



TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE





ALHYCO

MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS





	<i>Voorwoord</i>	Technologie: een bruikbare dienaar, maar een gevaarlijke meester	5
	<i>Akkerbouw</i>	'Moeilijkere gronden jagen de mechanisatiekosten de hoogte in.'	6
	<i>Veehouder</i>	Henri Louvigny in Bougnimont houdt meerwaarde in eigen huis	10
	<i>Loonwerker</i>	Kansen grijpen die zich voordoen en samenwerken waar mogelijk	14
	<i>Mechanisatiebedrijf</i>	Anné Mechanisatie: specialist in aardappel- en uienmachines	18
	<i>I love my agrojob</i>	Nico Gheleyns is tractorchauffeur en tevens verantwoordelijke voor het onderhoud van tractoren en werktuigen	22
	<i>Mensen achter machines</i>	'Ik wil met een tractor leren rijden en machines kunnen afstellen.'	24
	<i>Techniek</i>	Wat u over de bodem moet weten	26
	<i>Akkerbouw</i>	Toubio in Wanfercée-Baulet teelt en vermarkt biogroenten	30
	<i>Mensen achter machines</i>	Boeren in Brazilië	32
	<i>Techniek</i>	Fendt Feldtag editie 2018	40
	<i>Management</i>	Maaidorsen: stoppen kost tijd en geld	44
	<i>Techniek</i>	Claas breidt wielladerreeks verder uit	48
	<i>Recht</i>	Weg bevuild: wie betaalt?	50



TractorPower is een uitgave van GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2, 1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofredactie
Peter Menten | 0473 93 45 88
peter.menten@tractorpower.eu
Christophe Daemen | 0479 33 10 48

Vormgeving
Atelier Corneel | Evi Cornelissens
0485 41 77 92

Advertentie-exploitatie
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen
info@tractorpower.eu

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever.

TractorPower verschijnt 4x/jaar op 11.852 exemplaren in het Nederlands en het Frans.



Belgian jury member



NIEUW

Meer productiviteit. De nieuwe SCORPION.

Traploze VARIPOWER transmissie 0-40km/u. Capaciteit: 3 tot 6 ton - 6 tot 10m. Motoren 136 en 156pk. Unieke automatische armvering en koelingconcept, uitstekende wendbaarheid en voorbeeldig rij-comfort. Profiteer van 25 jaar ervaring in landbouw-verreikers en verhoog uw productiviteit.

scorpion.claas.com

CLAAS

AG-TEC NV
S.A.

Rue Grand Champ 12
5380 FERNELMONT
info@ag-tec.be
www.ag-tec.be



Waarheid van het seizoen

*'Technologie is een bruikbare dienaar
maar een gevaarlijke meester.'*

*Christian Lous Lange, Noorse historicus,
leraar en politiek wetenschapper (1869 tot 1938)*

Technologie: een bruikbare dienaar, maar een gevaarlijke meester

De mechanisatie in de land- en tuinbouw heeft er de vorige eeuw voor gezorgd dat er voldoende voedsel voor de wereldbevolking kon worden verbouwd.

'Na de mechanisatie, die de landbouwers het zware werk uit handen nam en voor een hogere productie en minder hongersnood zorgde, kwam de technologie die het werk nog ergonomischer maakte en tegelijk de mensen het denken uit handen nam.'

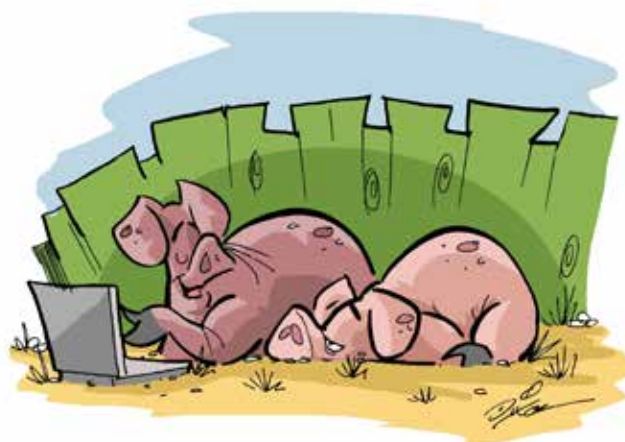
Deze uitspraak is wel wat kort door de bocht. Maar we willen enkel aangeven dat de toegenomen technologisering van de landbouw inzicht vraagt om te onderscheiden wanneer iets bijdraagt tot de verbetering van het werk en de levenskwaliteit, of wanneer de techniek de mens zelf overneemt.

Een voorbeeld: voor iemand die dagenlang precisiezaaiwerk moet uitvoeren, kan een gps-stuursysteem een hulpmiddel zijn dat tot productiviteitsverhoging, een lager brandstofverbruik en een besparing op meststoffen leidt. Een rekensommetje kan het voordeel al vlug duidelijk maken en aangeven vanaf welke bedrijfsoppervlakte het systeem rendabel begint te worden.

Dit is een duidelijk voorbeeld van technologie die ten dienste van de mens staat. En zo kan veel van de technologie op onze tractoren en machines haar nut hebben, maar dan is het wel belangrijk dat de gebruiker er kennis van heeft. En daar wringt vaak het schoentje. Om die reden is het belangrijker dan ooit dat gebruikers zich regelmatig bijscholen om te leren wat hun trekkers en machines kunnen. Die nood is anno 2018 groter dan ooit tevoren en om die reden introduceert het PCLT (Praktijkcentrum Land- en Tuinbouw) uit Roeselare de opleidingen 'trekkerbehendigheid'. In deze opleidingen, die dit najaar starten, wordt de deelnemers aangeleerd wat de mogelijkheden van een moderne trekker zijn en hoe ze er het maximum kunnen uithalen in combinatie met verschillende machines.

Zolang de gebruiker de technologie zelf kan inzetten wanneer hem dat uitkomt, levert het voordelen op. Zodra hij door de technologie geleefd wordt, het voordeel niet echt zichtbaar is en hij niet meer zonder kan, wordt de bruikbare dienaar ineens een gevaarlijke meester. En daar moeten we waakzaam voor blijven.

De redactie



"OH, WAT LEUK, IK KREEG NET EEN
VRIENDSCHAPSVERZOEK VAN EEN SLAGER!"

Cartoon@stock.com

Creatief ondernemen

In ons tweede voorwoord laten we iemand aan het woord die bij het maken van dit magazine - in een interview of door een bepaalde visie uit te dragen - een voorbeeld kan zijn voor anderen. In deze editie is dat veehouder Henri Louvigny uit Bougnimont.

'Ik heb het ouderlijke bedrijf drie jaar geleden overgenomen, nadat ik een aantal jaren voltijds als informaticus gewerkt heb. Daardoor heb ik een bredere kijk op de wereld rond ons en het heeft me geleerd om op een andere manier naar de dingen te kijken.'

'Ik koos ervoor om gerst te verbouwen omdat ik het graan in mijn rantsoen kan gebruiken, terwijl het stro ook goed van pas komt in onze loopstallen. Het voordeel van stro is ook dat we dan achteraf vaste mest kunnen openvoeren op de akkers, waardoor de humus op peil blijft. Op regelmatige tijdstippen doe ik een beroep op een mobiele maalmlolen om onze granen te pletten en verder aan te vullen met een eiwitkern.'

'Sinds een zestal maanden verkopen we rechtstreeks vleespakketten aan de plaatselijke consumenten. Het concept is vernieuwend en vertrekt vanaf onze website www.fermelou-vigny.be. Op regelmatige basis zetten we telkens een volledig dier te koop op internet. We hoeven geen winkel open te houden en al het vlees is steeds op voorhand verkocht.'

'Als veehouder of landbouwer communiceren we veel te weinig over wat we produceren, de kwaliteit, onze inzet, onze fierheid op ons werk ...'

'Werkzaamheden uitbesteden is een doordachte keuze: als veehouder valt er immers meer te verdienen in de stallen dan achter het stuur van een tractor.'

**Henri Louvigny,
veehouder uit Bougnimont ■**





Pascal en Véronique Brahy in Sart-Saint-Laurent

‘Moeilijkere gronden jagen de mechanisatiekosten de hoogte in.’

De streek rond Fosses-la-Ville wordt gekenmerkt door gemengde en zelfs grotere akkerbouwbedrijven, ondanks het feit dat de regio gekend is voor zijn ‘moeilijkere’ gronden. Daardoor is het aantal teeltmogelijkheden eerder beperkt en kiezen de meeste bedrijven voor een eenvoudig teeltplan met gerst, tarwe, koolzaad en bieten. Door de toenemende druk van de aardappelboeren worden soms ook aardappelen geteeld, maar heel wat percelen zijn hiervoor niet echt geschikt. Pascal Brahy is een jonge vijftiger die samen met zijn vrouw Véronique een akkerbouw- en afmestbedrijf uitbaat. We gingen een kijkje nemen na de tarweoogst.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

Jarenlang werkte Pascal samen met zijn twee schoonbroers en baatten ze meer dan 500 ha uit. Alle machines waren ondergebracht in een machinering. Enkele jaren geleden hebben ze beslist om elk hun deel te bewerken. Hoewel de drie bedrijven voortaan fysiek gescheiden zijn, blijven ze elkaar helpen en proberen ze waar mogelijk de machines optimaal af te schrijven. Zo beschikt ieder wel over zijn eigen spuitmachine, maar doet één meststofstrooier dienst voor de drie bedrijven. Vroeger werden alle machines aangekocht via de machinering, terwijl elk bedrijf nu apart in eigen mechanisatie investeert.

Gangbare teelten ...

Pascal koos resoluut voor gangbare teelten: ‘Omdat we op moeilijkere en steenachtige gronden zitten, is het moeilijk om bijvoorbeeld groenten te telen. Met een oppervlakte van 70 ha vormt tarwe bij ons de hoofdteelt. Daarnaast verbouwen we circa 35 ha gerst en 15 ha koolzaad. Ook suikerbieten blijven met rond de 45 ha oppervlakte een belangrijke teelt, ondanks de grote



Véronique en Pascal Brahy



Balen persen is een van de loonwerkactiviteiten.



onzekerheid over de suikerprijs. Daarnaast verhuur ik jaarlijks ongeveer 20 ha land aan mijn schoonbroer die er aardappelen op teelt. Veel alternatieven hebben we niet op onze gronden en dus moeten we steeds zorgen dat we er het beste van maken met de teelten die we voorhanden hebben. Op jaarbasis wordt ongeveer twee derde van de oppervlakte geploegd. In het najaar, en zolang de staat van de bodem het toelaat, probeer ik ploegloos te zaaien. Na aardappelen is dat meestal geen probleem. Zodra het natter wordt, halen we de ploeg liefst terug buiten om eerst te ploegen en dan te zaaien. Ook koolzaad zaaien we zonder ploegen. Maar voor gerst ploegen we wél altijd, om hergroei van tarwe tegen te gaan.'

... aangevuld met het afmesten van stieren.

In 1993 bouwden Pascal en Véronique een nieuwe stal om stieren af te mesten. In de beginjaren namen ze deze activiteit voor eigen rekening, maar sinds 6 jaar zijn ze een proefstation om veevoerders van Dumoulin (Aveve) te testen. Pascal legt uit: 'We mesten ongeveer 170 stieren af, een welgekomen aanvulling op de akkerbouwtak. Het vraagt wel dagelijks werk, maar met een goede organisatie is het wel te doen. Dankzij de samenwerking met Dumoulin worden de beesten van dichtbij opgevolgd en bovendien kan ik mijn stro beter valoriseren. Vaste mest heeft immers een niet te onderschatten waarde voor onze velden. Alleen vind ik het spijtig dat er meer en meer administratie mee gemoeid is en dat de controles soms echt overdreven zijn.'

En daarnaast: een beetje loonwerk

Pascal Brahy is ook actief als loonwerker. Deze activiteit beperkt zich tot het dorsen van granen en het persen van vierkante balen. Hij vervolgt: 'Het laat me toe mijn machines beter af te schrijven. Mijn klantenbestand is eerder beperkt, maar ik ben blij met mijn paar grote klanten, die ik een degelijke service kan geven en met wie er door de jaren heen een echte vertrouwensrelatie ontstaan is. Dankzij deze aanpak heb ik afgelopen seizoenen ongeveer 300 ha gerst, koolzaad en tarwe kunnen dorsen met mijn CX-maidorser. Niet slecht als je 't mij vraagt! En hetzelfde geldt voor de balenpers. Een dergelijke machine enkel voor mijn bedrijf aanschaffen zou niet verantwoord zijn, maar door het bijkomende loonwerk is het wel een goede zaak. Daarnaast hebben we nog steeds een samenwerkingsverband met mijn schoonbroer. Ik zaai al zijn granen, strooi de meststoffen voor zijn bedrijf ... En in ruil komt hij bij mij mest voeren en bieten zaaien en rooien. Voor mij biedt een dergelijke samenwerking echt een meerwaarde. Want enerzijds geeft ze ons beiden de gelegenheid om de mechanisatiekosten verder te drukken, en anderzijds kunnen we onze eigen machines beter afschrijven. Daarnaast verhuur ik af en toe mijn tractoren. In het voorjaar huurt mijn schoonbroer bijvoorbeeld mijn Optum om aardappelen te poten.'

Moeilijke gronden vragen aangepaste mechanisatie

Als we naar het machinepark van Pascal kijken, zien we dat er een paar zware tractoren en machines in de loods staan te pronken.



Kverneland

- UNIEKE EN VEILIGE TRANSPORTPOSITIE
- GEHELE PLOEG EENVOUDIG AFSTELLEN VANAF DE TREKKERSTOEL
- FURROWCONTROL RTK/DGPS BESTURING
- COMPLEET NIEUW DESIGN

WHEN FARMING MEANS BUSINESS
kverneland.nl

Kverneland i-Plough
het ploegen van de toekomst!



Pascal vervolgt: ‘Ze kunnen soms overbemeten lijken, maar door de moeilijkere gronden zijn we genoodzaakt om zwaardere en sterkere machines in te zetten. Op dit moment ben ik de stoppels aan het bewerken met mijn getrokken Lemken Karat 9 stoppelbreker en mijn Magnum 370 CVX heeft er een serieuze klus aan. Een zware breker met non-stopuitvoering is onmisbaar op deze gronden en enkel de sterkste machines zijn eigenlijk goed genoeg. Dankzij de goede ervaring met Lemken hebben we ook gekozen voor een 7-schaar halfgedragen wentelploeg en een zware zaaicombinatie van het merk. Ze geven allemaal voldoening in deze moeilijkere omstandigheden. Omdat ik voor mijn schoonbroer ploeg en zaai, moet ik immers ook capaciteit kunnen draaien. Daarnaast beschik ik over een CLC Pro diepwoeler van Kverneland. Mijn spuitmachine en mijn meststoffenstrooier zijn trouwens van hetzelfde merk. Wat de banden aangaat, geef ik de voorkeur aan bredere exemplaren die weliswaar een brede footprint achterlaten, maar ook de nodige trekkracht kunnen overbrengen. Dat is vooral belangrijk in combinatie met zwaardere tractoren en grotere bodembewerkingsmachines.’

Onzekerheden over de toekomst

Pascal heeft niet echt interesse om in de toekomst per se te

groeien: ‘Ons bedrijf is aanzienlijk gegroeid pakweg 20 jaar geleden. Toen was het nog te doen. Tegenwoordig zijn we niet echt vragende partij om grond bij te kopen. De grondprijzen zijn hier in de streek ook sterk gestegen waardoor je je telkens moet afvragen of aankopen nog de moeite loont. De bedoeling is immers dat je je boterham blijft verdienen, niet dat je zotte prijzen betaalt. Ik pluk dan liever de vruchten van de gedane investeringen. Door de jaren heen hebben we ongeveer de helft van onze bewerkte oppervlakte kunnen kopen. Nu moeten we proberen om deze investeringen in de familie te houden. En op het vlak van opvolging en continuïteit is het tegenwoordig niet eenvoudig om een bedrijf over te nemen. Bijna alle zekerheden zijn weg. Kijk maar naar het bietenquotum en de prijzen die we nu krijgen. Of de prijsvolatiliteit op de wereldmarkt. Het blijft koffiedik kijken wat er morgen of binnen twee jaar zal gebeuren, terwijl we zwaar moeten investeren om te kunnen werken. Toch ben ik ervan overtuigd dat wij akkerbouwers de technologie moeten blijven volgen. Ik denk bijvoorbeeld aan mijn spuitmachine met sectieschakeling of mijn GEOspread-meststoffenstrooier die het mogelijk maakt om overlappingsen te beperken. We kunnen daardoor besparen op mest- en sproeistoffen en zijn efficiënter bezig: dubbel winst! Technologie is dus niet meer weg te denken.’ ■



De graanstoppels worden bewerkt met een getrokken Lemken Karat 9 stoppelbreker en een Magnum 370 CVX. Een zware non-stopuitvoering is onmisbaar op deze gronden.



Naast de zuivere akkerbouwactiviteiten worden ook stieren afgemest.



De grondbewerkingsmachines komen van Lemken, de spuit en de meststoffenstrooier van Kverneland.



De nieuwe loods biedt ruimte voor de machines en de werkplaats.



Oud maar nog steeds in gebruik: een 1455 XL op 900-banden achteraan.

VERBETERDE PRESTATIES TOT WEL 20%



KOOP NU EEN 5-SCHUDDER MET HET PRESTATIENIVEAU VAN EEN 6-SCHUDDER

Het prestatieniveau van onze nieuwste maaidorsers uit de T-serie is met 20% verhoogd. "De verwerkingscapaciteit van de vijfshudder T560i is vergelijkbaar met de capaciteit een zesschudder uit de vorige serie." Profi magazine*. U profiteert met een vijfshuddermaaidorser dus van prestaties op het niveau van een zesschudder. Bovendien heeft de machine een smallere carrosserie waardoor deze beter kan manoeuvreren in kleine velden en op wegen met een breedtebeperking.

Bent u ook toe aan een prestatieverbetering?

**TOPPRESTEERDERS.
HOGERE PRODUCTIVITEIT. GEGARANDEERD.**

*Profi magazine, juli 2018, profi.com



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE



COFABEL®

info@cofabel.be - www.JohnDeere.be

Peperstraat 4A
B-3071 Erps-Kwerps
Tel. : 027 594 093

Rue de Villers 34
B-4520 Vinalmont
Tel. : 085 616 200

Hille-Zuid 2
B-8750 Zwevezele
Tel. : 051 747 843



Henri Louvigny in Bournimont houdt meerwaarde in eigen huis



Henri Louvigny: 'Sinds een zestal maanden verkopen we rechtstreeks vleespakketten aan de plaatselijke consumenten.'

De familie Louvigny boert al sinds 1792 in het dorpje Bournimont, naast Libramont. Henri is de zevende generatie en nam het ouderlijke bedrijf over in 2015. Dit gemengde bedrijf legt de focus op het fokken en afmesten van Limousin-dieren. Het bedrijf is ondertussen al meer dan 20 jaar bio-gecertificeerd. Sinds de overname door Henri waaide een nieuwe wind door de boerderij en werd er grondig nagedacht om de meerwaarde in eigen huis te houden. Dat laatste lukt vrij aardig, onder meer dankzij een nieuw verkoopsysteem voor het vlees. We gingen er begin juli een kijkje nemen.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

De veestapel van Henri Louvigny telt 80 zoogkoeien en jaarlijks worden er circa 80 stieren afgemest. Sinds jaar en dag kiest de familie voor Limousin-vee. Henri vervolgt: 'We zitten hier in de streek van Libramont, wat ook betekent dat het rantsoen hoofdzakelijk uit gras bestaat. We hebben dus bewust gekozen voor een ras dat gras optimaal kan omzetten naar vlees. Ik heb het ouderlijke bedrijf drie jaar geleden overgenomen, nadat ik een aantal jaren voltijds als informaticus gewerkt heb. Daardoor heb ik een bredere kijk op de wereld rond ons: ik heb heel wat gezien, ook in de landbouwsector, en probeer er op deze basis het beste van te maken.' Voor heel wat loonwerkers zal Henri geen onbekende zijn. Een aantal jaren geleden ontwikkelde hij de Lea-app om de administratieve taken van loonwerkers te vereenvoudigen. Ondertussen werd de app verkocht aan een Frans softwarebedrijf gespecialiseerd in de landbouwsector, maar Henri blijft nog deeltijds voor Lea werken om het administratieprogramma nog verder te ontwikkelen.

Plaatselijke grondstoffen valoriseren

Henri: 'Naast onze weides bewerken we ook een aantal hectare akkerland. Ik koos ervoor om gerst te verbouwen omdat ik het graan in mijn rantsoen kan gebruiken, terwijl het stro ook goed van pas komt in onze loopstallen. Al het graan wordt in de nieuwe stal gestockeerd. We hebben daarvoor speciale silo's gebouwd. Op regelmatige tijdstippen doe ik een beroep op een mobiele maalmolen om onze granen te pletten en verder aan te vullen met een eiwitkern. Het geeft me echt voldoening: omdat ik mijn eigen graan kan valoriseren, maar ook omdat ik het rantsoen 'à la carte' kan aanpassen, wat niet mogelijk zou zijn als ik veevoerders buitenshuis zou kopen. Traditioneel bevat het rantsoen rond de 50% granen met daarnaast soja, maïs, een beetje vlas, mineralen en zout. Omdat het geheel gemengd is, kunnen de dieren ook niet selecteren. Wat de ruwvoerders betreft, geven we in hoofdzaak voordroog en soms ook een beetje hooi, in functie van de beschikbaarheid. In de loop der jaren heb ik veel gelezen

COMFORT PRESTATIES KOSTENEFFICIËNTIE MANITOU



De verreiker heruitgevonden

Uw Manitou dealers

DENIS FOETS NV
3980 Tessenderlo - 3583 Beringen
014/84 00 73 - info@foets.com

EUROTRADING MORTIER
8480 Ichtegem
050/21 73 60 - info@eurotradingmortier.be

VOLCKE DIDIER BVBA
8583 Bossuit
056/33 40 20 - info@volcke.com

QUINTYN BVBA
8750 Wingene
051/65 54 79 - pascal@traktor.be

AGRI LEMAHIEU BVBA
8902 Voormezele
057/20 11 47 - info@agrilemahieu.be

PARREIN NV
8920 Langemark
057/48 81 68 - bart@parreinnv.be

KEY-TEC BVBA
9160 Moerbeke-Waas
09/326 00 99 contact@key-tec.be

FIRMA BEEL
9790 Wortegem-Petegem
056/68 82 07 - info@firmabeel.be

 **MANITOU**
HANDLING YOUR WORLD

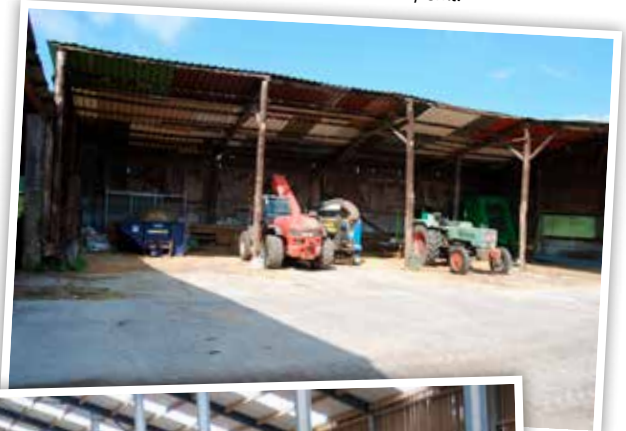
over Limousins en de beste valorisatie tegen lagere kosten. Het blijft een moeilijk gegeven, maar ik denk dat ik een aanvaardbaar compromis gevonden heb. Al ben ik wel van plan om dit nog verder te ontwikkelen, want stilstaan is achteruitgaan.'

'Als veehouder of landbouwer communiceren we veel te weinig over wat we produceren, de kwaliteit, onze inzet, onze fierheid op de sector ...'

Nieuwe stal

Onlangs bouwde de familie een nieuwe stal. Die maakt het dagelijkse werk eenvoudiger en de beesten beschikken er ook over meer ruimte in de loopboxen. Henri vervolgt: 'Omdat we biovees produceren, mogen de dieren niet vastgebonden zijn en moeten ze ook op stro gehuisvest worden. Een vijfde van het stro is afkomstig van onze eigen granen terwijl de rest buitenshuis gekocht wordt, meestal in de zomer. Soms moet er tegen het einde van de winter nog wat extra stro bijgekocht worden. Het voordeel van stro is ook dat we dan achteraf vaste mest kunnen openvoeren op de akkers, waardoor de humus op peil blijft. Aan het uiteinde van de stal hebben we stockage voorzien voor onze eigen granen en andere kernvoeders. Ik laat ze per volledige vracht leveren, waardoor we de kosten nog iets verder kunnen drukken.'

Op het bedrijf blijft de mechanisatie bewust beperkt.



De loopboxen worden dagelijks ingestrooid.



Mechanisatie bewust beperkt houden

Wat de machines aangaat, heeft Henri duidelijke keuzes gemaakt: 'We beschikken over onze eigen hooibouwmachines. De grasoogst is een belangrijk moment voor ons bedrijf omdat het tenslotte gaat over de ruwvoerreserves voor een volledige winter. Een misstap kan dus grote gevolgen hebben voor de rendabiliteit van het bedrijf. Vandaar dat ik, naast een maaiër, schudder en hark, ook over een ronde balenpers en een wikkelaar beschik. We zijn dus volledig onafhankelijk en kunnen ook kleinere oppervlaktes apart inkuilen, wat niet altijd evident is als we van een loonwerker afhankelijk zijn. Voor alle andere werkzaamheden doen we wel beroep op een loonwerker. Daardoor kunnen innoverende machines ingezet worden en blijven de investeringslasten beperkt. De twee oudere tractoren van het bedrijf zijn perfect geschikt voor hooibouwwerkzaamheden, maar zouden misschien niet meer volde doen om mest te voeren of te ploegen, om maar twee voorbeelden te noemen. Daarnaast draait de verreiker de meeste uren op het bedrijf. Werkzaamheden uitbesteden is een doordachte keuze: als veehouder valt er immers meer te verdienen in de stallen dan achter het stuur van een tractor.'

'Werkzaamheden uitbesteden is een doordachte keuze: als veehouder valt er immers meer te verdienen in de stallen dan achter het stuur van een tractor.'

Meerwaarde in eigen huis houden

De familie Louvigny schenkt al geruime tijd aandacht aan de meerwaarde bij het vermarkten van het vlees. De vader van Henri stapte in 1999 al in de coöperatieve GVB (Groupement Viande Bio), die een veertigtal Waalse veehouders verenigt en biovlees vermarkt bij grote warenhuizen. Het gaat hoofdzakelijk om Limousin en Blonde d'Aquitaine. Henri vervolgt: 'Deze afzet geeft mij voldoening en maakt het mogelijk om de meerwaarde in eigen huis te houden. Maar toch had ik het gevoel dat er nog meer te doen was op lokaal vlak. We produceren kwaliteitsvlees op basis van plaatselijke grondstoffen en mogen daar terecht fier op zijn. De consumenten weten er spijtig genoeg veel te weinig van en ik vond dat het tijd was om iets nieuws te proberen. Sinds een zestal maanden verkopen we rechtstreeks vleespakketten aan de plaatselijke consumenten. Het concept is vernieuwend en berust op onze website www.fermelouvigny.be. In plaats van een winkel op de boerderij open te houden, zetten we telkens een volledig dier te koop op internet. De consumenten kunnen dan een aantal vleespakketten en dus een percentage van het beest kopen. Op Facebook kunnen ze ook de verkoop opvolgen. Zodra een beest volledig verkocht is, wordt een slachtdatum vastgelegd en vervolgens kunnen de mensen hun aankopen komen oppikken. Het concept slaat aan en biedt ons heel wat voordelen: we hoeven geen winkel dagelijks of wekelijks open te houden en al het vlees is steeds op voorhand verkocht. We blijven dus niet zitten met overschotten en de mensen kunnen ook een bezoekje aan de boerderij brengen als ze hun vlees komen halen. Dat laatste vind ik persoonlijk zeer belangrijk. Als veehouder of landbouwer communiceren we veel te weinig over wat we produceren, de kwaliteit, onze inzet, onze fierheid op de sector ...'

Ondanks het feit dat het niet noodzakelijk veel tijd vergt én dat er voldoende gratis en gemakkelijke communicatiekanalen voorhanden zijn. Deze nieuwe aanpak geeft me in ieder geval veel voldoening en ik kan andere collega's alleen maar aanmoedigen om een dergelijke stap te zetten!' ■



'Het rantsoen bestaat voornamelijk uit voordroog.'

'Aan het uiteinde van de stal hebben we stockage voorzien voor onze eigen granen en andere kernvoeders.'



'Het voorgedroogde gras wordt in ronde balen geperst en gewikkeld.'



Zicht op de nieuwe stal

ACTIE
50^{STE}
Verjaardag

11 MODELLEN
AAN FEESTELIJKE PRIJZEN!

14.999 €*
MODULO2 1000ME

28.599 €*
MODULO2 1000ME

27.499 €*
MODULO2 1000ME

12.799 €*
MODULO2 1000ME

4.199 €*
MODULO2 1000ME



SPECIALE VERJAARDAGSAANBIEDING 1968 - 2018

MEER INFO OP: JOSKIN.COM

(* prijs € excl. btw / excl. keuringsset / excl. transportkosten)

JOSKIN
joskin.com

D.L.V. B&B

Trelleborg TM1060.
Verrijk uw landbouwactiviteiten.

We delen uw passie voor duurzame landbouw die uw gewassen waardevoller maakt. Het bereik van de nieuwe Trelleborg TM1060 biedt een hogere efficiëntie voor trekkers van 80 tot meer dan 300 pk. Het vrijwaart uw bodem van verdichting en maakt uw activiteiten productiever. Bescherm uw gewassen als edelstenen.
www.trelleborg.com/wheels/nl




TRELLEBORG



Loonbedrijf Quintyn in Wingene

Kansen grijpen die zich voordoen en samenwerken waar mogelijk

Dat is, kort samengevat, de indruk die we kregen na de gemoedelijke babbel met Koen en Sofie Quintyn van het gelijknamige loonbedrijf in Wingene. De naam Quintyn is in de streek van het West-Vlaamse Wingene geen onbekende. Twee generaties geleden runde grootvader Jozef Quintyn daar een landbouwbedrijf. De man had vier zonen onder wie Willy. Deze laatste heeft een tijdje mee geboerd op het landbouwbedrijf van zijn ouders, maar omdat de boerderij te klein was om iedere zoon een inkomen te kunnen garanderen, begon Willy Quintyn als zelfstandige met kleine loonwerken voor de landbouwers in de streek.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Peter Menten en Koen Quintyn



Dochter Justine, die aan het VTI studeert, poseert fier met vader Koen en moeder Sofie voor 'haar' tractor. De toeters op de cabine waren een beloning voor de goede inzet op school. Haar broer Jente was tijdens de reportage elders vakantiejob aan het doen en ontbreekt daarom op de foto.



Al gereed voor uw rooiseizoen?

Op het ouderlijke hof had hij zijn eerste aalton en voerde hij mest uit: twee activiteiten die hij aanvulde met kleine voorjaarswerken. Omdat hij op eigen benen wou staan, trok hij in 1969 naar het huidige adres in de Vorsevijverstraat en zette hier een woning en een loods voor wat ondertussen een heus loonbedrijf was geworden.

Willy Quintyn runde het bedrijf tot in 1998 en liet het daarna over aan zijn zoon Koen. Die trouwde in datzelfde jaar met Sofie, die na 7 jaar huwelijk haar vaste job zou laten staan om voltiids mee in het familiebedrijf te komen werken. Zij houdt zich sindsdien met het administratieve deel van de zaak bezig en mag gezien worden als de rechterhand van Koen.

Maar laten we beginnen bij het begin. Toen Koen in 1990 van school kwam, voelde hij zich voor de keuze gesteld: het bedrijf uitbreiden met mesttransport over lange afstand of van start gaan met grondwerken. Koen koos voor het laatste, kocht zich een graafmachine en had zijn handen vol met het uitgraven van mestkelders en funderingen voor stallen. Verder vulde hij de lege momenten tijdens de winterperiode met het ruimen van grachten. Zijn jongensdroom was hakselen, maar daarvoor was het nog even wachten tot in het voorjaar van 1993. In dat jaar stopte er in de buurt een loonwerker wegens gezondheidsproblemen. Die kwam in de voorlaatste week van april Koen opzoeken met de vraag om zijn bedrijf en hakselaar over te nemen. Koen: 'Wij reden al met twee opraapwagens, dus gras was ons wel bekend. Je moet weten dat we toen aan het begin van het grasseizoen stonden, dus veel tijd om te schakelen hadden we niet. In overleg met mijn vader kocht ik toen een van zijn hakselaars en 3 silagewagens over. In september zijn we dan rustig begonnen met maïshakselen. Het was toevallig een nat jaar: een moeilijke opstart dus. Het jaar daarop zijn we met grashakselen begonnen en toen liep het stilaan los. In 1998 nam ik het bedrijf van mijn vader over en tot in 2007 hebben we met één hakselaar verder gedraaid. In 2002 waren er dan ook al ronde balen bijgekomen.' In 2007 stopte een andere loonbedrijf-mestvervoerder in de buurt met hakselen. Door omstandigheden is dat bedrijf verder overgestapt op het vervoer van landbouwproducten. Koen: 'Met dat loonbedrijf (Fredotrans) waren we zopas in contact omdat we grasmaaisel naar de biogasinstallatie die daar in



- * Keuze uit verschillende types rooiers, afhankelijk van uw behoeftes
- * Zachte behandeling voor een optimaal product



- * 100% zachte behandeling
- * Minimale valhoogtes => zéér aardappelvriendelijk
- * Unieke bodemsnelheid 0,5 (0,2 optie) tot 6,5 m/min
- * Keuze uit PU-spiraal, staalspiraal, gladde of diablo rollen



Vraag vrijblijvend info via
info@avr.be
 +32 (0)51 24 55 66 | www.avr.be



opbouw was zouden gaan voeren. We maaiden immers al langer kanten en bermen voor enkele gemeentes en overwogen om een maaier met opzuiging te kopen. Via dat contact kwamen we dan te weten dat dat bedrijf het hakselen zou afstoten. In nauwelijks 2 dagen beslisten we om het hakselen van hen over te nemen. In april 2007 (weeral net voor het grasseizoen) belden de eerste klanten van die loonwerker al naar ons. Het probleem was dat ik maar 4 silagewagens en één hakselaar had in die periode. Ik huurde een hakselaar bij en de andere loonwerker zorgde voor het vervoer.



In 2009 werd begonnen met het persen van grote balen, het wikkelen gebeurde door een collega-loonwerker.



Samenwerking loont: 'Wij dorsen en de collega's vervoeren of malen.'





Iets wat hij nu trouwens nog altijd doet: wij de hakselaar en 4 wagens, hij het extra vervoer, al dan niet met tractoren van ons. Een rare ervaring die we destijds in dat eerste jaar hadden, was dat we in het grasseizoen al een tijdje bij ons aan het rijden waren en pas later de eerste 'nieuwe' klanten belden. Blijkbaar wordt er daar iets later gehakseld. We hebben ook een tijdje maïs voor de biogasinstallatie van Beernem gehakseld.'

'In 2011 zijn we begonnen met het dorsen van maïs en hebben we de maaidorser van Fredotrans overgenomen, net als de Horsch-overlaadwagen. De boeren zagen deze overlaadwagen aanvankelijk niet graag op hun veld. Dan hebben we er banden van 1 meter breed en een bandendrukregelsysteem ondergezet. Nu vragen ze zelf naar die overlaadwagen. Sindsdien sturen we die altijd mee met de 760 Terratrac-maaidorser op rupsen. Maïs malen doet Fredotrans voor ons.'

In 2009 kocht Fredotrans een maaibord voor graan en Koen Quintyn een grootpakkenpers. Zo zijn ze in Wingene in het stro beland. Een jaar later ging die vierkante balenpers ook mee in de voordroog.

En zo geeft het ene het andere de hand, vult Koen aan: 'Een andere loonwerker (Vandaele) die wikkelde, kwam vragen of we voor zijn klanten wilden persen. Die man deed enkel kleine loonwerken zoals mest uitvoeren, maaien, schudden en harken. Sindsdien laten we al onze pakken door hem wikkelen. Het transport van de gewikkelde balen voeren wij voor onze eigen klanten uit. Ongeveer de helft van ons perswerk is inmiddels voor rekening van zijn klanten.'

Koen over samenwerking: 'Samenwerken gaat best zodra er vertrouwen is. Ondanks de samenwerking kan het al eens gebeuren dat er een klant overloopt naar onze collega-loonwerker, maar dat geldt in beide richtingen. Iemand die weg wil, die doet dat toch vroeg of laat. Al weten we dan wel graag om welke reden. Zodat ook wij kunnen verbeteren waar nodig.'

TractorPower: 'Het lijkt of jullie kiezen voor het traditionele loonwerk?'

Koen Quintyn: 'Hakselen was mijn jongensdroom. Toch wijkten we af en toe graag van de begane paden af. In september 2012 werd ik aangesproken door een zaadleverancier om mee te gaan kijken naar het resultaat van maïs onder folie. Op een proefveld konden we de opbrengsten gaan bekijken van maïs die in dat voorjaar onder folie werd gezaaid. Die was geweldig: dikke, vaste kolven en veel massa. Ik besloot in 2013 om een zaaimachine van de Ierse

fabrikant Samco te kopen. In Ierland wordt al 40% van de maïs onder folie geteeld en dankzij de folie wordt de teelt enkele weken vervroegd. Dat maakt dat maïs op percelen kan worden gewonnen waar dat anders onmogelijk zou zijn, of dat er in een kouder voorjaar toch al sneller kan worden gezaaid. Met die machine had ik zowat de exclusiviteit om hier in de ruime omgeving te gaan zaaien. De opstart was moeilijk omwille van het weer in dat voorjaar en we hadden ook te kampen met onkruidontwikkeling. De resultaten vielen gemiddeld genomen tegen. In 2014 hadden we de machine hier en daar aangepast op basis van de ervaringen van het jaar voordien. Toch moesten we vaststellen dat we amper de helft van het voorgaande jaar gezaaid hadden. In juni van datzelfde jaar - de maïs stond echt mooi en stevig - hebben we hier in de streek een hagelbui gehad en werd alle grote maïs kapot gehageld. Toen zijn we ermee gestopt.'

In 2014 hebben ze bij Quintyn geïnvesteerd in een machine om maïs te zaaien met 8 rijen en tegelijk klaar te leggen in één bewerking. Op de VSS Agromachine met een zaaibedcombinatie van 6 meter werd een zaaimachine voor maïs opgebouwd in combinatie met een meststofverdeler van Kuhn in de fronthead. Wat het rendement per ha betreft, zit hier wel een beetje verlies op. Maar de winst zit in het feit dat ze van 's morgens tot 's nachts kunnen doorwerken. Vermits de meeste maïsklanten melkveehouder zijn, zitten deze 's morgens en in de latere namiddag in de stal. Daardoor gebeurde het geregeld dat de loonwerker 's morgens nog niet kon beginnen en dat hij tegen 's middags overal tegelijk moest zijn. Nu kan er veel geplander worden gewerkt omdat de combinatie kan beginnen zodra het veld geploegd is. Dan laat zich ook het verschil zien tussen een akkerbouwer en een veehouder: de eerste wil snel van het veld zijn, de andere heeft meer geduld. Bovendien is er dankzij deze combinatie meer omzet omdat je nog het zaaiklaar leggen van het veld kunt doorrekenen aan de boer. Koen: 'In 2015 waren we zinnens om onze oudste hakselaar weg te doen en te vervangen. Ik kreeg er weinig geld voor en kwam via wat surfwerk op internet op een veiling terecht waar ik een machine van dezelfde leeftijd als de mijne vond én een jonge occasie. Twee minuten voor sluitingstijd bood ik op die jonge machine en had ik ze gekocht. Die heb ik naar huis gehaald waardoor ik er ineens 3 in de loods had staan. Ik besloot om de oude machine te houden en het voorjaar daarop zijn we met 3 hakselaars in het gras gestart. Dat liet ons toe om rustiger te rijden. De laatste jaren zien we ook een nieuwe tendens: klanten die pakweg 20 ha gras per dag maaiden, maaiden ondertussen tot 60 ha per dag. De



Drijfmest uitvoeren was een van de eerste activiteiten van Quintyn in de streek van Wingene.



De zaaibedcombinatie van 6 meter met opgebouwde maïszaaimachine: 'minder rendement per ha per dag dan een gewone zaaimachine, maar we kunnen wel van 's morgens tot 's avonds doorzaaien.'



Dit najaar worden de twee oudste hakselaars vervangen door twee nieuwe 950-ers.

oude hakselaar laten we nu in het maïsseizoen op gras staan zodat we hier in het najaar vlot onze grasklanten kunnen bedienen.’
Voor het komende seizoen ruilden Koen en Sofie twee hakselaars in voor twee nieuwe 950-ers met 10 rijen.

Koen: ‘We zien ook een trend in maïs om te gaan hakselen tegen een langere haksellengte: een soort tussenstap naar shredlage. Dat laatste is nog iets te grof volgens sommige van onze klanten die zich al verder geïnformeerd hebben. De pro’s en de contra’s zitten nog niet op één lijn als het over shredlage gaat. Voor ons loonwerkers vraagt het een extra investering, dus willen we op dat vlak wat zekerheid. Shredlage is voor de loonwerker iets meer dan wat langer hakselen.’

TP: ‘We merken dat jullie met nagenoeg identieke tractoren rijden. Is daar een reden voor?’

Koen Quintyn: ‘Zoveel jaar geleden zijn we verzaard in pk’s en via onze dealer, die maar op enkele kilometers afstand woont, is het sindsdien Valtra geworden. We rijden nu met 7 trekkers van het T194-model en recent is daar een N174-viercilinder bijgekomen. We kiezen voor identieke trekkers omdat dat makkelijker is om de werktuigen en getrokken machines aan te koppelen en het geeft minder ongemakken wanneer de niet-vaste chauffeurs even enkele uurtjes moeten meerijden: opstappen en wegwezen. We hebben ook alle wisselstukken in huis en hoeven niet x aantal onderdelen voor verschillende merken op stock te nemen.’

TP: ‘Verschillende tractoren zijn voorzien van een

bandendrukregelsysteem. Kun je als loonwerker de kost daarvan terugverdienen?’

Koen: ‘Als je vraagt of we deze kost kunnen doorrekenen aan de boeren, dan is het antwoord neen. Maar we investeren in deze systemen omwille van de voordelen die ze voor ons opleveren. Persoonlijk heb ik de ervaring dat je veel verder en met minder schade voor het veld kunt rijden met een bandendrukregelsysteem op je aanhangwagen-trekkercombinatie dan door een aanhangwagen met tractie te gebruiken. Ikzelf investeer voor mijn bedrijf en in deze streek liever in dit systeem dan in een gps-systeem. Ik merk dat, doordat ik consequent blijf geloven in een bandendrukregeling, de klanten ook de voordelen beginnen te zien en we op die manier wel het verschil kunnen maken met de anderen. Op onze overlaadwagen hadden we brede banden en een bandendrukregeling gemonteerd en daardoor wordt die nu bij voorkeur gevraagd. En op onze mestverspreider doen we hetzelfde. Hetzelfde geldt trouwens ook voor het gebruik van rupsen: het komt het veld ten goede en doordat er met de oogstmachines omzeggens geen sporen worden gereden, is het makkelijker om met de tractoren en aanhangwagens te volgen.’

Het loonbedrijf van de familie Quintyn is een voorbeeld van een gestage, organische groeier en een bewijs dat een goed geleid traditioneel loonbedrijf best rendabel kan zijn. Elementen als kansen grijpen als ze zich voordoen, af en toe een risico nemen, samenwerken met collega-loonwerkers en vooral blijven geloven in wat je denkt vormen de sleutel tot dit succes. ■



WWW.VICON.NL



F1 technologie voor *maaiers met kneuzer*

Vicon EXTRA 700 - de schijvenmaaier serie met kneuzer

- QuattroLink F1 ophanging voor perfecte bodemvolgving
- SemiSwing stalen kneusvinger met dubbele kneuzerplaat
- Standaard 125° verticale transport- en parkeerstand
- Hydraulische sideshift voor maximale werkbreedte



My way of Farming!



In 2007 besloot de familie om op de huidige locatie aan de West Zeestraat in Kieldrecht een nieuw pand te bouwen.



Anné Mechanisatie: specialist in aardappel- en

Omdat de medewerkers zowel vloeiend Nederlands als Frans spreken en het bedrijf zich volledig gespecialiseerd heeft, is Anné Mechanisatie dé aardappel- en uienmachinedealer of -importeur voor vele merken. Zelfs klanten uit Duitsland en Oost-Europa kennen dit adres in Kieldrecht als een referentie in de sector.

Tekst en foto's: Dick van Doorn

'De naam van ons bedrijf, Anné Mechanisatie, is ontleend aan mijn schoonvader Joris Anné die dit bedrijf is begonnen in de jaren tachtig. Hij startte dit bedrijf trouwens gewoon omdat hij het leuk vond,' legt schoonzoon Philip Thuy uit. 'Joris had drie kinderen waarvan er een, Ellen Anné, mijn vrouw is geworden.' Naast het akkerbouwbedrijf begon de schoonvader van Philip met het verkopen van werktuigen, vooral voor de aardappelteelt. Omdat Philip verkering met zijn dochter kreeg, kwam hij automatisch in deze handel terecht. 'In die beginjaren deed mijn schoonvader trouwens alle merken. Het was mooi meegenomen dat de handel ook meteen goed liep.'

In eerste instantie hielp Philip overigens ook mee op het akkerbouwbedrijf van zijn schoonvader. 'Maar ja, dan ga je op een gegeven moment als vanzelf ook de telefoon opnemen voor wat betreft de reparaties en de verkoop van werktuigen. En zo rol je erin.' Een groot pluspunt voor Philip was dat hij vlot met de Franse taal overweg kan. Daardoor kon hij ook Franse klanten goed te

woord staan. Verder bleek Philip een goede verkoper en voelde hij de klanten goed aan. 'En ik benaderde een akkerbouwer met 10 ha grond net zo respectvol als een die er 500 had. Dat doe ik nu nog steeds.'

De koeienstal werd te klein

In eerste instantie stonden de machines en werktuigen gewoon in de loodsen van het akkerbouwbedrijf. Rond 2007 werd deze ruimte echter veel te klein. Thuy: 'We hebben voor 2007 de bureauruimte in de oude koeienstal nog iets groter gemaakt, maar op den duur was ook die ruimte niet meer voldoende.' Ondertussen werd hij door zijn schoonvader steeds meer betrokken bij de bedrijfsvoering. 'Echt, ik heb heel veel van hem geleerd. Door hem leerde ik het 'aardappelwereldje' steeds beter kennen.' In 2007 werd gezamenlijk besloten om op de huidige locatie aan de West Zeestraat in Kieldrecht een nieuw pand te bouwen. Daarin kwamen zowel het kantoor als een georganiseerde werkplaats en een occasie- en stockageruimte. Het pand werd in 2009 effectief in gebruik genomen. In de werkplaats annex stockageruimte werden twee rolbruggen gemonteerd en het hele pand werd ook goed geïsoleerd, waardoor de verwarmingskosten 's winters heel laag zijn. Thuy: 'We verwarmen onze werkplaats en de occasie- en stockageruimtes met warmeluchtkachels, die we zelf ook verkopen.' Verder is het gebouw zeer goed en duurzaam verlicht met gasontladingslampen. 'In die tijd was het nog niet aan de orde, maar nu zouden we natuurlijk ledverlichting installeren.' Sinds 2012 heeft het bedrijf ook zonnepanelen. In totaal gaat het om 50 panelen met een piekbelasting van 10.000 kWh.



uienmachines

Full-line dealer Miedema

Omdat het pand van 2.000 vierkante meter in 2015 alweer te klein werd, werd in datzelfde jaar een stuk van 1.000 vierkante meter bijgebouwd. Thuy: 'Dat gedeelte hebben we vanaf 2015 puur als stockageruimte gebruikt omdat anders een deel van de voorraad buiten moest staan.' Sinds 2004 is het bedrijf een bvba geworden. Mijn schoonvader werkt nog steeds mee en doet voor ons nu vooral wat hij leuk vindt, en dat is best welkom.'

Het eerste dealerschap, van het merk Cito, kreeg Anné in de jaren negentig. 'Cito kwam naar ons toe en vroeg of wij dealer wilden worden. Mijn schoonvader besloot om dat te doen. Dat beviel heel goed, ook omdat Cito vlakbij zat in Nederland.'

Het dealerschap van Cito had Anné Mechanisatie tot 2012. Thuy: 'In dat jaar vroeg Miedema ons namelijk om full-line importeur voor heel België voor hen te worden. Daar waren we uiteraard enorm blij mee. Miedema is natuurlijk een gerenommeerd en innovatief bedrijf. Dit nieuwe importeurschap gaf een enorme boost aan ons bedrijf.'

Delaplace erbij

In 2014 werd Miedema echter overgenomen door aardappel- en wortelrooierfabrikant Dewulf. Thuy: 'Met deze overname wilden ze een full-line pakket creëren, van aardappelplanter tot -rooier. Wij werden op dat moment Miedema-dealer voor gans Nederlandstalig België en Zeeuws-Vlaanderen.' Al sinds de jaren negentig is Anné Mechanisatie dealer van het Franse merk Delaplace. Voor Anné Mechanisatie besloot om het importeurschap van dit merk aan te vragen, probeerden ze eerst een jaar lang een Delaplace-kiepwagen uit. 'Dat beviel goed en



Philip Thuy: 'In 2012 vroeg Miedema ons om full-line importeur voor heel België te worden.'

Thuy: 'Ook wat het dealerschap van Delaplace betreft, is het uiteraard handig dat wij de Franse taal goed machtig zijn.'



we besloten het importeurschap voor heel België en Nederland te aanvaarden. Dat wij de Franse taal goed machtig zijn, had natuurlijk ook zijn voordelen. We hebben trouwens veel klanten in Wallonië.'

Het bedrijf werd ook importeur van het Nederlandse Holaras (uienmateriaal), Struik (frezen en loofklappers), Steketee (grondbewerkings- en schoffelmateriaal) en Rumpstad (ploegen). Deze Nederlandse merken verkoopt het mechanisatiebedrijf veel in Vlaanderen en inmiddels ook in Wallonië. Voor Amazone zijn ze een regionale dealer. Thuy: 'En wij verkopen deze merken niet alleen, wij kijken deze machines en werktuigen ook na: onze monteurs zijn veelzijdig in hun werk. Dat veel Waalse klanten voor ons kiezen, komt vooral omdat wij echt gespecialiseerd zijn in deze aardappel- en uienmachinemerken. Verder letten we op een goede prijs-kwaliteitverhouding en hebben we veel machines en werktuigen op stock.' Thuy gaat lachend verder: 'Ik had gisteren nog een Vlaamse akkerbouwer en die zei: ik kom hier liever dan op de landbouwbeurs want hier is altijd wel wat te vinden wat bij mij past.'

Euro-Jabelmann en Ekipac

Anné Mechanisatie is inmiddels een begrip in de aardappel- en uiensector in geheel België, Nederland en Noord-Frankrijk. Het bedrijf is tevens verdeler voor kiepers en grondbewerkingsmachines. Steeds meer verkoopt het ook al machines en werktuigen in Duitsland en Oost-Europa. Sinds de jaren negentig is het bedrijf ook importeur voor gans België van het Duitse merk Euro-Jabelmann. Thuy: 'Hierbij gaat het dan vooral om sorteerdere en afweegmachines. De reden dat we



Euro-Jabelmann erbij genomen hebben, is om een ruimer bereik van klanten te genereren. In de jaren negentig kregen we het importeurschap van Ekipac voor de gehele Benelux in de schoot geworpen. Eigenlijk kwam het op vraag van een klant die vroeg of het niet iets voor ons was om erbij te nemen. Ekipac maakt vooral beschermingsmateriaal voor de aardappelsector.'

Miedema is tot nog toe dus het laatste bedrijf dat er in het grote aanbod merken is bijgekomen. Thuy geeft er de voorkeur aan om het bedrijf in omvang en qua aantal dealer- en importeurschappen te houden zoals het nu is. 'We proberen wel steeds efficiënter en slimmer te werken. Mocht het bedrijf toch nog iets groeien, dan zal dit zeker niet te snel mogen zijn. Het moet voor mij vooral

overzichtelijk blijven. We moeten wel een zeer goede service kunnen blijven geven en in het seizoen willen wij ook op zaterdag en zondag goed bereikbaar zijn en service kunnen verlenen. We hebben waarschijnlijk ook opvolgers, maar die zijn momenteel nog niet concreet met de opvolging bezig. Onze kinderen studeren nog.'

'Wij zitten op deze locatie dicht bij de haven van Antwerpen, dus dat is ook een werkgebied voor ons. Zo verkopen en onderhouden wij transportbanden en hallenvullers voor overslagbedrijven in de haven. Dat komt omdat veel bedrijven in de haven van Antwerpen van oudsher een sterke band met de landbouwsector hebben. Denk maar aan Katoen Natie en Zuidnatie.' ■



Anné Mechanisatie verkoopt niet alleen veel merken, ook de service neemt het bedrijf er graag bij. De monteurs zijn veelzijdig in hun werk.



'Mocht het bedrijf toch nog iets groeien, dan moet het vooral overzichtelijk blijven.'



Het bedrijf heeft veel machines en werktuigen op stock.



Thuy lachend: 'Ik had gisteren nog een Vlaamse akkerbouwer en die zei: ik kom hier liever dan op de landbouwbeurs want hier is altijd wel wat te vinden wat bij mij past.'

In 2015 werd 1.000 m² bijgebouwd die nu als stockageruimte wordt gebruikt.



DEUTZ-FAHR 6-SERIE. DE BESTE TECHNOLOGISCHE MIX IN ZIJN KLASSE NU TIJDELIJK VERKRIJGBAAR MET GRATIS OPTIES.

Gratis optiepakket
vanaf € 9.000,00*


Actielease:
0.49%
voor 36 maanden



De 6165, 6175 en 6185 traktoren uit de 6-serie nu met een gratis optiepakket vanaf € 9.000,00*. Of u nu kiest voor een 4- of 6-cilinder motor, powershift, RCshift of TTV transmissie, u maakt uw trekker compleet door te kiezen voor een optiepakket naar uw keus. Standaard zijn de traktoren voorzien van zuinige Deutz motoren met resp. 157, 169 en 181 pk (nominaal vermogen), transmissies met zeer gereduceerd motortoerental tijdens transport (zelfs 1158 omwentelingen bij 40 km/u voor de 6185 RCshift), 4-toerige aftakas, Maxi-Vision cabine met airconditioning en Infocentre^{pro}. Daarnaast biedt de 6-serie een scala aan opties waaronder tot max. 7 elektrische ventielen, load-sensing pompen tot 170 liter per minuut, hefkracht tot 9700 kg, luchtgeveerde cabine, af fabriek gemonteerde fronthef en frontaftakas, geveerde vooras, GPS en iMonitor t.b.v. GPS-, trekker-, ISOBUS- en TIM-instellingen. Ga voor meer informatie naar uw dichtstbijzijnde DEUTZ-FAHR dealer.

Aktie is geldig tot en met 30 september 2018.

*informeer bij uw DEUTZ-FAHR dealer naar de condities

DEUTZ-FAHR een merk van  SDF





I ♥ MY AGROJOB



In deze rubriek ontmoeten we iedere keer iemand uit de landbouwsector die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, zijn achtergrond, zijn motivaties... maar ook over zijn verlangens. Deze keer spraken we met Nico Gheleys, die werkt als tractorchauffeur en mekanieker bij Loonbedrijf Quintyn in Wingene.

Tekst en foto: Dick van Doorn

Nico Gheleys is tractorchauffeur en tevens verantwoordelijke voor het onderhoud van tractoren en werktuigen



Naam: Nico Gheleys

Woonplaats: Ruisselede

Leeftijd: 38 jaar

Werkt bij: Loonbedrijf Quintyn

Studies: Middelbare landbouwopleiding, richting land- en tuinbouw

TractorPower: 'Nico, wat houdt je job in?'

Nico Gheleys: 'In hoofdzaak ben ik bij Loonbedrijf Quintyn tractorchauffeur waarbij ik alle soorten veldwerkzaamheden verricht. Daarnaast voer ik onderhouds- en reparatiewerkzaamheden uit in de werkplaats die wij hiervoor volledig zelf hebben ingericht.'

TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'

Nico: 'Wij hadden thuis een landbouwbedrijf met hoofdzakelijk Belgisch witblauw vleesvee. Mijn broer runt het landbouwbedrijf nu verder. Ik heb van jongs af aan altijd al een grote interesse gehad in alles wat met landbouwmachines te maken heeft. Thuis herstelde ik ook al de machines en tractoren als daar iets mis mee was. Dit gebeurt nu soms nog als ik daar de tijd voor

vind. Het loonbedrijf waar ik voor werk, ligt op een boogscheut van mijn ouderlijke huis en voerde in het verleden ook al de werkzaamheden uit bij ons thuis. Zo ben ik daar beetje bij beetje kind aan huis geworden.'

TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Nico: 'De ene tractor of werktuigcombinatie vind ik al leuker om mee te werken dan de andere. Mijn favorieten zijn de maaidorser en de grootpakkenpers. Dit komt vooral doordat de mechaniek die in deze machines schuilt mij zo intrigeert. Als ik daarmee bezig ben, denk ik toch dikwijls: dat moeten slimme mensen zijn geweest, die dat hebben uitgevonden. Zelf machines bouwen en verbouwen is dan ook een favoriete bezigheid van mij. Zo hebben we al verschillende bandendrukwisselsystemen op de machines gebouwd. Verder hebben wij ook zelf een werktuigcombinatie gebouwd waarmee we het zaaibed voorbereiden, maïs planten en kunstmest toedienen in één werkgang. De tractor die deze combinatie draagt is dan ook voorzien van een gps- en een bandendrukwisselsysteem.'

TP: 'En de minder leuke?'

Nico: 'De minder leuke werkzaamheden vind ik het reinigen en schoonmaken van alle tractoren, werktuigen en oogstmachines in het najaar. Het is meestal zeer eentonig werk, dat is net wat ik niet graag heb. Maar ja, dat moet ook gebeuren natuurlijk. Mooi gereinigde machines komen tot hun recht als je onderhoud en reparaties moet uitvoeren in de wintermaanden.'

TP: 'Wat zou je doen indien je niet met landbouw bezig was?'

Nico: 'Dan zou ik waarschijnlijk in de mechanisatie werkzaam zijn. Niet in de autobranche of iets dergelijks, dat vind ik te 'fijn' werk. Dan zou ik liever aan grondverzetmachines of vrachtauto's werken. Ik voel me meer aangetrokken tot de iets grotere machines.'

TP: 'Wat is je grootste droom?'

Nico: 'Toch wel een eigen boerderij beginnen en dan bij voorkeur iets met dieren. Als ik dan mag kiezen, dan zou ik voor een melkvee- of vleesveebedrijf gaan. Het leven op de boerderij heeft mij altijd verder blijven boeien, waarschijnlijk omdat ik ermee opgegroeid ben. Het brengt elke dag wel een andere uitdaging met zich mee. Leven en werken met de natuur en dieren heb je niet altijd zelf in de hand, dat maakt het juist zo spannend en uitdagend.'

TP: 'Wat zou je aanraden aan mensen die in onze sector willen beginnen of zich verder willen specialiseren?'

Nico: 'Het is sowieso een pluspunt als je mechanisch al onderlegd bent. Verder is het erg handig als je de basiskennis hebt wat betreft elektriciteit. Met de kennis van die twee zaken kun je al heel veel oplossen als mekaniker bij een loonbedrijf. Verder moet je er rekening mee houden dat je, in de drukke periodes, soms een paar uurtjes meer moet werken. Als je in het loonwerk wilt beginnen, moet je zeer flexibel kunnen zijn. Het is geen 9-tot-5-job' ■

VIERKANTEBALEN-WIKKELAAR
G4020 Q PROF1



VIERKANTE BALEN KLEM
BTGQU



PERS-WIKKELCOMBINATIES
G-TF125 G5040 Kombi



UW CONTACT
DIRK VANDEMEULEBROUCKE // Verkoop Vlaanderen
+32 (0)472 196775 // dirk.vandemeulebroucke@goeweil.be
GÖWEIL BNL // Mirfeld, Zur Schmiede 23, B-4770 Amel
Tel: +32 (0)80 34 03 17 // info@goeweil.be

GOWEIL BNL
www.goeweil.com



ZUIDBERG



Top Life STATA
RAWECO



FILLION
FILLION

BLB
B V B A

BLB BVBA | Geinsteindestraat 1 | B-9170 Sint-Pauwels
T: +32 3 776 65 29 | E: blb@blb-bvba.be | W: www.blb-bvba.be



‘Ik wil met een tractor leren rijden en machines kunnen afstellen.’

Landbouwtrekkers en -machines worden ingewikkelder om mee te werken. Uit de praktijk blijkt dat het merendeel van de gebruikers van een nieuwe trekker niet eens de helft van de mogelijkheden ervan gebruikt, laat staan dat ze weten wat hun trekker allemaal kan. Om dat probleem te verhelpen, organiseert het PCLT uit Roeselare vanaf dit najaar de praktijkopleiding **Trekkerbehendigheid**. Tekst en foto's: Peter Menten

Nieuwe impuls voor landbouw

We spraken met Geert Chys en Marleen Vervenne. De eerste is al meer dan 20 jaar lesgever aan het PCLT en nam 2 jaar geleden de fakkel over als directeur. De tweede, Marleen Vervenne, is sinds jaar en dag het gezicht van het secretariaat en de rechterhand van de directie. De afgelopen jaren heeft het PCLT een moeilijke periode doorgemaakt doordat de subsidies voor landbouwonderwijs grotendeels wegvielen. Dat heeft de verdere uitbouw van de landbouwopleidingen wat geremd en om het plaatje financieel rond te krijgen is men destijds extra omzet gaan zoeken in andere sectoren, zoals de industrie. Het PCLT draait momenteel op 3 sectoren: de landbouw, de groensector en de logistiek en veiligheid (industrie), die op hun beurt weer terugkomen in de voorgaande twee.

Omdat het PCLT uit de landbouw stamt, wil Geert Chys deze sector een nieuwe impuls geven.

Geert Chys: ‘We hebben onze cursussen zoals veeteelt/akkerbouw, de starterscursussen, de fytolientie-opleidingen en de landbouwverbredingscursussen in een nieuw kleedje gestoken en willen deze opnieuw onder de aandacht brengen. Er is zeker vraag naar specifieke landbouwopleidingen en daar willen wij de aangewezen partner voor zijn.’

TractorPower: ‘En de prijs van de cursussen?’

Geert: ‘De opleiding Trekkerbehendigheid kost 375 euro voor een module, de opleiding Techniker Landbouwmechanisatie komt op 1.900 euro per jaar. Beide cursussen kunnen betaald worden met VDAB-opleidingscheques of via de kmo-portefeuille.’



Geert Chys: ‘We willen de landbouwopleidingen een nieuwe impuls geven.’



Met een uitgebreide bestelwagen en aanhanger met werkbanken en materiaal komt het PCLT ter plaatse om opleidingen voor groepen te organiseren.



Van de 100 mensen die voor een G-rijbewijs komen, zijn er 40 van buiten de landbouw afkomstig.

Praktijkopleiding Trekkerbehendigheid: nood vanuit de praktijk

Omdat techniek en machines gecompliceerder beginnen te worden, is er meer nood aan degelijke kennis. Niet alleen techniekers moeten zich bijscholen: ook gebruikers krijgen in het dagelijkse leven niet voldoende tijd (of ze nemen niet voldoende tijd) om de mogelijkheden van hun machine te leren kennen. Eens aan het werk wordt er teruggegrepen naar de basisinstellingen en aan het einde van het seizoen wordt de machine of trekker opzijgezet. En op die manier wordt een deskundige exploratie van de mogelijkheden van de machine steeds uitgesteld. Daarom is het wel zinvol om tijdens de wintermaanden een training te gaan volgen waarin stap voor stap en over de merken heen alles in de praktijk wordt uitgelegd en voorgedaan. Bovendien kan er nog ervaring uitgewisseld worden tussen de cursisten.

Deze opleiding, die eind november start, is interessant voor iedereen die een G-rijbewijs heeft, voor mensen die willen bijscholen en voor werknemers op een landbouw- en loonbedrijf. De groepen kunnen heel divers zijn qua samenstelling, maar uit de praktijk blijkt dat er over de leeftijden en ervaring heen van elkaar geleerd wordt. Nog een interessant cijfer om aan te geven dat de belangstelling om met een trekker en machines te kunnen omgaan niet enkel vanuit de landbouw komt, is het feit dat van de 100 mensen die voor een G-rijbewijs komen er 40 van buiten de landbouw afkomstig zijn. Deze opleiding is eigenlijk opgestart vanuit de vraag van mensen die in andere sectoren actief waren en die in de landbouw willen beginnen. Loonwerkers en provinciale domeinen kunnen hier werknemers naartoe sturen om ze (verder) op te leiden. Werknemers van machinehandelaars kunnen leren hoe ze machines kunnen opstarten bij klanten. Jobstudenten kunnen hun

marktwaarde verhogen door hier de finesses van het vak te leren. En zo kunnen we nog even doorgaan. Het grote voordeel is dat de cursisten hier in alle rust dingen kunnen aanleren, zonder de druk die ze in het topseizoen zouden ondervinden. De praktijk wordt aangeleerd in de praktijkhal in Roeselare en op het veld in Rumbeke.

2 modules

De opleiding Trekkerbehendigheid wordt in 2 delen gegeven: een **basismodule van 3 dagen** en een **module voor gevorderden** van dezelfde tijdsduur.

Module 1:

- Functies van de trekker
- Veiligheid bij aankoppelen en gebruik van landbouwmachines
- Gebruik, bediening en instelling van transmissie, dashboard, hydraulica en kopakkermanagement
- Dagelijks onderhoud en veiligheid
- Uitgebreid werken met verschillende tractoren en machines.

Module 2:

- Werken met gps op tractor en landbouwmachines
- Spuitmachines
- Precisiezaaimachines
- Plantmachines (aardappelen, groenten ...)

Bij deze opleiding staan er verschillende tractoren en machines ter beschikking van de cursisten waardoor er voldoende gelegenheid is tot praktisch oefenen.



Uit de praktijk blijkt dat het merendeel van de gebruikers van een nieuwe trekker wel een machine heeft met alles erop en eraan, maar er nog niet eens de helft van gebruikt.

Voor wie meer techniek wil: Technieker Landbouwmechanisatie

Misschien krijg je als gebruiker wel de smaak te pakken na de opleiding Trekkerbehendigheid of wil je als techniek bij een landbouwmechanisatie- of loonbedrijf jezelf wat sterker in de techniek inwerken? Dan is de opleiding Technieker Landbouwmechanisatie de aangewezen formule. Over een periode van 2 jaar (20 dagen per jaar) komt alles aan bod waar je als techniek van tractoren en landbouwmachines mee te maken kunt krijgen. In een notendop zijn dat: hydraulica en lassen, motoren en versnellingsbakken, herstellingen en onderhoud van tractoren, elektronica, zaaier, spuiten en bemesten en (oogst)machines. Deze lessen lopen vanaf half november tot begin maart op zaterdag.

Meer info op www.pclt.be ■



Wat u over de bodem moet weten

De bodem is het kapitaal van de landbouwer. Daarbij is niet alleen wat erop groeit van belang, maar ook wat er binnenin die bodem gebeurt. Op een seminarie 'bodembodem' kregen we enkele inzichten mee die we graag onder de vorm van een artikel willen delen. Begrijpen hoe de bodem 'werkt', dat was het uitgangspunt.

Tekst: Peter Menten & Alexander Böck | Foto's: Peter Menten

Het klimaat is echt wel aan het veranderen

Zomertemperaturen die gemiddeld ongeveer 7° zullen toenemen. Lang aanhoudende periodes met mooi weer, temperaturen boven 30° en droogtekarakter. Tot 30% meer neerslag gevolgd door hoogwaterstanden. Volgens de professoren Kromp-Kolb en Formayer van de BOKU (Universiteit voor Bodembodem in Wenen) moeten we tegen 2050 met enorme klimatologische veranderingen rekening houden. De eerste tekenen daarvan zagen de landbouwers in West-Europa al tijdens de vorige jaren en nog heel recent met deze extreem warme, droge zomer. Maar als we de experts mogen geloven, dan wordt het nog erger. De landbouwers kunnen zich maar beter voorbereiden en op lange termijn gaan denken. De voornaamste sleutel daartoe is een beter begrip van de bodem: hoe die werkt, wat die doet en wat hij nodig heeft.

→ Werkpunt 1: het humusgehalte op niveau houden

Voor het vermogen van de bodem om water op te nemen en te stockeren moet verbeterd worden. Hiervoor is het van onschatbare waarde om het humusgehalte in de bodem te controleren

en op niveau te houden. Humus zuigt water op zoals een spons en stockeert het in een vorm waar de planten aan kunnen als ze vocht nodig hebben. Een hectare bodem bestaat uit 2.800 ton materiaal in de bovenste 20 cm. Bij een humusgehalte van 2 tot 4% zijn dat tussen 56 en 112 ton humus per hectare. Naast het vermogen om water te kunnen opslaan, heeft de humus in de bodem nog talrijke andere functies. Zo levert hij ook de basis voor het bodemleven, dat zowel voor de omzetting als de reductie van humus instaat. Het is van belang dat de humus continu hernieuwd wordt. Immers, wat door bodembewerking en mineralisatie verloren gaat, moet aangevuld worden. Daarvoor moet het bodemleven van 'eten' – lees: organisch materiaal – worden voorzien. Hier zijn meestal de koolstof (het hoofdbestanddeel van de humus) maar ook de organisch gebonden stikstof de beperkende factoren.

→ Werkpunt 2: groenbemesters zaaien om meer koolstof in de bodem te krijgen

Een mogelijkheid om koolstof in de bodem te krijgen, is om groenbemesters met tussenvruchten, onderzaai of ook meerjarige vruchten te zaaien. Die activeren en stabiliseren de bodem,



Door het zaaien van tussenvruchten kan de boer het humusgehalte van de grond weer verbeteren.



Percelen die met compost bemest worden, hebben minder problemen met schimmelziekten.



Nitraathoudende meststoffen werken in de bodem zoals zout.



Tarwestro heeft een zeer goede koolstof-stikstofverhouding. Om dit om te zetten hebben de micro-organismen bovendien stikstof nodig.

slaan voedingsstoffen op en maken ook vaste voedingsstoffen vrij. Het wortelsysteem van de groenbemester verstevigt de bodemstructuur, verhindert bodemerosie en onderdrukt onkruid. Bovendien geeft een groenbemester de bodem tussen 1,5 en 6 ton koolstof terug uit de bovenaardse biomassa. Als extra komt er nog tussen 0,3 en 0,6 ton koolstof uit de wortelmasa bij. Maar ook door de worteluitscheidingen laten de planten tussen 70 en 300 kg koolstof per ha en per jaar in de bodem. De toevoer aan organisch materiaal zorgt er bovendien voor dat de bodem beter kan ademen. Daardoor wordt er weer meer CO₂ van de wortels afgegeven waardoor de concentratie in de buurt van de bodem toeneemt. Dat maakt dat de blaadjes meer CO₂ opnemen en sneller meer biomassa gaan opbouwen.

→ **Werkpunt 3: compost of minerale meststoffen?**

Het humusgehalte in de bodem verbetert als we hem bemesten met compost. Deze brengt naast de voedingsstoffen stikstof, fosfor en kalium ook grote hoeveelheden koolstof in de bodem. Een minerale meststof heeft dit voordeel niet. Bovendien heeft compost nog meer positieve nevenwerkingen:

het aandeel regenwormen neemt toe en bovendien kunnen mycorrhizaschimmels zich in de bodem die met compost bemest werd beter ontwikkelen dan in een mineraal bemeste bodem. Deze schimmels reageren immers negatief op verzouting in de bodem en minerale meststoffen zoals nitraat en kalium hebben nu net een 'zoutwerkend effect' op de schimmels. De waarde van mycorrhiza mag niet onderschat worden. Hun kleine 'tentakels' doorwortelen plaatsen in de bodem die de planten niet kunnen bereiken en voeden de planten met voedingsstoffen zoals fosfor, kalium en sporenelementen. Bovendien maken ze in de bodem een echt netwerk waardoor de planten met elkaar 'communiceren'. Mycorrhiza levert ook glomaline. Deze kleverige stof zorgt net zoals regenwormen voor de vorming van stabiele bodemkruiemels. Het nadeel van de verzoutende werking van minerale meststoffen mag men met het oog op de watervoorziening niet wegwuiven. Deze meststoffen onttrekken aan de planten hun vocht bij droog weer. Bovendien bevatten vele meststoffen chloor. Dit chloor heeft, net als in een zwembad, een desinfecterende werking in de bodem. Het doodt bacteriën en daarmee ook een deel van het bodemleven.





Ploegen is niet verkeerd. Het veld hoeft echter geen biljarttafel te zijn.



Bredere banden beschermen niet tegen bodemverdichting in de ondergrond.

→ **Werkpunt 4: niet overbemesten want dat leidt tot schimmelpaag**

Hoe meer stikstof er onder de vorm van mineralen gegeven wordt, des te sneller zullen de planten door schimmelpaag aangetast worden. De minerale stikstof ligt in de bodem zeer gemakkelijk voor het grijpen. De planten nemen de stikstof op of worden, bij nitraat, zelfs onder druk gevoed terwijl het nitraat gemakkelijk van de bodemoplossing in de wortel dringt. Daardoor worden de planten deels 'oververzorgd'. Door het overaanbod aan voeding scheiden de planten stikstofhoudende suikerverbindingen via de bladeren weer uit. Dat is dan weer een optimale voedingsbodem voor schimmelsporen.

→ **Werkpunt 5: koolstof-stikstofverhouding in 't oog houden**

De verhouding koolstof-stikstof (C/N) in de bodem is van wezenlijk belang. Deze verhouding ligt gemiddeld op 1:10. Hoe krappere deze verhouding in de bodem, des te meer stikstof er tijdens de bodembewerking wordt vrijgelaten. Drijfmest heeft bijvoorbeeld een verhouding van 10:1, mest ligt tussen 16 en 18:1 en compost tussen 25 en 30:1. Tarwestro ligt met 60 tot 100:1 daarentegen zeer hoog. Daarom verschuift de C/N-verhouding in de bodem als het tarwestro op het veld blijft. De micro-organismen in de bodem vinden in de organische massa te weinig stikstof die ze kunnen omzetten, en daarom ontnemen ze stikstof aan de omgeving. Omdat de organismen een beter en dus sneller vermogen hebben om stikstof om te zetten dan de planten, vissen deze laatste achter het net. In de andere richting gaat het wanneer er te veel stikstof in de bodem geconcentreerd zit. Dat zet de micro-organismen aan om humus in de bodem op te bouwen en de daarin vastgehouden stikstof uit de bodemvoorraad te mobiliseren. Dit scenario wordt ook als 'priming-effect' aangeduid en wordt door conventionele boeren aangewend om in graan bij de laatste gift de mineralisatie te stimuleren en het proteïnegehalte te verhogen. Keerzijde van de medaille is dat het humus- en koolstofgehalte in de bodem zullen dalen.

→ **Werkpunt 6: alleen bodembewerking uitvoeren als het nodig is**

Door de bodem te bewerken, wordt er humus afgebouwd en komt er stikstof vrij. Dat heeft twee oorzaken. Ten eerste doodt de bodembewerking het bodemleven, door de afbraak van de humus. Ten tweede komt er weer meer lucht in de bodem. Daardoor geven de micro-organismen meer stikstof vrij die door de planten kan worden opgenomen. Dat is een heikel punt. Want

er wordt humus opgebouwd en met de vrijgekomen stikstof krijgen de gewassen voeding. Maar tegelijk gaat er een deel van de bodembiologie en de humus verloren. Daarom is een intensieve bodembewerking pas aan te raden als ze echt nodig is. Na peulvruchten zoals soja of akkerbonen die de bodem goed gestabiliseerd achterlaten, is het bijvoorbeeld niet nodig om te ploegen of om een diepe grondbewerking uit te voeren. Toch mag de ploeg niet helemaal op stal gehouden worden. Op sommige momenten of bijvoorbeeld bij sterke onkruiddruk kan de ploeg soelaas bieden. Maar dan enkel als het nodig is en ze de bodem niet meer schade toebrengt dan voordeel oplevert. En: alleen ploegen als het droog genoeg is.

→ **Werkpunt 7: Bandendruk beperken**

Het is niet alleen de bodembewerking die de bodem verstoort. Ook de grote (en steeds groter wordende) aslasten zijn een probleem. Bij veel fabrikanten van machines gaan de hogere aslasten ook gepaard met steeds bredere banden. Daardoor kunnen de machines met dezelfde bandenspanning het hogere gewicht over een groter contactoppervlak verdelen: 'Niets aan de hand, en wat we aan insparing zouden riskeren, compenseren we door een groter contactoppervlak!' In de bovenste laag (0 tot 20 cm) is dat effectief zo. Maar een verdichting in deze laag vormt op zich zelden een probleem omdat men deze met bodembewerking achteraf gemakkelijk kan losmaken. In de onderbodem ziet de situatie er echter anders uit. Hier breidt de druk zich, zoals de lagen van een ui, verder uit in de grond. Dat gebeurt onafhankelijk van de spanning in de band en van het contactoppervlak. Hier telt alleen het gewicht. Als we met een smalle band over de bodem rijden, wordt een deel van de grond aan de rand naar links en rechts weggedrukt. Bij brede banden kan echter niet al de aarde die onder het contactoppervlak ligt weggedrukt worden: enkel de aarde die aan de zijkanten van de band zit, gaat opzij. De aarde wordt dus veel meer naar onder gedrukt en de druk verwijdt nog in de diepere lagen. Dat maakt dat bij eenzelfde bandenspanning smallere banden met een grote diameter meer aangewezen zijn om de druk in de onderbodem te verminderen. Het is bovendien belangrijk om bij de smallere en hogere banden de bandenspanning op het veld zo laag mogelijk te houden. Want als de bandenspanning verminderd wordt, neemt het contactoppervlak (afplattingsoppervlak) toe en wordt de onderbodem meer ontzien. Iets om bij stil te staan, want bodemverdichting die onder de ploegvoor ontstaat krijgt men niet meer zo snel weg. ■

**TEM JIJ
HET BEEST?**

**NIEUWE PRAKTIJKOPEIDING
TECHNIEKER
LANDBOUWMECHANISATIE**
meer info op www.pclt.be

PCLT
praktijkopleiding op uw maat

PCLT | Zuidstraat 25 | B-8800 Roeselare | Tel 051 24 58 84 | info@pclt.be

 **VAN HAUTE**
LANDBOUW-, TUINBOUW- & INDUSTRIËLE MACHINES




**Informeer
naar onze
introductieprijsen.**

M-Hale

Zwaarveld 27, 9220 Hamme | T 052 47 24 45
www.vanhaute-landbouwmachines.be



SEED COMPLETE – de precisiezaai door PÖTTINGER ontwikkeld

- De module SEED COMPLETE van PÖTTINGER, die compatibel is met de AEROSEM en TERRASEM zaaimachines laat dosismodulatie toe van de zaden in functie van de rendementskaarten van uw percelen
- Optimaal gebruik van de mogelijkheden van uw bodem
- De korrelhoeveelheid, de rentabiliteiten en de effectiviteit van uw zaaimachine zijn op deze manier maximaal
- Besparing tot 5% van de variabele kosten dankzij doeltreffend gebruik van de zaden en andere input kan het voordeel oplopen tot 50 € meer rendement per ha



Tijdens de piekperiodes wordt er vrijwel dagelijks grond klaargelegd en gezaaid



Toubio in Wanfercée-Baulet teelt en vermarkt biogroenten



Bastien en François Lefèvre

Het verhaal van de familie Lefèvre, die het bedrijf Toubio opgericht heeft, is vrij apart. Alles begon met een kleine moestuin die na de werkuren onderhouden werd en gestaag verder groeide tot een volwaardig tuinbouwbedrijf. Op een oppervlakte van meer dan 50 ha worden heel het jaar door allerhande biogroenten geteeld. We hadden een gesprek met Bastien en François Lefèvre, de tweede generatie. Ze leggen ons uit hoe visie, gedrevenheid, marktkennis en mechanisatie onontbeerlijk geworden zijn om een modern biobedrijf efficiënt te kunnen runnen. Tekst en foto's: Christophe Daemen

Begin jaren '80 werkten de ouders van Bastien en François Lefèvre beide als leerkracht. Na de werkuren waren ze meestal in hun eigen moestuin te vinden waar ze biogroenten teelden. Beetje bij beetje konden ze wat grond bij verwerven en vrij snel werd er ook geëxperimenteerd met kleinere veeteeltactiviteiten, bijenteelt, bloemen ... Kortom: het volledig biogebeuren. Na een tijdje hebben ze wel beslist om zich enkel op groenten te focussen en het bedrijf gestaag te laten groeien tot een oppervlakte van meer dan 50 ha. Daarnaast omvat het bedrijf ook 26,5 ha boomgaarden op drie verschillende locaties (Temploux, Gembloux en Wanfercée) waar ongeveer 10 verschillende appel- en 2 perenvariëteiten geteeld worden. Er wordt zowel binnen als in vollegrond geproduceerd en in de serres van Toubio worden er tot 8 teelten per jaar gekweekt. Al bij al gaat het dus over belangrijke productievolumes op deze beperkte oppervlakte. Zoals Bastien zelf aankaart: 'Bij ons wordt het jaar rond wekelijks wel gezaaid en geoogst. Tijdens de piekperiodes wordt er vrijwel dagelijks gezaaid: een hele uitdaging voor de planning dus!' Binnen het bedrijf is Bastien verantwoordelijk voor de productie, terwijl zijn broer François eerder met de boekhouding, de administratie en de techniek bezig is. Hij zet nieuwe technieken in gang op het bedrijf en eens alles op punt staat, worden de werkzaamheden uitbesteed aan de werknemers.

Van hobby tot volwaardig bedrijf

Wat ooit begon als hobby, is ondertussen een intensief biobedrijf

geworden. Bastien: 'We zijn thuis met het begrip bio opgegroeid. Het leek ons dus normaal om verder te gaan. Al wil ik wel onderstrepen dat we geen fanatiekelingen zijn. We werken nu met 15 voltijdse werkrachten. In het volle seizoen werken hier dagelijks pakweg 30 mensen. We proberen de beschikbare oppervlakte optimaal te benutten, wat niet altijd eenvoudig is als er alleen groenten geteeld worden. Voor de toekomst ligt de nadruk niet zozeer op het groeien op zich, maar geven we er de voorkeur aan om op onze gronden nog efficiënter te telen. Omdat we vrij intensief werken en bio-gecertificeerd zijn, worden de gronden regelmatig ontsmet. We beschikken hiervoor over twee zelfrijders die autonoom werken en de grond op een diepte van 8 tot 10 cm ontsmetten. Ik zie het als een zekere waarborg om te kunnen oogsten. Op jaarbasis worden 50 tot 60 verschillende groenten geteeld, met uitzondering van wortelen, aardappelen of witloof bijvoorbeeld. We geven de voorkeur aan 'moeilijkere' teelten, die andere producenten minder aantrekken precies omwille van de moeilijkheidsgraad, of vanwege de noodzakelijke eisen op het gebied van verpakking. Als groenteteler is het belangrijk om snel te kunnen leveren in het voorjaar en daarnaast voldoende te kunnen bewaren. Het is daarom dat we van bij het begin ingezet hebben op serres, zodat we vroeg kunnen opkweken en leveren. Eigenlijk zouden we best alles in serres telen, maar in de praktijk is dat moeilijk haalbaar. Investeren in eigen koelruimtes is daarentegen bijna onvermijdelijk geworden

om een deel van de toegevoegde waarde in eigen handen te kunnen houden.'

Interbio en de vermarkting

Vrij vlog had de familie door dat produceren maar de eerste schakel was en dat het daarnaast ook van belang is om de afzet (mee) in handen te nemen. Na verschillende afzetmogelijkheden te hebben getest, zet de familie in het najaar van 2013 in op Interbio. Dat heeft als doel de bioproducenten helpen om hun productie te vermarkten naar de grootwarenhuizen. En het concept slaat aan. Tegenwoordig biedt Interbio werk aan een zestigtal mensen en beschikt het bedrijf over niet minder dan 3.200 m² koelruimte. Naast Toubio leveren ook andere biolandbouwers hun productie aan Interbio om deze af te zetten. Het bedrijf vermarkt enkel bioproducten en heeft op deze manier een zekere naambekendheid verworven, zowel in de gespecialiseerde handel als bij grootkeukens, restaurants en een aantal grootwarenhuizen. Bastien vervolgt: 'Als producent leveren we onze producten rechtstreeks bij Interbio. Het vraagt een strakke planning. Meestal weten we pas rond 16 u welke bestellingen klaar moeten staan tegen 's anderendaags 16 u. Maar zelf verwerken en verdelen blijft de enige manier om de marges een beetje in de hand te houden.'

Mechanisatie biedt nieuwe vooruitzichten

Biogroenten telen vraagt heel wat handenarbeid. Vooral het wieden vraagt extra aandacht. Bastien: 'Op ons bedrijf blijft onkruidbeheersing het grootste struikelblok. Wel proberen we zo vroeg mogelijk te beginnen, zodat onkruiden niet de bovenhand krijgen. Door de jaren heen hebben we heel wat geïnvesteerd in nieuwe machines en technieken. Ons machinepark telt momenteel 13 tractoren, alsook alle nodige machines om de grond te bewerken, in te zaaien en te oogsten. Bij heel wat werkzaamheden biedt gps toegevoegde waarde, enerzijds wat het werkcomfort aangaat, maar anderzijds ook om de nauwkeurigheid van de bewerkingen te verbeteren. Tegenwoordig werken we ook met een stuursysteem op basis van ultrasoontechnologie om bijvoorbeeld zaaiwerkzaamheden nog nauwkeuriger te laten verlopen. Wieden en schoffelen blijft uiterst belangrijk, vandaar dat we onlangs een Garford-schoffelmachine aangeschaft hebben. Deze geeft echt voldoening en maakt het mogelijk om de grond breder te bewerken tussen de rijen, waardoor manuele correcties eenvoudiger en vooral sneller verlopen. Daarnaast proberen we het oogstproces zoveel mogelijk te mechaniseren, wat niet altijd eenvoudig is. Courgettes of kolen worden voortaan geoogst door middel van een oogstband die aan een aanhangwagen gekoppeld is. Hierdoor winnen we tijd, maar hebben we ook weer meer mensen nodig om deze optimaal in te zetten. Daarnaast is het mogelijk om een eerste kalibratie op veld uit te voeren wat dan weer tijdswinst geeft bij het inpakken. We proberen zo kort mogelijk op de bal te spelen omdat een goede organisatie onmisbaar is, zeker met personeel in dienst.'

Hij besluit: 'Mijn ouders hebben altijd hard gewerkt en wat ze verdienen hebben ze steeds verder geïnvesteerd in het bedrijf om dit verder te laten evolueren. We hebben deze filosofie met de paplepel ingekregen en passen deze nu ook toe om ons werk steeds verder te verbeteren. Stilstaan is immers achteruitgaan en dat moeten we vermijden, zeker als we de biokaart willen blijven trekken. Niets is zo sterk in beweging als de biosector.' ■



De grond wordt regelmatig ontsmet met deze specifieke zelfrijders.



De Garford bewerkt de grond breder tussen de rijen.



Toubio beschikt ook over een aantal serres, waar er tot 8 rotaties per jaar geteeld worden.



Zelf verwerken en verdelen blijft de enige manier om de marges een beetje in de hand te houden.

Boeren in Brazilië



Terwijl Brazilië uitgroeit tot een van de grootste landbouwproducenten ter wereld zoeken boeren en producenten naar innovatievere economische modellen om op kop te kunnen blijven. Brazilië heeft een uitgebreid landbouwareaal, een hard klimaat en doordat veel van zijn landbouwbedrijven afgelegen zijn, worden joint ventures en coöperaties aantrekkelijke modellen voor producenten.

Tekst: Peter Menten en Olivia Midgley | Foto's: Olivia Midgley en Cadija Tissiani

Volgens de Braziliaanse coöperatieve organisatie (OCB) die de sector zowat vertegenwoordigt in dat land, zijn er ongeveer 1.500 landbouwcoöperaties werkzaam in 27 staten met in totaal meer dan 990.000 leden. Terwijl de OCB pas in 1969 werd opgericht, was de infrastructuur voor Braziliaanse landbouwcoöperaties al in het begin van de twintigste eeuw een feit. Familiebedrijven van minder dan 100 ha vormen 80% van de Braziliaanse landbouwbedrijven volgens cijfers van het Global Forum for Rural Advisory Services. Ongeveer 8% van de resterende bedrijven zit tussen 100 en 1.000 ha en amper 0,9% komt boven die 1.000 uit. De rest bestaat uit nog grotere bedrijven die ontstaan zijn door consolidatie over de laatste jaren.

'Kleine familiebedrijven voelden zichzelf weggedrukt door de grootschalige bedrijven en bleven achter met als enige optie de krachten te bundelen in coöperaties,' zegt landbouwconsulent Chris Ward. 'Vaak is dat de enige weg die boeren hebben om te kunnen wedijveren in export en landbouwindustriële zaken.' De man die ook landbouwer is in Mato Grosso, een deelstaat in het westen van het land, gaat verder: 'Zoals bij de meeste coöperaties

was het oorspronkelijke doel om de tussenpersonen te omzeilen en zo een faire prijs te bekommen, zeker voor gevoelige producten zoals koffie. Nu geldt dit model als een van de efficiëntste manieren om de winst van de producent te optimaliseren door toegevoegde waarde met het product te creëren en toegang te verkrijgen tot nationale en internationale markten. Cijfers van het internationale fonds voor landbouwontwikkeling tonen aan dat coöperatieven verantwoordelijk zijn voor 37,2% van het bruto binnenlands product uit de landbouw en 5,4% van het totale bruto binnenlands product in 2009. 'In coöperaties kunnen kleine boeren individueel realiseren wat ze anders niet zouden kunnen, zoals hun landrechten leren kennen en die opeisen, of betere marktopportunities zien en erop inspelen,' zegt Chris Ward. Marcos Farhat, de CEO van Coplacana, de grootste suikerrietcoöperatieve in Zuid-Brazilië, zegt dat coöperaties zoals de zijne de boeren en telers toelaten om onafhankelijk te boeren, maar wel met de steun van een grote commerciële organisatie. Hij gaat verder: 'Dit model heeft het voor telers mogelijk gemaakt om te innoveren en heeft de sector gevrijwaard voor een

THE
PERFECT
MATCH

FUTURE
PROOF

Getrokken spuittoestel

Akkerbouw
OCEANIS 2

- + Tank van 5000 tot 7700 liter
- + Aluminium spuitbomen tot 48 m, met Boom Assist
- + Isobus of Canbus
- + Gestuurde as met gyroscoop
- + Dopafsluiting dop per dop via GPS
- + Automatische reiniging DILUSET+ en e-SET
- + Viervoudige ophanging



Vind uw dealer op
www.packoagri.be

PACKO
AGRI



YouTube

overrompeling door de grote multinationals.' De man vertelt dat zijn groep in 1948 is opgericht en aan de 11.000 leden een platform biedt waarop ze zelfstandig kunnen opereren. 'We helpen onze leden om te onderhandelen met de vakbond over loonsopslag, we vertalen en verspreiden de wetgeving van de overheid onder de leden zodat ze zeker in regel zijn, we bieden financiële hulp via onze eigen bank - die uiteraard gereguleerd is door de centrale bank - en geven technische ondersteuning bij de teelt.' Om even op onze bank terug te komen: krediet is een van de duurste dingen waar een teler mee te maken krijgt en dat is waarom Coplacana leden financiële hulp biedt.. We zien het als een geheel.'

De coöperatieve groei ieder jaar met ongeveer twee miljoen hectare suikerriet en haalt 44% marktaandeel, met boeren die over vier staten verdeeld zitten. 'In Sao Paulo heb je een aantal producenten die 50 tot 100 hectare bewerken, maar als je naar de grotere vlaktes gaat, zijn er leden met 3.000 tot 5.000 hectare,' aldus Mr. Farhat. 'Als lid van de coöperatie profiteer je van de koopkracht van de groep. Brazilië importeert tamelijk wat landbouwmeststoffen en sproeistoffen. Als je hier als producent kortingen en schaalvoordelen kunt genieten, dan kan dat een aanzienlijk concurrentieel voordeel opleveren en je winstmarge verhogen.' Terwijl het coöperatieve model enorm populair is gebleven in de laatste 100 jaar, is de groei van het aantal coöperaties tijdens de laatste jaren vertraagd. 'De laatste 120 jaar heeft Brazilië meer consolidaties en joint ventures gekend dan nieuwe coöperatieven,' zegt Ben McClymans van de Origine Group. 'De meeste boeren zijn van mening dat in de huidige economische omgeving de bureaucratie samen met de initiële investering veel kost in

vergelijking met de collectieve voordelen die de coöperatieve vorm biedt. Wij geloven dat deze trend zal aanhouden.' Volgens het Braziliaanse instituut voor geografie en statistiek (IBGE) heeft de groei in de landbouw in het land over de laatste 10 jaar substantieel de groei van de coöperaties overtroffen. 'Wat we wel vaststellen, is dat telers die lid zijn van een coöperatie een substantieel hoger inkomen hebben dan degene die geen lid zijn,' nuanceert McClymans het geheel. 'Elke coöperatie heeft andere toetredingsvoorwaarden. Vele hebben een limiet op het aantal leden, wat betekent dat je moet wachten tot iemand de coöperatie verlaat om lid te kunnen worden. In andere gevallen is er geen limiet op het aantal leden maar moet je wel de nodige liquiditeiten voorzien om je in te kopen wat dan weer de toetreding voor kleinere telers vaak bemoeilijkt. En bij sommige coöperatieven ben je bovenop de toetredings-fee een jaarlijkse bijdrage verschuldigd.'

Origine Group is een organisatie van boeren die koffie produceren en verkopen, sojabonen en maïs verbouwen en vee houden. De sterkte van de groep is dat hij de hele keten controleert. 'Dat betekent dat boeren een faire prijs krijgen en niet aan de goodwill van handelaars zijn overgelaten,' aldus McClymans. 'De groep wil eerst aan de producent een faire prijs betalen, als de goederen de boerderij verlaten. De winstdeling ontstaat als tweede premie, op het moment dat onze producten in de handel verkocht worden. Dat betekent dat de producent twee premies ontvangt, wat op zich uniek is.' Net zoals Coplacana voorziet Origine Group ook technische steun op de boerderij, aangevuld met training en workshops.

Maar zoals in iedere markt is het belangrijk dat de organisaties goed en efficiënt bestuurd worden. 'De ervaring heeft aangetoond dat het succes van coöperaties is te danken aan sterke relaties en het vertrouwen van hun leden. Die band met de leden wordt door de jaren heen gevestigd, door de leden te voorzien van efficiënte marketingondersteuning, service op het vlak van techniek en financiën, en door transparantie van de hele werking van de organisatie,' aldus McClymans. 'Via de coöperaties zouden we managers moeten kunnen activeren om nieuwe marktopportunities op te sporen en, als deze zich voordoen, ze te gebruiken om hun verdere groei te bestendigen. Of om slimme aankoopbeslissingen te nemen door de trends op de markt te volgen en erop in te spelen. Kwaliteit zou de sleutel moeten worden in coöperatieven en er zouden stappen moeten gezet worden om de verspillingen en de vaste kosten te verminderen.'

Perkins bouwt ongeveer 1 miljoen motoren in Brazilië.



Wanneer je naar de grotere vlaktes gaat, zijn er leden van de coöperatieve met 3.000 tot 5.000 hectare suikerriet.



Brazilië is de grootste producent van suikerriet ter wereld.

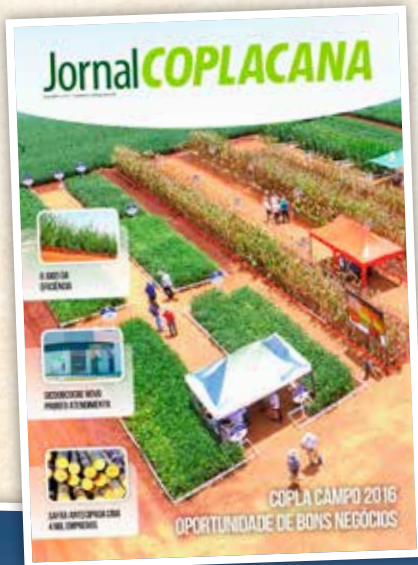
Brazilië, een wereldspeler in de landbouw

Brazilië is goed voor meer dan 7% van de totale landbouwexport wereldwijd en is de derde grootste exporteur van landbouwproducten naar de Europese Unie en de Verenigde Staten. Voor de tweede grootste producent van sojabonen in de wereld is soja het belangrijkste exportproduct gevolgd door suiker en ethanol, vlees, koffie en granen. Grotere efficiëntie en moderne productiemethoden hebben ertoe geleid dat het land een van de leiders in de globale landbouw is geworden. Experts geloven dat het goed geplaatst is om zijn productie te verhogen als de wereldbevolking verder stijgt. Rodrigo Chibor is general manager bij Perkins Engine in Curitiba, in Zuid-Brazilië. Zijn bedrijf bouwt ongeveer een miljoen motoren per jaar. Hij stelt het als volgt: 'Brazilië is aan het opschakelen om tegen 2050 een wereldbevolking van 9,5 miljard mensen mee te voeden. Terwijl boeren in andere producerende landen zoals India en Noord-Amerika geregeld te kampen krijgen met extreme weersinvloeden, kent Brazilië een goed klimaat met plaatsen die vier groeiseizoenen per jaar kennen. We hebben af en toe een droog jaar in bepaalde regio's, maar globaal genomen is er overal voldoende regen.'

Chibor zegt dat sommige toekomstmodellen van hoe 'boeren in Brazilië' er zou kunnen uitzien, al dichterbij zijn dan we denken. Zo worden bij bepaalde werkzaamheden al verschillende machines ingezet die precisietechniek over grote oppervlaktes toelaten. Hij voegt eraan toe: 'We lopen op kop op het vlak van landbouwproductie. China bijvoorbeeld zal een netto-importeur worden omdat het niet voldoende land heeft om zijn eigen groeiende bevolking te voeden. Brazilië zou daar een leemte kunnen opvullen. De wereld heeft dierlijke eiwitten nodig en de grootste bronnen voor veevoeder zijn soja en maïs. We hebben hier de capaciteit om nog veel meer te produceren zonder te moeten ontbossen, enkel en alleen door onze productiemethodes nog te verfijnen.'



30% van de sojateelt in Brazilië is geregeld via contracten.



Coplacana heeft zelfs een eigen ledenmagazine.



Enkele cijfers

Volgens de meest recente telling van het Instituut voor Geografie en Statistiek is 10,6% van de boeren lid van een coöperatie. De gemiddelde grootte van hun bedrijf ligt tussen 10 en 50 ha. De meerderheid van de oorspronkelijke boeren (mensen die via geboorte in de landbouw gebleven zijn) is lid van een coöperatie. Dat geeft aan dat lidmaatschap van een coöperatie eerder traditioneel is ingegeven. In Brazilië is meer dan 70% van de pluimveeteelt en 30% van de sojaproductie geregeld via contractteelt.

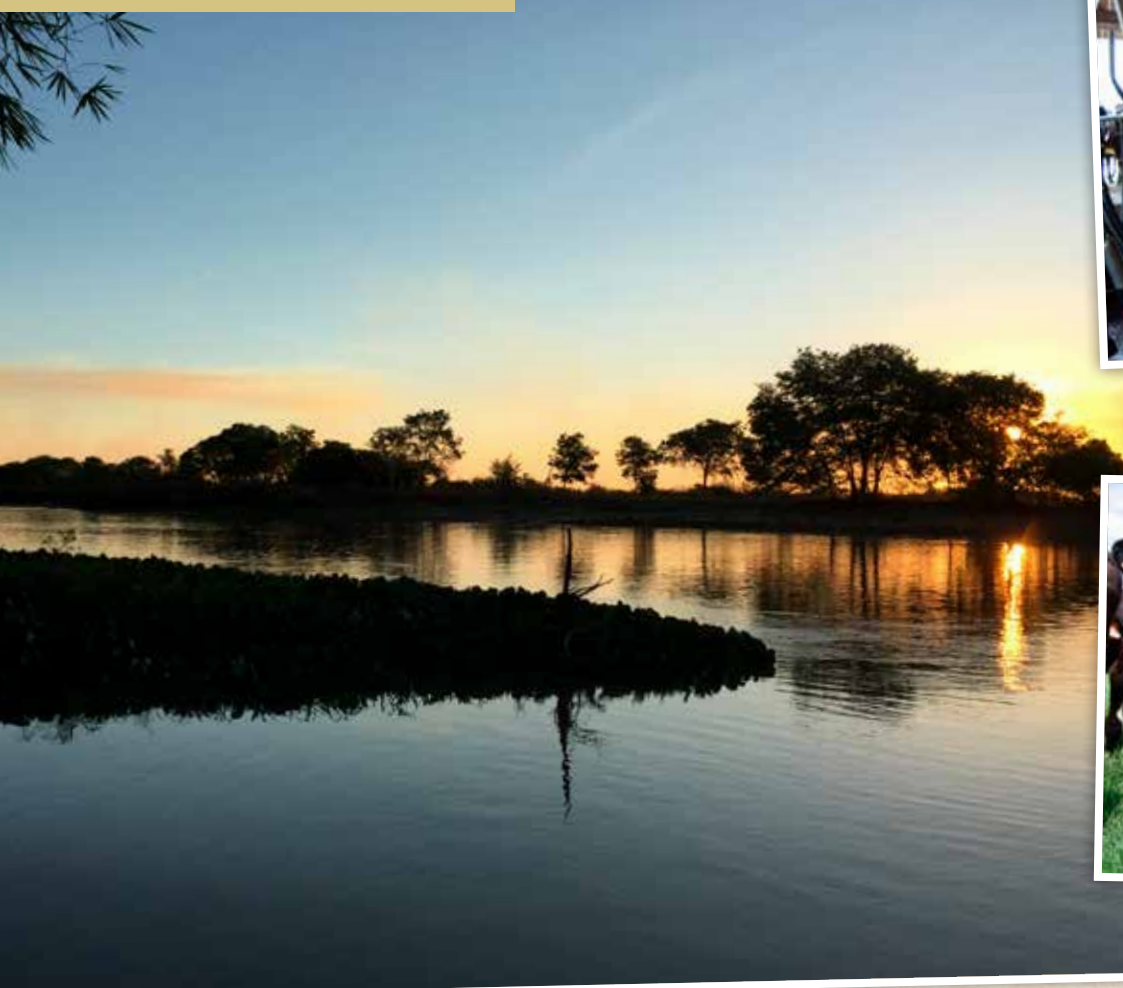


Ongeëvenaarde nauwkeurigheid bij zeer hoge snelheid

De Tempo Väderstad is de nieuwe generatie precisiezaaimachines met een ongeëvenaarde nauwkeurigheid, twee keer sneller dan gangbare precisiezaaimachines. Of het nu om directzaai, na een vereenvoudigde bodembewerking of na een verfijnde zaai-bedbereiding gaat, de Tempo kan alle uitdagingen aan.



Where farmings starts



Leitissimo is het geesteskind van de Nieuw-Zeelandse boer Simon Wallace en een hechte groep van managers uit Nieuw-Zeeland en Brazilië.



'Kunstmatige inseminatie, embryotransplantaties en genmapping zijn 3 belangrijke manieren om onze veestapel te verbeteren.'

Brazilië: vlees en melk op grote schaal

Brazilië is 8.514.877 km² groot en dat maakt het land ideaal voor grootschalige productiesystemen. We bezochten twee bedrijven die voeding produceren op grote schaal. Doordat het land een belangrijke landbouwspeler is op de wereldmarkt, kunnen boeren met het juiste bedrijfsmodel inspeken op de snelgroeïende wereldwijde vraag. Maar krappe marges (vooral in de zuivel- en rundvleessector) en geen overheidssubsidie, dat betekent dat alleen de efficiëntste boer kan overleven.

De boeren achter Agropecuaria Jacarezinho, een 46.000 ha groot rundvleesbedrijf met 10.000 fokkoeien en Leitissimo, een 5.500 hectare groot melkveebedrijf met 6.000 koeien, verklaren hun succes door innovatie, efficiëntie en schaalvoordelen.

Agropecuaria Jacarezinho, rundvleesbedrijf met 10.000 fokkoeien

Voor Jacarezinho, dat bekendstaat als een van de belangrijkste rundvleesproducenten van het land, is een uitgekiend fokprogramma de belangrijkste drijfveer geweest. Het bedrijf is 12 jaar geleden opgericht en heeft als doel een hoogproductieve

kudde met een korte groeicyclus op te bouwen.

'Onze koeien worden allemaal genetisch beoordeeld en geselecteerd op basis van vruchtbaarheid en productie,' zegt Barbara Barros, dierenarts en rundveehouder bij Jacarezinho. 'De criteria die we gebruiken, zijn gebaseerd op moderne technieken voor het verbeteren van de veestapel. Zo gebruiken we op grote schaal kunstmatige inseminatie, embryotransplantaties en genmapping. Dit zijn de meest aangewezen manieren om onze veestapel te verbeteren.'

Zoals vaak het geval is in Brazilië, bestaat de kudde uit Nelore-vee, een ras uit India voor zowel melk- als vleesproductie uit India. Het staat bekend om zijn duurzaamheid en zijn vermogen om te gedijen in warme klimaten, waardoor het de voorkeur geniet van veehouders in de Braziliaanse wildernis.

'De vrouwtjes die deel uitmaakten van de veilingcatalogus zijn ideaal voor mensen die werken met korte-omloopvee, omdat ze een vroeger biotype hebben, over moderne karkassen beschikken en minder veeleisend en productiever zijn,' zegt Ian Hill, baas van Jacarezinho.

'De dieren hebben een bewezen reproductieve efficiëntie. Recente slachtingen uitgevoerd door Agropecuaria Jacarezinho bewijzen dat het fokvee een uitstekende karkasopbrengst en -snelheid heeft. 91 dagen na de bevalling haalden de dieren een slachtgewicht van 309 kg, wat overeenkomt met 57 procent karkasrendement. Ik denk dat dit het succes bewijst van de dieren in de fokprogramma's. Het



De kudde bestaat uit Nelore-vee uit India.



De Braziliaanse wet stelt dat 20 procent van elke boerderij moet worden gereserveerd als een ecologisch aandachtsgebied.

is Jacarezinho dat de betere kaarten heeft als het om efficiëntie en winstgevendheid in de veehouderij gaat.'

Jacarezinho produceert 9.000 embryo's per jaar die op maat zijn gekweekt volgens de specificaties van de klant.

Dierenarts Barros zegt: 'Sommige fokkers willen bijvoorbeeld hun eigen stieren, andere willen een ander type koe dat past bij hun omgeving. Deze keuzemogelijkheid bestaat dankzij een grondige gegevensverzameling. Alle bestanden worden in strikte groepen bijgehouden om de betrouwbaarheid van de informatie te verbeteren.'

Leitissimo, een 5.500 hectare groot melkveebedrijf

Een intens, gegevensgestuurd fokprogramma ligt ook aan de basis van Leitissimo, dat net als Jacarezinho ook in de noordoostelijke deelstaat Bahia ligt. Leitissimo is het geesteskind van de Nieuw-Zeelands boer Simon Wallace en een hechte groep van managers uit Nieuw-Zeeland en Brazilië. Het is opgericht in 2001 en is gebaseerd op het weidelandschap in Nieuw-Zeeland, waarbij 85% van het koeiendiet gras is en de dieren het hele jaar door buiten mogen grazen.

Simon Wallace, wiens familie nog steeds een groot melkveebedrijf in Nieuw-Zeeland heeft, legt uit: 'We gebruiken de term 'nature on nitrous'. Hierbij halen we het meeste uit het tropische klimaat, met name 2.700 uur zonneschijn per jaar, de lage luchtvochtigheid en het overvloedige water. Het concept was hetzelfde van dat van een melkveebedrijf uit Nieuw-Zeeland, maar niet gebonden aan de geografische beperkingen van dat land.'

Zaken doen zonder te adverteren is als knipogen naar een meisje in het donker: alleen jij weet wat je doet.

Stewart Henderson Britt, Amerikaans econoom



www.tractorpower.eu

De boerderij, die 125 mensen tewerkstelt, is verdeeld in 11 individuele boerderijen of 'pivots' van elk 56 ha met in totaal 550 koeien, dus pakweg 10 koeien per hectare.

Dataverzameling en monitoring is een belangrijk aandachtspunt voor de Leitissimo-boeren. Zo wordt bijvoorbeeld de dagelijkse gewichtstoename van jonge dieren periodiek berekend en elke paddock wordt op bodemkundig vlak uitvoerig getest om er het bemestingsprogramma nauwkeurig op af te stemmen.

Simon Wallace: 'We bewaren en gebruiken veel gegevens. Het is er allemaal, dus het is logisch om het te gebruiken. Onze gegevens gaan jaren terug. We weten bijvoorbeeld uit historische gegevens hoeveel gras we volgende maand kunnen verbouwen op basis van de hoeveelheid mest die we hebben verdeeld. We weten dat als we naar oktober kijken we gemiddeld 140 kg droge stof per ha per dag realiseren. Het is een eenvoudig managementprincipe waarbij we op basis van eerdere ervaringen de toekomstige werking plannen.'

De Leitissimo-koeien zijn een kruising van Nieuw-Zeelands Jersey en Friesian en produceren 4.000 tot 5.000 liter melk per lactatie, met 4 procent vet en 3,8 procent eiwit. Ze worden gemolken in een visgraatstal met 40 koeien aan elke kant, waardoor 250 koeien per uur kunnen worden gemolken. De hele boerderij produceert 60.000 liter per dag.

Simon Wallace: 'Deze genetica is aangepast aan grasland. We hebben kleinere, robuuste koeien gekweekt die zeer efficiënt zijn in het omzetten van grasland naar melk. Elke boerderij wordt beheerd als een autonome eenheid en bevat een melkplaats,

kantoor, huisvesting voor bedrijfsmedewerkers, een generator en machines, opslag voor meststoffen en faciliteiten voor het opfokken van kalveren. Elke boerderij wordt gerund door vijf medewerkers onder leiding van een manager.'

Door het gegeven dat Brazilië elk jaar een miljard liter melk moet invoeren, voornamelijk uit Mercosur-landen (Argentinië, Brazilië, Paraguay en Uruguay), zegt Wallace dat er mogelijkheden zijn voor boeren om aan de toenemende vraag te voldoen, maar dat dit enkel kan als ze efficiënt produceren. 'De prijzen liggen rond de 0,45 euro per liter en de reden daarvoor zijn de invoerheffingen op melk in Brazilië.'

'Wat nog bizar is,' aldus Wallace, 'is dat Brazilië een hele goede verkoopprijs voor melk heeft en toch melk importeert. Het lijkt een echte paradox. De reden daarvoor is dat de productiviteitsverbetering op bedrijfsniveau de recente productiekosten niet heeft kunnen bijhouden.'

Uitdagingen voor beide bedrijven

De staat Bahia is even groot als Frankrijk, met een bevolking van 15 miljoen die jaarlijks 800 miljoen liter melk nodig heeft. Hoewel beide bedrijven een gezonde groei en winst realiseren, blijft het waakzaam werken. Het handhaven van hoge normen voor dierenwelzijn en het voortdurend werken aan het verbeteren van de prestaties en het eindproduct vormen dagelijkse uitdagingen, net als het veiligstellen van nieuwe markten. Wallace, die in 2010 investeerde in een verwerkingsfabriek van meerdere miljoenen euro's om de eigen melk ter plaatse te pasteuriseren en verpakken, bevindt zich midden in een productierlancering met innovatieve verpakkingen om zo te proberen om nieuwe consumenten te lokken, en te concurreren met tal van hoogwaardige zuivelmerken. De Leitissimo-melk wordt verdeeld over 16 staten in heel Brazilië. 'Ons unieke verkoopargument is de extreem hoge voedings-

waarde van de melk. Je kunt proeven hoe rijk ze is, zelfs in onze half-afgeroomde variëteiten. De geweldige smaak doet klanten terugkomen voor meer,' voegt hij eraan toe.

Voor Jacarezinho is waterschaarste een groot probleem. Dierenarts Barros zegt dat te weinig regen in 2015 en 2016 voor bijzonder droge omstandigheden op het 21.000 hectare grote grasland zorgde. 'Het is een erg moeilijke landbouwomgeving en ze brengt heel wat uitdagingen met zich mee. We vangen regen op in een grote dam tussen januari en maart, maar we hadden geen significante regenval in 2016. We hadden alleen in januari circa 705 mm en daarna niets meer. Vorig jaar hebben we gepelletiseerd graszaad geplant dat ongeveer 30 mm regen nodig heeft en de groei is krachtig. We zijn benieuwd. Ongeveer 80 ha wordt geïrrigeerd met behulp van water dat uit de nabijgelegen rivier wordt gepompt. Er zijn plannen voor de installatie van nog acht centrale irrigatiespinnen verderop dit jaar met daarbij nog eens 19 in 2019 om in totaal meer dan 2.500 ha te kunnen irrigeren.'

Roofdieren, inclusief cobra's en schorpioenen, vormen eveneens een probleem. Hun beten en steken kunnen dodelijk zijn. Koeien zijn van nature nieuwsgierig, ze zullen meestal aan het roofdier ruiken en dan worden gebeten. Milieubescherming is ook een belangrijk aandachtspunt voor de twee boerderijen. De Braziliaanse wet stelt dat 20 procent van elke boerderij moet worden gereserveerd als een ecologisch aandachtsgebied, maar zowel Leitissimo als Jacarezinho gaan verder dan de wettelijke vereiste, met respectievelijk 60 procent en 50 procent.

Simon Wallace voegt hieraan toe: 'We zijn trots op onze rijke biodiversiteit. Het is niet ongebruikelijk om haviken, herten, hagedissen en een heleboel vlinders rond de boerderij te zien. Ik denk dat het belangrijk is om te onthouden dat we naast de natuur boeren en we moeten doen wat we kunnen om die natuur in stand te houden.'

De staat Bahia is even groot als Frankrijk, met een bevolking van 15 miljoen die jaarlijks 800 miljoen liter melk nodig heeft.



Wallace verwerkt de eigen melk ter plaatse en bevindt zich midden in een productierlancering met innovatieve verpakkingen.

Rundsvlees

Brazilië produceert 11 miljoen ton rundsvlees per jaar wat met een exporttaandeel van 20 procent overeenkomt. Het is 's werelds grootste rundsvleesexporteur en heeft, na India, het grootste aantal runderen ter wereld.

Zuivel

Brazilië heeft de derde grootste melkveestapel ter wereld na de Europese Unie en India. Het produceert ongeveer 35 miljoen ton melk per jaar, maar moet toch nog melk invoeren. ■

Voor Jacarezinho is waterschaarste een groot probleem.



UW PERCEEL BEGINT TE COMMUNICEREN. BENT U KLAAR OM TE LUISTEREN?



De LEMKEN weerstations onderbouwen uw agronomische beslissingen. Ze leveren u realtime data over het microklimaat in uw gewassen en relevante (weers)informatie. En dit direct op uw Smartphone.

- Alle 30 minuten geactualiseerde weerinfo over het desbetreffende perceel
- Continu de neerslaghoeveelheid in beeld via de buienradar
- Elk uur de geactualiseerde windsnelheid
- De instraling van de zon
- De ziektedruk in meer dan 40 gewassen voor meer dan 100 plantenziekten

Meer informatie en bestellen via smartfarming.lemken.com

 **LEMKEN**
The Agrivision Company



Fendt Feldtag editie 2018

De Fendt Ideal, met rotatief dorsmechanisme, op rupsen of wielen, moet de grote loonwerker of akkerbouwer ervan overtuigen dat Fendt de ideale partner is om mee in zee te gaan.

Fendt houdt eraan om zijn prestige en imago in de verf te zetten onder de vorm van zijn tweejaarlijkse Feldtag in de buurt van het Duitse Wadenbrunn. Deze Feldtag is vergelijkbaar met de Belgische Werktuigendagen op twee punten na: er worden alleen Fendt-tractoren ingezet en het geheel wordt gekaderd in een luxueuze infrastructuur. Grote tribunes, reuze elektronische schermen en geweldige geluidsinstallaties moeten het comfort van de bezoeker van deze demodag ondersteunen. Heel wat machinefirma's die (nog) niet in het vaarwater van Fendt zitten nemen deel aan de demo's.

Tekst en foto's: Maarten Huybrechts

Fendt wilde tijdens deze editie duidelijk meegeven dat het full-liner is geworden. Tientallen Fendt-machines werden getoond op de bloedhete en zeer droge akkers van Wadenbrunn. De Europese landbouwers kreeg nog extra informatie over de economische situatie van Marktoberdorf. We lieten ons helemaal onderdompelen in de Fendt-euforie en mochten ons voor een dagje Fendt-rijder wanen.

2017 was beste jaar voor Fendt

Peter Paffen, algemeen directeur van Fendt, was in zijn nopjes op deze Feldtag want hij mocht een goednieuwsshow brengen over de resultaten van 2017 en 2018. Vanaf 1 januari 2018 ging de 'mother regulation' van kracht. Deze regeling is reeds eerder toegelicht in ons blad en gaat over de wettelijke en technische aanpassingen aan tractoren om toegelaten te worden tot de Europese markt. Het voornaamste gevolg is dat de tractoren hierdoor duurder zijn geworden. Om hier nog iets uit de brand te kunnen slepen, hebben de loonwerkers en landbouwers eind 2017 gebruikgemaakt van 'oude' uitvoeringen. Bij Fendt werd vastge-

steld dat er in 2017 in november en december tot 4 maal meer tractoren verkocht werden dan in de andere jaren. Dit maakte van 2017 een zeer goed jaar want op Europees niveau haalde Marktoberdorf voor het eerst een marktaandeel van 9%.

In Italië haalde Fendt voor het eerst de kaap van 1.000 tractoren per jaar. Ook Frankrijk kende een mooie stijging. Noord-Amerika was in 2017 goed voor de afzet van 800 tractoren. Het streefdoel van de Fendt-fabriek voor 2017 was 15.000 tractoren in de markt te zetten en dit werd met 15.020 mooi gehaald. Nog nooit heeft de fabriek van Marktoberdorf zulke hoge cijfers gehaald en daarom is de Fendt-directie ervan overtuigd dat er in 2020 nog eens 2.000 extra tractoren de fabriek zullen verlaten. De teller zou dan op 17.000 komen te staan. De Fendt-strategie voor 2020 is gebaseerd op 2 pijlers: attractieve tractoren maken en een sterke full-line uitbouwen.

Full-liner

De groep Agco heeft de voorbije jaren diverse fabrikanten opgekocht. Zo zien we dat de Laverda-fabrieken volledig zijn

omgevormd door Agco. Fella-hooibouwmachines, Welger-persen, Lely-opraapwagens, Galignani-grootpakpersen, Challenger-spuitmachines, Caterpillar-rupstractoren ... Een na een horen ze nu tot de full-line van Fendt. Moederbedrijf Agco heeft daar samen met Fendt flink veel onderzoek en ontwikkeling gedaan, wat bijvoorbeeld te zien is aan de volledig nieuwe Ideal-maaidorser met rotatief dorssysteem. Een machine die helemaal uit het eigen huis komt, is de Katana-veldhakselaar met vermogens tot 850 pk. Het resultaat van al dit overname- en onderzoekwerk wordt onder de naam Fendt op de markt gebracht en dat maakt van dit merk een full-liner. Geregeld laat Agco-baas Martin Richenhagen zich langs zijn neus weg ontvallen dat hij ook interesse heeft om de grondbewerking mee in het gamma op te nemen.



De Fendt 1050 met een ploeg van gelijke omvang.

De sfeer op deze Feldtag

Wie de sfeer op de Werktuigendagen kent, kan zich iets voorstellen bij de sfeer op deze Feldtag. Demo's in het veld worden afgewisseld met tentoongestelde machines en de sfeer zit er steeds goed in. Jong en oud zijn onder elkaar aanwezig en iedereen is in opperbeste stemming. Daarenboven was het warm, dus plakkende Lederhosen en veel drukte aan de drankkiosken. Grote potten bier kunnen blijkbaar niet ontbreken op een feest in het zuiden van Duitsland. ■



Bij velen was het werkelijke noodzaak: het stof doorspoelen.

BETROUWBARE BANDEN VOOR EEN VERANDERENDE WERELD



Modderige velden, drassig grasland, bergachtige landschappen en lange wegen. Mitas banden zijn betrouwbaar en efficiënt onder alle omstandigheden. Ingezet onder een diversiteit aan landbouwmachines en toepassingen, Mitas banden zorgen er voor dat de agrarisch ondernemer de snelle ontwikkelingen in de landbouw kan bijhouden. Mitas, betrouwbaar sinds 1932.

mitas-tyres.com



Mitas



Het zaaielement is voorzien van sensoren en moet nu 'slim zaaien', wat wil zeggen: op wisselende diepte en zaadafstand. Precisiezaai krijgt een andere invulling bij Fendt.



Het hele ruwvoederprogramma van Fendt is afkomstig van Fella en wordt aangevuld met de combipers van Welger-Lely.



Hoewel Fendt enkele jaren geleden al met een zelf ontwikkelde opraapwagen was uitgekomen, gaan het nu verder met de Fendt-Lely wagens voor grote en middelgrote bedrijven.



Nieuw is deze getrokken hark met zijdelingse afleg die de naam 'Former' kreeg.

Via smartphone, pc of tablet kunnen de prestaties van de machines gevolgd worden. Hier ziet men bijvoorbeeld dat de tractor 77% van zijn tijd gewerkt heeft, wat een hoog resultaat is.



Fendt: de standaard blijven zetten

Fendt heeft zichzelf gepositioneerd als 'verplichte koploper' of 'first mover'. Dit betekent dat het merk steeds moet trachten om vernieuwingen te brengen die dan later een algemene trend worden. Korter gezegd: het wil (vooral voor tractoren) de standaard blijven zetten. In het verleden heeft Fendt dit gedaan met bv. de voorasvering en de traploze transmissie en is het er zelfs in geslaagd om het woord 'Vario' als standaardbenaming voor een traploze transmissie te laten gebruiken. Naar de toekomst geloven ze dat de innovatie ligt in de digitalisering en de elektrische aandrijving. De digitalisering gaat over het vastleggen van de perceelgegevens en de machineprestaties, maar ook over precisielandbouw. Al deze zaken zijn reeds embryonaal aanwezig, maar zullen op middellange termijn uitgewerkt worden. De machine-digitalisering kan snel komen en dan volgt de perceelsdigitalisering. Als voorbeeld wordt de online opbrengstbepaling gegeven en de aanpassing van de werksnelheid van de machines daarop.

Fendt gaat zich nu ook verdiepen in de zaaitechniek door elektronische analyse van de bodem op het vlak van fysieke kenmerken en vochthoudend vermogen. Zo kan de zaaidichtheid per m² aangepast worden om de maximale opbrengst te halen. Agco heeft immers in 2017 een Amerikaanse fabrikant van precisiezaaimachines opgekocht. Men gaat ervanuit dat de jeugdgroei optimaal moet zijn voor een goede opbrengst. De machine focust zich op de juiste zaaidiepte en dit in functie van de vochtigheid van de grond. Vochtensensoren geven informatie door naar hydraulische drukcilinders die op hun beurt de zaaidiepte bepalen. De neerwaartse kracht op de zaaischijven gaat van 10 tot 250 kg. Om tegen een hoge rijsnelheid toch precies te kunnen zaaien, wordt gebruikgemaakt van een elevator. Het zaad wordt verenkelend en zal met een sneldraaiende elevatorband naar de zaaigleuf gebracht worden om de afstand tussen de zaden op een geprogrammeerde lengte te leggen.

Verder zal Fendt in de toekomst verderwerken aan de elektrische aandrijving. De introductie van de Vario e100 op de vorige Agritechnica heeft een enorme weerklank gekregen en vanaf volgend jaar gaat dit model in productie. Afhankelijk van de ontwikkeling van de batterij of eventueel een waterstofkrachtbron zal de tractor meer mogelijkheden krijgen.



50 jaar spuitmachines AMAZONE



Het beste Amazone-spuitprogramma ooit.

Voor de bescherming van uw gewassen biedt AMAZONE gedragen, getrokken en zelfzijdende spuiten van 12m tot 40m werkbreedte met een tankinhoud van 900 l tot 11.200 l. De AMAZONE spuitbomen zijn door hun speciale profielconstructie tegelijkertijd super stabiel en super licht.

AMAZONE-spuitmachines, al meer dan 10 jaar aan de top in België!

EXTRA KORTING

75 € per meter werkbreedte
bij AmaSwitch®

75 € + 75 € per meter werkbreedte
bij AmaSelect®

Actie geldig vanaf 01/09/2018 tot 31/10/2018 bij aankoop van een nieuwe machine. Niet cumuleerbaar met andere acties. Contacteer uw AMAZONE-verdeler voor een offerte.



Maaidorsen: stoppen kost tijd en geld



De afstanden tussen veld en silo worden langer.



Tussentijdse opslag in een container is de meest tijdrovende methode.

Een loonwerk- of landbouwexploitatie is een transportbedrijf tegen wil en dank. Nergens anders moeten zo veel verschillende goederen met verschillende eigenschappen ‘verplaatst’ worden. Ongeveer 50% van de werktijd wordt in de landbouw doorgebracht met transport. Doorslaggevend zijn niet enkel de zuivere transporttijden maar ook vul- en overlaadtijden: wachttijd, en dus verloren tijd.

Tekst: Peter Menten en Andrea Feiffer | Foto's: Andrea Feiffer

Dubbele uitdaging: meer capaciteit, grotere afstanden

Tijdens de graan- en maïskorrel oogst wordt duidelijk hoe belangrijk een goede transportregeling is. Hoe groter de maaidorsercapaciteit, des te meer belang er moet worden gehecht aan een goede regeling om het graan af te voeren. Kleine graansilo's verdwijnen, de graanontvangst wordt meer en meer geconcentreerd en dat maakt dat de afstanden tussen ‘veld en silo’ groter worden. De tendens is om veld- en transportwerk steeds meer te scheiden. De korte afstanden naar de graansilo's, die voorheen met tractoren werden afgehandeld, zijn verleden tijd en maken plaats voor transport over (middel)lange afstand. Nu komen ineens de reguliere vervoerders in beeld. Steeds meer

boeren hebben er ervaring mee. Nochtans wordt slechts een klein aandeel van de transporten in de graanoogst overgenomen door transporteurs. Boeren stellen zich vragen over de betrouwbaarheid en de stiptheid van de externe transporteur. Ze moeten een stukje de controle uit handen geven en dat zijn ze niet gewoon. Akkerbouwers die in de aardappelhandel zitten, hebben hier wel al ervaring mee. Bovendien heeft men, afhankelijk van het moment van de dag, een verschillend aantal zware vrachtwagens nodig. Dit aantal is moeilijk in te plannen en is afhankelijk van externe factoren zoals weersomstandigheden, reparaties en dergelijke.

De veld-silo-afstanden nemen verder toe en bovendien worden de transporttijden nog eens verlengd door het drukker verkeer en infrastructurele problemen zoals wegenwerken.

Lossen aan de rand van het veld kost een kwart van de capaciteit

Tegenwoordig dorsen grote maaidorsers meer dan 50 ton graan per uur en rijden ze zelfs met een breed maaibord tegen hoge snelheden. De lospijpen zijn lang en hoog en in geen tijd is de graantank leeg. Dit maakt dat conventionele transportvoertuigen, die aan de rand van het veld staan te wachten, tegen hun grenzen aan lopen.

De maaidorser is de belangrijkste machine in de oogst. Hij is een van de duurste investeringen op een landbouw- of loonbedrijf en moet op korte tijd een megahoeveelheid landbouwproducten binnenhalen. Hij heeft, in tegenstelling tot een machine in een bedrijf die 24 uur per dag en 365 dagen per jaar kan draaien, maar enkele uren per dag en enkele dagen per jaar om 'het ideale product te maken'. Daarom moet de maaidorser tijdens de ideale oogsturen maximaal kunnen draaien. Dat klinkt allemaal wat filosofisch, maar het is de pure realiteit.

Als de maaidorser uit gewoonte aan de rand van het veld lost, zal dit ongeveer 20 à 25% van zijn capaciteit vragen. Dat is een orde van grootte die je niet langer kunt verantwoorden met de capaciteiten en prijzen van de huidige maaidorsergeneratie. Wat 4 maaidorsers die aan de rand van het veld lossen in capaciteit kunnen halen, kan ook door 3 maaidorsers met een overlaadwagen worden gerealiseerd. Als de percelen vlot bereikbaar en groot genoeg zijn, is een overlaadwagen tijdens het dorsen een zinvolle investering.

De overlaadwagen: een innovatie die de maaidorser ondersteunt

Overlaadwagens mogen terecht een innovatie worden genoemd bij de graanoogst. Ze zijn een onvermijdelijke ontwikkeling die helpt om grote maaidorsers met een maximaal rendement te laten werken. Ze combineren de hoogst mogelijke bodembescherming met een hoog rendement. Dankzij hun grote banden veroorzaken ze weinig bodeminsporing. Terwijl ze meerijden kan de maaidorsertank al geleegd worden, zelfs al is deze niet helemaal vol. Op tijd kunnen lossen op minder draagkrachtige bodem verlaagt ook de bodemdruk en insporing van de maaidorser zelf. Afhankelijk van de situatie moet er niet specifiek met een overlaadwagen worden gewerkt. Als de afstand van het veld naar de silo kort is en het veld korte werkgangen heeft, dan is het zinloos om een overlaadwagen in te schakelen en kan men evengoed het graan op een kieper of een ander transportmiddel lossen.

De overlaadwagen is een revolutie in de logistieke ketting.



Als er niet voldoende transport voorhanden is, komt de maaidorser tot stilstand.



Tijdelijke tussenopslag is snel geregeld en zonder gevaar.

Extra afvoercapaciteit voorzien.



Overlaadcapaciteit aanpassen

Overlaadwagens mogen niet te klein zijn en moeten iets aan buffercapaciteit hebben. Als de weg van het veld naar de silo langer wordt, dan zijn de transportkniepers niet tijdig terug en kan de overlaadwagen iets overbruggen en wat 'tussenopslag' creëren. Als de overlaadwagen twee maaidorsers bedient, dan moet de inhoud van elke graantank rijkelijk in de overlaadwagen passen. Bovendien vervangen grote bedrijven hun maaidorser sneller dan hun overlaadwagens. Deze laatste moet echter ook bij de volgende grote maaidorsergeneratie passen, want anders wordt er geïnvesteerd in meer dorscapaciteit en wordt de overlaadwagen de bottleneck. Bij de investering in een overlaadwagen houdt men best rekening met de inhoud van de graantank van de maaidorser, de afstand veld-silo en de opbrengst per ha. Eén overlaadwagen voor twee grote maaidorsers is ideaal. Als er voldoende overlaadwagens beschikbaar zijn, biedt deze combinatie de hoogste dorsprestaties.

In een andere situatie kan een overlaadwagen gecombineerd met slechts één maaidorser met een overmaatse capaciteit een goede zaak zijn. Hier zorgt deze dan dat de maaidorser op maximale capaciteit kan rijden.

Andere bedrijven wijzen bijvoorbeeld drie grote maaidorsers toe aan één overlaadwagen. Hier moet dan een strikt regime worden aangehouden om de reistijden van maaidorser naar maaidorser zo kort mogelijk te houden. De overlaadwagen moet dan constant met de maaidorser meerijden tijdens het lossen en de maaidorser al rijdend laten lossen. In dat geval is het ook zinvol dat de chauffeurs met elkaar in contact staan via radioverbinding. De transportvoertuigen die over de weg gaan rijden en bij het veld arriveren nemen dan de eerste losbeurt van de maaidorser af om de overlaadwagen te ontlasten. In dit geval heeft het nut om de overlaadwagen uit te rusten met signalisatieverlichting zodat de maaidorserchauffeur kan zien dat de overlaadwagen vol is en niets meer kan aannemen. Dat geeft aan de maaidorser dan de mogelijkheid en het teken om eerst te gaan lossen op de transportwagen aan de rand van het veld. In het andere geval blijven ze met de maaidorser in het veld en laten ze zich 'bedienen' door de overlaadwagen. De voordelen van de overlaadwagens mogen echter niet teniet worden gedaan door overmatig gebruik. Het moet een samenspel blijven tussen maaidorser(s) en overlaadwagens. Er kan best van tevoren worden afgesproken dat de chauffeur van de maaidorser voor het vullen van de aanhangwagen zorgt. Hij heeft een veel beter overzicht en regelt het vulproces met zijn rijnsnelheid. De overlaadwagen rijdt daarentegen met een constante snelheid. Een camera aan het uiteinde van de lospijp op de maaidorser vergemakkelijkt het proces. Het spreekt voor zich dat in deze ketting een trekker met voldoende vermogen moet worden gebruikt.

Rijwegen kort houden

De chauffeur van de overlaadcombinatie en deze van de maaidorser moeten bij het aansnijden van het perceel en op de kopkokers zo werken dat de rijtijden en afgelegde afstanden zo klein mogelijk zijn. Dat komt trouwens ook de insporing en druk op de bodem ten goede.

Met twee maaidorsers en korte werkgangen rijdt de overlaadwagen alleen naar de maaidorser als dat nodig is. Als werkgangen langer worden en er eventueel een derde maaidorser

op het veld staat, moet het graan worden overgeladen, ongeacht hoeveel graan de maaidorser in de tank heeft. Dat betekent dat de overlaadwagen constant in beweging moet zijn. Bij lange(re) werkgangen is het aangewezen dat hij zich halverwege een werkgang positioneert en aan beide zijden de rijdende maaidorsers bedient. Een goede logistiek tussen de overlaadwagen en de maaidorser vermindert de brandstofbehoefte, verbetert de bodembescherming en creëert de mogelijkheid om meer maaidorsers te bedienen. Dit is van belang als er verschillende maaidorsers rijden. Overlaadwagens zouden zo veel mogelijk de bestaande rijgangen moeten gebruiken als ze over het veld rijden.

Voorlopige tussenopslag voorbereiden

De transportvoertuigen mogen geen 'bottleneck' worden. De rijtijden tussen veld en silo kunnen langer uitlopen omwille van files op straat, wachttijden aan de silo en tal van andere factoren. Bovendien neemt de capaciteit van de maaidorser(s) sterk toe tijdens de 'droge' oogsturen. Op deze momenten mag de hele oogstketting zeker niet tot stilstand komen en moeten er extra transportvoertuigen worden ingepland of moet er bijvoorbeeld op de hoeve een voorlopige tussenopslag worden ingericht. In heel grote bedrijven is dat een normale gang van zaken, maar in de traditionele landbouw klinkt het als vloeken in de kerk. Toch kan graan makkelijk en zonder schade enkele dagen gestockeerd worden om het dan naar de silo te brengen. En de extra 'werkgang' om het graan opnieuw te laden is goedkoper dan de lange wachttijd op het veld tijdens de beste oogstmomenten. Want het is niet zozeer de wachttijd op zich waarvoor we met een tussenopslag zouden gaan werken, maar wel de onherroepbare vruchtbare oogsttijd die verloren gaat. ■





VREDESTEIN TRAXION OPTIMALL

- ✓ Specific fuel consumption
- ✓ Area treated per hour
- ✓ Kappa/slip ratio

DLG Test Report 6800

LIVE THE LAND

FEEL THE FREEDOM. EXPERIENCE THE PERFORMANCE.

DE NEXT-GENERATION VF-BAND

- 7% verhoogde productiviteit en 7% verlaagd brandstofverbruik
- 15% grotere footprint voor minder bodemverdichting en een hogere opbrengst
- Optimale stabiliteit bij zwaar transportwerk
- 30% langere levensduur

Data gebaseerd op DLG test rapport 6800 en op testgegevens van Vredestein R&D. Meer informatie op : www.vredestein.nl



VREDESTEIN

YOUR PERFORMANCE TYRES SINCE 1909

Claas breidt wielladerreeks verder uit



De Torion Sinus draait via een combinatie van knikstuur en fuseesturing op de achteras...

... en kan met een hoogkipsysteem uitgerust worden.

De Claas Torion 1914 met een werkgewicht van 19.500 kg is de zwaarste uit de wielladerreeks.

Nadat Claas in zijn samenwerking met Liebherr een reeks Scorpion-verreikers lanceerde, krijgt ook de vorig jaar gelanceerde Torion-wiellader er drie kompanen bij. Bij de lancering van de Torion vorig jaar werden drie reeksen voorgesteld, telkens met een verschillende krachtbron: van 18.700 en 19.500kg, van 11.700 tot 14.300 kg en een reeks van 5.180 tot 5.600 kg. De respectievelijke vermogens lagen daar tussen 195 en 228 pk, tussen 140 en 167 en tussen 63 en 68 pk. De wielladers uit de nieuwe Torion Sinus-reeks hebben een werkgewicht van 5.550 tot 9.070 kg en een vermogen van 73 tot 106 pk.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Johannes Paar

Verreikers en wielladers: iedereen wint?

Claas heeft al jaren verreikers ingekocht bij externe fabrikanten en het is door deze samenwerking met Liebherr niet anders. Nu komen daar zelfs wielladers bij. Is dit een heel nieuwe wending met een bewuste strategie of liggen de win-winkansen hier wat hoger? Vanuit de Duitse markt is er bij de veehouders meer vraag naar een wiellader dan naar een verreiker. De veehouders zijn voor Claas met zijn hooibouw- en oogstmachines en -tractoren een heel belangrijke doelgroep en een wiellader zou perfect aansluiten bij het leveringsprogramma. Liebherr van zijn kant heeft in het verleden al pogingen gedaan om verreikers en wielladers in de landbouw te verkopen, maar behalve bij enkele loonwerkers die ook machines voor burgerlijke bouwkunde hebben, kregen ze moeilijk voet aan de grond. Voor Claas werd het stilaan tijd om een sluitend gamma te hebben en met de kwaliteitsmachines van Liebherr erbij is het merk op goede weg. Liebherr ontwikkelt en levert de machines en Claas zorgt voor de verdeling in het landbouwnetwerk. Liebherr krijgt tegen een lage kostprijs toegang tot een markt waar het alleen nooit zou kunnen doorbreken en Claas is verzekerd van een volledige lijn met degelijke machines waar ook een continu onderzoek- en ontwikkelingsprogramma achter staat.

Verschillende laadsystemen

Bij de Torion-modellen is gewerkt aan een optimale gewichtsverdeling. Zo is de motor laag en ver naar achter gemonteerd, zodat er voldoende tegengewicht is bij het heffen. De twee kleine wielladers zijn alleen leverbaar met een Z-arm waarbij de bak achterover kiept bij het uitduwen van de kiepcilinder. Tegelijk biedt deze Z-arm meer zicht, omdat er geen cilinders op de arm zelf staan. Bij het heffen van een arm met Z-kinematiek blijft de bak of palletvorm niet horizontaal, wat bij een arm met parallelgeleiding wel het geval is. De kleine Torions hebben daarom een systeem op de kiepcilinder dat de positie van de bak aangeeft. Bij het heffen moet je de bak dus manueel horizontaal houden. Bij het middengamma heeft de klant de keuze uit een arm met een Z- of een P-kinematiek. Een arm met P(arallel)-kinematiek is de aangewezen keuze voor landbouw- en stapelwerk. Een Z biedt een hogere opbrekkracht en de bak kan sneller geleidigd worden. Voor het zware gamma is een Agri-kinematiek beschikbaar die de voordelen van beide systemen combineert. Tot slot wordt ook nog, op sommige modellen, een High-Lift arm-hoogkiesysteem aangeboden.

Torion wielladerreeks wordt uitgebreid ...

... of opgevuld om juist te zijn. Van bij de lancering was er al een gamma met 5 zware wielladers van 12.620 tot 19.500 kg en vermogens tussen 140 en 228 pk. Daarnaast bood Claas een tweede reeks met 3 modellen van 5.180 tot 5.600 kg en vermogens van 63 tot 68 pk aan. Om het gat tussen deze twee reeksen op te vullen werden er deze zomer drie nieuwe modellen van 5575 tot 9070 kg en een vermogen tussen 68 en 106 pk geïntroduceerd. (Een Torion Sinus 537, een 644 en een zwaardere 956). Dat maakt dat Claas nu 10 types wiellader in het gamma heeft.

De typebenaming laat zich logisch verklaren: een 956 bijvoorbeeld staat voor 9 ton werkgewicht en een 'geknikte' kieplaat van 5,6 ton. Dat betekent dat deze 5,6 ton kan heffen vooraleer de achterwielen van de grond komen. Via de vuistregel 'de nuttige heflast is de helft van de kieplaat komt men tot een nuttig laadvermogen van 2.800kg.

Van klein naar groot: zo was het tot voor kort

• Torion 535 en 639

De twee kleinste wielladers van respectievelijk 5,2 en 5,6 ton worden aangedreven door Yanmar-motoren met een vermogen van respectievelijk 63 en 68 pk. Het hefframe is een eenvoudige Z-kinematiek met parallelgeleiding.

• Torion 1177, 1410 en 1511

Hogerop zitten er drie modellen tussen de 12,6 en 14,3 ton. Zij worden aangedreven door DPS-motoren met vermogens van 140, 155 en 167 pk. Bij deze machines is er keuze uit drie verschillende hefframes: de basis Z-kinematiek, parallelframe of een high-lift parallelarm. Ze zijn ook volledig hydrostatisch aangedreven.

• Torion 1812 en 1914

De Torion-reeks wordt aangevoerd door twee wielladers van 18,7 en 19,5 ton met een Liebherrmotor van respectievelijk 195 pk en 228 pk. Ook deze wielladers hebben een volledig traploze hydrostatische aandrijflijn. Bij deze machines heeft de klant keuze uit drie verschillende hefframes.

Dit komt erbij (537, 644 en 956)

De nieuwe Torion Sinus-modellen onderscheiden zich door een combinatie van knik- en fuseebesturing op de achteras. In vergelijking met een gewone knikbesturing is de wendbaarheid duidelijk groter. De knikhoek kon hierdoor met 10° verminderd worden, wat dan weer de stabiliteit ten goede kwam. De achteras wordt aangestuurd door een mechanische verbinding tussen de 'voorwagen' en de fuseebesturing op de achteras. De hydrauliekcilinder in het knikgedeelte beweegt bij het sturen automatisch ook de achteras. Bij de drie modellen is een knikpendel voorzien waardoor een vaste positie ook in oneffen terrein gewaarborgd blijft. Deze compenseert zijdelingse bewegingen van de voorwagen. Een demping in de knikbesturing zorgt voor een goed rijcomfort, vooral bij hoge snelheden. Voor de aandrijving van de Torion Sinus 537 en 644 gebruikt Claas Yanmar-motoren, de 956 krijgt de DPS-motor die ook in de zwaardere wielladers en in het middengamma van de Claas-tractoren ligt. De motoren zijn dwars ingebouwd en optimaal bereikbaar voor onderhoud. Het toerental van de ventilator van de radiator wordt aangestuurd in functie van de motortemperatuur en hij kan ook omgekeerd draaien om de koeler schoon te blazen. Alle drie de modellen zijn hydrostatisch aangedreven en voorzien van twee gesynchroniseerde rijtrappen. In tegenstelling tot de kleinere modellen bereiken deze nieuwe modellen een topsnelheid van 40 km/u.

De 644 en 956 zijn in optie met een high-lift mast verkrijgbaar. Het draaipunt van de bak ligt bij de ene op 3,79 en bij de andere op 4,01 meter. Daarmee kunnen deze vlot een grote voermengwagen laden.

Deze nieuwe Torion Sinus-reeks is op maat van de veehouder gemaakt. Voldoende kracht, een grote wendbaarheid en een ruime hefhoogte moeten ervoor zorgen dat deze machine de onmisbare hulp wordt op het erf. ■



Weg bevuild: wie betaalt?

In deze tijd van het jaar bereiken ons heel wat vragen in verband met het bevuilen van de weg met achterbleven restanten van vruchten, modder of wat dan ook. Dergelijke kwesties moeten vaak door de rechters worden beslecht. Wij geven hieronder een kort overzicht van een paar zeer recente uitspraken in dat verband.

Solange Tastenoye | www.solangetastenoye.be

Artikel 7.3 van onze Wegcode

Het is een vaststaand feit dat hierdoor vaak ongevallen worden veroorzaakt. Er valt immers niet alleen modder op de weg, maar het kan ook gaan om bieten, aardappelen, graankorrels, etc.

Binnen onze wetgeving bestaan er wel enkele wetsregels die op dergelijke ongevallen van toepassing zijn. Zo is er in de eerste plaats artikel 7.3 van onze Wegcode. Dit artikel bepaalt dat het verboden is het verkeer te hinderen of onveilig te maken door voorwerpen of stoffen op de openbare weg te werpen, te plaatsen, achter te laten of te laten vallen, hetzij door er rook of stoom te verspreiden, hetzij door er enige belemmering aan te brengen.

In het algemeen wordt door de rechtspraak aangenomen dat indien er een oorzakelijk verband bestaat tussen de achtergebleven modder en het ongeval, diegene die de modder heeft achtergelaten, aansprakelijk kan gesteld worden voor het ongeval.

Voorbeelden uit de praktijk!

Een rechter oordeelde onlangs: 'het achterlaten van modder op de rijbaan door een landbouwer maakt een inbreuk uit op artikel 7 van de Wegcode. Deze modder is voor de andere weggebruikers geen voorzienbare hindernis, zelfs niet wanneer deze modder al van de vorige dag aanwezig was en in de onmiddellijke nabijheid van de woning van de slippende weggebruiker lag.'

Een andere rechter oordeelde dat een bestuurder van een landbouwtractor waar aardkluiten afvallen op de openbare weg, een overtreding begaat op artikel 7.3 van de Wegcode.

Landbouwer Xavier versus Wim

Recent sprak de rechter zich nog eens uit over een ongeval dat ontstond ten gevolge van achtergelaten modder op de weg. De omstandigheden waren als volgt. Landbouwer Xavier bewerkt zijn akkerland. Op een bepaald moment rijdt hij met de tractor de baan op en laat hij een modderspoor achter over tientallen meters. Motorrijder Wim komt aangereden, doet zijn best om in de modder overeind te blijven, maar hij slaagt daar niet in en komt ten val. Hij bezeert zich, zijn motor is beschadigd en hij wenst zijn

schade te recupereren bij landbouwer Xavier.

De rechter meent dat door de aanwezigheid van de modder op de weg deze rijweg effectief aangetast was door een 'gebrek'. Hij oordeelt dat een landbouwer die werken uitvoert op een perceel akkerland dat langs de rijbaan ligt en die na deze werken de rijweg oprijdt zonder nadien de modder op te kuisen, aansprakelijk moet gesteld worden voor ongevallen die zich hierdoor kunnen voordoen.

In dergelijke omstandigheden, meent de rechter, maakt de landbouwer zich schuldig aan een overtreding van de 'algemene zorgvuldigheidsnorm'. Hiermee wordt bedoeld dat de landbouwer niet 'zorgvuldig' is geweest. Er wordt nagegaan hoe een normaal voorzichtig en redelijk landbouwer die zich in dezelfde feitelijke omstandigheden bevindt, zou handelen (het principe van een 'goede huisvader'). Dit principe is hier volgens de rechter geschonden. De landbouwer is daarom aansprakelijk voor het ongeval van motorrijder Wim.

André versus Charel

André rijdt met zijn wagen op een landelijke weg wanneer hij plots de controle over zijn stuur verliest en in de gracht terechtkomt. De politie komt ter plaatse en stelt vast dat er zich modder en maïsresten op de baan bevinden. André verklaart aan de politie dat hij de maïs nog had zien liggen, hij vaart minderde maar het te laat was daar zijn voertuig begon te slippen en hij zo in de gracht terechtkwam.

Charel is de eigenaar van het perceel maïsland dat geoogst werd en de werken werden uitgevoerd door loonwerker Simon. Deze laatste verklaarde aan de politie dat hij het maïsland had verlaten en hij ervan uitging dat eigenaar-landbouwer Charel instond voor het reinigen van de weg, zoals dit tussen hen was overeengekomen.

André wenst nu de schade aan zijn voertuig te recupereren en vermits hij met eigenaar-landbouwer Charel niet tot een akkoord komt, stapt hij naar de rechter. Deze laatste concludeert aan de hand van het strafdossier opgemaakt door de politie, dat de straat waar het ongeval zich voordeed heel erg bevuild was en een gevaar opleverde voor de weggebruikers. Bovendien had landbouwer Charel tijdens zijn verklaring niet eens aangehaald of hij de weg proper gemaakt had of niet (nochtans had hij zich daartoe verbonden volgens de loonwerker). De rechter besluit dat Charel een overtreding heeft gemaakt van artikel 7.3 van onze Wegcode, zodat hij de schade van André die hierdoor ontstond volledig moet vergoeden. ■



Voor telefonisch juridisch advies:

bel 0902/12014 (€ 1,00/min)

Persoonlijk advies enkel na afspraak:

via tel 013/46 16 24

PAST BIJ ELKE FAMILIE.

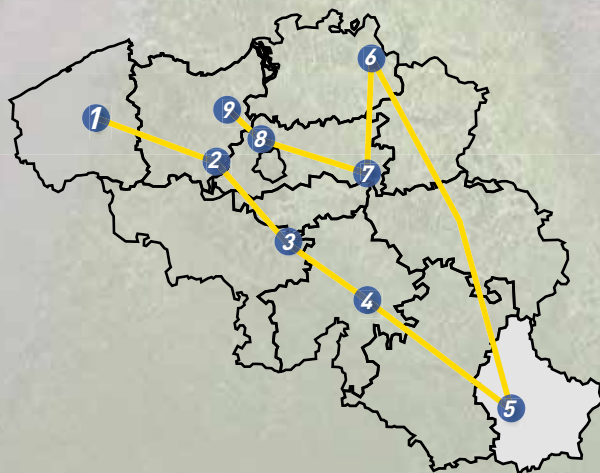
De STEYR Multi van 99 tot 120 pk.



STEYR
TRAKTOREN

Uw vertrouwenspartner.

T6 DYNAMIC COMMAND™ DE RECORDBREKER ZUINIGHEID KOMT NAAR JE TOE



Programma

- 18u: ontvangst
- 18u30: presentatie van de Dynamic Command™
- 19u-21u30: Ride&Drive
- Doorlopend zomerse BBQ

New Holland maakt een tour in België en Luxemburg, de karavaan houdt halt bij tal van onze dealers. Ontdek de recordbreker zuinigheid in zijn klasse, de T6 Dynamic Command™, die met zijn nieuwe transmissie nieuwe maatstaven zet voor prestaties en verbruik! Tevens zijn er vele andere modellen te zien, waaronder de New Holland werktuigen en constructie machines.

We hopen je graag bij ons te ontmoeten!

1 Vallaey ⁽¹⁾	Lichtervelde	05/09/2018
2 Nino-trac	Ninove	06/09/2018
3 Doneux	Frasnes lez Gosselies	10/09/2018
4 Burllet	Sovet-Ciney	11/09/2018
5 Agri-distributie	Noerdange (LUX)	12/09/2018
6 Antwerpse dealers ⁽²⁾	Hooibeeckhoeve Geel	13/09/2018
7 Brabantse dealers ⁽³⁾	Landen	17/09/2018
8 Thomas ⁽⁴⁾	Asse (Mollem)	18/09/2018
9 Verschueren	Lochristi	19/09/2018

Voor de mensen die zich aanmelden op www.nhroadshow.be ligt er zeker een geschenkje klaar.*

*Aanmelden is niet verplicht.

(1) Pype Gebrs bvba, Taveirne Tractor Service, Afschrift bvba

(2) Kenis bvba, Kenis nv, firma Luyckx, Vercammen bvba, Tirmech bvba, Gejaco bvba, Maes nv, Brouns landbouwmachines, Van Tigchelt bvba

(3) Van Ceulebroeck bvba, Merckx machines nv, Verhulst sprl

(4) De Sutter - Baeyens nv, Peleman bvba