pachtprijs moet betaald worden. Deze betaling is een essentieel element bij verhuur of verpachting van gronden. De rechter meent dat zelfs indien er een betaling zou gebeurd zijn, dit echter toch nog niet hoeft te betekenen dat er

een pachtovereenkomst is! De betaling kan bijvoorbeeld ook gebeuren in het kader van een andere vorm van overeenkomst (bijvoorbeeld bij een bezetting ter bede: dit is een overeenkomst waarbij men grond laat gebruiken door iemand in afwachting van het tijdstip dat er effectief met deze grond in kwestie iets aangevangen wordt).

Welk van de partijen moet de rechter nu geloven? Welnu, de rechter meent dat de argumenten van Jan hem wel correct voorkomen. Het is volgens de rechter aannemelijk dat Jan deze grond kosteloos door zijn broer liet gebruiken in afwachting dat hij deze grond voor zichzelf zou gebruiken na de bouw van zijn woning. Ondertussen bleef deze grond proper en onderhouden. Bovendien meent de rechter dat door de nauwe familieband tussen beiden (broers) het ook aannemelijk is dat het gebruik kosteloos gebeurde!

Besluit

Volgens de rechter is het aan Gust om te bewijzen dat hij beschermd wordt door de Pachtwet. Gust beweert dat hij jaarlijks een pachtprijs van 300 € betaalde aan zijn broer Jan en hij deze grond ook aangaf bij de oppervlakteaangifte.

De rechter stelt echter vast dat Gust er niet in slaagt om deze betaling van 300 € te bewijzen. Ook in zijn boekhouding is er geen enkel spoor van een dergelijke betaling.

Wat betreft de oppervlakteaangifte, hier beslist de rechter dat het terugvinden van een perceel in de oppervlakteaangifte geen bewijs is van het bestaan van een effectieve pachtovereenkomst! Dit omdat deze aangifte eenzijdig is en de oppervlakte in deze aangiften ook niets meedelen over de juridische verhouding waarbinnen deze gronden gebruikt worden!

Omwille van al deze omstandigheden meent de rechter dat er sprake is van een overeenkomst van kosteloze gebruiksafstand en er geen pachtovereenkomst is. Gust moet het perceel grond vrijmaken van zodra hij de wassende vruchten die erop staan geoogst heeft!

Opmerking

In deze zaak beslist de rechter dat de aangifte in de oppervlakteaangifte, geen afdoend bewijs is van het bestaan van een pachtovereenkomst. Dit argument kan wel altijd door de pachter aangehaald worden om aan te tonen dat er een pachtovereenkomst is. Het is aan de rechter om het al of niet aan te nemen. We merken op dat steeds alle feiten en omstandigheden moeten nagegaan worden. ■



Voor telefonisch juridisch advies:
bel 0902/12014 (€ 1,00/min)

Persoonlijk advies enkel na afspraak:
via tel 013/46 16 24



LUXXUM
SERIES

UNIEKE
PROMOTIE:
geveerde vooras
€ 999
i.p.v. € 4.000

DE IDEALE TRACTOR VINDEN HOEFT NIET MOEILIK TE ZIJN

ONTDEK DE NIEUWE LUXXUM & MAXXUM

www.caseih.com
CASE-IH

CASE IH
AGRICULTURE
VOOR WIE MEER VERWACHT.

TOT RUIM €8000 VOORDEEL OP HET T7 COMFORT PACK!



"Meer rijplezier en nog efficiënter werken.
Mijn seizoen is nu al geslaagd."

T7 COMFORT PACK⁽¹⁾

MegaFlow pomp
16 LED lichten
Dynamic Comfort Stoel met veiligheidsgordel*
Dakraam
Radio met Bluetooth
Zwaailichten
Automatische klimaatregeling**
Telescopische spiegels met brede gezichtshoek**
Isobus Klasse II***
Kopakkermanagementsysteem HTSII***

OP T7 LANGE WIELBASIS EN T7 HEAVY DUTY

NU €799

TOT RUIM €5.800 VOORDEEL

OP T7 HEAVY DUTY INCLUSIEF FRONTHEF

NU €2.799

TOT RUIM €8.000 VOORDEEL

(1) Geldig bij aankoop van een T7 lange wielbasis Tier 4B of een T7 Heavy Duty.

* Niet op T7.270 Blue Power en T7.315 Blue Power: autocomfortstoel is standaard

** Standaard inbegrepen in het Heavy Duty gamma.

*** Niet inbegrepen in het Classic gamma.

CNH
INDUSTRIAL

CAPITAL

Actie geldig t.e.m. 31/03/2017. Ga snel langs bij uw New Holland dealer!

