HET BELGISCHE MECHANISATIEBLAD VOOR DE LOONWERKER, VEEHOUDER, AKKERBOUWER EN DEALERBEDRIJF

Driemaandelijks tijdschrift | 8e jaargang nr. 29 | **december 2020**

**WWW.TRACTORPOWER.EU**

# TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

- Maximumvermogen tot 313 pk
- Hi-eSCR2-uitlaatgasnabehandeling / geen uitlaatgasrecirculatie
- Compact ontwerp met een uitstekende vermogen-gewichtsverhouding
- Continu variabele CVXDrive-transmissie
- 20 LED-lichten die van de nacht een dag maken
- PTO met 4 snelheden standaard
- Volledig geïntegreerde AFS Accuguide automatisch geleidingssysteem en ISOBUS connectiviteit
- AccuTurn Pro combineert automatische sturing en functies voor keren op de kopakker voor complete automatisering

**GELDIG VAN 15 OKTOBER 2020 T.E.M. 31 DECEMBER 2020.**
**VRAAG NAAR DE VOORWAARDEN BIJ UW DEALER.**

*enkel geldig op Optum-modellen, GPS € 1 = voordeel van meer dan € 10.000,-

CNH INDUSTRIAL CAPITAL

CASE_IH_NL

www.caseih.com
CASE-IH

CASE IH AGRICULTURE

VOOR WIE MEER VERWACHT.

| | | |
|---|---|---|
| Voorwoord | Onszelf creëren. | 5 |
| Akkerbouw | 'Met het rijpadensysteem zijn wij vrij uniek in België'. | 6 |
| Veehouder | In Neerpelt trekt Hoeve De Heuvel volledig de kaart van Parthenais. | 10 |
| Techniek | Hyler laat een nieuwe wind door de vlassector waaien. | 14 |
| Highlights van het seizoen | | 18 |
| Mensen achter machines | Interview met Jean-Jacques Harmand van Kubota Europe. | 20 |
| Loonbedrijf | In Verlée specialiseerde Grégory Deleau zich in de complete opvolging van biopercelen. | 22 |
| Techniek | Vegniek ontwikkelt unieke machine. | 26 |
| Techniek | Krone komt met moderne solo-wikkelaar. | 28 |
| Techniek | 24 uur per dag vers van 't veld. | 30 |
| I love my agrojob | Joren Vermeiren ruilde de fyto voor de machines. | 32 |
| Techniek | Het 'klavertjedrie' van de Claas Axion 960. | 34 |
| Techniek | Fendt hertekent het concept van de rupstractor. | 36 |
| Recht | Duurtijd pachtcontract: is de 'eeuwigheid' voorbij? | 38 |



**TractorPower** is een uitgave van GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2, 1861 Meise (Wolvertem)

**Drukkerij**
Leleu Group, Merchtem

**Hoofdredactie**
Peter Menten | +32 (0) 473 93 45 88
Christophe Daemen | +32 (0) 479 33 10 48

**Vormgeving**
Leleu Group, Merchtem
info@leleu.be

**Advertentie-exploitatie**
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

**Abonnementen en Social Media**
helena@tractorpower.eu

**Verantwoordelijke uitgever**
Peter Menten



Niets uit deze uitgave mag worden gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever.



TractorPower verschijnt 4x/jaar op 10.900 exemplaren in het Nederlands en het Frans.


TRACTOR OF THE YEAR

Belgian jury member

# ALHYCO

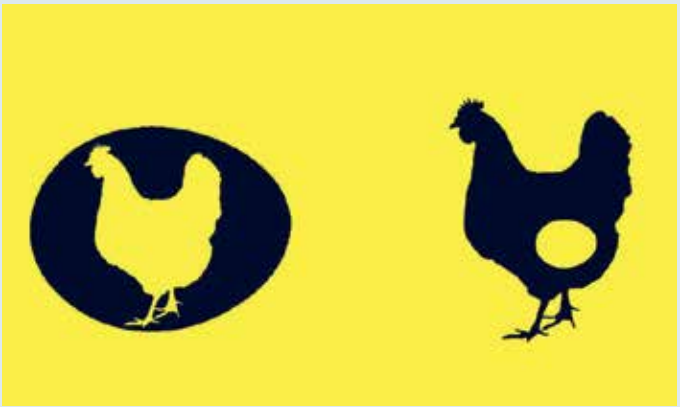
MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS

Alhyco nv • Eikstraat 9 • 9080 Lochristi • T 09.355 11 14 • F 09/356 86 56 • alhyco@skynet.be • www.alhyco.be

# Waarheid van het seizoen

*'Het leven gaat niet over jezelf vinden.*
*Het gaat om jezelf te creëren.'*

***George Bernard Shaw, Iers toneelschrijver, 1856-1950***



## Onszelf creëren

**De gezondheidscrisis heeft ons in een tijd gebracht waarin we verplicht worden om 'versneld' te vertragen en dingen in vraag te stellen. Weinig vaste 'waarden' blijven nog overeind en we worden op onszelf teruggeworpen. In deze chaos is het overduidelijk dat we onszelf niet gaan terugvinden.**

Eens we dat beseffen, zit er ook weinig anders op dan onszelf te creëren, vorm te geven en daar onze aandacht op te richten. Simpel gezegd: iedere mens is uniek en niet te kopiëren. Dat maakt dat de ene ondernemer succesvol is met zijn aanpak en een andere totaal niet. Al hebben ze hetzelfde soort artikel of bedrijf. Zolang we ons uitsluitend richten op de ander, bijvoorbeeld op de concurrent, en ons gedrag of onze strategie daarop afstemmen, zijn we niet bezig met ons eigen product of dienst. Eens we doorhebben dat het er niet om gaat om beter dan de ander te zijn, kunnen we ons volledig richten op waar wij sterk in zijn.

Dat is wat de ondernemers en landbouwers ook doen in de verhalen die we elk seizoen brengen: zichzelf (her)uitvinden en daarin het verschil maken met de rest.

Zichzelf creëren vinden we terug in deze verhalen over de akkerbouwer, veehouder, loonwerker en de machinedealer. Maar ook in de technische artikelen, want dat is nu net waar de meeste westerse fabrikanten in uitblinken: nieuwe dingen creëren. Fabrikanten die kopiëren, die kunnen het enkel met de prijs halen. Maar fabrikanten die creëren, die hebben toegevoegde waarde, blijven in de running en zetten de toon.

**De redactie**

'Vanwaar die ommekeer naar bio? Enerzijds omdat ons akkerbouwbedrijf niet zo groot was, waardoor voor de toekomst een goed inkomen niet gegarandeerd was. Anderzijds voelde onze vader zich steeds minder goed bij het gebruik van chemische middelen omdat hierdoor het ecosysteem en de menselijke voeding in het gedrang komen. Tegen deze achtergrond kan je een goede economie doen draaien, maar wel met oog voor het beschermen van het milieu en het innemen van een sociale rol in de maatschappij.'

'Door de keuze voor biologische landbouw kom je er al snel achter dat je de kneepjes van de boerenstiel echt in de vingers moet hebben.'

***Pieter-Jan en Maarten Noë, biologische akkerbouwers uit Sint-Margriete in Oost-Vlaanderen***

'Sinds dit jaar zijn er echter minder chemische middelen toegestaan om aardappelplanten dood te spuiten. Dit houdt echter in dat het juiste moment van doodspuiten van de planten moeilijker te bepalen wordt. Je weet niet precies hoe groot de knollen worden, omdat ze nog enigszins door kunnen groeien. Met name voor pootgoedtelers is de knolgrootte echter van groot belang. Ook is de kans op besmetting met Rhizoctonia veel kleiner als het loof getrokken is. Verder vergaat de moederknol veel sneller en hardt de knol sneller af. Dat zijn dus de redenen dat de oude methode van looftrekken een steeds betere optie wordt. Ook qua kosten kan het interessant zijn om looftrekken te overwegen.'

***Erik van der Vegt, zaakvoerder van machinebouwer Vegniek uit het Nederlandse Emmeloord***

*Pieter-Jan: 'Tegen deze achtergrond kan je een goede economie doen draaien, maar wel met oog voor het beschermen van het milieu en het innemen van een sociale rol in de maatschappij.'*

# 'Met het rijpadensysteem zijn wij vrij uniek in België'

Sinds twee generaties is de familie Noë uit Sint-Margriete actief met een biologisch akkerbouwbedrijf. Ze richt zich vooral op het creëren van een gezonde bodem zodat kwalitatief hoogwaardige producten geteeld kunnen worden. Na de omschakeling rond 1999 stapte vader Carlos Noë over op teelten als ajuinen, pompoenen, grasklaver, cichorei en industrierodekool.

Tekst: Dick van Doorn I Foto's: Pieter-Jan Noë en Lies Engelen

We zijn te gast bij het biologisch akkerbouwbedrijf 't Livinushof in Sint-Margriete in Oost-Vlaanderen. Akkerbouwers en broers Pieter-Jan en Maarten Noë zitten samen in een landbouwvennootschap. Ze zijn al de vijfde generatie boeren op 't Livinushof en de tweede generatie die actief kiest voor biologische landbouw. De vader van de broers heeft tot 2000 traditioneel geboerd. Vanwaar die ommekeer? Enerzijds omdat het akkerbouwbedrijf niet zo groot was, waardoor voor de toekomst een goed inkomen niet gegarandeerd was. Anderzijds voelde vader Carlos Noë zich steeds minder goed bij het gebruik van chemische middelen omdat hierdoor het ecosysteem en de menselijke voeding in het gedrang komen.

Het overlijden van de tweelingzus van vader Carlos Noë heeft de familie verder aan het nadenken gezet wat betreft biologische landbouw. In die periode kwam ook de visie van duurzame ontwikkeling in de kijker. Pieter-Jan: 'Tegen deze achtergrond kan je een goede economie doen draaien, maar wel met oog voor het beschermen van het milieu en het innemen van een sociale rol in de maatschappij.' Door de keuze voor biologische landbouw kom je er volgens de akkerbouwer al snel achter dat je de kneepjes van de boerenstiel echt in de vingers moet hebben. Na de uitzaai kan er immers nog maar weinig worden bijgestuurd en zal de conditie van de bodem het succes van de teelt bepalen. Vader Carlos Noë zag dat het lukte en dat nodigde zijn zoon uit om langzaam maar zeker steeds meer percelen om te schakelen naar biologische teelt.

*V.l.n.r. akkerbouwers Pieter-Jan, Maarten en vader Carlos Noë. In 2000 besloot vader in te zetten op biologische akkerbouw. Foto: Lies Engelen Photography*

## Overstap teelten

Carlos Noë nam ruim de tijd om om te schakelen: hij deed er zowat negen jaar over. Een belangrijke reden waarom traag werd overgeschakeld op biologische akkerbouw was dat het aanvankelijk niet duidelijk was of iemand het bedrijf zou overnemen en bovendien moest het machinepark drastisch aangepast worden

*Bijzonder is dat de familie werkt met het rijpadensysteem. Ze is daarmee zelfs vrij uniek in België. Ze legt in het land rijpaden aan van 1,50 meter met behulp van het rtk-gps systeem. Dat is een weloverwogen keuze, volgens Pieter-Jan.*

aan deze manier van telen. In 2009 studeerde Pieter-Jan Noë af in mechanica en daarna volgde hij op het Warmonderhof in het Nederlandse Dronten een opleiding voor biodynamische landbouw.
Tot 2000 teelde vader Noë als gangbare akkerbouwer gewassen als vlas, bruine bonen, tarwe en graszaad. De hoofdteelt vormde echter suikerbieten. Na de omschakeling stapte hij over op teelten als ajuinen, pompoenen, grasklaver, cichorei, rodekool voor de industrie en wortelen. In 2016 namen Maarten en Pieter-Jan het landbouwbedrijf van hun vader over. Maarten had ondertussen de deeltijdopleiding afgerond bij 'De Landwijzer', een vormingscentrum voor biologische en biodynamische landbouw in Vlaanderen.
Het areaal bedroeg in 2016 in totaal 55 hectare. Vader Noë had in de jaren daarvoor geen grond aangekocht voor uitbreiding van het akkerbouwareaal. De beide broers pachten de grond nog steeds van hun ouders en familie.
De drijfveer bij de overname was voor de broers vooral het eigen baas zijn als zelfstandig ondernemer en ze vinden het erg leuk om buiten te werken. Pieter-Jan: 'Verder vind ik het leuk om gewassen te telen. En je bent als akkerbouwer met heel veel soorten werkzaamheden bezig, van personeelsbeleid tot de teelt en verkoop van akkerbouwproducten.' De broers werken het jaar rond met twee à drie mensen extra. In het onkruidseizoen komen daar nog ongeveer vier mensen bij, omdat het onkruid na de mechanische aanpak vooral handmatig verwijderd wordt met een zelfrijdend elektrisch wiedbed met zonnepanelen. Intussen werd het akkerbouwbedrijf uitgebreid tot 63 hectare.

→


Uw advertentie in ons magazine?

Contacteer ons via mail: pub@tractorpower.eu

*Ook het wieden gebeurt duurzaam met een zelfrijdend elektrisch wiedbed van Andela uit het Nederlandse Nagele. De wagen heeft ook accu's en blijft dus functioneren bij minder zonnig weer.*

*Na de omschakeling stapte vader Noë over op teelten als ajuinen, pompoenen, grasklaver, cichorei en industrierodekool en -wortelen. Hier de oogst van pompoenen.*

## Meerwaarde creëren

Vanaf het begin van de keuze voor biologische akkerbouw heeft vader Carlos Noë een bewaarloods gebouwd met koelcel en droogwand voor de opslag van ajuin en aardappelen. Op deze manier kon de familie een meerwaarde uit haar producten halen. Meteen vanaf de biologische start in 2000 werd de focus dus gelegd op het sorteren, verpakken en vervolgens vermarkten van een deel van de eigen producten. In 2012 werd in de bewaarloods een sorteer- en verpakkingslijn voor uien geïnstalleerd. Volgens Pieter-Jan heb je daardoor als biologisch akkerbouwer echt een financiële meeropbrengst. Met deze ontwikkeling zijn de broers verdergegaan nadat ze het bedrijf van hun vader hadden overgenomen.

Wat sorteren en verpakken betreft, gaat het met name om aardappels, uien en sjalotten. Bij de aardappels gaat het om rassen als Agria, Ditta en Sevilla. Als biologisch bedrijf worden ze hier gecontroleerd door TÜV Nord Integra.

Met de teelten staan de broers altijd een beetje voor een dilemma: kiezen ze voor hoge opbrengsten per hectare, of voor smaak? Pieter-Jan: 'Uiteindelijk primeert de smaak, dus iets minder kilogrammen per hectare is dan geen probleem. Wij zetten in op smaakvolle en kwaliteitsvolle producten.' Na de verkoop moet de afnemer de producten vaak nog een tijd bewaren, en op dat moment is de kwaliteit bepalend. En daarvoor is 't Livinushof in de sector gekend, volgens Pieter-Jan. Om dit te realiseren hebben ze een teeltrotatie van 1 op 6 met een tweejarige grasklaver inbegrepen. Samen met de grove geitenmest en andere biologische bemesting wordt zo een rijke bodem verkregen. Voor hun afzet proberen de akkerbouwers verschillende kanalen in de running te houden. Er zijn afspraken met de industrie voor de teelt van wortelen, kolen en cichorei. De veiling en een aantal andere grotere afnemers zorgen voor de afname van het gesorteerde product uit de sorteerloods. Ze verzorgen ook hun kleinere afnemers zeer goed, omdat zij daar een zeer persoonlijk contact mee hebben. Dat contact zorgt voor een goede feedback over hun producten. Daarnaast hebben ze ook een boerderijwinkel en zijn ze terug te vinden op enkele wekelijkse markten in ons land.

## Vrij uniek: rijpadensysteem

Wat het machinepark betreft, hebben de biologische akkerbouwers zelf heel wat schoffelbakken. Zo hebben ze een schoffelbak voor de ajuin, de rodekool en de cichorei en ze beschikken over een Ecoridger van AVR voor de aardappelen. Verder huren ze werktuigen bij collega's in de streek, onder meer voor het op- en afrijden van de wortelruggen. De loonwerker zaait de wortelen en verzorgt verder de oogst van alle producten. Ook zorgt de loonwerker voor het planten van de aardappelen. 'Alles zelf doen is voor ons geen optie,' aldus Pieter-Jan.

De familie Noë doet ook aan circulaire landbouw. De grasklaver wordt verkocht aan een geitenboer en de grove stalmest van de geiten wordt weer gebruikt op het akkerbouwland. Bijzonder is dat de familie werkt met het rijpadensysteem. Ze is daarmee zelfs vrij uniek in België. Ze legt in het land rijpaden aan van 1,50 meter met behulp van het rtk-gps systeem. Dit is een zeer gemotiveerde keuze volgens Pieter-Jan. In het voorjaar kunnen ze hier daardoor reeds vroeg starten met het aanleggen van een vals zaaibed om de onkruiddruk al een eerste keer aan te pakken. 'We gebruiken altijd dezelfde sporen voor de tractor of machine, omdat daardoor weinig structuurschade aan de bodem ontstaat. Bovendien kunnen alle machines afgesteld worden op die 1,50 meter of een veelvoud ervan. Steeds opnieuw de schoffels afstellen per teelt behoort nu definitief tot het verleden.'

## Wel ploegen

In de toekomst wil de familie Noë zich vooral richten op optimalisatie van het machinepark. Zo willen de broers bijvoorbeeld uitbreiden met een zaaibedbereider. Ook willen ze de klimatologische veranderingen kunnen opvangen. Daarvoor zullen nieuwe investeringen moeten worden gedaan volgens Pieter-Jan. In Sint-Margriete ploegen de akkerbouwers wel, maar niet altijd. Zo

*Meteen vanaf de biologische start in 2000 werd de focus gelegd op het sorteren, verpakken en vervolgens vermarkten van een deel van de eigen producten.*

*'t Livinushof staat ook op de markt in Knokke met zijn eigen producten.*

wordt er na de oogst van de aardappels en de cichorei grasklaver ingezaaid en dus wordt er dan niet geploegd. Dit betekent dat een derde van het bedrijf er 'ploegloos' bij ligt. Na alle andere teelten wordt wel geploegd. Pieter-Jan: 'We ploegen vrij laat in het najaar om de onkruiddruk te beperken. Indien we niet zouden ploegen zou het verwijderen van onkruid zeer moeilijk worden en de werkzaamheden in het voorjaar belemmeren.'
Wat de toekomst betreft, willen de beide broers vooral aanhouden en verbeteren wat er nu is. Als ze kansen voorbij zien komen wat teelten of afzet betreft, dan grijpen ze die natuurlijk wel aan. Ook zien ze nu al dat ze de teeltkeuze zullen moeten afstemmen op de verandering van het klimaat. Ze willen 't Livinushof blijven verzorgen als een thuisplek voor hun familie enerzijds, maar er moet anderzijds steeds ruimte blijven voor experimenten in teelten en hun technische omkadering. 't Livinushof bevat niet voor niets het woord livinus dat betekent: 'vriend van'. Pieter-Jan: 'In onze beleving willen wij als familie de mensen rondom ons en alles wat leeft boven en in de bodem 'te vriend houden'.' ●


MAGNON: OPRAAP PRESTATIES VAN EEN ANDERE DIMENSIE

• Verschuifbare voorwand
• Winst van ruimte en hulp bij het leegmaken

• Flexibele pick-up tanden om de graszoden te beschermen en geen aarde mee op te rapen

• Ongeëvenaarde en gebrevetteerde veiligheid op de messen

• CFS (Continuous Flow System) voor een hoog rendement, zelfs in moeilijke omstandigheden

strautmann

• Laadvolume van 45 tot 53 m³ DIN
• Pick-up van 2,30 m
• Omkeerbare messen
• Bandenmaat tot R30.5
• Europese conformiteit "COC"

GENIET VAN ONZE PRE-SEIZOENS-VOORWAARDEN!

Rue de Wergifosse 39, 4630 Soumagne
www.distritech.be | 04 377 35 45

# In Neerpelt trekt Hoeve De Heuvel volledig de kaart van Parthenais

Hoeve De Heuvel, het veeteeltbedrijf van de familie Janssen, ontstond in 2015 onder de impuls van Gunter Janssen. Die wou al langer zijn eigen boerderij en stilaan werd de droom werkelijkheid. Opvallend is ook de keuze om Parthenais-vee te kweken en vet te mesten. We waren benieuwd naar de motivatie achter deze niet-alledaagse bedrijfsvoering en gingen Wout Schuurmans, de verantwoordelijke van het bedrijf, begin november opzoeken.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Gunter Janssen, in het 'echte' leven de zaakvoerder van AJK, heeft altijd een passie voor landbouw gehad. Hij hield al een tijdje een paar beesten als hobby, en die liep een beetje uit de hand. Enkele jaren geleden werd een splinternieuwe stal gebouwd en werden de eerste Witblauw-dieren vervangen door Parthenais, een Frans ras dat bij ons nog niet echt gekend is. Een bestaand gebouw werd omgebouwd tot een open frontstal, waar de stieren worden afgemest. Het Parthenais-verhaal begon met 9 koeien en 4 stieren, allemaal stamboekdieren die in Frankrijk gekocht werden. Inmiddels telt het bedrijf circa 300 stuks vee.

## Parthenais-koeien

Parthenais is een Frans runderras dat zijn oorsprong vindt in de buurt van de stad Parthenay, in het departement Deux-Sèvres. Tegenwoordig is het ras vooral in de regio's Poitou-Charentes en Pays de la Loire te vinden. De stamboekwerking is inmiddels ook in andere landen opgestart met onder meer uitlopers in de Verenigde Staten, Canada, Australië, Groot-Brittannië en Ierland. Ook in België en Nederland is het Parthenais-ras terug te vinden.

Het ras wordt zelden gebruikt om te kruisen met andere rassen. Parthenais-vee heeft een korte kop met een breed front en een brede bek. Het uiteinde van de hoorns is zwart gekleurd. Het haarkleed is tarwekleurig, de neus en slijmvliezen zijn zwart, net als de staartpunt, de contouren van de oren en de klauwen. Het haarkleed van mannelijk vee heeft zowel op de kop als op de buik een opvallende, donkere gloed.

Parthenais is een van de vleesrassen die het gen voor dubbelgespierdheid bezitten. De runderen kunnen goed omgaan met echt grove ruwvoederproducten. Op die manier kan het vlees goedkoper geproduceerd worden en bovendien heeft het een unieke smaak met een ongeëvenaarde tederheid. De kleur is rood tot donkerrood met uitzonderlijk zeer fijne spiervezels. De structuur is sappig, dankzij de marmering. Verder is het Parthenais-vlees cholesterolverlagend en vertoont het gelijkenissen met het vlees van het Belgische Witblauw.

*Wout Schuurmans: 'We zien ons Parthenais-vee als een vervanger van Witblauw op langere termijn.'*

## Een doordachte bedrijfsvoering

Hoeve De Heuvel heeft de ambitie om zo veel mogelijk in eigen handen te houden. Daarom werd er ook gekozen om zowel zelf te kweken als af te mesten. Wout: 'We beschikken over vier dekstieren. Het werkt eenvoudiger dan kunstmatige inseminatie en bovendien zijn vruchtbaarheidscijfers van stieren ook beter. We volgen ons vleesvee intensief op om de rendabiliteit te verhogen. Zo bedraagt

*De nieuwe stal biedt voldoende luchtcirculatie zodat de dieren gezonder blijven.*

*De runderen kunnen goed omgaan met echt grove ruwvoederproducten.*

de tussenkalftijd amper 385 dagen. Daarnaast is kalfsterfte een probleem op heel wat vleesveebedrijven. Het is een van de redenen waarom we gekozen hebben om de dieren het jaar rond in de stallen te huisvesten. Ons klimaat is niet altijd zo geweldig dat je de dieren buiten kan laten lopen en bij de bouw van de nieuwe stal hebben we veel aandacht besteed aan voldoende luchtcirculatie. Enkel de dekstieren grazen buiten. De kalveren zuigen bij hun moeder tot een leeftijd van 6 maanden en vervolgens worden de stieren afgemest.'

Naast het kweken op zich is Hoeve De Heuvel ook actief in de aan- en verkoop van Parthenais-dieren. Wout vervolgt: 'Er wordt enkel gewerkt met raszuiver stamboekvee, om eventuele gebreken te voorkomen. Met goed materiaal werken kost natuurlijk meer, maar het is ook de enige manier om aan de weg te timmeren. We zijn een van de enige bedrijven in België die met zo'n ras actief zijn en ondertussen zien we dat de interesse groeit, en dat ook de afzetmogelijkheden steeds groter worden: een teken dat we niet zo slecht bezig zijn!'

*Zelfgeteelde ruwvoeders vormen de basis van het rantsoen.*

*De Fendt 208 met de verlaagde mengwagen is een aparte verschijning op het bedrijf.*

### Een rantsoen op basis van eigen ruwvoeders

Zoals Wout zelf onderstreept, zijn de ruwvoeders waar mogelijk afkomstig van het bedrijf: 'Kwaliteitsproducten liggen aan de basis van de groei van onze dieren. We hebben er bewust voor gekozen om de rantsoenen vrij eenvoudig te houden. Onze koeien krijgen hoofdzakelijk voordroog omdat het een uitstekende basis vormt en ze op die manier over voldoende eiwit beschikken om de kalveren te laten zuigen. Daarnaast krijgen ze ook snijmaïs. We proberen dit aandeel te beperken zodat de koeien niet te vet worden. Vooraleer ze kalven, schakelen we over naar een rantsoen dat hoofdzakelijk bestaat uit hooi en luzerne.'

De stieren worden ook op het bedrijf afgemest. Wout: 'Ook hier proberen we de zelfgeteelde ruwvoeders maximaal in te zetten. Naast gehakselde maïs krijgen de stieren bijvoorbeeld ook geplette gerst uit eigen teelt, onze eigen gemalen maïs (CCM) en gehakseld stro. De bedoeling is om de rantsoenen efficiënt te maken en te weten waar de voeders vandaan komen zodat we een perfecte traceerbaarheid kunnen garanderen aan onze afnemers. Het vraagt misschien meer werk, maar in mijn ogen is het zeker de moeite waard.'

### Eigen mechanisatie loont

Bij Hoeve De Heuvel hebben ze ook bewust gekozen om de meeste veldwerkzaamheden zelf uit te voeren. Wout: 'We zijn van mening dat wat we zelf doen meestal beter gedaan is. Op dat vlak zetten we de puntjes op de i omdat het gaat over ruwvoeders waar onze dieren een jaar lang van moeten eten. We voeren alle veldwerkzaamheden zelf uit, enkel het maïshakselen wordt aan een loonwerker toevertrouwd. We proberen tegelijk ook zo efficiënt mogelijk te werken omdat het niet echt eenvoudig is om chauffeurs te vinden. Onlangs hebben we bijvoorbeeld een nieuwe perswikkelcombinatie van Göweil in gebruik genomen. Die laat me toe om op mijn eentje te persen en te wikkelen zodat de voordroogkwaliteit steeds optimaal is. Het snijsysteem van deze combinatie geeft ons echt voldoening. Vroeger hadden we soms problemen met de mengwagen, maar deze gewikkelde balen zijn perfect te verwerken. Het gaat zelfs zo ver dat we ondertussen met deze perswikkelcombinatie ook voor andere veehouders uit de streek gaan persen. Bij de keuze van machines geven we de voorrang aan degelijk materiaal en comfort.'

Een aparte verschijning binnen het machinepark van Hoeve De Heuvel is de Fendt 208 die vast aan de mengwagen hangt. Dankzij de beperkte hoogte en breedte van het geheel kan er snel gevoederd worden, terwijl de wendbaarheid niet te evenaren is.

### Parthenais verder op de kaart zetten

Hoeve De Heuvel heeft de ambitie om Parthenais bekender te maken. Wout vervolgt: 'We zien ons Parthenais-vee als een vervanger van Witblauw op langere termijn. De keizersnedes gaan er waarschijnlijk vantussen moeten op termijn. In België wordt er nog niet zoveel over gesproken, maar in Nederland leeft het wel heel erg voor het ogenblik. Wij willen een lengte voorsprong hebben en behouden met een ras dat dicht bij Witblauw aanleunt. Door de opgedane kennis en vakkennis willen we dan ook een bevoorrechte partner worden voor de afzetmarkt, maar ook de handel van Parthenais-vee.' ●

*De stieren worden afgemest in een openfrontstal.*

*Op deze manier worden de boxen eenvoudig gestrooid.*

JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

# EXPERT ALERTS

## TECHNOLOGIE TOT UW DIENST

Benut alle mogelijkheden van smarttechnologie om uw productieve tijd te maximaliseren. Met Expert Alerts* kan uw John Deere-dealer mogelijke machinedefecten herkennen en deze aanpakken voordat er problemen optreden. Welkom bij machinecontrole op afstand.** Welkom bij FarmSight-diensten.

*Vereist uw toestemming. Vraag bij uw dealer om meer informatie.
**Geldt voor geselecteerde zelfrijdende machines bij deelnemende dealers.

COFABEL®

info@cofabel.be - www.JohnDeere.be

Peperstraat 4A
B-3071 Erps-Kwerps
Tel. : 027 594 093

Rue de Villers 34
B-4520 Vinalmont
Tel. : 085 616 200

Hille-Zuid 2
B-8750 Zwevezele
Tel. : 051 747 843

# Hyler laat een nieuwe wind door de vlassector waaien

De mechanisatie in de vlassector ligt al jaren in de handen van enkele traditionele spelers. Daar komt nu verandering in. Hyler, een jong bedrijf uit Wielsbeke, ontwikkelde afgelopen jaar een nieuwe machine om vlas te keren. Deze machine werd afgelopen zomer uitvoerig getest en gedemonstreerd. We kregen de gelegenheid om ze aan het werk te zien en waren ook benieuwd naar de drive van Niels Baert, een jonge ondernemer met jarenlange ervaring in de sector, om deze gedurfde stap te zetten in een vrij gespecialiseerde en gesloten wereld.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

Hyler bestaat al 8 jaar. Niels Baert, de man achter de constructeur, bouwde heel wat ervaring op bij een andere constructeur in de vlassector. Hij kent deze nichemarkt ook bijzonder goed door zijn persoonlijke interesse en zijn eigen landbouwachtergrond. Het eerste project van Hyler was de bouw van een balenpers om stro, gras, miscanthus, hennep en dergelijke te kunnen persen. Deze ecologische en hybride oplossing met aparte aandrijving heeft tijdelijk plaats moeten maken voor de ontwikkeling van deze Easy-turn zelfrijdende vlaskeerder. Niels Baert vervolgt: 'Binnen twee jaar willen we deze pers wel op de markt brengen. Verder willen we ook ons aanbod machines voor de vlassector jaarlijks uitbreiden zodat we op termijn ook als volwaardige speler in de sector gezien mogen worden. We willen ons onderscheiden door vernieuwende concepten en ik moet zeggen dat de eerste machine door de sector positief onthaald is. Afgelopen zomer hebben we zo'n dertigtal demo's gegeven in Frankrijk en België. We wilden in de praktijk tonen waar de meerwaarde van onze machine zit. En deze demo's zijn een schot in de roos geweest. In Frankrijk werken we met dealers terwijl de Belgische markt rechtstreeks bewerkt wordt. De meeste Belgische klanten wonen immers in een straal van 50 km rond ons bedrijf.'

*Niels Baert: 'We willen ons onderscheiden door vernieuwende concepten en ik moet zeggen dat de eerste machine door de sector positief onthaald is.'*

## Marktanalyse

De enkele keerders worden al jaren niet meer nieuw gebouwd door de bestaande constructeurs. Meestal omdat dubbele keerders meer capaciteit bieden en dus in bepaalde gevallen interessant zijn. Vanuit de markt is er evenwel vrij veel vraag naar enkele keerders, meestal in Frankrijk. Heel wat akkerbouwers die een behoorlijk areaal vlas zetten, kiezen ervoor om hun vlas zelf te keren. In dit geval zijn dubbele keerders geen optie, vanwege de hogere aanschafprijs. De enkele keerder zal ook verder geraken in moeilijke omstandigheden, en heeft zijn nut afgelopen seizoen meer dan eens bewezen. Twee prototypes werden in het voorjaar van 2020 gebouwd en na verschillende demo's is het orderboek van Hyler al goed gevuld voor volgend jaar met niet minder dan 20 verkochte machines, waaronder 4 in België.

## Een modern concept

Zoals Niels Baert aankaart, was het een groot voordeel om met een wit blad te kunnen starten: 'Omdat we geen rekening moesten houden met een bestaand concept, hebben we de machine helemaal van nul kunnen ontwikkelen en hebben we dus rekening kunnen houden met de opmerkingen en vragen vanuit de markt. We hebben bewust gekozen voor een robuust en sterk onderstel, dat ook als basis kan dienen voor andere machines. Daarnaast hebben we veel aandacht geschonken aan de ontwikkeling van een vrij 'open' machine om de doorvoer binnen de

*De Easy-turn is laag gebouwd en dus ook heel stabiel.*

*'Daarnaast hebben we veel aandacht geschonken aan de ontwikkeling van een vrij 'open' machine om de doorvoer te vereenvoudigen.*

machine te vereenvoudigen. Daardoor is deze Easy-turn ook geschikt om hennep tot een lengte van 1,4 meter probleemloos te keren. Hennep is een moeilijker product dan vlas en stropt ook veel sneller. Naar de toekomst toe willen we onze machines ook voor deze teelt gaan benutten, waardoor ze eenvoudiger – lees sneller – kunnen worden afgeschreven.'

### Werkcomfort en wendbaarheid

Deze machine staat duidelijk voor werkcomfort en wendbaarheid. Het chassis, de cabine en de opraper zijn apart geveerd. Daardoor is het mogelijk om sneller te werken, maar ook om kwalitatief beter werk uit te voeren. In de praktijk zijn werksnelheden tot 24 km/u mogelijk, zonder het vlas te beschadigen en tegelijkertijd met voldoende comfort voor de bestuurder. Op degelijke percelen is het dan mogelijk om tot 25 ha/dag te keren en dus het gepaste tijdstip af te wachten om op het juiste moment te kunnen ingrijpen. Om de werkkwaliteit nog verder te verhogen is de opraper in hoogte verstelbaar in stappen van 5 mm en kan de snelheid van de riemen vanuit de cabine versteld worden om een optimale doorstroom te bekomen.

De gemakkelijke en eenvoudige bediening is vrij intuïtief waardoor iedereen met deze machine aan de slag kan. Daarnaast biedt de grote cabine voldoende ruimte en doordat deze laag opgebouwd is, kon de

→

**Meer info bij uw regionale dealer !**
**Vind uw dealer op www.packoagri.be**

**www.packoagri.be**
Volg ons op:

PACKO AGRI

REESINK

*De elektronica werd door Hyler zelf ontworpen en is heel gebruiksvriendelijk.*

zichtbaarheid verder verhoogd worden. Deze cabine werd door Hyler zelf ontwikkeld en beantwoordt aan de ISO 15695 norm. Airco wordt standaard aangeboden en een camera op de achterkant van de machine verhoogt nog de veiligheid. Verder is deze cabine bijzonder stil.
Als krachtbron opteerde Hyler voor een Kubota Tier V motor van 76 pk, zonder AdBlue. Volgens de constructeur ligt het gemiddelde verbruik op amper 4 liter/uur. De dieseltank met een capaciteit van 135 liter is dus ruim bemeten.

### Veiligheid voorop

Hyler heeft ook heel wat aandacht aan de veiligheid besteed. Door de beperkte hoogte van 2,4 m en een zwaartepunt van amper 55 cm is de machine zeer stabiel. De bodemvrijheid van 35 cm maakt het mogelijk om overal door te rijden zonder grote problemen. Om de veiligheid nog verder te verhogen rustte de constructeur de Easy-turn 113 uit met ABS-remmen en een dynamische remfunctie, een ASR-tractiecontrole alsook een ESP. Verder is deze Easy-turn uiteraard CE-gekeurd en dus mag de machine op de baan.
Op vlak van service zijn alle onderhoudspunten gemakkelijk te bereiken. Doordat de motor geen AdBlue heeft, is deze ook eenvoudiger in onderhoud, zeker omdat de machine maar een paar weken per jaar rijdt en vervolgens heel wat maanden in de loods blijft. Om de machines optimaal te volgen zijn deze uitgerust met een IOT-functie (Internet Of Things) om service op afstand mogelijk te maken.

### Blijven inzetten op specialisatie

In de toekomst is Niels Baert van plan om een breed gamma vlasmachines op de markt te brengen. Hij vervolgt: 'Als we ons concept van de Easy-turn ook voor de andere machines voor de vlassector kunnen implementeren dan staat niets ons in de weg om op termijn een full-liner te worden. Klanten zijn op zoek naar eenvoudige en doeltreffende machines die bovendien betaalbaar en betrouwbaar zijn. Verder wil ik mijn concept van balenpers verder uitwerken en misschien komt er op termijn zelfs een zelfrijdende versie. Het is nog allemaal toekomstmuziek, maar we zijn wel druk bezig om alles uit te tekenen en te zien wat de markt juist wil. Het worden alvast spannende en boeiende tijden voor Hyler!' ●


KRONE

20 jaar KRONE BiG X
**innovatief & klantgericht.**

**20 jaar trendsetter voor hakselkwaliteit, capaciteit & degelijkheid.**

Unieke maisbek; Easy- en XCollect
Unieke invoer met 6 voorperswalsen
Unieke MaxFlow hakseltrommel
Unieke OptiMaxx 305 mm korrelkneuzer
Unieke onafhankelijke achterasvering

**Vlaanderen:** Bart DEPREZ – 0470 81 24 54

**www.krone-belgie.be**

# SUCCESVOL STROOIEN

Spica

Tauri

Polaris

Ongeveer één derde van de bedrijfskosten op een akkerbouwbedrijf ontstaan door bemesting.
Des te belangrijker is het om verliezen te minimaliseren en de beschikbare techniek zo optimaal mogelijk te benutten.
LEMKEN kunstmeststrooiers voldoen aan de allerhoogste praktische eisen: ze strooien nauwkeurig, ze gaan zorgvuldig om met meststoffen en zijn bovendien éénvoudig in te stellen.

Met de Spica, Tauri en Polaris ervaart u precisie in LEMKEN blauw.

- Bij het FERTIWAY-systeem wordt de werkbreedte geregeld middels aanpassing van het afgiftepunt van de kunstmest op de strooischotel. Zo blijven de korrels heel, zonder slijtage van het granulaat.
- Twee trechteruitlopen en schuin geplaatste schuifopeningen verzorgen een gelijkmatige toevoer naar de strooischijven – ook in hellingen en bij een bijna lege bak.
- Exact grensstrooien d.m.v. de ECOBORD-werpschoep, het TRIBORD 2D of TRIBORD 3 D concept. Zo respecteert u niet alleen de Europese richtlijnen maar ook de omgeving.
- Het door GPS ondersteunde sectieregelingssysteem ECONOV ontlast niet alleen de bestuurder, maar is ook milieuvriendelijk en helpt bij het besparen op bedrijfskosten door het automatisch uitschakelen van de 12 in sikkelvorm gerangschikte secties.
- De continue automatische weging tijdens het strooien zorgt, ook bij wisselende uitstroomeigenschappen van het granulaat, voor een continue gelijkblijvende meststoffenafgifte.
- Middels de FERTITEST App kunt u de strooier éénvoudig instellen!

lemken.com

LEMKEN
The Agrovision Company

*Deze rubriek is nieu*
*Hij is een aanvulling*
*socialmediakanalen.*
*deze social media,*
*gedrukte magazine e*
*proberen om in onze*
*de gangbare dingen*
*'dat wat achterblijft'.*
*berichten, filmpjes*
*doorgestuurd, die we*
*met iedereen. Want*
*vermenigvuldigt zich.*
*terug te vinden op ons*
*onze site.*

### De Buffel van Fliegl: overlaadwagen voor gras

De Buffel van Fliegl is een overlaadwagen voor gras die zelf gras kan oprapen en snijden. Het grote voordeel zit hem in de wendbaarheid, de minieme insporing en het feit dat hij zelf de nodige kubieke meters gras kan bijhouden terwijl hij aan het oprapen is.

### Kuhn Aura autonome voedermengwagen

De Kuhn Aura is een autonome voedermengwagen die zichzelf automatisch laadt en het gemengde en vooraf ingeprogrammeerde rantsoen tot bij de koe kan brengen. Als krachtbron biedt de fabrikant een diesel- en hybrideaandrijving aan.

### Manitou breidt NewAg-reeks uit met de MLT 841

De NewAg-reeks van Manitou: een grotere cabine verhoogt het comfort op alle vlakken en de intelligente elektronica en nieuwe motor halen het brandstofverbruik met 11% naar beneden. Een hogeresolutiecamera bovenop de arm geeft de chauffeur zicht 'in' het werk.

### Lemken: bodembewerking op een rijtje

Lemken zette in het vroege najaar enkele van zijn bodembewerkingsmachines op een rijtje. Kijk mee welke machine nu precies waarin sterk is en oordeel zelf.

### John Deere 7R en 8R

Cofabel presenteerde eerder dit najaar zijn 7R- en 8R-serie tractoren 'in real action' in het Waalse Genappe. Een reeks 'Amerikaanse' tractoren die uitgerust waren met nieuwe extra's: een nieuwe grotere cabine met Harley-Davidson voetsteunen, een actief geveerde massagestoel, gegarandeerde brandstofefficiëntie en machinebewaking vanop afstand met Expert Alerts.

### Trakjak: 'Lift up yourself'

De trekker opkrikken, dat is wat de Trakjak doet. Deze lifthulp zorgt ervoor dat eender welke standaardtrekker zichzelf via de hefinrichting kan optillen en met gedemonteerde achterwielen zichzelf ook kan verplaatsen. Het systeem mag 12 ton dragen.

*uw. Een experiment.*
*bij onze website en*
*Voor ons kunnen*
*de website en het*
*elkaar versterken. We*
*berichten niet alleen*
*te brengen, maar net*
*We krijgen geregeld*
*en foto's van lezers*
*e graag willen delen*
*alles wat je deelt,*
*Al deze filmpjes zijn*
*s YouTubekanaal of op*

*Bekijk onze video's*

ctorPOWER
THE PASSION FOR AGRICULTURE

**Claas Axion als wiel- of rupstrekker**

Op rupsen of als wieltrekker, de Claas Axion 960 moet als topmodel tonen tot wat een doorgewinterde hightechtrekker anno 2020 in staat is: een automatisch bandendrukregelsysteem met hoog debiet, een traploze transmissie en een Cemos-besturingssysteem dat tot 12% meer uit trekker en chauffeur haalt.

**Fliegl-kettingschijveneg: ongewone manier van grondbewerking**

De innovatieve kettingschijveneg van Fliegl maakt op een doeltreffende manier komaf met de oogstresten op het veld. De eg bestaat uit een kruisvormig frame waarop aan vier open zijden geharde, scherpe stalen schijfkettingen zijn gemonteerd.

**Claas Jaguar met Orbis-maïsbek**

Claas vernieuwde dit jaar de Orbis-bek voor de Jaguar-hakselaar. We gingen aan de slag met de Jaguar 990 met 9 meter breed voorzetstuk. Het grote voordeel is de transportbreedte van 3 meter. Alles klapt in of uit in amper 30 seconden zonder dat de chauffeur de hakselaar moet verlaten.

# Interview met Jean-Jacques Harmand van Kubota Europe

Het Japanse Kubota is een toonaangevende wereldspeler bij landbouwtractoren en werktuigen, machines voor tuin & park, materieel voor constructie en industriële motoren. In 1890 richtte Gonshira Kubota zijn onderneming op. Het merk is vertegenwoordigd in meer dan 110 landen over heel de wereld en vorig jaar schreef het een omzet van 17,6 miljard dollar in de boeken. Naast de landbouwmachines biedt Kubota ook een wijd gamma aan van filtratiesystemen voor water, irrigatiesystemen, buizen … Kortom, alles wat met waterbevoorrading te maken heeft.

Tekst & foto's: Peter Menten

*Jean-Jacques Harmand had al een lange weg afgelegd in de landbouwmechanisatie met verantwoordelijke functies bij verschillende firma's.*

## Dichterbij in Europa

Kubota startte in 1974 met de distributie in Europa. België en Nederland werden vanaf dan door twee zelfstandige importeurs bewerkt. In 2014 kwam daar verandering in en nam Kubota Europe S.A.S. de distributie voor Nederland over van De Vor, nu de Mechan Groep. Dit jaar was ook België aan de beurt: Matermaco, ook een dochter van de Nederlandse Mechan Groep, liet in de loop van 2019 weten dat het vanaf januari 2020 de verdeling van Kubota Landbouw en Kubota Tuin & Park zou overdragen aan Kubota Europe S.A.S.

## Kubota neemt verdeling voor België zelf in handen

*Jean-Jacques Harmand:* 'Ik had al een lange weg afgelegd in de landbouwmechanisatie met verantwoordelijke functies bij onder andere Kuhn, Argo McCormick, JCB France, Wacker Neuson en Weidemann, om zo in 2014 bij Kubota te belanden. Ik startte als commercieel directeur export in het begin voor Argenteuil, de Europese zetel van Kubota. Gezien de afstand en de vele verplaatsingen die ik moest doen, werkte ik van thuis uit in de buurt van Straatsburg. Ik was verantwoordelijk voor de Benelux, Zwitserland, Oostenrijk, Slovenië en alle Franse eilanden zoals Martinique, Guadeloupe, Réunion enzovoort.'

***TractorPower: 'In 2014 werd besloten om Nederland rechtstreeks te bewerken. Waarom?'***

*Jean-Jacques:* 'In 2014 viel ook de beslissing om de samenwerking met De Vor te stoppen en zelf een filiaal te stichten. Wij zijn vanaf nul gestart met een eigen structuur in Nederland. We vertrokken van de idee van een netwerk voor landbouw- en een voor compactmachines. Het meest logische was om te vertrekken van de bestaande dealerstructuur van De Vor. Maar de bestaande trekkerdealers in Nederland verdeelden meestal twee merken. Bij de ene was dat Fendt als premium en Kubota als tweede merk en bij de andere was Massey Ferguson dan het hoofdmerk. Vanuit De Vor moesten de dealers dan een keuze maken tussen de twee merken. Heel wat dealers hadden een lange historiek met Fendt of Massey Ferguson en dus viel de keuze in de meeste gevallen in ons nadeel uit. Temeer omdat sommige ook twijfelden om een 'nieuw' trekkermerk in de markt te zetten. Er is er maar één die de keuze voor Fendt en Kubota samen maakte omdat hij ook compact deed. Ondertussen is die door de Mechan Groep overgenomen. We zijn ook verdergegaan met twee dealers die aanvankelijk Claas deden en de rest zijn concessiehouders die 100% Kubota verdeelden. In het landbouwnetwerk waren er die vanaf het begin ook de compactmachines van Kubota deden, en die zijn compact blijven verderdoen. De full-liners dus. Op vlak van compact hebben we geen dealers verloren. Voor hen is Kubota omzetmatig het belangrijkste merk. Voor het gedeelte tuin & park

is alles redelijk bij het oude gebleven. We hebben twee dealers die exclusief landbouw doen. We hebben in Nederland nu een dertigtal dealers. Daarvan zijn er 16 full-liners (trekkers, machines en compact) en 14 compactdealers. Ondertussen lopen het geheel en de onderlinge samenwerking heel vlot.'

***TP: 'Is de combinatie van de werktuigen van Kverneland met de Kubota-kleur een pluspunt om dealers mee over de streep te trekken?'***

*Jean-Jacques:* 'In 2014 hadden we de machines van Kverneland nog niet. De overname van Kverneland was in 2013 gerealiseerd, maar eer de machines naar de normen en specificaties van Kubota waren aangepast, zaten we al een paar jaar verder. Het was ook de bedoeling om aan de Kubota-dealers de mogelijkheid te bieden om trekkers te verkopen met oranje machines erbij. De marges op werktuigen liggen beter dan op tractoren dus dat is voor hen en voor ons een extra troef. Bovendien verkoopt men makkelijker werktuigen dan tractoren.'

***TP: 'Waarom hebben jullie in 2014 al gekozen voor een eigen vestiging in Nederland en pas nu in België?'***

*Jean-Jacques:* 'In 2020 zijn we begonnen met het uitwerken van het netwerk voor België. Luxemburg heeft nog altijd zijn eigen distributeur. De bedoeling van het eigen netwerk is om vooral de verkoop van trekkers en machines te verbeteren en dichter bij de klant te zijn. In Frankrijk gaan we rechtstreeks naar de dealers, in Italië ook … En waarom Nederland eerst en pas later België? Dat is een beslissing die van hogerhand gekomen is. De resultaten van Matermaco voor Kubota in zijn totaliteit waren ook niet zo slecht, maar op een bepaald moment maakt een rechtstreekse aanpak deel uit van een globale strategie.'

***TP: 'Verloopt de uitbouw van een netwerk in België naar wens?'***

*Jean-Jacques:* 'In België zullen we naar het einde van het jaar toe een veertigtal dealers hebben. De gezondheidscrisis die we nu hebben, vertraagt de uitbouw en ontwikkeling uiteraard. Het is van maart geleden dat ik dealers en potentiële dealers nog heb kunnen bezoeken. Een dealership regel je niet even via internet natuurlijk. Met 23 tuin & park en 13 full-line dealers hebben we de markt mooi verdeeld over heel het land. Een Belg gaat geen 50 km afleggen om een dealer voor tuin & park te vinden. En niets is eeuwig: wat vandaag is vastgelegd, kan evengoed morgen veranderen. In functie van de investering die de dealer wil en kan doen, met welke equipe hij uitpakt … Kortom: hoe meer bereidheid een dealer toont, hoe meer steun ook van onze kant.'

'In het begin kwam ik in contact met dealers via Matermaco, nu kom ik bij hen rechtstreeks en dat geeft mij een andere inkijk. Het contact is nu anders en directer. Destijds zijn er bij Matermaco ook veel verschuivingen geweest en dat maakte dat het contact en vertrouwen opnieuw moeten groeien. België is een ingewikkelde markt die men moet ervaren en begrijpen. Op vlak van taal was België dan weer makkelijker voor mij. Als ik in Nederland moet onderhandelen, is dat in het Engels of desnoods het Duits. Ik merk zelfs dat het omgaan met Vlamingen, al spreken ze dezelfde taal, verschillend is van dat met Nederlanders. Zelfs de mensen uit Noord- en Zuid-Nederland zijn anders: Friesland is bijvoorbeeld totaal verschillend van het zuiden. In het noorden van Nederland hebben we een vrij goed marktaandeel op een markt van meer dan 600 trekkers.'

***TP: 'Waarom zitten de minigravers van Kubota niet mee in jullie verdeelstructuur?'***

*Jean-Jacques:* 'De Benelux-distributie functioneert rechtstreeks onder Kubota Europe. En dat is het grootste filiaal van de Kubota Corporation. Kubota Europe zorgt voor Frankrijk, Italië, Benelux, Oostenrijk, Zwitserland, Slovenië en de Franse Eilanden wat de trekkers, compacts en werktuigen betreft. Dan is er de divisie TP (Travaux Publics) en daar zitten bij Kubota Europe een twintigtal landen onder. Zij verdelen omzeggens overal in Europa. Vervolgens is er de motorenafdeling die nog meer landen bedient. Matermaco bijvoorbeeld is nu nog altijd zo'n distributeur voor de motoren. Luyckx uit Brecht doet TP in België met een gamma dat tot zowat 8 ton gaat. In Nederland zijn er bijvoorbeeld drie landbouwdealers die ook de minigravers van Kubota doen. Eenzelfde aantal in België. De machines van Giant (Tobroco) worden verdeeld via het TP-netwerk van Kubota. Het is omwille van de vraag naar kleine laders bij de TP dat Kubota met Tobroco in zee is gegaan. Kubota had al twee laders in het gamma. Nu blijkt dat er ook vanuit de landbouw vraag is naar deze laders, is Kubota aan het bekijken hoe het die ook langs de landbouwkanalen kan verdelen.'

→

### *Wat is het plan voor Kubota voor de komende jaren?*

*Jean-Jacques:* 'Er zijn drie mensen van Matermaco overgekomen. Jonathan Vandersteen is verantwoordelijke voor Vlaanderen voor heel het gamma en het ontwikkelen van het netwerk. Patrick Grandmont doet hetzelfde voor Wallonië. David Ceuleers is productmanager voor heel België.'

Op vlak van producten heeft Kubota dit voorjaar de M6002 gelanceerd, een trekker met Stage V viercilinder die tot 141 pk gaat en die volledig door Kubota werd ontwikkeld.
Midden dit jaar kreeg Kubota een certificaat van de AEF (Agricultural Industry Electronics Foundation) voor zijn Tractor Implement Management systeem. Dit TIM zorgt voor een tweerichtingscommunicatie tussen werktuig en trekker waardoor de rijsnelheid van de trekker wordt afgestemd op de belasting van het werktuig, en dat in realtime. Kubota kreeg deze erkenning voor de M7003 Premium KVT trekker en de BV5000 rondebalenpers.

AEF is een samenwerkingsverband van de grootste spelers ter wereld op vlak van machines en werktuigen. Kubota is hieraan gelieerd via Kverneland.

*Dit TIM-systeem (Tractor Implement Management) zorgt voor een tweerichtingscommunicatie tussen werktuig en trekker.*

*Op vlak van producten heeft Kubota dit voorjaar de M6002 gelanceerd, een trekker met Stage V viercilinder die tot 141 pk gaat en die volledig door Kubota werd ontwikkeld.*

### *130 kaarsjes*

In 1890 richtte Gonshiro Kubota het bedrijf 'Kubota' op voor de fabricage van gietijzeren buizen voor de aquaducten in Japan. Vrij snel groeide het bedrijf uit tot een wereldspeler in de landbouw, de constructie en de industrie gelieerd met water. In 1922 begon Kubota met de productie van motoren voor de landbouw en ondertussen is het uitgegroeid tot wereldleider op vlak van compacte diesel- en benzinemotoren. In de jaren 60 lanceerde Kubota een gamma landbouwtractoren en in 1974 werd de eerste minigraver voorgesteld.
Ondertussen timmert Kubota ook aan de weg met de ontwikkeling van een autonome X-trekker, heeft het maatstaven gezet met het Bi-Speed stuurconcept en dit voorjaar lanceerde het ook een 300pk-zescilinder en een elektrische compacttrekker.

*Ondertussen timmert Kubota ook aan de weg met de ontwikkeling van een autonome X-trekker.*

*Dit jaar presenteerde Kubota zijn elektrische minigraver en elektrische compacttractor..*

# In Verlée specialiseerde Grégory Deleau zich in de complete opvolging van biopercelen

Het loonbedrijf van de familie Deleau ontstond onder de impuls van Joseph Deleau, de vader van Grégory. Door de jaren heen werd er steeds meer aandacht besteed aan de volledige opvolging van landbouwgrond voor rekening van grondeigenaars en akkerbouwers. Beetje bij beetje kwam het bioverhaal het aanbod aanvullen. Ondertussen is meer dan drie vierde van het areaal overgeschakeld volgens de bionormen. We gingen Grégory begin november opzoeken om te kijken hoe bio en loonwerk hand in hand kunnen gaan.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en Etn Deleau

### *Bio zit in de lift*

Het loonbedrijf Deleau telt een aantal 'historische' bioklanten, die al circa 30 jaar geleden omschakelden. Het aantal 'biogecertificeerde' bedrijven is pas de laatste jaren snel gegroeid. Grégory: 'Ik schat dat zowat 75% van mijn klanten ondertussen de omschakeling naar bio gemaakt heeft. Door de jaren hebben we ons dus logischerwijze sterk gespecialiseerd in deze nichemarkt. Omdat het in mijn ogen niet voldoende is om de 'gangbare' diensten aan te bieden, zijn we ook bezig met wat ik 'onderzoek en ontwikkeling' noem. Concreet proberen we regelmatig nieuwe dingen uit. Het kan bijvoorbeeld over een nieuwe machine of techniek gaan, maar ook nieuwe teeltmethoden. Onze sector blijft voortdurend evolueren en ik wil steevast op kop lopen wat innovatie betreft.'

Naast zijn bioklanten heeft Grégory Deleau nog een aantal klanten die volgens de principes van de gangbare landbouw werken. 'Ook voor deze klanten willen we de beste service bieden. Mijn klantenbestand bestaat tegenwoordig uit ongeveer 75% grondeigenaars – we zitten immers in de 'région des châteaux' - en pakweg 25% landbouwers die bijvoorbeeld de voorkeur aan veeteelt geven en de werkzaamheden op het land uitbesteden. Het is bovendien een gezonde mix van klanten, waardoor de risico's enigszins mooi gespreid zijn.'

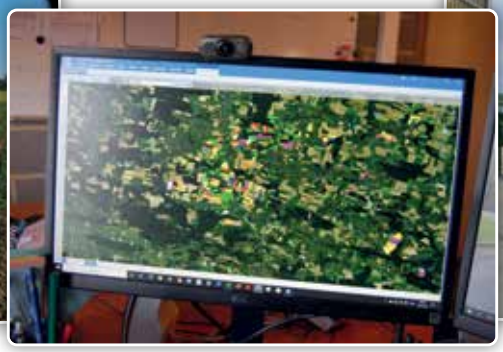
*Grégory Deleau: 'We willen een bevoorrechte partner zijn en meerwaarde bieden aan onze klanten.'*

### *Mechanisatie met respect voor de bodem*

Alhoewel onze loonwerker een aanzienlijk areaal bewerkt, zijn de tractoren niet 'oversized'. Grégory legt ons zijn keuze uit: 'Bij alle werkzaamheden schenken we heel wat aandacht aan een optimale bescherming van de bodem. Het is de reden waarom we niet kiezen voor superzware tractoren. De recente 6155R-trekkers van John Deere zijn zo polyvalent dat we ermee kunnen zaaien en eveneens een mechanische onkruidbestrijding kunnen uitvoeren. Door hun veelzijdigheid draaien ze meer uren op jaarbasis en worden ze ook sneller afgeschreven.

→

*In biopercelen is schoffelen een belangrijke werkzaamheid.*



*'We werken al geruime tijd met Isagri om alle percelen op te volgen.'*

*De hogecapaciteitssorteerder dient om verschillende teelten te sorteren zodat de landbouwer een meerwaarde krijgt voor zijn oogst.*

We beschikken over de nodige grondbewerkingsmachines zoals een ploeg, schijven- en tandencultivatoren, zaaimachines, verschillende wiedeggen en schoffelmachines enzovoort. Verder hebben we een aantal maaidorsers en strooien we ook kalk. De meeste werkzaamheden worden ondersteund door rtk-gps waardoor we zo nauwkeurig mogelijk kunnen werken. Bij het schoffelen is dat uiteraard uiterst belangrijk.'

'Een bijzondere machine is de hoge capaciteitssorteerder die we onlangs aangeschaft hebben. De bedoeling van deze machine is om verschillende teelten te sorteren zodat de landbouwer een meerwaarde krijgt voor zijn oogst. Ik denk bijvoorbeeld aan een mengeling triticale en erwten. Wordt deze zo geleverd, dan zal de landbouwer enkel de prijs van triticale krijgen. Als triticale en erwten apart geleverd worden, dan kan elk product optimaal gevaloriseerd worden. De sorteerder wordt zowel tijdens de oogst als later in het seizoen gebruikt. Verder dient deze ook om bepaalde loten, ik denk bijvoorbeeld aan gerst, te kalibreren of om geweigerde loten te ontdoen van kaf of onreinheden zodat ze toch kunnen vermarkt worden. Deze uiterst veelzijdige machine wordt ook ingezet bij klanten die verderaf wonen. Voor alle duidelijkheid: deze machine is niet bedoeld om zaaigraan te ontsmetten en te omhullen.'

## Een volledige begeleiding bieden

Naast de veldwerkzaamheden op zich hecht Grégory ook veel belang aan een volledige begeleiding. Hij vervolgt: 'We zijn een bevoorrechte partner voor deze grondeigenaars. We denken met alle partijen na over de teeltrotatie, maken samen keuzes en we helpen hen ook om de administratieve taken, zoals bijvoorbeeld de oppervlakteaangifte, in te vullen. We werken al geruime tijd met Isagri om alle percelen op te volgen. Op deze manier is het ook eenvoudiger, zowel voor ons als voor de klant, om een overzicht te houden van wat er allemaal gebeurd is, terwijl we de historiek per perceel ook eenvoudig kunnen raadplegen. We factureren onze diensten en zij blijven volwaardige landbouwers. Als er bijvoorbeeld granen geteeld worden, zijn deze voor hun rekening geleverd en kiezen zij ook wanneer en onder welke voorwaarden ze dan verkocht worden.'

Daarnaast vindt Grégory het uiterst belangrijk om zich regelmatig bij te scholen, zodat hij op de hoogte blijft van de laatste ontwikkelingen. Daardoor is hij dan is hij dan beter in staat om zijn klanten-landbouwers optimaal te adviseren. 'Door de brede waaier aan werkzaamheden die we uitvoeren bij onze klanten kan ik gerust stellen dat de percelen van dichtbij opgevolgd worden tijdens het seizoen. Ik mag zeggen dat we minstens één keer per week langsgaan. Hetzelfde geldt voor het dorsen. In de voormiddag doe ik altijd mijn ronde, zodat we de maaidorsers naar de meest geschikte percelen kunnen sturen. Het maakt tenslotte allemaal deel uit van onze dienstverlening.'

## Blijven inzetten op kwaliteit

Als we Grégory Deleau vragen hoe hij de toekomst ziet, is hij van mening dat het geen zin heeft om onnodig te groeien: 'We hebben werk genoeg en we willen blijven inzetten op de kwaliteit van onze werkzaamheden. Ik denk niet dat we in de toekomst een grotere oppervlakte gaan bewerken, tenzij een van de bestaande klanten bijkomende gronden overneemt natuurlijk. Wij willen ons verder blijven concentreren op kwaliteit en innovatie. Het aspect onderzoek en ontwikkeling spreekt me ook enorm aan. De laatste jaren hebben we bijvoorbeeld een aantal proeven opgezet om biologisch koolzaad of vlas te telen. De resultaten zien er veelbelovend uit, maar moeten nog verder op punt gezet worden vooraleer we deze teelten op grotere schaal gaan benutten. Tegelijk zijn we ook nieuwe teelten aan het testen, zoals bijvoorbeeld sorgo als vervanger voor maïs.' ●

*De bioteelt vraagt een aantal specifieke machines.*

*Tijdens de zomer is de graanoogst een drukke periode.*

FENDT

fendt.com | Fendt is a worldwide brand of AGCO.

# Rij Fendt, bespaar op diesel en CO2!

## Fendt dè winnaar in de Top 10 van de PowerMix-Test.

INCLUSIEF ALLE TRACTOREN GETEST VÓÓR 28.10.2019

** op basis van de DLG-PowerMix 2.0:
Getest op de nieuwe volledig uitgeruste testbank van de DLG.
Fendt 1050 Vario (profi 3/18): 233 g/kWh (+23,1 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f
Fendt 1046 Vario (DLG 11/17): 234 g/kWh (+21,0 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f
Fendt 1042 Vario (traction maart/april 2018): 236 g/kWh (+19,0 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f
Fendt 942 Vario (10/19): 237 g/kWh (+32,0 g/kWh AdBlue), Stage V

* op basis van de DLG-PowerMix 1.0:
Getest op de testbank van de DLG.
John Deere 8400R e23 (profi 5/17): 238 g/kWh (+8,9 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f
Fendt 936 Vario SCR (11/11): 240 g/kWh (+27,0 g/kWh AdBlue), Stage IIIB
Fendt 939 Vario S4 (profi 8/15): 242 g/kWh (+10,7 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f
Fendt 939 Vario SCR (profi 9/12): 243 g/kWh (+29,7 g/kWh AdBlue), Stage IIIB
Fendt 828 Vario SCR (profi 4/11): 246 g/kWh (+22,5 g/kWh AdBlue), Stage IIIB
Claas Axion 850 Hexashift (9/13): 248 g/kWh (+21,5 g/kWh AdBlue), Stage IV/Tier 4f

### De top 10 PowerMix-test

1. Fendt 1050 Vario: 233 g/kWh**
2. Fendt 1046 Vario: 234 g/kWh**
3. Fendt 1042 Vario: 236 g/kWh**
4. Fendt 942 Vario: 237 g/kWh** NIEUW
5. John Deere 8400R e23: 238 g/kWh*
6. Fendt 936 Vario: 240 g/kWh*
7. Fendt 939 Vario: 242 g/kWh*
8. Fendt 939 Vario: 243 g/kWh*
9. Fendt 828 Vario: 246 g/kWh*
10. Claas Axion 850 Hexashift: 248 g/kWh*

It's Fendt. Omdat wij verstand van landbouw hebben.

HH agri
HILAIRE VAN DER HAEGHE

De Vegniek DiscMaster heeft een heel ander werkingsprincipe dan de bestaande generatie looftrekkers.

# Vegniek ontwikkelt unieke machine

Doordat steeds meer chemische middelen om aardappelplanten af te doden verboden worden, wordt de oude methode van looftrekken weer interessanter. Vegniek uit het Nederlandse Emmeloord ontwikkelde de DiscMaster die een heel ander werkingsprincipe heeft dan de bestaande generatie looftrekkers.

Tekst: Dick van Doorn I Foto's: Vegniek

Vegniek begon in februari vorig jaar met de ontwikkeling van de DiscMaster. Het werkingsprincipe van deze looftrekker is geheel anders dan dat van de bestaande generatie looftrekkers. Net als deze machine heeft ook het bedrijf een snelle ontwikkeling doorgemaakt. Vorig jaar zat Vegniek nog in een boerenschuur van waaruit het in 2013 begon en nu 7 jaar later staat er in Emmeloord een modern pand van 1.400 vierkante meter. Eigenaar Van der Vegt: 'Wij zijn razendsnel gegroeid. Vorig jaar had ik één medewerker, inmiddels werken we met 5 mensen.'
Vegniek heeft zich toegelegd op de ontwikkeling en productie van machines voor de akkerbouw. Zo bouwt het ook grondbewerkingsmachines, kistenkantelaars voor aardappels, schepbakken en selectiewagens voor pootgoedselectie.

## Minder spuitmiddelen beschikbaar

Tot in de jaren tachtig was looftrekken gangbaar in de akkerbouwsector. Daarna gingen aardappeltelers chemische middelen gebruiken om de aardappelplant dood te spuiten. Door met deze middelen te spuiten sterft de plant af. Sinds dit jaar zijn er echter minder chemische middelen toegestaan om aardappelplanten dood te spuiten. Zo is bijvoorbeeld het middel Reglone verboden, dat veel gebruikt werd hiervoor. Volgens Van der Vegt moeten de aardappeltelers het nu doen met middelen die minder goed werken. 'Dit houdt echter in dat het juiste moment van doodspuiten van de planten moeilijker te bepalen wordt. Je weet niet precies hoe groot de knollen worden, omdat ze nog enigszins door kunnen groeien. Met name voor pootgoedtelers is de knolgrootte echter van groot belang.' Ook is de kans op besmetting met Rhizoctonia veel kleiner als het loof getrokken is. Verder vergaat de moederknol veel sneller en hardt de knol sneller af. Hierdoor kan eerder gerooid worden. Dat zijn dus de redenen dat de oude methode van looftrekken een steeds betere optie wordt. Ook qua kosten kan het interessant zijn om looftrekken te overwegen. Omdat er steeds meer (dure) bespuitingen nodig zijn om de aardappelplanten te doden, of omdat er zoals in de bioteelt steeds meer gebrand moet worden, is de combinatie van loofklappen en vervolgens looftrekken vaak voordeliger.
De DiscMaster heeft Van der Vegt zelf ontwikkeld. Hij is opgegroeid in de landbouwmechanisatie en woont in een akkerbouwgebied. Dit jaar bouwde het bedrijf de eerste twee prototypes die uitvoerig werden getest op diverse locaties in Noord-Nederland. Daarbij werden de prototypes ook getest op diverse grondsoorten, in verschillende rassen en in diverse omstandigheden.

## Werking DiscMaster

Bij het looftrekken met de DiscMaster wordt het loof eerst geklapt met een loofklapper in de fronthef. Zodoende houd je nog stengels over van circa 15 centimeter. De DiscMaster zelf hangt in de achterhef. De geklapte stengels worden eerst omhooggewerkt door middel van zogeheten torpedo's aan beide kanten van de ruggen. Dan volgen twee hydraulisch aangedreven trommels van 15 centimeter hoog en die draaien ongeveer 2 centimeter diep door de bovenkant van de rug. Deze trommels drukken de stengels tot een bosje naar het midden. Dan volgen twee spaakwielen met een diameter van 60 centimeter, die in een V-stand staan. De spaakwielen zijn aan de voorkant open en grijpen aan de achterzijde in elkaar. Tussen deze spaakwielen zijn rubberschijven gemonteerd, waartussen het loof geklemd wordt.
Naast de spaakwielen zitten twee glijsloffen en die hebben een kleine opening waardoor het loof er mooi afgetrokken wordt. Door een combinatie van een trekkende beweging omhoog én achterwaarts wordt het loof uit de rug getrokken. De twee glijsloffen naast de schijven voorkomen tevens dat aardappelen mee naar boven worden getrokken. Van der Vegt: 'Het voordeel van de DiscMaster is dat, vergeleken met oudere looftrekkers, er vrijwel geen aardappelen meegetrokken worden.

*Tussen deze spaakwielen zijn rubberschijven gemonteerd, waartussen het loof geklemd wordt.*

*De geklapte stengels worden eerst omhooggewerkt door middel van zogeheten torpedo's aan beide kanten van de ruggen.*

Wat er ook voor zorgt dat het looftrekken preciezer gebeurt, omdat tegenwoordig natuurlijk gepoot en gefreesd wordt met rtk-gps.'

### *Diepteregeling instelbaar*

De nalooprollen zijn bedoeld voor de diepteregeling en het aandrukken van de rug. Hoeveel de rug wordt aangedrukt, is in te stellen omdat de elementen van de DiscMaster onafhankelijk van elkaar in hoogte kunnen bewegen. De werkdiepte van ieder element kun je door middel van een spindel instellen. Het element hangt in een veer en daardoor kun je de druk op de nalooprol traploos instellen.

De looftrekker is een gedragen machine. De DiscMaster weegt 1.700 kilogram en wordt precies aangedreven door de loadsensing-hydrauliek van de trekker. Voor de aandrijving van een vierrijer is een trekker nodig met een LS-aansluiting met een minimale hydrauliekopbrengst van 80 liter/min. De aansturing gebeurt met een simpel en overzichtelijk schakelkastje. Hiermee is de machine aan en uit te schakelen en kan de snelheid van de schijven traploos worden ingesteld. Nadat de trekschijven het loof getrokken hebben, zorgen de nalooprollen achter op de machine ervoor dat het opgewerkte loof en de grond weer netjes worden aangedrukt. Hierdoor is de rug opnieuw bestand tegen weersinvloeden. Vanaf volgend voorjaar is de DiscMaster leverbaar in een twee- en een vierrij-uitvoering. ●

De Krone EasyWrap 150 solo-wikkelaar is een echte primeur in het assortiment van Krone.

# Krone komt met moderne solo-wikkelaar

De EasyWrap 150 solo-wikkelaar is een echte primeur in het assortiment van Krone. De specialist in ruwvoeroogstmachines wil met deze wikkelaar het assortiment naar beneden toe uitbreiden.

Tekst: Dick van Doorn I Foto's: Krone

De nieuwe solo-wikkelaar is niet uniek in de markt. Er zijn ook andere merken die dergelijke wikkelaars bouwen. Krone begon in 2017 met de ontwikkeling van de Krone EasyWrap 150 wikkelaar. Het cijfer 150 in de naam staat voor de maximale balendiameter die kan worden gewikkeld. Het eerste model is een driepuntsmachine voor ronde balen. Deze EasyWrap 150 wikkelaar kan balen wikkelen van één tot anderhalve meter. Dit is variabel in te stellen via de computer waardoor de hoeveelheid lagen gelijk blijft per baal. Wat ook handig is, is dat deze wikkelaar vrijwel alle merken wikkelmateriaal aankan.
Bijzonder is natuurlijk dat hij één wikkelarm heeft waardoor hij veel lichter is dan machines met meerdere wikkelarmen. De wikkelarm draait volledig om de baal heen waarbij de baal stil blijft liggen op de wikkeltafel. Dit zorgt voor een rustigere en stabielere cyclus tijdens het wikkelen, wat minder kracht vraagt. Hierdoor kan de wikkelarm ook een hoger toerental van wel 36 omwentelingen per minuut behalen. Dat is meteen ook het verschil met enkele andere merken die werken met het principe van een draaiende wikkeltafel.

## Splinternieuwe terminal

De Krone EasyWrap 150 maakt bij het wikkelen zoals gezegd 36 omwentelingen per minuut. Meestal worden er in Europese landen circa zes lagen om de baal gewikkeld. Dit kan echter geheel naar klantenwens eenvoudig via de terminal worden ingesteld naar meer of minder. De wikkelaar heeft een enkelwerkende hydraulische aansluiting en een vrije retour nodig. Optioneel kan een loadsensing-aansluiting worden bijbesteld voor pakweg 125 euro. Wanneer een enkelwerkend ventiel wordt gebruikt zal de olie continu rondgepompt worden, maar bij loadsensing wordt alleen olie gegeven op vraag van de machine. Er is een minimale oliestroom van 22 liter per minuut nodig.
Krone heeft ook een splinternieuwe terminal, de DS 500 (Digital Systems). Op de terminal kun je alle hydraulische functies uitvoeren zoals de bediening van de wikkelaar en het opnemen van de baal. De DS 500 terminal is een nieuwe terminal met een hoogwaardig touchscreen en daarnaast ook twaalf drukknoppen om alle functies te kunnen bedienen.

Ook nieuw is dat de baalneerzetter herkent of er een baal op de wikkeltafel zit. Dit is nog een vrij uniek systeem bij balenwikkelaars. Voorheen gebeurde dat handmatig, maar ondertussen is dat geautomatiseerd.

Deze Krone-terminal kan worden aangesloten op alle Krone-machines met computeraansturing.

## Optionele bodemrol

Bij de Krone EasyWrap 150 kun je extra foliehouders op de wikkelaar met geïntegreerde verlichting krijgen en de wikkelaar kan ook van buitenaf bediend worden. In totaal zitten er vier extra rollen op. Optioneel kan er ook een bodemrol op worden gemonteerd voor als een baal wordt opgenomen op de wikkeltafel. De baal wordt namelijk met de hef van de trekker opgepakt waarbij de bodemrol zorgt dat de onderzijde van de wikkelaar de bodem niet raakt. Dit is handig als je op het veld bezig bent en je de hef rijdend laat zakken. Een bodemrol is vooral heel handig in heuvelachtig gebied.

## Baalherkenning geautomatiseerd

Verder herkent de baalneerzetter of er een baal op de wikkeltafel zit en dat is nog een vrij uniek systeem bij balenwikkelaars. Voorheen gebeurde dat handmatig, maar ondertussen is dat geautomatiseerd. De baal wordt daarmee herkend en de cyclus van het balen wikkelen wordt vervolgens automatisch voortgezet en afgerond. De baal wordt vervolgens handmatig afgelegd.
Verder heeft de Krone EasyWrap 150 foliescheurherkenning voor wanneer de folie is gescheurd of de folierol op is. Daarbij kan de voorstretching van de folie eenvoudig worden ingesteld op 55% of 70%. De mesarm is dubbel gescharnierd waardoor die compact is en snel in- en uitschuift. Het gekartelde mes zorgt voor het volledig afsnijden van de folie waarna de folie stevig wordt vastgehouden onder de mesarm. ●

# Zware tijden vragen om een nieuwe vorm van betrouw-baarheid

Kubota

## M7003: De indrukwekkende krachtpatser

**De unieke prestaties van de Kubota M7003 garanderen een betrouwbare hoge productiviteit.**

- De nieuwe moderne V6108 Stage 5 motor biedt meer vermogen met een lager brandstofverbruik, dankzij een geoptimaliseerde vermogenscurve.
- De ruime cabine biedt de hoogste standaard op het gebied van comfort, ergonomie en gebruiksvriendelijkheid.
- Zelfs de zwaarste werktuigen kunnen moeiteloos worden opgetild dankzij de enorme hefkracht van 9.400 kg.
- De M7003 is ISOBUS gecertificeerd om te zorgen voor een efficiënt gebruik van grondstoffen bij precisielandbouw.

www.kubota-eu.com

Kubota 130th Anniversary

*Gras maaien, opladen en dan naar de stal om te voederen: de Exos is een toekomstig concept van Lely voor autonoom voeren met vers gras.*

# 24 uur per dag vers van 't veld

Op zijn 'Future Farm Days' presenteerde Lely het concept 'Exos': een autonoom elektrisch 'laadvoertuig' voor het zelfstandig maaien, opladen en voeren van vers gras, 24 uur per dag non-stop. Een volgende innovatie en misschien wel de redding voor de landbouw is de 'Sphere'-separator, een mestscheider die de vaste en vloeibare fractie van drijfmest onmiddellijk in de stal van elkaar scheidt.

Tekst: Heinz Röthlisberger en Peter Menten I Foto's: Lely

In zijn recente geschiedenis heeft de Nederlandse fabrikant Lely veel geïnvesteerd in de ontwikkeling van geautomatiseerde melkveehouderij met melk-, voer- en reinigingsrobots. Het doel is om steeds weerkerende taken te automatiseren. De nieuwste visie van Lely in deze context komt tot uiting in de Exos, een elektrisch voertuig dat zelfstandig gras maait, het vervolgens oplaadt, naar de stal terugrijdt en het aan de koeien verdeelt. En dit de klok rond.

De Exos zal samenwerken met het automatische voersysteem Lely Vector. Beide systemen bieden de koeien afwisselend gras en andere voedercomponenten aan, waarbij de Exos voortdurend het aandeel vers gras in het rantsoen bewaakt en vers gras gaat 'halen'. Het systeem zou ook gegevens in het veld kunnen verzamelen, zodat de boer onmiddellijk en op elk moment kan reageren op de grasvoorraad.

## De eerste versies zijn in gebruik

Voorlopig is de Exos een begrip. De eerste prototypes zijn echter al in gebruik in testbedrijven, aldus Lely. Lely heeft nog geen verdere informatie over technische elementen zoals de aandrijving en de aansturing, dit wil zeggen hoe het voertuig precies zijn weg van de stal naar de weide en omgekeerd vindt. In de komende jaren zal het systeem verder worden ontwikkeld, zodat het kan worden gecommercialiseerd. Als de Exos werkelijkheid wordt, zal deze robot wellicht enkel kunnen rijden op grote boerderijen met een perfect uitgebouwde infrastructuur, waar het grasland vlak is en in de buurt van de stal ligt.

## Separator 'Sphere'

Lely heeft ook het stalsysteem 'Sphere' geïntroduceerd. Sphere is een systeem dat vaste mest en urine scheidt en omzet in minerale stikstof, organische stikstof, fosfaat en kalium. Dit zorgt niet alleen voor aparte meststoffen, maar vermindert ook de ammoniakuitstoot met maximaal 70 procent, schrijft Lely.

Zo werkt het systeem. Sphere bestaat uit verschillende eenvoudige en gebruiksvriendelijke onderdelen. Allereerst worden mest en urine onmiddellijk van elkaar gescheiden. De urine stroomt door scheidingsstroken in de put, terwijl de mest bovenop blijft. Dit is de eerste stap naar het beperken van de uitstoot: de scheiding bij de bron leidt tot minder ammoniak in de stal.

*De mest- en drijfmestafscheider Sphere is sinds 2017 operationeel en wordt in Nederland gebruikt.*

De zogenaamde 'Sphere N-Capture' vervolgens genereert een vacuüm in de mestput en onttrekt gassen uit de mest, gassen die onder en direct boven de stalvloer worden geproduceerd. Hiertoe behoort ook de rest van de ammoniak, die wordt gevormd op het grondoppervlak en in de put. De filter in de N-Capture detecteert de ammoniak en gebruikt zuren om hem weer om te zetten in cirkelvormige meststof.

Lely startte in 2015 met de ontwikkeling van zijn Sphere. De systemen zijn sinds 2017 operationeel en zijn al in vier testbedrijven in gebruik. Voorlopig wordt het systeem alleen in Nederland ingezet.

## 'Horizon' helpt

Daarnaast introduceert Lely de nieuwe 'Horizon' operations management applicatie. Het nieuwe platform analyseert data, biedt inzichten en geeft proactieve aanbevelingen voor de boer, aldus de fabrikant. Het 'verteert' gegevens van de Lely-robots en kan deze combineren met relevante gegevens van leveranciers en andere partners van het bedrijf. Horizon zal op termijn het huidige T4C-beheersysteem vervangen. ●

# DE NIEUWE 8280 TTV.
# #AlwaysOnTractor.

## Je bent AlwaysOn! En je verwacht hetzelfde van je trekker.

DEUTZ-FAHR introduceert de nieuwe 8280 TTV, uw betrouwbare, krachtige, volledig connected werkpartner. De in Lauingen (Duitsland) geproduceerde 8280 TTV bundelt hoge prestaties, kwaliteit en de meest innovatieve technologie met behulp van een krachtige twin-turbomotor met 287 pk en een max. snelheid van 60 km/u, tweetoerige frontaftakas en droge schijfremmen voor. Dit maakt de 8280 TTV uw snelle, behendige en betrouwbare partner in het veld en op de weg. De nieuwste digitale voorzieningen zoals SDF Fleet Management en SDF Guidance zorgen ervoor dat de 8280 TTV zo efficiënt en exact mogelijk te werk kan gaan. Daarnaast bieden de intelligente, instelbare voorasvering, de luchtgeveerde cabine en de krachtige airconditioning u een comfortabele werkomgeving – zelfs bij de meest uitdagende werkzaamheden.

Als u altijd bezig bent om uw werk klaar te krijgen, is de nieuwe 8280 TTV uw **#AlwaysOnTractor**.

Ontdek de nieuwe 8280 TTV op **deutz-fahr.com** of bij uw dealer.

Volg ons op:
facebook.com/DeutzFahrBenelux

DEUTZ-FAHR is een merk van SDF

DEUTZ FAHR

# I ♥ MY AGROJOB

In deze rubriek ontmoeten we ieder seizoen iemand uit de landbouwsector die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, achtergrond en motivaties. Maar ook over zijn verlangens. Deze keer zijn we te gast bij Joren Vermeiren, die sinds kort bij Homburg Belgium werkt.

Tekst & foto's: Helena Menten

**Naam:** Joren Vermeiren

**Woonplaats:** Zemst

**Leeftijd:** 28 jaar

**Werkt bij:** Homburg Belgium

**In dienst:** sinds 12 oktober 2020

**Studies:** Professionele Bachelor Agro- en Biotechnologie afstudeerrichting Landbouw

## Joren Vermeiren ruilde de fyto voor de machines

***TractorPower: 'Wat houdt je job precies in?'***

*Joren Vermeiren:* 'Op mijn naamkaartje staat Product Manager voor Homburg Belgium. Wij zijn voor België invoerder van Bogballe, Väderstad, Homburg Draincleaners, Digitroll, The Handler, SmartSolutions en WaterXTR, en voor Vlaanderen invoerder voor Garford en Ag Leader. Ik zal in hoofdzaak voor België het aanspreekpunt zijn voor deze merken samen met Marijn van den Akker. Die is productspecialist voor Zuid-Nederland en België en heeft de afgelopen jaren in België een dealernetwerk opgebouwd dat we nu samen gaan uitbreiden. Hierbij denk ik vooral aan ondersteuning van dealers bij de verkoop, de indienststelling en de naverkoop van deze machines. Uiteraard zullen we ook ons dealernetwerk voor bepaalde merken nog verder gaan uitbreiden. Het mee organiseren en bemannen van beurzen en demonstraties wordt ook een belangrijk onderdeel van mijn job.'

***TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'***

*Joren:* 'De passie voor landbouwmachines zit er al van jongs af aan in. Dit heeft samen met de uitdaging die Homburg mij biedt ervoor gezorgd dat ik er echt zin in heb. De aankomende periode zal in het teken staan van inwerken en kennismaken met onze dealers en klanten.'

***TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'***

*Joren:* 'Voor zover ik dat nu al kan inschatten natuurlijk: de afwisseling van taken. Geen enkele dag is hetzelfde. Daarnaast geeft het sluiten van een verkoop in samenwerking met een dealer voldoening, als je merkt dat iedereen aan de verkoop een tevreden gevoel overhoudt. Ik vind dat verkoop niet de echte drijfveer moet zijn. Wij willen vooral samen met onze dealers en klanten een verbetering in hun resultaat behalen, waarbij onze machines toegevoegde waarde hebben. Merken dat klanten fier zijn op hun machine.'

***TP: 'En wat zijn de minder leuke?'***

*Joren:* 'Daar heb ik nog geen ervaring mee. Ik kan mij echter wel voorstellen dat de administratieve kant niet mijn hobby zal worden. En

'Blijf steeds jezelf, de rest komt vanzelf!'

ik vermoed dat ik daar niet alleen in sta (lacht). Ik zie wel het belang in van een goede administratie: ergens vermijdt ze een heleboel conflicten achteraf. Heldere afspraken en de dingen goed opvolgen houden de relatie met de klant gezond.'

***TP: 'Wat zou je doen indien je deze job niet had aangenomen?'***

*Joren:* 'Dan had ik mijn job als vertegenwoordiger in de fyto blijven uitoefenen.'

***TP: 'Wat is je grootste droom?'***

*Joren:* 'Op dit moment is dat de uitdaging aangaan om Homburg Belgium tot een betrouwbare speler in de landbouwmechanisatie in België te laten uitgroeien. Er zijn al belangrijke stappen gezet, maar er ligt nog een groot potentieel open. Daarmee bouwen we aan de naam van A-merken en tegelijkertijd vormen we met het moederbedrijf in Nederland een stevige basis.'

***TP: 'Wat zou je anderen aanraden die in de sector willen beginnen of willen doorgroeien?'***

*Joren:* 'Blijf steeds jezelf, de rest komt vanzelf!'

De nieuwe getrokken cultivator TERRIA maakt het PÖTTINGER grondbewerkingsprogramma compleet

- Beschikbaar met 3 or 4 rijen tanden, voor werkbreedtes van 4, 5 en 6 meter.
- Constante intrekking zonder scheeftrekken dankzij symmetrisch verdeelde tanden.
- Comfort voor de gebruiker dankzij de traploze hydraulische instelling van de werkdiepte (van 5 tot 35 cm) en NON STOP-steenbeveiliging (optioneel hydraulisch – uitbreekkracht 650 kg).

Vind de dichtst bij zijnde dealer door onderstaande QR code te scannen met de camera op uw smart-phone of door deze url in te geven in uw internet www.poettinger.at/go/dealer-BE

PÖTTINGER

*Trekkracht, efficiëntie en comfort is wat de Cemos uit deze nieuwe Claas Axion 960 tevoorschijn haalt.*

# Het 'klavertjedrie' van de Claas Axion 960

De C-Matic traploze transmissie, een verder geëvolueerd Cemos-boordcomputersysteem en een CTIC-bandendrukregel-installatie met hoge capaciteit, dat zijn de drie troeven waarmee de Axion 960 waarmee Claas meer uit zijn trekker wil halen. 12% minder brandstof of 12% meer rendement zijn het resultaat van dit intelligente samenspel. We konden met het model Axion 960 proefrijden bij Claas in de buurt van Harsewinkel en onszelf spelenderwijs overtuigen dat het hier geen loze beloften zijn.

Tekst & foto's: Peter Menten

Voor het komende jaar heeft Claas zijn Axion 900 reeks voorzien van een 'clevere' uitrusting. In een uitvoering als wiel- of halfrupstrekker is de 8,7 liter grote FPT-zescilindermotor gebleven en die voldoet nu aan de Stage 5-emissienorm. De uitlaatgasreiniging gebeurt met een integraal SCR-systeem waardoor een uitlaatgasnabehandeling niet nodig is. Het maximale koppel van 1.860 Nm wordt al bij 1.400 toeren gehaald. Het maximaal vermogen is 445 pk en het toerental in vrijloop ligt op 650 toeren. Achteraan kan de trekker 11 ton heffen. De loadsense-hydrauliekpomp levert standaard 150 liter en is in optie uit te breiden tot 220 liter/minuut.

De wielbasis ligt bij de 960 op 3,15 meter. Het leeggewicht van 12,5 ton en het totaal toegelaten gewicht van 18 ton bieden speelruimte voor de opbouw van werktuigen en extra ballastgewichten waardoor de kracht van dit topmodel ook maximaal op de bodem kan worden overgebracht. De C-Matic traploze transmissie met vier automatisch schakelende rijtrappen en drie instelbare snelheidsbereiken komt van ZF onder de naam Terramatic TMG 45.

## Bandendrukregelinstallatie

Het gewicht van de trekker en de tot 44 duim grote wielen vragen om een bandendrukregelsysteem. Voor deze rijtest was het model met de bandendrukregeling Claas Tire Inflation Control oftewel CTIC uitgerust. Dit systeem genereert in de krachtigste uitvoering een luchtdebiet tot 2.800 liter/minuut. Om bij deze banden een druk van 0,8 tot 1,8 bar te realiseren zijn er ongeveer 80 seconden nodig. De lucht aflaten gebeurt dan direct via een ventiel in de wielnaaf en verloopt uiteraard veel sneller. Behalve de voor- en achterwielen kunnen ook de banden van de aanhangwagen door de CTIC-compressor van lucht worden voorzien. Deze ISOBUS-compatibele installatie wordt via de touchscreenterminal in de cabine bediend. De leidingen aankoppelen gebeurt met steekkoppelingen aan de draaimoffen die aan de wielnaaf zijn bevestigd. Leidingen en koppelingsblok kunnen voor het rijden op de weg op de spatborden in een parkeerpositie worden gebracht. De leidingen zelf zijn telescopisch zodat men de afstand tussen leiding en bandflank aan de situatie kan aanpassen. De extra kost voor dit hightech-bandendrukregelsysteem met 2 leidingen ligt in de buurt van 15.000 euro.

*Het Cemos-rij-assistentiesysteem maakt het voor iedere chauffeur mogelijk om het aanwezige potentieel uit de trekker te halen.*

## Tractor met verstand

Met de integratie van de Cemos-terminal heeft deze Axion 960 bijna het denkvermogen van een mens gekregen. Dit Cemos-

systeem heeft Claas voor het eerst in 2011 bij de maaidorsers geïntroduceerd en vervolgens bij de hakselaars. Bij tractoren staat de Cemos in verbinding met werktuigen voor bodembewerking. Daar zou, volgens Claas, het grootste besparingspotentieel zitten. Andere taken zoals groenvoederoogst of persen zullen nadien komen.

De traploze transmissie, de motorelektronica en het touchscreen in de cabine vormen samen dit interactief en zelflerend 'rijassistentie- en machineoptimaliseringssysteem'. Een lang woord om te zeggen dat de Cemos zo intelligent kan worden gemaakt dat hij ofwel brandstof bespaart bespaart ofwel het rendement per hectare verhoogt. En dat zelfs in vergelijking met echte, professionele chauffeurs. Claas spreekt van rendementsverbeteringen van 12% en wil dit binnenkort door DLG-testen laten staven.

## *Samengevat*

Met Cemos voor tractoren heeft Claas een tool gemaakt die zelfs een geoefende chauffeur helpt om het potentieel van zijn trekker beter te benutten. Dit systeem lijkt op het eerste zicht complex, maar toch zou men het in een kwartiertje, als men ervoor openstaat, grotendeels moeten kunnen begrijpen. Op dit moment is de module beperkt tot de bodembewerking, maar zal ze in de volgende tijd nog verder uitgebreid worden met meer machines in de database en nog meer en fijnere instellingen. Cemos kan ook als opbouwkit voor trekkers vanaf het bouwjaar 2018 worden verkregen. Ze dienen dan uitgerust te zijn met een traploze transmissie en Cebis-touchscreen.

## *Hoe werkt Cemos?*

Het 'slim' maken van de Cemos gebeurt in stappen (zie onderstaande printscreens als voorbeeld).
De chauffeur scrolt door het menu en beantwoordt door aan te vinken stap voor stap de vragen. Een van de eerste vragen is het ingeven van de trekkergegevens zoals de bandenmaat, en de technische gegevens van de machine. Er zijn al heel wat machines die standaard in de Cemos staan. Andere kunnen evengoed worden ingegeven, maar dan heeft de chauffeur iets meer werk om de juiste afmetingen bij de machine op te meten en in te geven.
De Cemos leert bij tijdens het rijden; het is een zelflerend systeem dat keer op keer zichzelf zal verbeteren.

Laten we als voorbeeld een ploeg nemen.

### *Instelling machine*

Bij de start van het programmeren komt men in een menu dat de chauffeur begeleidt door middel van vragen: waar is deze ploeg aangekoppeld (voor of achter)? Vaste of losse topstang? In de trekhaak? Een volgende stap is de gewichtsverdeling: hoeveel procent van het gewicht draagt op de voor- en hoeveel op de achteras, steun van het werktuig op het wiel, de scharnierpunten en hun afstand op de trekker …

### *Werkomstandigheden*

In een volgend tabblad vraagt de computer naar zaken als de bodemomstandigheden, de diepte van de bewerking enzovoort. Er zijn 250 (!) verschillende mogelijkheden van bodemparameters.

### *Banden*

Tot slot vraagt de Cemos naar bandenmaten, velgdiameter, merk, de minimale bandendruk (kan in samenspel met CTIC worden geregeld) en het feit of er met enkel of dubbele wielen wordt gereden. Het advies voor ballasting komt van de computer. Zo kan het zijn dat deze bijvoorbeeld aanbeveelt om een gewicht van 700 kg in de fronthef te hangen.
Als de ballasting, banden en bodeminstellingen van de machine en trekker zijn ingegeven, dan is de trekker klaar om te rijden. Daar heeft de chauffeur dan tijdens het rijden continu de keuze tussen rendement (ha/uur) of brandstofbesparing. Als de trekker voor onderhoud binnenkomt, en er zijn verbeteringen aan de Cemos, dan wordt deze software iedere keer geüpdatet.

### *Brein van de mens moet het afleggen tegen de Cemos*

In de praktijk heeft Claas de test gedaan. Het vroeg 10 internationale professionele chauffeurs om 'tegen' de Cemos te rijden. Als de chauffeur fit is, de eerste minuten dus, dan is het gelijkstand met de elektronica. Maar zodra de vermoeidheid toe- en de concentratie afneemt, pakt de Cemos voorsprong. ●

# Fendt hertekent het concept van de rupstractor

Fendt stelde dit najaar zijn nieuwe ontwikkelingen voor: een robotzaaier, een zware rupstractor, een nieuwe smalspoorreeks, spuitmachines, frontladers en verreikers. Dat alles overgoten met een sausje van connectiviteit. Met de vele nieuwigheden wil Fendt aantonen dat het merk aan de top blijft van de landbouwmechanisatie. In dit artikel brengen we de transitie van de klassieke rupstractor naar een voertuig dat een bedreiging voor de wieltractor kan worden.

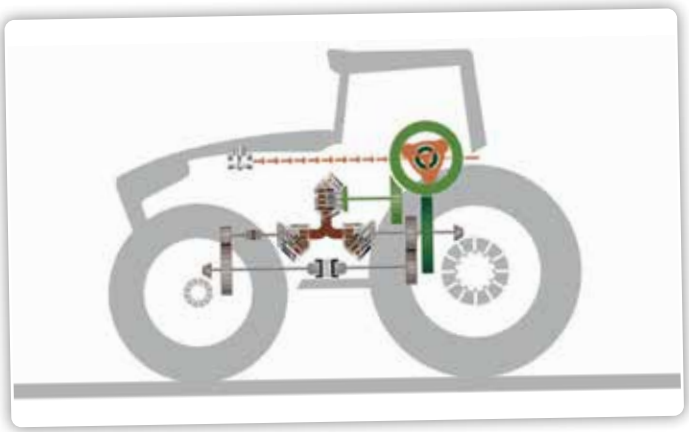
Tekst & foto's: Maarten Huybrechts

De rupstractor van Challenger kreeg aanvankelijk het DNA van Caterpillar en de laatste jaren wordt dit aangevuld met steeds meer eigenschappen van Fendt onder de naam Fendt 1100 Vario MT. Tot nu toe was deze zwaarste rupstractor niet in Vario-uitvoering te verkrijgen, maar daar komt nu verandering in. Bovendien krijgt de trac een nieuw geveerd onderstel en een pivoterende hefinrichting en trekhaak. Deze aanpassingen moeten de trekkracht en het comfort van de trac verhogen. Fendt levert intussen een honderdtal rupstractoren per jaar in Europa, wereldwijd zijn er dat een veelvoud daarvan.

## VarioDrive

Het systeem VarioDrive is gelanceerd op de Fendt 1000 wieltrekker en nadien ook ingebouwd in de nieuwe 900-serie. Het grote verschil tussen de gewone Vario en de VarioDrive van Fendt zit in het systeem van aandrijving van de vooras. Terwijl bij alle klassieke 4x4-trekkers de voorwielaandrijving gebeurt door een vaste verbinding met de transmissie van de achteras, is dit bij de VarioDrive niet meer het geval. De vooras wordt met een aparte hydromotor aangedreven en kan zo meer of minder vermogen ontvangen. Het ontvangen vermogen is afhankelijk van de wielslip van voor- en achteras. Onder stabiele werkomstandigheden zullen bij de VarioDrive de voor- en achteras nog wel mechanisch verbonden worden door een intelligente koppeling. Een uitgebreide toelichting van dit werkprincipe is reeds eerder in dit magazine aan bod gekomen, maar het algemeen principe wordt nog eens getoond in figuur 1.

Dezelfde VarioDrive wordt nu in de Fendt-rupstrekkers toegepast, maar omdat deze machines geen vooras hebben, gaat het hydraulisch vermogen van de beide pompen naar de achteras. Eigenlijk kunnen we stellen dat men eerder de standaard Vario-uitvoering toepast, maar Fendt legt de nadruk op de VarioDrive-powertrain en het Fendt iD low-speed concept, omdat hierbij de combinatie van de traag draaiende dieselmotor met de transmissie moet instaan voor een efficiënt en laag



*Figuur 1 - Het principe van VarioDrive is dat de vooras ofwel een vaste verbinding maakt met de achteras, ofwel een onafhankelijke tractie kan leveren door een aangepaste snelheid.*

dieselverbruik. Het is net de VarioDrive die de elektronische aansturing krijgt om het brandstofverbruik beter af te stemmen op het gevraagde vermogen. Dit kan doordat de twee hydromotoren nu apart en dus onafhankelijk van elkaar kunnen werken. Indien de MT-trac weinig vermogen moet leveren wordt gewoon één hydromotor uitgeschakeld. Dit kon niet met de gewone Vario-versie. Rijden met één hydromotor kan bijvoorbeeld bij licht veldwerk zoals zaaien of lichtlopend transport bij hoge snelheden op de weg. Het einddoel is brandstofbesparing.

## MAN-motor in de 1100-serie

De zware tracs van de 1100-serie zijn voorzien van een MAN-motor van 15.2 of 16.2 liter. De modellen 1151, 1156, 1162 krijgen de zescilinder van 15.200 cc. Het zwaarste model, de Fendt 1167 Vario MT, krijgt voor zijn 673 pk de 16.200 cc. De ruim gedimensioneerde motoren kunnen op laag toerental (1.600 tpm) een hoog vermogen leveren en daarbij het brandstofverbruik beperken.
De MAN-motoren bereiken de emissienormen van Stage 5 door een combinatie van EGR, DOC, DPF en SCR. Een klein deel van de uitlaatgassen gaat terug in de motor, de chemische stoffen in de uitlaat

gaan door een oxidatiefilter waarbij bijvoorbeeld CO omgezet wordt naar $CO_2$. Verder worden de roetdeeltjes tegengehouden in de partikelfilter en de $NO_x$-gassen worden tenslotte in de SCR met ammonium omgevormd tot zuivere N en O.

### Hoe krijgt men een rupstrekker aan het 'trekken'?

De meeste machines uitgerust met rupsen zijn oogstmachines en moeten enkel zichzelf voortbewegen en dus niet trekken. Een zuivere trekkracht bekomt men met een combinatie van gewicht en wrijving. Daarom moeten de rupsbanden zo goed mogelijk in de bodem 'happen', wat op zich tegenstrijdig is met het principe van lage bodemdruk. Om goed te trekken moet het gewicht verhoogd kunnen worden en dit kan door extra ballast toe te voegen. De Fendt Vario MT kan op verschillende plaatsen extra gewichten aanbouwen zoals in de achterste aandrijfwielen of in de voorste rolwielen. Maar ook aan de zijkant van de rupsen kan extra gewicht aangebracht worden. Het belangrijkste extra gewicht blijft uiteraard het neusgewicht.

De rupsbanden worden bij de Fendt 1100 niet aangedreven door inwendige blokken (tanden), maar de rupsband heeft aan de binnenkant een ribstructuur (zie foto 1). De wrijving tussen aandrijfwiel en rubberband wordt bekomen door de rupsband hydraulisch op te spannen met een druk van 200 bar. Dit systeem van rupsaandrijving bestaat bij Challenger reeds sinds 2002 en voldoet aan de gestelde Fendt-eisen.
De 2 rupsen zijn met elkaar verbonden door een zware centrale as. Deze centrale as is een schommel tussen de looprupsen en de rest van de machine. Het draaien rond deze as wordt gedempt met een zware spiraalveer, maar is tevens hydraulisch begeleid (zie figuur 2). De hydraulische cilinder kan er op commando van de bestuurder voor zorgen dat de neus van de trac hoger of lager komt te liggen. De balans van de machine wordt zo automatisch geregeld. Want de balans is voor de tractie immers net zo belangrijk als de ballast. Fendt noemt dit het SmartRide-systeem dat tijdens het veldwerk de machine automatisch in de beste balans brengt. Vermelden we nog dat de 4 tussensteunrollen niet geveerd maar wel pendelend zijn opgehangen en dat deze rollen vervaardigd zijn van polyurethaan zodat ze niet opwarmen bij hoge rijsnelheid.

### Draaiende lift en trekhaak

Het zwenken of pivoteren van de hefinrichting bestaat reeds langer bij een aantal zelfrijdende mestinjectoren. De Fendt Vario trac heeft ook dit systeem, nu toegepast om de trekkracht in het veld te verhogen. Wanneer het trekkend voertuig rechtdoor rijdt, zijn er geen zijdelingse wringkrachten tussen tractor en werktuig. In bochtenwerk is dat anders en zal er een zijdelingse kracht optreden. Bij een gewone tractor zal deze kracht zorgen voor een lichte verdraaiing van de achteras. Dit spel van krachtlijnen herkennen we vooral bij het ploegen en wordt opgevangen door een juiste instelling van de treklijn. Een echte rupstrekker heeft geen losse achterwielen en zal dus draaien rond de centrale ophanging, zeg maar het middelpunt van de rups. Dit geeft ten opzichte van de wieltractor een grotere zijdelingse wringkracht met het werktuig en hierdoor verliest men trekkracht in de rijrichting. Fendt lost dit op door de trekhaak zowel links als rechts te laten uitzwenken over ongeveer 28°. Om gedragen werktuigen vlotter door de bocht te krijgen zwenkt ook de lift uit en dit tot 12° naar beide kanten. Op die manier krijgt de rupstractor dezelfde trekeigenschappen als een wieltractor en vooral bij lange getrokken werktuigen gaat deze pivoterende aanpassing een sterk pluspunt zijn.

### Samengevat

Er blijven interessante discussies bestaan over de trekprestaties van rupstractoren in vergelijking met bandentractoren. Fendt heeft het tractiesysteem van de Challenger-rupstrekkers herbekeken.
Challenger was een product van Caterpillar en deze rupstrekker was vooral een kopie van een bulldozer. Fendt 'herbouwde' meerdere issues zoals brandstofverbruik, trekkracht, comfort en connectiviteit. Het steekt nu een MAN-motor met laag toerental in de machine en het zorgt voor een VarioDrive-aandrijving waarbij de hydraulische aandrijving aangepast wordt om het dieselverbuik te reduceren. De trekkracht wordt verbeterd door de centrale ophanging, de balancering en de ballastgewichten aan te passen en dat in combinatie met de pivoterende hefinrichting en trekhaak. Hoewel de rupstractor binnen de toegelaten breedte blijft en geveerde rupsen en een dito cabine heeft, blijft het vooral een machine voor veldwerk. Dat maakt ze geschikt voor grote landbouwbedrijven waar het transportwerk maar een klein aandeel van het aantal draaiuren uitmaakt of voor de gespecialiseerde aannemers die veel trekkracht op de grond moeten overbrengen of waar draagvermogen een belangrijk punt is. ●

*Figuur 2 - De aandrijving van de rubberen loopband gebeurt door de sterke aanspanning waardoor de wrijving op het aandrijfwiel enorm groot wordt. De nokken hebben dus geen aandrijvende functie, maar enkel een begeleidende zodat de rupsband centraal op de aandrijving blijft lopen.*

# Duurtijd pachtcontract: is de 'eeuwigheid' voorbij?

De lange duurtijd van een pachtcontract is voor heel wat eigenaars een probleem. Pachtperioden die steeds maar doorlopen en waar bijna geen einde aan komt, zetten hen er heden ten dage dikwijls toe aan om geen gronden in pacht te geven. Sinds kort zijn hierin echter veranderingen opgetreden in Wallonië. We zetten de regels ter zake voor beide landsgedeelten op een rij.

### *De duurtijd van het pachtcontract in Vlaanderen*

In Vlaanderen blijft alles nog steeds bij het oude. Artikel 4 van de Pachtwet bepaalt er dat de pachttijd wordt vastgesteld door de partijen, maar hij mag niet korter zijn dan negen jaar. Is een kortere tijd bedongen, dan wordt hij van rechtswege op negen jaar gebracht.

Bij gebrek aan een geldige opzegging wordt de pacht van rechtswege verlengd voor opeenvolgende periodes van negen jaar bij het eindigen van de gebruiksperiode, zelfs indien de huur van de eerste gebruiksperiode langer is geweest dan negen jaar.

Concreet betekent dit dat na verloop van een eerste pachtperiode er automatisch een volgende pachtperiode van 9 jaar zal ontstaan. Wenst de verpachter een einde te maken aan het pachtcontract, dan zal hij moeten opzeggen, maar dan wel omwille van een van de opzegredenen die limitatief opgesomd zijn in de Pachtwet. Deze opzegredenen zijn niet gemakkelijk haalbaar voor de verpachter. De meest voorkomende zijn de opzeg voor bouwgronden en de opzeg voor eigen gebruik. Doch, bij deze laatste reden zal hij wel moeten voldoen aan een aantal strenge voorwaarden!

### *De duurtijd van het pachtcontract in Wallonië*

Zoals u allicht weet, werden de pachtregels in Wallonië aangepast en zijn de nieuwe regels sinds 1 januari 2020 van kracht. Hier bepaalt nu hetzelfde artikel 4 dat de pachttijd vastgesteld wordt door de partijen, maar hij mag niet korter zijn dan negen jaar. Is een kortere tijd bedongen, dan wordt hij ook hier van rechtswege op negen jaar gebracht. En bij gebrek aan een geldige opzegging wordt de pacht van rechtswege verlengd voor opeenvolgende periodes van negen jaar bij het eindigen van de gebruiksperiode, zelfs indien de huur van de eerste gebruiksperiode langer is geweest dan negen jaar.

Na afloop van de derde verlenging eindigt de pacht van rechtswege. Wanneer de pachter na afloop van de derde verlenging op het pachtgoed wordt gelaten, wordt de pacht van jaar tot jaar tussen dezelfde partijen verlengd. Er kan zich tijdens deze stilzwijgende verlenging geen enkele overdracht of bevoorrechte overdracht voordoen.

Concreet betekent dit nu dat voor de 'klassieke' pachtovereenkomst een duurtijd van 9 jaar blijft behouden. Maar een dergelijke pachtovereenkomst zal nog slechts 3 maal hernieuwd kunnen worden. Dit betekent dat de duurtijd zich beperkt tot 36 jaar. Het einde dus van de 'bijna-eeuwigheid'! Na deze periode van 36 jaar komt er van rechtswege een einde aan het pachtcontract. Maar er wordt wel een mogelijkheid voorzien voor de pachter om toch nog langer op het pachtgoed te blijven.

Indien verpachter en pachter toch nog een langere periode willen vastleggen dan beschikken ze over twee mogelijkheden:

- **De verpachter gaat ermee akkoord dat de pachter verderdoet.** In dat geval gaat de pachtovereenkomst stilzwijgend verder, zonder de noodzaak van een geschrift hierover, en dit van jaar tot jaar. Dit kan zo verdergaan tot wanneer de pachter stopt met zijn activiteiten of tot wanneer de verpachter een geldige opzeg geeft.
  Maar: tijdens deze duurtijd van jaar tot jaar is er geen enkele mogelijkheid om aan pachtoverdracht te doen!

- **De 'pachtovereenkomst tot einde loopbaan'.** Hier kunnen pachter en verpachter bij onderling akkoord afspreken dat de pachtovereenkomst, nadat de eerste 36 jaar afgelopen is, doorloopt tot op het ogenblik dat de pachter effectief met pensioen gaat.

  De eindeloopbaanpacht wordt gesloten voor een vaste periode die gelijk is aan het verschil tussen het tijdstip waarop de pachter de wettelijke pensioengerechtigde leeftijd bereikt en zijn leeftijd op de datum van inwerkingtreding van het contract.

  In geval van een eindeloopbaanpacht mag de pachter niet onderverpachten of zijn pacht overdragen. Ook profiteert hij niet langer van zijn voorkooprecht wanneer hij eenmaal een eindeloopbaancontract is aangegaan.

  Na afloop van deze eindeloopbaanpacht krijgt de verpachter automatisch de vrije beschikking over zijn goed zonder dat de pachter zich daartegen kan verzetten.

  Net als bij de klassieke pachtcontracten, langlopende pachtovereenkomsten en loopbaanpachten wordt de pachtovereenkomst stilzwijgend verlengd indien de verpachter de pachter op het einde van de periode op het goed laat. Ze loopt dan verder van jaar tot jaar. Gedurende deze periode van stilzwijgende verlenging blijven pachtoverdrachten verboden.

**Opgepast!**

**De lange pachtcontracten van 27 jaar en de loopbaanpachten blijven ook in Wallonië mogelijk.**

**Solange Tastenoye**
**www.solangetastenoye.be**
**volg ons op Facebook: Juridisch adviesbureau Solange Tastenoye**
**Voor telefonisch juridisch advies: bel 0902/12014 (€1,00/min)**
**Persoonlijk advies enkel mits afspraak via tel 013/46.16.24**

**CONCEPT-ACTIE**
**6-modellen: van 100 tot 205pk**

# SUPER condities - COMPLETE uitrusting

De CONCEPT-reeks biedt interessante voordelen voor snelle beslissers.
Contacteer uw CLAAS-dealer voor alle details en vraag de actiefolder.

**Voor veld en boerderij**
ARION 420 (100 pk) en 440 (120 pk).
4-traps PowerShift, voorasvering, EH-keerkoppeling, electr. hef, airco, 3 DW ventielen, 3 aftakas-toeren en meer...

**ARION 420 & 440 CONCEPT**

**Voor het zwaardere werk**
ARION 530 (145 pk), 6-traps PS-auto, vooras- en cabinevering, 3 DW...
ARION 630 (165 pk), 6-traps PS-auto, 40 of 50km versie, 4 DW...

**ARION 530 & 630 CONCEPT**

**... en in de +200 pk klasse**
ARION 660 (205 pk) Traploos, CIS+ kleurenscherm, 150 ltr/min, 4 DW
AXION 800 (205 pk) 6-traps automaat, CLAAS-fronthef, 150 ltr/min, 4 DW...

**ARION 660 & AXION 800 CONCEPT**

**www.ag-tec.be**

AG-TEC N.V. S.A.

Rue Grand Champ 12
5380 FERNELMONT
081 / 250 909
info@ag-tec.be
www.ag-tec.be

CLAAS

Actie geldig voor bestellingen tot 15 januari 2021 voor tractoren met een vaste uitrusting. Alle afbeeldingen zijn louter illustratief en niet-bindend.
Inclusief CLAAS MAXICARE óf AG-PROTEC 1+2 jaar. Informeer ook naar financierings- en leasingsvoorwaarden.

# HAAL 3 KEER VOORDEEL UIT ONZE VOORRAAD!

3 JAAR GARANTIE* • 3 JAAR CASCO+* • 0% FINANCIERING OP 5 JAAR**

## ONTDEK AL ONZE ACTIES OP WWW.NEWHOLLAND.COM

CNH INDUSTRIAL CAPITAL

* Contacteer uw dealer voor de voorwaarden.
** Geldig op alle T6 en T7 voorraad trekkers.

NEW HOLLAND AGRICULTURE