



TractorPOWER

REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE





ALHYCO

MAAI-ARMEN EN KLEPELMAAIERS





	<i>Voorwoord</i>	Telkens nieuwe manieren zoeken	5
	<i>Akkerbouw</i>	'Van varkenshouder naar akkerbouwer'	6
	<i>Veehouder</i>	De familie Vanacker uit Huldenberg specialiseert in witblauw dubbeldoel runderen en thuisverwerking.	10
	<i>Loonwerker</i>	Isaply Services in Paifve biedt oplossingen voor landbouwers	14
	<i>Mechanisatiebedrijf</i>	Landbouwmechanisatiebedrijf Bini uit Meux legt het accent op nieuwe technologieën om zich te onderscheiden.	18
	<i>I love my agrojob</i>	Germain Moniquet is polyvalent medewerker bij Agrivaux SA	22
	<i>Management</i>	Tractor Mother Regulation 2018	24
	<i>Techniek</i>	Toont de 'Innovatieve Trekker' de weg?	26
	<i>Techniek</i>	Automatisch regelbare bodembewerkingsmachines	28
	<i>Techniek</i>	Welke maaidorser voor welk werk?	34
	<i>Techniek</i>	Melkveehouderij en investeringen: het vertrouwen is terug	38
	<i>Techniek</i>	Herder One: zelfrijdende bermmaaier	42
	<i>Mensen achter machines</i>	Zuid-Afrika	44
	<i>Recht</i>	Probleem met je advocaat: een oplossing is mogelijk!	50



TractorPower is een uitgave van
GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2,
1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofredactie
Peter Menten | 0473 93 45 88
Christophe Daemen | 0479 33 10 48

Vormgeving
Atelier Corneel | Evi Cornelissens
0485 41 77 92

Advertentie-exploitatie
pub@tractorpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen
info@tractorpower.eu

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden
gereproduceerd zonder schriftelijke
toestemming van de uitgever.

TractorPower verschijnt 4x/jaar op
11.852 exemplaren in het Nederlands
en het Frans.



Belgian jury member



Steeds voorop: de nieuwe JAGUAR

Als u op zoek bent naar beproefde techniek, efficiëntie en onovertroffen resultaat, dan is het tijd voor de nieuwe JAGUAR. Met zijn nieuwe rijaandrijving, unieke innovaties op het hakselaggregaat en nieuwe exclusieve uitrusting, is hij ideaal geschikt voor alle moderne loonbedrijven. Wij informeren u graag persoonlijk over de talrijke mogelijkheden die deze nieuwe machines te bieden hebben!

claas.com



AG-TEC S.A.
Rue du grand champ 12
5380 Fernelmont
Tel: 081 25 09 09
Fax: 081 25 09 10
info@ag-tec.be
<http://ag-tec.be/nl>

CLAAS



Waarheid van het seizoen

'Volhouden is niet keer op keer herhalen, maar telkens andere manieren zoeken.'

Auteur: onbekend

Telkens nieuwe manieren zoeken

Akkerbouwer Nijs uit de buurt van Lubbeek ging zich, meteen nadat hij het varkensbedrijf van zijn ouders had overgenomen, specialiseren in de aardappelteelt. Hij blijft innoveren om bij te blijven en andere oplossingen te zoeken; zo was hij vorig jaar een van de Belgische akkerbouwers die meedeed aan een proefproject om soja te telen.

De familie Vanacker in Huldenberg is al jaren een proefbedrijf voor het Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap. Koen en Walter Vanacker hebben ingezet op dubbeldoel witblauw om een stevige melk- en vleesveetak uit te bouwen. Daarnaast is Karin, de vrouw van Koen, bezig met thuisverwerking van melk en het organiseren van plattelandsklassen.

De familie Bini uit Meux is al sinds 1924 in de landbouwwereld actief. Ze evolueerde in die tijd van loondorser naar dealerbedrijf en koos er uiteindelijk voor om het loonbedrijf af te stoten.

Resultaat: de mechanisatietak groeit omdat nu ook loonwerkers meer en meer de weg naar Meux vinden.

Yves Henry uit Juprelle startte als boerenzoon het loonbedrijf Isaply Services, en zocht andere manieren om zijn bedrijf op de kaart te zetten. Samen met klanten bekijkt hij wat nodig is en vervolgens speelt hij hierop in.

Germain Moniquet is polyvalent medewerker bij technologiebedrijf Agrivaux en geniet ervan om gps-gestuurde oplossingen voor klanten te bedenken en te installeren. Nergens moet er zoveel herbekeken worden omdat bestaande oplossingen niet voldoen... en dat vraagt volhoudingsvermogen.

Verder brengen we in het tweede deel van dit magazine een overzicht van voermengwagen- en maaidorsertechniek en nemen we jullie mee naar Zuid-Afrika. Dat laatste is een land met een enorm landbouwpotentieel dat ook zijn eigen problemen heeft.

De redactie



"IK ZIT AL DAGEN OP DIT EI TE BROEDEN EN ER GEBEURT NIKS!"

CartoonStock.com

Anders naar de dingen kijken

In ons tweede voorwoord laten we mensen aan het woord die bij het maken van dit magazine in een interview of door een bepaalde ontwikkeling te doen een voorbeeld kunnen zijn voor anderen. In deze editie van TractorPower laten we de familie Vanacker uit Huldenberg aan het woord.

'Omdat we over genoeg hectare graan beschikken, hoeven we geen stro aan te kopen. Het blijft ook een gemak op het gebied van werkorganisatie omdat we vaste mest tot in november mogen uitrijden en vervolgens vanaf 15 januari reeds terug op het veld mogen.'

'Het rollend jaargemiddelde van onze melkkoeien bedraagt zo'n 6.000 liter. Het zijn duurzamere koeien dan Holsteins omdat ze veel langer meegaan. Ze kalven maar liefst zo'n 7 tot 8 keer af. We hebben zelfs een melkkoe die inmiddels elf jaar oud is.'

'Groeien is immers niet echt onze eerste zorg omdat nutriënten bijkopen niet altijd financieel interessant is.'

Karin, Jo, Koen en Walter Vanacker, eigenaar-uitbaters van het Hof Ter Vaeren, een gemengd landbouwbedrijf in Huldenberg. ■





'Van varkenshouder naar akkerbouwer'

Vader Nijs was een echte varkensboer, zoon Eric Nijs is een echte aardappelteler. Meteen nadat hij het bedrijf van zijn ouders had overgenomen, ging die laatste zich specialiseren in de akkerbouw, met name de aardappelteelt. Hij blijft echter innoveren; zo was hij vorig jaar een van de Belgische akkerbouwers die mededen aan een proefproject om soja te telen.

Tekst & foto's: Dick van Doorn

De overgrootvader van akkerbouwer Eric Nijs (60) was schoolmeester. 'Zeer opmerkelijk dus dat mijn opa boer geworden is. Waarom weet ik ook niet, maar ik ben daardoor nu akkerbouwer.' De vader van Nijs begon in 1958 op de huidige locatie in Binkom (bij Lubbeek). In 1988 kwam Eric Nijs in het akkerbouwbedrijf van zijn vader. Uitzonderlijk voor die tijd was dat ze als familie een landbouwvennootschap (LV) oprichtten. In die tijd waren er nog veel familiale bedrijven en LV's kwamen haast niet voor. Nijs: 'De reden daarvoor is dat ik mijn landbouwbedrijf volledig wilde scheiden van mijn privé. Achteraf ben ik heel erg blij met de oprichting van die vennootschap.'

In 1988 had de familie Nijs nog een gemengd bedrijf, bestaande uit een gesloten zeugenhouderij met honderd zeugen en akkerbouw. Nijs: 'Ik besloot echter om te gaan specialiseren in de akkerbouw. Mijn vader was een varkensfokker in hart en nieren, maar ik heb niet zoveel met varkens. Als een varken ziek was, zag ik dat bijvoorbeeld pas als hij bijna dood was', glimlacht Nijs, 'en dat werkt natuurlijk niet.' Akkerbouw lag de jonge boer veel beter. In de jaren tachtig teelde hij vooral suikerbieten en granen.

Halve hectare hangars

Door de komst van het bietenquotum ging Nijs op zoek naar andere teelten. 'Ik ben daardoor in 1988, bij de overname van het bedrijf, direct consumptieaardappelen gaan telen.' In 1995 stopte landbouwvennootschap Nijs met de zeugen en ging ze zich helemaal richten op de akkerbouw. De ouders van de Binkomse akkerbouwer droegen gaandeweg meer taken over en Nijs ging zich steeds meer specialiseren in de aardappelen. In 2008 kwam zoon Joris mee in de landbouwvennootschap. Joris: 'Ik werk nu al een aantal jaren volop mee in het bedrijf van mijn vader en dat bevalt me erg goed.' De teelt van aardappelen ligt zowel vader als zoon. Nijs: 'Door de jaren heen hebben we fors geïnvesteerd in de aankoop en huur van goede landbouwpercelen die voor de aardappelteelt geschikt zijn.'

Vader en zoon gebruiken op het land grotendeels vaste mest,



Eric en Joris Nijs: 'De aanleiding om zelf aardappels te gaan verpakken was vooral het winnen van de Belgian Potato Quality Award in 2002.'

Doorheen de jaren zijn de varkensstallen afgebroken en vervangen door grotere loodsen. Nijs heeft inmiddels zo'n halve hectare aan hangars.



aangevuld met drijfmest. Nijs: 'De voorbije jaren gebruiken we ook compost zodat we een beter humusgehalte in de grond krijgen. Humus houdt de nutriënten mooi vast in de bodem.'

Naast aardappelen teelt het bedrijf ook suikerbieten, tarwe en gerst. Doorheen de jaren zijn de varkensstallen afgebroken en vervangen door grotere loodsen. Nijs zelf heeft inmiddels zo'n halve hectare aan hangars. Hij heeft alles volledig up-to-date. Nijs: 'We hebben een hallenvuller van Miedema en een stortbak van Cito. De duoband is van Baselier, de grondtransportband van Spinnekop. In België zie je toch meestal óf het Nederlandse merk Miedema óf het Belgische AVR.'

Overstap naar New Holland

De vader van Nijs was een echte Massey Ferguson-liefhebber. Ook kocht hij een aantal Landini's aan. Nijs: 'De belangrijkste reden daarvoor was dat onze MF-dealer ook Landini verkocht.' In 1995 stapte Nijs echter over naar New Holland. 'Heel simpel, gewoon omdat het een goed merk is', lacht hij. 'Een bijkomende reden is dat New Holland-tractoren zeer geschikt zijn voor alle werktuigen die wij in de aardappelteelt gebruiken. Verder zijn de motoren van dit merk gewoon degelijk.' De Binkomse akkerbouwer heeft, een beetje uit nostalgie aan de tijd van zijn vader, nog één Landini staan, een 8550. De tractor doet het nog steeds prima. 'Ik gebruik hem nog voor het loofklappen van de aardappelen en voor het vegen en schoonhouden van de straten.' Verder heeft hij nu alleen nog New Holland tractoren en verreikers. Bij de twee verreikers gaat het om het type LM435, hij heeft een variant met een 6 en een 7 meter boom. En hij heeft maar liefst

zeven New Holland tractoren. 'Veel? Ach ja, je moet toch ook een reservetractor hebben', reageert Nijs. Hij kocht in 1997 een New Holland 8560. Daarna kwam in 1999 een New Holland M160, in 2004 een TM 155 en in 2006 een TM 175. In 2010 kocht hij een New Holland 8040 met maar liefst 310 pk (zijn tractor met de meeste pk's momenteel) en in 2014 een New Holland T7.270 Blue Power. In 2017 kocht hij een tweedehands New Holland TM 190 als reservetractor.

RTK-gps bevalt supergoed

De twee zwaarste tractoren gebruikt hij voor het poten van de aardappelen met een Structural snarenbedpootmachine uit 2010. Zijn land bestaat uit een vruchtbare combinatie van zand en leem. Nijs: 'Ik frees, poot en aard gelijktijdig in één werkgang zodat ik de structuur van het land zo goed mogelijk houdt. Ik hecht veel aandacht aan de bandenspanning. Op het land dus een lage bandenspanning, op de weg weer de voorgeschreven spanning. Joris en ik overwegen overigens wel om een drukwisselsysteem voor op de tractoren aan te schaffen zodat we de bandenspanning vanuit de cabine kunnen regelen.' Sinds 2010 gebruikt Nijs een RTK-gps-systeem op drie tractoren. Hoe dat vader en zoon bevalt? In één woord: 'supergoed'. Verder heeft Nijs sectieafsluiting op de spuitbomen van de Delvano-spuitmachine. 'Hierdoor hebben we tijdens het spuiten geen overlappings meer en dat zorgt voor een besparing op gewasbeschermingsmiddelen. Dat betekent dus kostenreductie. En het milieu is er ook nog eens bij gebaat.' De akkerbouwer schat dat hij door gebruikmaking van het RTK-gps-systeem een →



SNELLER ZAAIEN MET U-DRILL

OMDAT HET KAN!



- Hoge snelheid capaciteit
- Eenvoudig in gebruik
- Perfecte zaai nauwkeurigheid
- Automatisch bediend kopakker management

WHEN FARMING MEANS BUSINESS
kverneland.nl

KVERNELAND U-DRILL
universele zaai combinatie



kostenreductie van zo'n 4 à 5 procent heeft bewerkstelligd. Aan de opbrengstenkant is het voordeel echter nog veel groter. 'Ik schat dat ik zo'n 10 tot 15 procent meer opbrengst heb bij mijn teelten doordat ik met RTK-gps werk.' Vader en zoon kijken natuurlijk ook wel uit naar de nieuwste ontwikkeling: robots. Nijs: 'Maar daar wachten we nog even mee. Die zijn mijns inziens nog niet voldoende ontwikkeld.'

Het zaaien van de suikerbieten met een Monosem 12-rijige zaaimachine gebeurt ook met behulp van sectieafsluiting. De meststoffen worden met een Kverneland Vicon met weeginstallatie gestrooid. Nijs: 'En recent hebben we een Tebbe-mestwagen met weeginstallatie uit Wallonië gekocht. Zo kunnen we de vaste mest perfect doseren bij het strooien. Ik heb de mestwagen vorig jaar al gebruikt en dat werkte perfect. De opbrengsten van de teelten waren ook goed, dus ik ben er tevreden over.'

Aardappelen zelf verpakken

Langzaam aan groeide het areaal aardappelen uit tot de huidige honderdvijftig hectare. Nijs: 'We telen nu vooral Fontana en Innovator voor de verwerkende industrie en vastkokende rassen als Nicola, Charlotte en Exempla, voor de consumptiemarkt.' Momenteel teelt de Binkomse akkerbouwer voornamelijk aardappelen voor de verwerkende industrie, dus voor diepvriesfrietten en particuliere verkoop in winkels. Sinds 2002 verpakt landbouwvennootschap Nijs zijn consumptieaardappelen zelf met een eigen aardappelverpakingslijn van Auger en Jabelmann. Nijs: 'De aanleiding om dit te gaan doen, was vooral het winnen van de tweejaarlijkse Potato Award van de Belgian Potato Quality Award-organisatie in 2002. Het gaat daarbij om consumptieaardappelen. De jury keek bij de beoordeling niet

alleen naar de kwaliteit van de aardappels, maar ook naar het soort installaties die ik had. Verder vroegen ze uitgebreid naar mijn kennis wat betreft de aardappelteelt.' Ook vroeg de jury aan Nijs waarom hij bepaalde rassen wel of niet gebruikte. De akkerbouwer deed in het kader van de Potato Award mee met het ras Bintje. Nijs: 'Tijdens de tweede beoordelingsronde werden stalen van mijn aardappelen genomen en die werden gebruikt tijdens de smaaktesten.'

Ervaring opdoen met sojateelt

Afgelopen jaar deden vader en zoon Nijs mee aan het eerste innovatieve project waarbij soja geteeld werd in Vlaanderen. Zij waren een van de vijf Vlaamse akkerbouwers die experimenteerden met de teelt van soja, op vraag van afnemer Alpro en in contact met toeleverancier Aveve. Nijs werd gevraagd door Sanac, het bedrijf waar hij zijn zaad koopt, om mee te doen. 'Ik dacht; altijd even proberen, wie weet zit er een hoogsaldogewas tussen. Dat zou zo maar soja kunnen worden.' Vorig jaar teelde Nijs 2,5 hectare soja, dit jaar 2 hectare. 'De teelt gaat niet heel gemakkelijk, moet ik zeggen. Vandaar ook dat Aveve op 25 hectare blijft dit jaar; dezelfde oppervlakte als vorig jaar. De prijs is goed en de levering gaat ook goed, het contact met Alpro loopt enigszins stroef. Ik denk dat dit te maken heeft met de overname van Alpro door Danone. Daardoor is er iets minder interesse voor duurzame, iets duurdere soja vanuit België.' Als alles mee had gezeten, had Nijs dit jaar wel zo'n 7 à 8 hectare soja willen telen. Maar al zit niet alles mee, toch wil de Binkomse akkerbouwer ervaring opdoen met de teelt van soja. De totale opbrengst van Belgische soja blijft dit jaar dus gelijk aan vorig jaar: zo'n 75 à 100 ton. ■

Sinds 2002 verpakt de landbouwvennootschap haar consumptieaardappelen zelf met een eigen aardappelverpakingslijn van Auger en Jabelmann.

De vele hangars zijn zo gebouwd dat alles keurig op de juiste plek geparkeerd kan worden.

Nijs: 'Recent hebben we een Tebbe-mestwagen met weeginstallatie uit Wallonië gekocht. Zo kunnen we de vaste mest perfect doseren bij het strooien.'



De akkerbouwer schat dat hij door gebruik te maken van de RTK-gps een kostenreductie van zo'n 4 à 5% (aan middelengebruik) heeft bewerkstelligd. Aan de opbrengstenkant schat hij zo'n 10 tot 15% meer opbrengst te hebben bij zijn teelten door het gebruik van RTK-gps.



De laatste jaren gebruikt het Binkomse akkerbouwbedrijf ook compost, zodat het een beter humusgehalte in de grond krijgt. Humus houdt de nutriënten mooi vast in de bodem.



CASE IH
ZOMERDEALS

GRATIS
DOUGLAS
TUINSET*

lengte 240 cm

**VOOR ZO'N ACTIE GAAT
U BEST EVEN ZITTEN**

FINANCIERING

0%

36 MAANDEN**

* Exclusieve Hillhout Douglas Xavi tuinset voorzien van gebrandmerkt Case IH logo. Actie geldig van 21/06/2018 tot 31/08/2018.

** Vanaf 0% op 36 maanden uitsluitend op stock en geselecteerde modellen.

CNH
INDUSTRIAL | CAPITAL

www.caseih.com
CASE-IH

CASE IH
AGRICULTURE

VOOR WIE MEER VERWACHT.



Ze zijn al jarenlang proefbedrijf voor het Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap.

Karin, Jo, Koen en Walter Vanacker baten het bedrijf samen uit. Koen is voornamelijk met het vee bezig, terwijl Walter de man van de akkerbouw is.

De familie Vanacker uit Huldenberg specialiseert in witblauw dubbeldoel runderen en thuisverwerking.

Hof Ter Vaeren, het gemengd bedrijf van de familie Vanacker in Huldenberg is geen onbekende in de streek. Het is al jaren een proefbedrijf voor het Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap. Koen en Walter Vanacker hebben ingezet op dubbeldoel witblauw om een stevige melk- en vleesveetak uit te bouwen. Daarnaast is Karin, de vrouw van Koen, bezig met thuisverwerking van melk en het organiseren van plattelandsklassen. Met dat laatste wil ze de landbouw in een positiever daglicht stellen bij stadsmensen die voeling met de sector vaak helemaal verloren zijn. Begin mei gingen we een kijkje nemen hoe ze in Huldenberg de zaken aanpakken.



Koen: 'Mijn ouders hadden destijds ook al witblauw koeien. Het was voor hen een passie. Door de jaren heen zijn we zelfs vier keer Belgisch kampioen geweest.'

Tekst: Christophe Daemen en Dick van Doorn | Foto's: Dick van Doorn en familie Vanacker

Walter, Koen en Karin Vanacker baten het bedrijf samen uit. Koen is voornamelijk met het vee bezig, terwijl Walter de man van de akkerbouw is. In 2005 namen ze het bedrijf van hun ouders over. Het bedrijf beschikt over 52 ha grasland en zo'n 90 ha akkerbouw met graangewassen, suikerbieten, aardappelen en maïs. Naast de zuivere graanproductie is er genoeg stro om de boxen in te strooien. De pulp afkomstig van de verwerking van de suikerbieten, wordt gebruikt om het rantsoen aan te vullen. Daarnaast deed de familie mee aan een aanbesteding en maait twee keer per jaar zo'n 30 ha weiland van het ANB (Agentschap Natuur & Bos). Dat gras is vooral bestemd voor het jongvee en de vleeskoeien. Op die manier vormen akkerbouwgewassen en veeleef een evenwichtig geheel op Hof Ter Vaeren.

Dubbeldoel koeien

De veestapel bestaat uit zo'n 240 beesten, waarvan 75 melkkoeien en zo'n 30 stuks vleesvee. De rest is jongvee. De familie Vanacker heeft bewust gekozen voor dubbeldoel koeien. Zowel het melkvee als het vleesvee is van het ras witblauw. Koen vervolgt: 'Mijn ouders hadden destijds ook al witblauwen. Het was voor hen een echte passie. Doorheen de jaren zijn we zelfs vier keer Belgisch kampioen geweest. Af en toe verkopen we ook een fokstier die dan de naam 'Hof Ter Vaeren' verder doet leven. Het rollend jaargemiddelde van onze melkkoeien bedraagt zo'n 6.000 liter. Het zijn duurzame koeien dan Holsteins omdat ze veel langer meegaan. Ze kalven maar liefst zo'n 7 tot 8 keer af. We hebben zelfs een melkkoe die inmiddels elf jaar oud is. Witblauw runderen zijn robuuster, hebben minder pootproblemen, kennen vrijwel nooit verdraaiingen van de leibmaag en kalven alleen af. Daarnaast hebben ze ook nog een vleeswaarde die niet te verwaarlozen is. We zijn van mening dat we met zo'n veestapel duurzamer kunnen ondernemen. Groeien is immers niet echt onze eerste zorg omdat nutriënten bijkopen niet altijd financieel interessant is. We zitten op een boogschuit van Wallonië, waar de nutriënten niet van toepassing zijn. Het kan absurd lijken maar het is wel zo. We kunnen dan beter inzetten op efficiëntie, zoals met onze dubbeldoel koeien.'

De melkstal werd in 1997 in gebruik genomen. De koeien worden gemolken in een Fullwood Packo 2x3 Auto Tandem. Koen legt

uit: 'Gemiddeld melk ik twee keer per dag anderhalf uur. Vorig jaar hebben we de melkstal gemoderniseerd met een nieuwe melkmeting, nieuwe melkstellen en nieuwe software. Dat laatste was vooral nodig omdat het systeem vroeger nog onder 'DOS' draaide en helemaal voorbijgestreefd was. We kunnen terug een tijdje voort. Eén keer per maand doen we ook aan MPR (melkproductieregistratie) zodat we precies weten wat de koeien produceren en het rantsoen optimaal kan bijgestuurd worden.' Karin vult aan: 'Zowel het melk- als het vleesvee zit in potstallen. Door de ingestrooide boxen genieten onze beesten van meer comfort. Omdat we over genoeg hectare graan beschikken, hoeven we geen stro aan te kopen. Het blijft ook een gemak op het gebied van werkorganisatie omdat we vaste mest tot in november mogen uitrijden en vervolgens vanaf 15 januari reeds terug op het veld mogen. Heel anders dan drijfmest dus.'

Proefboerderij

Daarnaast is Hof Ter Vaeren ook een proefbedrijf voor het Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap, Dienst Ontwikkeling. Er lopen diverse proeven op het bedrijf van de familie Vanacker, zoals proeven om erosie in de akkerbouw te voorkomen. Koen: 'Normaal zoekt het ministerie om de drie jaar een nieuw proefbedrijf, maar bij ons zitten ze inmiddels al vijf jaar. Het is op vrijwillige basis en het voordeel van proefbedrijf zijn, is dat je heel veel bijleert.' Zo zijn er door onderzoekers van de Dienst Ontwikkeling bij Hof Ter Vaeren zo'n dertig soorten granen uitgezaaid. Walter: 'Er zitten graansoorten tussen die meer opbrengen. Zulke rassen voeg ik na de proef ook aan mijn eigen teeltplan toe. Verder worden er proeven gedaan met voedergewassen. De laatste tijd veel met veldbonen die als eiwitvervangers moeten dienen. De resultaten zijn niet altijd optimaal, maar daar dienen proefvelden dan voor. De proeven met gras/klavercombinaties en de maïsproeven geven wel goede resultaten.

Er liggen bij Hof Ter Vaeren proeven van ILVO, Inagro, het Suikerbieteninstituut, de Bodemkundige Dienst en PCA, onder andere over strip-till en ploegloze bodembewerking. Uit deze proeven komt naar voren dat ploegen meer opbrengst geeft dan niet-kerende grondbewerking. Walter: 'Opvallend is ook dat het aanleggen van drempeltjes tussen de aardappelbalken erg goed werkt en goede opbrengsten geeft. Ergens is het logisch omdat het regenwater niet zo vlug wegspoelt. In ons geval is het nog belangrijker omdat de streek rond Huldenberg gekenmerkt wordt door soms sterk hellende percelen die dan uiteraard ook erosiegevoelig zijn.'

Thuisverwerking

Naast de boerderij verwerkt de familie een deel van de melk dat op het bedrijf geproduceerd wordt. Dit is het domein van Karin: 'We verwerken onze melk tot roomijs, boter, yoghurt, platte kaas, rijstap en chocomousse. Daarnaast verkopen we vaste kazen die afkomstig zijn van een collega-veehouder. We zijn met deze activiteit in 1992 gestart en in 2000 hebben we de oude koeienstal verbouwd om er een verbruiksruimte met een 50-tal zitplaatsen van te maken. Naast de verkoop van eigen zuivelproducten, bieden we tijdens het weekend onze klanten ijscoupees, pannenkoeken en wafels aan. En we hebben het niet alleen van vaste klanten, maar ook heel wat mensen uit Tervuren, Brussel... die in de streek komen wandelen. Het is niet alleen een extra bron



Naast 52 ha grasland is er ook nog zo'n 90 ha akkerbouw met graangewassen, suikerbieten, aardappelen en maïs.



van inkomsten; op deze manier krijgen we de gelegenheid om ons beroep in een positief daglicht te stellen. Heel wat burgers hebben totaal geen voeling meer met de realiteit van onze stiel. Als didactisch bedrijf organiseren we regelmatig plattelandsklassen of groepsbezoeken. De mensen krijgen uitleg over het bedrijf en een rondleiding op het erf. Ik heb altijd een gevoel van voldoening als ik kinderen iets kan leren over het leven op de boerderij. Zelfs volwassenen waarderen deze aanpak, zoals blijkt uit het succes van de thuisverkoop.'

Eigen mechanisatie

Walter en Koen hebben beslist om de meeste werkzaamheden op het veld zelf uit te voeren. Walter: 'In onze streek zijn er niet zoveel loonwerkers. Door de jaren heen hebben we dus geïnvesteerd in een uitgebreid machinepark. In 2014 hebben we twee Claas Arion-tractoren gekocht, een 640 en een 650. Deze worden ingezet voor de meeste werkzaamheden. De Renault 616 blijft bijna uitsluitend aan de spuitmachine hangen. Om voordrog van optimale kwaliteit te kunnen oogsten, hebben we de trekker uitgerust met een front- en achtermaaier, een schudder en een hark met grote werkbreedte. Als de omstandigheden goed zijn, is het belangrijk om capaciteit te kunnen draaien. De eerste snede wordt doorgaans gehakseld. Daarachter wordt het voordrog meestal gewikkeld met onze eigen perswikkelscombinatie, een Claas Uniwrap 250. Verder beschikken we ook over een eigen maaidorser, een Claas Dominator 98 en een 2200-grootpakkenpers van hetzelfde merk.' Koen vervolgt: 'Naast een verreiker hebben we nog een oude Renault 851.4.S. Deze heeft al ruim 20.000 draaiuren achter de rug, maar doet het nog steeds prima voor de stroblazer. Een tweede 'oldtimer', een International 844 SB, blijft permanent aan de voedermengwagen hangen. Ongeacht de drukte op het veld, blijven deze tractoren beschikbaar. Het spaart ons bovendien heel wat werk uit om machines aan- en af te koppelen.'

Speciaal voor het maaien van de bermen langs de akkerranden en weilanden heeft de familie ook nog een Fiat 80-90 met een Vandaele bermmaaier.

Toekomst

Ondertussen heeft Jo, de zoon van Koen en Karin, de microbe ook duidelijk te pakken: 'Ik ben in mijn laatste jaar elektromechanica in Leuven. Volgend jaar ga ik naar de Thomas More hogeschool in Geel. Ik ben ingeschreven in de afdeling landbouwmechanisatie. Naar de toekomst toe zou ik het bedrijf graag overnemen, al zal het nog niet voor morgen zijn. Ik ben van mening dat het bedrijf niet per se moet groeien. Er is immers al werk genoeg om alles op tijd gedaan te krijgen.'

De familie Vanacker doet ook mee aan de actie 'Wij houden niet van blik en ander afval. Hou jij het mee proper?' Met Mooimakers.be, een initiatief van OVAM, Fost Plus en VVSG, dat in het voorjaar van 2017 gelanceerd werd, wil Vlaanderen zwerfvuil en sluikstorten tegengaan. Burgers, bedrijven, scholen, verenigingen en gemeenten worden opgeroepen tot actie om zo de straten, parken en buurten weer proper te maken én te houden. Boerenbond en Landelijke Gilden doen graag mee, want ook op het platteland ontsiert zwerfvuil de bermen, akkers en weiden. Koen: 'Zwerfvuil op het platteland is niet enkel lelijk maar ook schadelijk voor mens, dier en milieu.' ■



Naast de zuivere graanproductie is er dan voldoende stro om de boxen in te strooien.



De veestapel bestaat uit zo'n 240 beesten, waaronder 75 melkkoeien, zo'n 30 stuks vleesvee en het jongvee.



In 2014 kocht de familie twee Claas Arion-tractoren, een 640 en een 650. Deze worden ingezet voor de meeste werkzaamheden.



Karin, de vrouw van Koen, doet de thuisverwerking van de melk en organiseert plattelandsklassen om de landbouwwereld in een beter daglicht te stellen bij stadsmensen.



EEN BREED GAMMA PRODUCTEN !



JOSKIN
joskin.be

D.L.V. BEBO

Trelleborg TM1060. Verrijk uw landbouwactiviteiten.

We delen uw passie voor duurzame landbouw die uw gewassen waardevoller maakt. Het bereik van de nieuwe Trelleborg TM1060 biedt een hogere efficiëntie voor trekkers van 80 tot meer dan 300 pk. Het vrijwaart uw bodem van verdichting en maakt uw activiteiten productiever. Bescherm uw gewassen als edelstenen.
www.trelleborg.com/wheels/nl





Yves Henry: 'Ik heb altijd graag mensen ontmoet, naar hen geluisterd en samen naar oplossingen gezocht. Die manier van werken blijft steeds de basis voor elke samenwerking.'

Isaply Services in Paifve biedt oplossingen voor landbouwers

Loonbedrijf Isaply Services uit Paifve (Juprelle), in de provincie Luik, werd opgericht door Yves Henry, een landbouwerszoon die zijn activiteiten verder wilde uitbreiden. Door de jaren heen groeide het loonbedrijf en specialiseerde het zich in het persen en verkopen van stro en het openspreiden van vast organisch materiaal. Daarnaast beheert het ook gronden voor andere eigenaars en is het actief in het grondverzet en vervoer van landbouwproducten. We hebben Yves Henry eind maart ontmoet, bij de aanvang van de voorjaarswerkzaamheden.

Tekst en foto's: Christophe Daemen





Al gereed voor uw rooiseizoen?

Isaply Services experimenteert met de variabele afgifte van meststoffen, zoals hier in koolzaad.



Bandendrukregelsystemen voorkomen bodemverdichting.

- * Keuze uit verschillende types rooiers, afhankelijk van uw behoeftes
- * Zachte behandeling voor een optimaal product

- * 100% zachte behandeling
- * Minimale valhoogtes => zéér aardappelvriendelijk
- * Unieke bodemsnelheid 0,5 (0,2 optie) tot 6,5 m/min
- * Keuze uit PU-spiraal, staalspiraal, gladde of diablo rollen



Vraag vrijblijvend info via info@avr.be
+32 (0)51 24 55 66 | www.avr.be



Yves Henry groeide op een akkerbouwbedrijf op. Deze jonge veertiger kwam terug op het ouderlijk bedrijf in 1996 om er een loonwerkbedrijf uit te bouwen.

In zijn jonge jaren reisde hij veel, waardoor hij veel mensen ontmoette, andere manieren van werken zag en daardoor zijn blik kon verruimen. Die aanpak heeft hem geholpen bij het opstarten van zijn nieuwe activiteit. Yves vervolgt: 'Ik heb altijd graag mensen ontmoet, naar hen geluisterd en samen naar oplossingen gezocht. Deze manier van werken is nog steeds de basis voor elke samenwerking. Het zegt me niets om zoveel hectare te zaaien of te oogsten als ik er niets aan kan verdienen. Anderzijds geeft het me altijd voldoening als ik iets extra kan aanbieden aan mijn klanten. Het is de rode draad binnen mijn bedrijf en het heeft me ook geholpen om vooruit te geraken. Tegenwoordig vertegenwoordigen de zuivere landbouwactiviteiten ongeveer de helft van mijn omzet, terwijl transport en bijkomende activiteiten, zoals de winterdienst, voor de andere helft zorgen. Deze tweede activiteit maakt het ook mogelijk om personeel het jaar rond werk te bieden.'

Stro- en composthandel

Isaply specialiseerde zeven jaar geleden in stro- en composthandel. Yves vervolgt: 'In 2011 zorgde een droogte voor de nodige zorgen in de regio en verschillende klanten kampten met strotekort. Ik had al samengewerkt met een dealer uit de Marnestreek in Frankrijk en heb hem gevraagd of hij in zijn streek nog stro op 't veld beschikbaar had. Op een paar dagen

tijd had ik 300 ha stro verzameld; meer dan voldoende om mijn klanten uit de nood te helpen. Ik had de smaak vlug te pakken en tegenwoordig persen we jaarlijks zo'n 600 ha in de Marne. De strobalen worden daar gestockeerd en vervolgens vracht per vracht teruggebracht. Omdat ik iets in ruil wilde geven aan mijn Franse klanten, nam ik zo'n 3 jaar geleden contact op met een verwerkingscentrum voor varkensdrijfmest in Nederland. We hebben een overeenkomst gevonden om de vaste fractie te exporteren naar de Marne. Het levert me bijkomend werk op omdat deze vaste fractie open gevoerd moet worden, terwijl de Franse akkerbouwers er baat bij hebben omdat deze compost ideaal is voor hun akkerland. De vrachtwagens die naar Frankrijk rijden met de vaste fractie komen telkens terug met een vrachtre stro, zodat de transportcapaciteit maximaal benut wordt.'

Grondbeheer voor andere eigenaars

Naast zijn eigen akkerbouwbedrijf zorgt Yves Henry ook voor een volledig beheer van de teelten voor andere grondeigenaars: 'Ik probeer die activiteit verder uit te bouwen door meerwaarde te bieden aan mijn klanten. Ik blijf overtuigd dat de rendabiliteit in de meeste gevallen beter kan. Het maakt het bovendien mogelijk om een echte win-win samenwerking uit te bouwen waar iedereen beter van wordt. Ik zet vooral in op ploegloze teelttechnieken, het inzaaien van bodembedekkers en ik hou ook het organisch gehalte in de gaten. Daardoor kan ik me verder onderscheiden, hoewel ik verder ook aan de gangbare prijzen in de streek moet werken. Anderzijds spuiten we regelmatig 's





Ploegloze teeltechnieken genieten de voorkeur.



Grondverzetwerkzaamheden behoren tot het aanbod.

nachts of 's morgens vroeg. Het laat ons toe tijd te winnen en in te zetten op een betere werkkwaliteit omdat de luchtvochtigheid dan hoger is en de wind minder waait. Naast de rendabiliteit van de bespuitingen op zich mogen we ook de milieu-impact niet uit het oog verliezen.'

Een belangrijk machinepark

Door de jaren heen investeerde het bedrijf in een indrukwekkend machinepark. Yves heeft een voorkeur voor Duitse machines. Hij vervolgt: 'Ik hecht veel aandacht aan de kwaliteit van de service. Daarvoor vertrouw ik op een Duitse dealer, zo'n 65 km verderop. We delen dezelfde filosofie, begrijpen elkaar goed en ik waardeer ook zijn reactiviteit. Ook denk ik na over de vernieuwing van mijn machinepark in functie van een aantal parameters zoals de kost per uur, per hectare, per baal... maar ook in functie van de opportuniteiten die zich voordoen. Ik heb in 2017 bijvoorbeeld 4 nieuwe tractoren gekocht. Het is een evolutief systeem, hoewel alle aankopen grondig overwogen zijn. Ik kies altijd voor goed uitgeruste machines, die ik dan achteraf makkelijker kan overlaten. Daarnaast vind ik het belangrijk dat alle machines achter elke tractor passen. Van de 11 tractoren van het bedrijf blijven er 4 bijna altijd aangespannen met een drie-assige kipper met wisselsysteem. In functie van het seizoen wordt er dan met een grondverzetbak of een volumebak gereden, om bijvoorbeeld graan of aardappelen te vervoeren. Verleden jaar hebben we ook een vrachtwagen aangeschaft om meer vrijheid te hebben bij bepaalde transportwerkzaamheden.'

Inzetten op nieuwe technologieën

Yves Henry trekt duidelijk de kaart van nieuwe technologieën en hij is van mening dat een aantal van deze technologieën hem ook toelaten zijn bedrijf verder te laten groeien. Hij vervolgt: 'Dat is zeker het geval met de RTK-gps-geleiding. In het begin was ik niet helemaal overtuigd, maar ondertussen heeft deze technologie haar nut bewezen. We kunnen tijd besparen, de slijtage van de machines beperken, de efficiëntie

van de werkzaamheden verhogen en het leven van de chauffeur vergemakkelijken. Hetzelfde geldt trouwens voor het bandendrukwisselsysteem waarmee sommige tractoren uitgerust zijn. Het landbouwkundig aspect is niet weg te denken in al wat wij ondernemen en dit systeem maakt het mogelijk om de bodemstructuur te sparen. Verder zijn we ook bezig met de variabele afgifte van meststoffen, in bijvoorbeeld koolzaad of graangewassen. Deze techniek is vrij nieuw, maar ik denk dat deze trend meerwaarde zal bieden naar de toekomst toe.'

Management wordt steeds belangrijker

Vandaag biedt het loonbedrijf werk aan 8 voltijdse werkrachten. Door de jaren heen evolueerde Yves Henry stilaan van de rol van loonwerker naar die van manager. Hij vult aan: 'Ik moet zeggen dat deze rol mij goed bevalt. Tijdens de zomerse werkpieken is het natuurlijk niet altijd eenvoudig om een activiteit op afstand in de Marne te beheren, maar ik probeer mijn tijd te verdelen tussen België en Frankrijk. Gelukkig is het voortaan mogelijk om heel wat vanop afstand en met de smartphone te beheren. Hetzelfde geldt trouwens voor de composthopen die allemaal over eigen gps-coördinaten beschikken, wat een zekere troef is om het werk optimaal te organiseren, maar tegelijkertijd ook een vooruitgang is voor de traceerbaarheid. Anderzijds blijft het belangrijk om de rendabiliteit steeds goed in de gaten te houden. Soms is het interessanter om beroep te doen op een onderaannemer om iets gedaan te krijgen, dan een extra machine aan te schaffen. Een modern loonbedrijf moet aandacht hebben voor een duidelijke beslissingslijn, investeren in de kwaliteit van het werk, in aangepaste machines, maar ook in bekwame chauffeurs. En ik moet zeggen dat ik het geluk heb dat mijn chauffeurs echt gedreven zijn. Daarnaast denk ik dat het belangrijk is om vanuit je buikgevoel te ondernemen, want net dat heeft mij toegestaan om te groeien. Tot slot heeft mijn talenkennis geholpen om mijn zaak verder op de kaart te zetten. We zitten immers op een boogscheut van Vlaanderen, maar ook niet zo ver van Duitsland en Nederland.'



Onlangs kocht het loonbedrijf ook een vrachtwagen.



De meeste machines worden op het bedrijf zelf onderhouden. ■



www.vicon.nl

2 jaar
garantie*



3D Intelligente Baaldichtheid

Eenvoudig instellen baaldichtheid naar omstandigheden.



10%
Stroh

30%
Hooi

60%
Silage

"DE RV5200-SERIE VAN VICON MAAKT ECHT GEWELDIG STRAKKE BALEN."

Variabele kamerpers RV 5200

- PowerBind netbinding met directe invoer voor snelle en betrouwbare binding.
- DropFloor voor eenvoudig vrijmaken van verstoppingen.
- SuperCut snijrotor met 0, 12, 13 of 25 messen.
- 2.2m brede pick-up voor goede opname.



My way of Farming!

*Vraag naar de voorwaarden



Gérard, Damien en Yves Bini



Landbouwmechanisatiebedrijf Bini uit Meux legt het accent op nieuwe technologieën.

In de ruime werkplaats is het aangenaam werken.



De gebouwen van het loonbedrijf worden gebruikt om nieuw en occasiemateriaal te stockeren.



Het verhaal van dealerbedrijf Bini is dat van een familie die gepassioneerd is door landbouw en in 1924 al de eerste stappen zette in het agrarisch ondernemen. Het zuivere loonwerk van het begin werd al vlug aangevuld met de verkoop van tractoren en machines. Tegenwoordig vertegenwoordigt de familie een paar vooraanstaande merken en leggen Gérard, Yves en Damien Bini de nadruk op het volgen van de technologische evolutie. Eén van hun specialiteiten is de spuitmachine, wellicht dé machine die de laatste decennia de grootste technologische vooruitgang kende. We gingen ze midden mei opzoeken in Meux in de provincie Namen, op een 10-tal kilometer van Gembloux.

Tekst en foto's: Christophe Daemen

Een rijke geschiedenis

De naam Bini kwam eerst in beeld toen Ernest, de overgrootvader van de huidige zaakvoerders, zich in 1924 ging vestigen als loondorser in de streek van Meux. In de jaren '50 neemt Jules Bini de zaken over en begint hij ook machines te verkopen en te onderhouden, zoals bijvoorbeeld de Hanomag-tractoren

en de machines van Saint-Hubert. Beetje bij beetje komen de zelfrijdende maaidorsers in beeld, waardoor het loondorsen een totaal andere wending neemt. Michel en Jean-Marie, de twee zonen van Jules, nemen het bedrijf over in 1969. Datzelfde jaar starten ze met het rooien van bieten. Ze worden gedwongen om keuzes maken: Hanomag stopt immers de productie van tractoren. Ze kiezen dan voor Deutz en de toen succesvolle 06-reeks. Vijftig jaar later verdeelt de familie nog altijd het merk Deutz-Fahr.

De huidige generatie maakt keuzes

Gérard Bini en zijn twee neven Yves en Damien hebben het bedrijf overgenomen in 2013. Ze maakten meteen een opmerkelijke keuze. Gérard vervolgt: 'Tot dan waren we nog zeer actief in het loonwerk, voornamelijk dorsen en bieten en cichorei zaaien en rooien. Langzamerhand werd het steeds moeilijker om zowel het loonwerk als de dealeractiviteiten op hetzelfde niveau te houden. Zeker tijdens de seizoenspieken. Het is dan alle hens aan dek voor beide activiteiten. Vandaar de keuze om te stoppen met loonwerk en ons verder te concentreren op de verkoop en service van landbouwmachines. Vrijwel onmiddellijk hebben we toen een stijging van de verkoop gezien. We kijken dus tevreden terug op die beslissing. Tegenwoordig hebben we akkerbouwers en veehouders als klanten, maar ook steeds meer loonwerkers. Doordat we met loonwerk gestopt zijn, groeit het vertrouwen en interesse van deze doelgroep aanzienlijk. Daarnaast leveren we ook tractoren en machines aan gemeentebesturen, staatsbedrijven, maar bijvoorbeeld ook tuinaanleggers en bedrijven die bermen maaien.'

Vooraanstaande merken

Naast het vertrouwde Deutz-Fahr, verdeelt Bini ook twee andere hoofdmerken: Pöttinger en Tecnomat. Gérard vervolgt: 'We vinden het belangrijk dat onze klanten zowel machines als tractoren kunnen kopen. Anderzijds hechten we veel belang aan een goede verstandhouding met de invoerders of verdelers. Het laat ons toe verder te investeren in service zodat de verkoop op termijn blijft groeien. Naast deze hoofdmerken verkopen we een heleboel andere merken, die bijvoorbeeld meer gericht zijn op tuinaanleggers of gemeentebesturen of machines die door onze hoofdleveranciers niet aangeboden worden. Doordat Deutz-Fahr geen verreikers meer verkoopt, hebben we onlangs beslist om met Dieci in zee te gaan. Ze bieden een volledig gamma aan, van kleine laders tot grotere verreikers. Daardoor hebben we een oplossing voor onze bestaande klanten, maar kunnen we ook nieuwe klanten aantrekken. Het is alvast een stap in de goede richting.'

'Op vlak van aanpak zijn er bovendien heel wat zaken veranderd de laatste jaren. Zo wordt Deutz-Fahr rechtstreeks verdeeld door de fabriek. We hebben altijd graag gewerkt met de vroegere invoerder, maar niets staat stil. Nu werken we rechtstreeks met het magazijn van de fabriek. De gangbare onderdelen hebben we uiteraard op voorraad. Het is een andere aanpak, zeker op technisch vlak, maar anderzijds krijgen we de gelegenheid om regelmatig opleidingen te volgen. Hetzelfde geldt trouwens voor Pöttinger. Deze meer gestructureerde aanpak werpt in dit geval zeker vruchten af, zowel voor de dealers als voor de eindklanten.'



Bereid uw zomerwerk nu voor en profiteer van onze financieringsvoorwaarden*

De rendabele combinatie om te ontstoppelen en groenbemester te zaaien.

PÖTTINGER TERRADISC + TEGOSEM

- Zaai- en bedvoorbereiding en zaaien in één enkele bewerking
- Efficiënte en nauwkeurige verspreiding van het zaad
- Compleet pakket: goed geïntegreerd en perfect op elkaar afgestemd
- Eenvoudige instelling en gebruik

*Details en voorwaarden bij jullie PÖTTINGER partner

Contact en dealers op : www.poettinger.be



We beschikken over een eigen vrachtwagen om defecte machines naar de werkplaats te brengen of zelfs nieuwe machines bij de constructeur op te halen



Nu werken we rechtstreeks met het magazijn van de fabriek. De gangbare onderdelen hebben we uiteraard op voorraad.



In de toonzaal werd ook een shopruimte ingericht.

Specialisatie in spuitmachines

De familie Bini verdeelt spuitmachines van Tecnomat voor een groot deel van Wallonië. Dankzij deze jarenlange samenwerking groeide het bedrijf uit tot één van de specialisten op gebied van spuittechnieken voor het zuidelijk gedeelte van het land. Yves vervolgt: 'De spuitmachines blijven steeds verder evolueren. Het gaat dan vooral om technologische evoluties. Het watercircuit evolueerde immers bijna niet, met uitzondering van de continue circulatie. Als dealer is het dus zeer belangrijk om die evoluties van dichtbij te volgen. Doordat we onmiddellijk gevolgd zijn met de eerste automatische sectieafsluitingen op gps in 2005, en dat we de opleidingen van de constructeurs regelmatig volgen, kennen we die evoluties redelijk goed. Het is een troef bij de verkoop van nieuwe machines, maar ook zeker en vast een pluspunt in de naverkoop. Als een klant in panne valt met zijn spuitmachine moet hij zo vlug mogelijk geholpen worden. We verkopen vooral getrokken spuiten. De gedragen spuiten vertegenwoordigen nog zo'n 10% van de verkoop. Anderzijds zijn de zelfrijders steeds meer in trek. Zo'n 35% van de verkochte spuiten zijn inmiddels zelfrijders. Ergens is dat wel te verklaren: de akkerbouwbedrijven blijven groeien, de spuitcapaciteit is dan hoger en bovendien blijven de meeste tractoren anders toch aangekoppeld aan de getrokken spuitmachine. Ik verwacht dat deze evolutie zich verder zal doorzetten.'

'Wat de technologische evolutie betreft, merken we meer en meer aandacht voor het variabel spuiten, bijvoorbeeld op basis van vooropgestelde taakkaarten. Daarnaast zetten de constructeurs in op een aanpassing van de doppen in functie van de plaatselijke dosis en komt de sectieafsluiting per dop er ook stilaan door. Naar de toekomst toe zullen nog heel wat nieuwe systemen voorgesteld worden om nog nauwkeuriger te kunnen spuiten en de verschillende parameters van de spuit nog beter te kunnen beheersen. Al vind ik het spijtig dat de constructeurs hun 'eigen' gps-systeem te veel willen beschermen voor de concurrentie. Daardoor is het niet altijd eenvoudig om een tractor en een spuit optimaal te laten communiceren.'

Bekwaam personeel is onmisbaar

Zoals bij de meeste dealers is het voortaan zeer belangrijk om op bekwaam personeel te kunnen terugvallen. Gérard vervolgt: 'Op dit ogenblik hebben we geen reden tot klagen. We hebben een ploeg van goede mensen, die bekwaam en betrouwbaar zijn en de machines door en door kennen. De meesten werken hier al geruime tijd. Onze oudste techniek is zelfs in 1972 begonnen. Voor ons is dat een goede zaak omdat ze hun werk kennen en de klanten dat ook waarderen. We leggen de nadruk op de veelzijdigheid, hoewel ieder zijn specialiteit heeft. In een eerste fase kunnen ze dus allemaal aan een bepaalde machine werken en als het ingewikkelder wordt, kunnen ze steeds terugvallen op een collega. In ons geval werkt dit systeem perfect. We beschikken over een eigen vrachtwagen om defecte machines naar de werkplaats te brengen of zelfs nieuwe machines bij de constructeur of importeur op te halen. We besparen dan op transportkosten. We blijven een familiebedrijf en wonen ook allemaal in de directe omgeving. Zo kunnen we klanten ook 's avonds of tijdens het weekend helpen. Het familiale karakter is altijd onze sterkte geweest en we hechten daar veel belang aan!' ■

NIEUWE 6 SERIE RCSHIFT.
SCHAKELTECHNOLOGIE
MET HOOGSTE COMFORT.



6 Serie Agrotron. Nu met volautomatische comfortshift transmissie.

Voor vele inzetprofielen is het bedienings- en schakelcomfort van cruciaal belang. Met de nieuwe 6 RCshift serie (6 modellen van 156 tot 226 pk) heeft DEUTZ-FAHR het schakelcomfort in deze klasse opnieuw gedefinieerd.

De nieuwe volautomatische RCshift-transmissie biedt hetzelfde schakelcomfort als die van een personenwagen. Er is keuze uit drie rijstrategieën: handbediend, semi-automatisch voor veldwerkzaamheden en volautomatisch voor wegtransport. De maximale rijnsnelheid wordt in ECO of SUPERECO modus bereikt bij een sterk gereduceerd motortoerental (50 km/u 1.480 omw/min). Extreem efficiënt zijn de nieuwe Deutz 6.1 Stage IV motoren. Extreem veilig rijdt u met de geveerde vooras en het unieke DEUTZ-FAHR remconcept. Bij het cabinecomfort kunt u kiezen tussen de Maxivision of Maxivision 2 cabine. Wanneer u snel en comfortabel schakelen wil, contacteer dan uw DEUTZ-FAHR dealer.

Ontdek meer op deutz-fahr.com.



I ♥ MY AGROJOB



In deze rubriek ontmoeten we elke keer iemand uit de sector (verkoper, mechaniker, magazijnier, chauffeur, consultant) die een beetje meer uitleg geeft over zijn werk, achtergrond, motivatie... maar ook over zijn verlangens. Deze keer zijn we te gast bij Germain Moniquet, die polyvalent medewerker (verkoop, naverkoopdienst, algemene opvolging) is bij Agrivaux SA.

Tekst en foto: Christophe Daemen

Germain Moniquet is polyvalent medewerker bij Agrivaux SA

Naam: Germain Moniquet

Woonplaats: Atat

Leeftijd: 27 jaar

Werkt bij: Agrivaux SA in Braine-le-Château

Studies: Hogere opleiding in elektronica en landbouw



TractorPower: 'Germain, wat houdt je job in?'

Germain Moniquet: 'Als werknemer binnen een kleine structuur moet ik veelzijdig kunnen denken voor de taken die ik vervul. Ten eerste moet ik Pol Braine, mijn werkgever, assisteren bij een heleboel zaken zoals de verkoop, de voorbereidingen voor beurzen en demo's, het opbouwen van RTK-systemen of de bestellingen van onderdelen voor alle gps-toepassingen. In samenspraak met Pol maken we de planning op en verzorg ik vervolgens het opbouwen of de indienststelling van de gps-systemen of van de schoffelmachines die we toegevoegd hebben aan ons gamma. Tot slot help ik mee, steeds binnen het bedrijf, aan de ontwikkeling van een heleboel oplossingen op maat, zoals de translator, ons geleidingsysteem met ultrasone sensoren voor machines of de LED-verlichting van de spuitdoppen van een spuitmachine.'

TP: 'Waarom heb je voor deze job gekozen?'

Germain Moniquet: 'Ik ben geboren en opgegroeid op een landbouwbedrijf en ben echt bezeten door de sector. Ik wist al van jongs af aan dat ik in de sector wilde blijven. Ik ben geboeid door landbouwmechanisatie, maar ook door nieuwe technologieën. En mijn beroep laat me toe om van mijn passie te leven. Op die manier heb ik dus mijn passie en mijn werk kunnen combineren, waardoor ik energie uit mijn werk haal. Daarnaast heb ik de kans om de opleidingen die ik gevolgd heb verder te valoriseren en om te kunnen evolueren, dag na dag.'

TP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Germain Moniquet: 'Als eerste: de toffe ontmoetingen met nieuwe mensen. Die zijn leerrijk en laten mij bovendien toe om mijn vakkennis te verruimen. Ik waardeer ook het familiale karakter dat voortvloeit uit een kleine bedrijfsstructuur en de eenvoudige communicatie die ermee gepaard gaat. Daarnaast ben ik graag bezig met de ontwikkeling en het bouwen van machines en oplossingen op maat. Wat het beheer van mijn werk aangaat, heb ik een zekere vrijheid, zolang het werk maar af geraakt. Anderzijds zou ik ook de erkenning door de klanten willen onderstrepen. We blijven toegankelijk voor klanten, problemen worden in hun geheel aangepakt én we werken zonder tussenpersonen, antwoordapparaat of secretaresse. De klanten waarderen onze familiale aanpak omdat die goed past bij het familiale karakter van hun eigen ondernemingen.'

TP: 'En de minder leuke?'

Germain Moniquet: 'In mijn ogen zijn er niet echt minder leuke zaken, hoewel het soms minder evident is om je aan te passen aan de wisselende uurroosters in de landbouw, vooral voor de familiekring. Tijdens het seizoen moeten we rekening houden met zware arbeidspieken en daarnaast kunnen omgaan met de stress van de klanten. Maar de voldoening van de opgeloste problemen maken dat de rest vlug vergeten wordt. Daarnaast zijn de verplaatsingen niet altijd even leuk, maar die maken nu eenmaal deel uit van het geheel.'

TP: 'Wat zou je doen als je niet met landbouw bezig was?'

Germain Moniquet: 'Ik heb eigenlijk nooit overwogen om buiten deze sector te werken. Elk seizoen is anders dan de vorige en wat de gps-systemen betreft, bouwen we nooit twee keer exact hetzelfde. Ik weet dus niet echt wat ik zou doen als ik niet in de landbouwsector werkte, maar ik kan goed mijn plan trekken, dus moest het ooit nodig zijn om een alternatief te zoeken, zou dat wel in orde komen.'

TP: 'Wat is je grootste droom?'

Germain Moniquet: 'Ik wens eerst en vooral binnen de sector werkzaam te blijven en verder te evolueren. Er blijft zoveel te leren en doordat de technologieën zo snel evolueren, weet je in feite nooit genoeg. Ik zou graag de sfeer en de perspectieven in de sector in positieve zin zien evolueren, zodat er nieuwe mogelijkheden ontstaan voor een aantal mensen. Daarnaast, en op persoonlijk vlak, zou ik de eventuele overname van Agrivaux overwegen om verder te kunnen groeien binnen de sector.'

TP: 'Wat zou je aanraden aan mensen die in de sector willen beginnen of zich verder willen specialiseren?'

Germain Moniquet: 'Ik denk dat een grenzeloze passie voor de sector een goede basis vormt. Onze sector is veeleisend en toch heel bijzonder. Daarnaast is het erg belangrijk om je open te stellen voor nieuwe mensen en technologieën en nooit bang te zijn om bij te leren. Tot op zekere hoogte is het ook noodzakelijk om een plantrekker te zijn. Je kan immers niet altijd verder met de info van constructeurs; vaak moeten we zelf zoeken naar een oplossing. Ik weet 's morgens nooit hoe de dag er zal uitzien. Flexibiliteit is dus een vereiste. Het is vaak nuttig om je instinct te volgen. We kennen de machines van klanten niet altijd, maar we zorgen er met onze oplossingen altijd voor dat ze werken. Je moet kritisch zijn en logisch nadenken. En de voldoening is des te groter als klanten tevreden zijn!' ■

Blijf ook online op de hoogte van alle nieuwigheden uit de sector!

→ www.tractorpower.eu

→ Facebook: tractorpower

PERS-WIKKELCOMBINATIE // LT-MASTER



VIERKANTEBALEN-WIKKELAAR // G4010 Q PROFI



UW CONTACT DIRK VANDEMEULEBROUCKE // VERKOOP VLAANDEREN
+32 (0)472 196775 // dirk.vandemeulebroucke@goeweil.be

GÓWEIL BNL
Mirfeld, Zur Schmiede 23, B-4770 Amel
Tel: +32 (0)80 34 03 17 // info@goeweil.be

EFFICIENT.
TIJD BESPAREN MET GÓWEIL.

GÓWEIL BNL
www.goeweil.com

Tractor Mother Regulation 2018

Sinds begin dit jaar is in Europa de TMR van kracht. Dit is een document van een 50-tal pagina's dat de verordening 167 van 2013 beschrijft en vanaf januari 2018 strengere eisen voor fabrikanten van land- en bosbouwtractoren en machines vastlegt. Tekst en foto: Peter Menten



Groothoekspiegel

De motorkap mag enkel met een aparte sleutel kunnen worden geopend.



Hydraulisch dubbelleiding remsysteem



De TMR en 'vertekende' trekkerverkoopcijfers in 2017

De aangekondigde TMR en haar gevolgen zorgden ervoor dat er vorig jaar (afhankelijk van het merk) tussen 10 en 30% meer trekkers werden ingeschreven. In de statistieken geeft dit een vertekend beeld. Naast het oppoetsen van de verkoopcijfers, dat ieder jaar gebeurt, geeft dit een heel vertekend beeld van het aantal ingeschreven trekkers. Dat maakt dat de verkoopcijfers van tractoren en verreikers over 2017 in Europa een heel 'opgesmukt' beeld gaf. Tractoren die niet meer voldoen aan de voorschriften van deze EU-verordening konden maar tot 31 december 2017 ingeschreven worden. Dat zorgde, vooral bij tractoren tot 80 pk, voor deze 'extra' inschrijvingen.

De richtlijn in grote lijnen

Grote spiegels en veiliger remmen

De nieuwe eisen hebben vooral betrekking op veiligheid. Weldra volgt een ABS-verplichting. De TMR is het resultaat van bijna 40 jaar werk om in Europees verband de neuzen in dezelfde richting te krijgen. Het leidde al tot 24 verordeningen met in totaal zo'n 2.000 bepalingen. Sinds 2013 hebben we te maken met EU-verordening 167/2013. Dit document kreeg de naam 'Tractor Mother Regulation', een soort samenvatting die nu voor eenvormigheid moet zorgen. Daarbij wordt er juridisch onderscheid gemaakt tussen 'nieuwe trekkers' en 'nieuwe trekkertypes'. Een nieuwe trekker is dat wat nieuw uit de fabriek komt. Een nieuw trekkertype is een trekker die bij de keuringsinstanties nog niet bekend is en waarvoor de fabrikant een type-goedkeuringsprocedure moet aangaan, ook wel een conformiteitsverklaring genoemd.

Concrete wijzigingen vanaf 1 januari 2018

1. Groothoekspiegel

Strikt genomen eist de Europese typegoedkeuring een groter zichtveld. Een groothoekspiegel is niet verplicht, maar wel de meest voor de hand liggende oplossing.

2. Motorkapgereedschap

De motorkap mag alleen te openen zijn met gereedschap. Welk gereedschap, mag de fabrikant bepalen. De contactsleutel bijvoorbeeld, want het is veiliger om de motorkap te openen wanneer de motor niet draait.

3. Trekhaakkeuring

De trekhaak moet gekeurd zijn. Aan deze trekkers mogen ook geen niet-gekeurde trekhaken van andere (oudere) trekkers. Daarbij mogen fabrikanten niet alle trekhaken die ze eerder leverden nog monteren.

4. Aftakas uit

Nadat de chauffeur uit de stoel is, moet binnen 7 seconden de aftakas uit zijn. Dat is te onderdrukken door een extra knop (of toets) minstens 3 seconden in te drukken.

5. Tweeleidingsysteem

Na 31 december 2019 is een éénleidings-volgvagenremsysteem (de hydraulische aanhangerrem) verboden op nieuwe

trekkertypes, en na 31 december 2020 op alle nieuwe trekkers. Een tweeleidings-luchtremstelsysteem is niet verplicht, maar wel een logische oplossing.

6. Losbreekinrichting

Vanaf 1 januari 2018 is een losbreekinrichting verplicht; een nieuwe aanhanger remt dan automatisch als die loskomt. Dit geldt voor aanhangers die sneller mogen dan 25 kilometer per uur. Een luchtremstelsysteem kan dit, al zijn er ook hydraulische varianten in ontwikkeling.

7. Aanhangerrem

Vanaf 31 december 2018 wordt een alarm verplicht dat afgaat zodra de druk in het remstelsysteem onder een minimale waarde daalt. Bij nieuwe trekkers moet je handmatig de reminstallatie kunnen onderdrukken om de handrem te testen, bijvoorbeeld op een helling.

8. Verlichting apart

Constructeurs mogen de werkverlichting niet meer combineren in één schakelaar waarop ook stads-, dim- en grootlicht zit.

9. Stickers

Er gelden nieuwe eisen aan waarschuwingen voor de gebruiker. Bijvoorbeeld stickers bij nooduitgangen (dakluik, achterraam), smeerpunten en draaipunten van de hef.

10. Ontkoppeling

Als een trekker sneller kan rijden dan 40 kilometer per uur, moet die op 40 kilometer per uur worden begrensd wanneer je de rempedalen ont koppelt.

Aanhangwagenremstelsysteem

tractoren

Enkel-leiding hydraulische aanhangwagenremstelsysteem op categorie T & C;

- Vanaf 1-1-2018 verboden als (hoofd)remstelsysteem
- Vanaf 1-1-2020 wordt typegoedkeuring geweigerd
- Vanaf 1-1-2021 wordt het aanbieden op de markt, registratie of in het verkeer brengen verboden

Alternatief

- Dubbel-leiding hydraulische aanhangwagenremstelsysteem
- Dubbel-leiding lucht aanhangwagenremstelsysteem

Aanhangwagens

Enkel-leiding hydraulische aanhangwagenremstelsysteem op categorie R & S;

- Vanaf 1-1-2018 verboden
- Wijziging van Regeling Voertuigen

Alternatief

- Dubbel-leiding hydraulische aanhangwagenremstelsysteem
- Dubbel-leiding lucht aanhangwagenremstelsysteem ■



Uitdagende tijden vergen een nieuwe formule van efficiëntie en betrouwbaarheid.

KUBOTA

BEURS VAN LIBRAMONT | 27 > 30 juli 2018

M5001: de ultieme uitdager in de klasse 95-113 pk
Een ruime keuze met aangepaste toebehoren

- Soepele financiering
- Gratis demo
- Verlengde waarborg

For Earth, For Life
Kubota

Maternaco Group
www.maternaco.be

www.kubota-eu.com

f t i y in

TRACTOR POWER
REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE



Toont de 'Innovatieve Trekker' de weg?

De 'Innovation Tractor' met geautomatiseerde rijfuncties en de elektrificering van de rijaandrijving zorgt ervoor dat gebruikelijke procedés in de landbouw sneller, efficiënter en veiliger kunnen worden uitgevoerd.

Als we erin slagen om de trekker automatisch te rangeren om machines aan te koppelen, zou een deel van het werk op een loonwerk- of landbouwbedrijf sneller en veiliger kunnen verlopen. Als we bovendien onze trailers kunnen voorzien van een elektrische aandrijving in combinatie met de trekker, kunnen we de efficiëntie van trekker en trailer verbeteren en hebben we minder vermogen nodig om dezelfde last te vervoeren. De componenten, die in de conceptstudie 'Innovatieve Trekker' geïntegreerd zijn, toonde ZF op de voorbije Agritechnica.

Tekst: Peter Menten & Roman Engeler | Foto's: ZF

'Wij willen aantonen hoe de efficiëntie, comfort en veiligheid kunnen verhogen als intelligente systemen uit de auto- en vrachtwagenindustrie in een landbouwtrekker toegepast worden', klinkt het bij aandrijvings- en rijwerksspecialist ZF. De Duitse wereldspeler op vlak van aandrijvingstechniek is aan het woord over zijn conceptstudie 'Innovation Tractor'. ZF is door haar ervaring op verschillende terreinen in de mogelijkheid om autonome chauffeurassistentiesystemen over alle voertuigsegmenten heen te realiseren. Daarbij hoort het samenbrengen van sensortechnologie, intelligente elektronica en mechatronica. Men is er bij ZF van overtuigd dat eindgebruikers in de bouw

en landbouw daarmee de mogelijkheid krijgen om volkomen nieuwe automatiseringsconcepten te kunnen realiseren. Als basis voor de 'Innovation Tractor' koos ZF voor een conventionele trekker die van baanbrekende componenten en assistentiesystemen werd voorzien. 'Met onze systeemervaring kunnen wij enkele afzonderlijke systemen tot een samenhangend geheel combineren. Op deze manier laten wij voertuigen kijken, denken en handelen', zegt Harald Naunheimer, hoofd van Onderzoek & Ontwikkeling bij ZF in Friedrichshafen. Het hart van het conceptvoertuig wordt gevormd door 6 camera's op de cabine en motorkap. De gegevens en beelden

die deze camera's maken, worden via de computer gewikt en gewogen. Die genereert uit de camerabeelden continu de ruimtelijke omgeving van de tractor. De chauffeur kan dit beeld op een tablet in meerdere posities oproepen. Hij kan ook het bewegingsverloop van de trekker op het scherm laten verschijnen. Verdere camera's achteraan de trekker, ook met een eigen rekeneenheid, worden gebruikt bij het automatisch aankoppelen en bij de voetganger-herkenning bij het wisselen van werktuigen. 'Zo wordt het risico op een ongeval met kinderen op een erf aanzienlijk gereduceerd', versterkt Naunheimer zijn betoog. Wat nodig is voor de automatische



De trekker laat zich met een tablet van buitenaf de cabine rangeren.



De 'Innovation Tractor' stuurt de werktuigen automatisch aan, zodat ze gemakkelijk kunnen worden aangekoppeld.



Dankzij de 'Pedestrian Detection' stopt de 'Innovation Tractor' zijn automatisch aankoppelmanoeuvre als er mensen in de weg staan.

rijfuncties is een geëlektrificeerd stuur dat de ZF-ingenieurs in het regelsysteem geïntegreerd hebben. In de aandrijflijn zit de bekende ZF-Terramatic-transmissie met de generatormodule 'Terra' ingebouwd. Deze systeemgenerator kan een elektrische duurbelasting(vermogen) van 60 kW genereren en als stroombron voor elektrische verbruikers worden gebruikt. Het totale elektrische vermogen wordt in deze toepassing voorbehouden voor de aanhangwagens. Want daar zit nog een verdere wezenlijke innovatie: een elektrische wielkop met een 3-fasen-asynchroonmotor. Deze werd speciaal voor landbouw- en bouwmaschinen ontwikkeld.

Elektrisch extra vermogen

Het samenspel van vierwielaandrijving op de trekker en een elektrische wielaandrijving op de trailer leidt tot een optimaal tractiemanagement. Het 'span' kan op ondergronden komen waar traditionele tractieconcepten (trekker en aanhangwagen met gewone tractie) niet geraken. Percelen die door een vochtige of losse ondergrond weinig draagkracht bieden, kunnen nu zonder problemen worden bereiden. Zelfs hellingen tot 30% kan de testtrekker met elektrische trailerondersteuning nog aan. Ook 'downsizing' (een lichtere trekker voor hetzelfde werk) wordt door dit concept mogelijk gemaakt: terwijl de aanhangwagens extra tractie genereert, lukt het vaak om hetzelfde werk met een trekker met minder vermogen uit te voeren. Dit is ideaal voor gebruikers die nu een zwaardere trekker aanschaffen om maar een gedeelte van de tijd dit maximaal vermogen te benutten. Zo kan een combinatie van een lichtere trekker en trailer een hoger totale lading in beweging zetten dan een vergelijkbare versie met dieselmotor en getrokken aanhangwagens.

De elektrische aandrijving van de as van de trailer verloopt via 2 vloeistofgekoelde driefasen asynchroonmotoren. Deze motoren hebben met een hoog vermogen per kg gewicht en zitten gemonteerd op een eindreductie. Ze zitten in het design van de wielkop geïntegreerd om zo weinig mogelijk plaats in te nemen. Het systeem kan optioneel met een wielrem uitgerust worden. De nominale spanning bedraagt 400 Volt. Met het aandrijfconcept dat het vermogen levert waar dat het meest nodig is, kunnen de krachten mooier over het veld worden overgedragen en zou het zelfs mogelijk worden om de trailer van morgen autonoom te laten rijden. Met de functie 'SafeRange' wordt de combinatie van buitenaf op afstand bestuurd. Alle relevante rij- en stuurcommando's worden via een tablet ingegeven. Op het beeldscherm zijn trekker en trailer geschetst afgebeeld. Intuïtief kunnen de voertuigonderdelen op het touchscreen worden bewogen. Met de vinger trekt men de trekker of de trailer op het beeldscherm naar links of rechts; het 'echte' gespan manoeuvreert precies in deze richting. Om succesvol achteruit te rijden moet de bediener alleen de richting aangeven waarin de trailer moet worden gestuurd. Alle daarvoor noodzakelijke stuurbewegingen worden door het systeem berekend en uitgevoerd. De rijnsnelheid geeft men aan door de vinger over het scherm van binnen naar buiten over het tractormodel of de aanhanger te bewegen. Vooruit gaat het tot maximaal 4 km/uur en achteruit tot 2 km/u. Zodra de vinger van het beeldscherm wordt weggehouden, stopt het voertuig vanzelf. Hetzelfde gebeurt als het contact tussen tablet en trekker zou uitvallen.

Halfautomatisch aankoppelen

Bij het aankoppelen van werktuigen kan

Met het tractiemanagement van de 'Innovation Tractor' kunnen hellingen tot 30% probleemloos worden genomen.



het manoeuvreren per tablet moeizaam worden. Daarom hebben de ZF-ingenieurs deze stappen via de functie 'hitch detection' (automatisch aankoppelen) geautomatiseerd. Het systeem herkent via de camera de exacte positie en de hoek van het werktuig dat moet worden aangekoppeld aan de trekker en komt vanzelf naar de aankoppelpunten. Daarvoor werkt het systeem met speciale doeltabellen (targets) aan de trailer of het werktuig. De hoekwaarden van de gestuurde wielen worden permanent gecorrigeerd. De 'Innovation Tractor' rijdt zo lang automatisch tot hij de optimale positie voor het aankoppelen heeft bereikt, de rest gebeurt verder manueel. Opdat de tractor zowel bij het aankoppelen als bij het rangeren via de tablet veilig zou werken, beschikt deze over de functie 'Pedestrian Detection' (voetganger-herkenning). Als er zich mensen tussen het voertuig en de aanhanger bevinden, worden ze door de camera's herkend. Komt er geen reactie van de chauffeur van het voertuig, dan doet het systeem het voertuig stoppen. Het onderbroken aankoppelmanoeuvre kan pas dan opnieuw uitgevoerd worden als er zich geen voetganger meer tussen het voertuig en de trailer bevindt. ■



Automatisch regelbare bodembewerkingsmachines

Een bodem die onder alle omstandigheden even mooi en optimaal bewerkt is: dat is de droom van iedere akkerbouwer. Constructeurs van bodembewerkingsmachines proberen hier zoveel mogelijk op in te spelen, maar hebben zelfs met de beste machine niet alles in de hand. Dé oplossing zijn bodembewerkingsmachines waarvan de geometrie van de tanden zich automatisch aan de werkomstandigheden aanpast. Een eerste revolutionaire stap in deze richting zette de Technische Universiteit van Dresden. Wij vroegen aan Professor Tim Bögel wat we op dat vlak de volgende jaren mogen verwachten.

Tekst: Peter Menten en Wolfgang Rudolph
Foto's: Carmen Rudolph & TU Dresden



De standaard cultivatoren halen bij veeleisende taken alleen goede resultaten als ze de voorgeschreven minimumsnelheid kunnen aanhouden.

Nobody is perfect. Dat geldt ook voor de 'krommingen' bij de tanden van bodembewerkingsmachines. Voor de hele resem werkzaamheden, van diepwoelen tot zaaibedvoorbereiding, zijn er verschillende uitvoeringen en vormen van tanden. Maar uiteindelijk is de geometrie van de tanden, schijven of scharen steeds een compromis. De ideale tand voor alle werk bestaat niet. Uiteindelijk moeten de werktuigen zich in de meest verschillende bodemsoorten en weersomstandigheden uit de slag kunnen trekken. Compromissen betekenen steeds toegevingen. En daarbij aanvaarden we bijvoorbeeld een hogere gevraagde trekkracht met overeenkomstig hoger verbruik of we binden in op vlak van rendement en werkkwaliteit omdat we verstoppingen tolereren. Ook extra slijtage wijst erop dat het concept van de werktuigen niet overeenkomt met het geleverde werk.

Perfectie alleen bij ideale parameters

'De perfectie beloven de constructeurs enkel als alle parameters kloppen. In gebruikersmanuals en berichten leest men vaak dat een minimale snelheid (meestal 10 km/u) nodig is om met de



Schaarvormen zijn uiteindelijk steeds een compromis om het gebruik van bodembewerkingsmachines onder verschillende bodem- en weersomstandigheden mogelijk te maken.



VAN HAUTE

LANDBOUW-, TUINBOUW- & INDUSTRIËLE MACHINES





Informeer naar onze introductieprijsen.

M-Hale

Zwaarveld 27, 9220 Hamme | T 052 47 24 45
www.vanhaute-landbouwmachines.be



UW OPLEIDING IS ONZE ZORG

WWW.PCLT.BE

100% PRAKTIJK GARANTIE

PCLT

praktijkopleidingen op maat

ZUIDSTRAAT 25
B-8800 ROESELARE
TEL. 051 24 58 84
INFO@PCLT.BE

Een greep uit ons aanbod:

- FYTOLICENTIE
- STARTERSCURSUSSEN
- VERREIKER
- TECHNIEKER LANDBOUWMECHANISATIE
- GRAAFMACHINE
- GPS
- KETINGZAAG ECS1 + 2
- ELEKTRONICA
- ISOBUS-CANBUS

Vraag uw korting of subsidie-mogelijkheden!



Tim Bögel bij de voorbereiding van een meetproef met een 'proeftand'.



machine het beloofde werkresultaat te kunnen maken. Dit wordt tegenwoordig zonder tegenspreken geaccepteerd, hoewel het vroeger met ongeveer dezelfde schaarvormen wél bij lagere snelheden ging,' aldus Professor Tim Bögel van de Technische Universiteit van Dresden. In de laatste 50 jaar heeft er zich in Dresden bij onderzoek naar bodembewerkingsmachines en – technieken een schat aan informatie en gegevens opgebouwd. Daar horen o.m. resultaten bij van testen met 45 cm brede vleugelscharen. De vraag die de onderzoekers destijds stelden was: hoe beïnvloedt het samenspel van trekkracht en snelheid de breedte van de werkvoor? 'Men toonde aan dat de werksnelheid geen aantoonbare invloed op de breedte van de werkvoor heeft, maar wel op het gevraagde vermogen: hoe hoger de snelheid, hoe exponentieel hoger het gevraagde vermogen,' aldus onze onderzoeker.

Naar een revolutionaire bodembewerking

Volgens Professor Bögel is het recente onderzoek maar een deel in het verhaal naar zelfaanpassende bodemwerktuigen. Dit zijn werktuigen die de vorm van hun tanden kunnen veranderen in functie van de omstandigheden. Zelfregelende bodembewerkingsmachines kunnen een revolutie betekenen in de landbouw.

Cultivatortanden of –scharen kunnen door actieve veranderingen in hun geometrie (hun vorm) ook bij wisselende bodemsituaties of rijnsnelheid eenzelfde optimaal werkbeeld creëren.

'Met het afsluiten van grondlagenonderzoek hebben we nu een mijlpaal bereikt', situeert Bögel de huidige stand van zaken. Voorwerp van de intensieve en 2 jaar durende onderzoeken waren de veelvuldige wisselwerkingen tussen constructieparameters van de werktuigen en factoren als bodemvochtigheid, snelheid of werkdiepte. Daarbij hanteerden de onderzoekers uit Dresden dezelfde meetmethodes van vroegere onderzoeken. Een ding was echter nieuw: om alles in kaart te brengen om later te kunnen vergelijken, deelden ze de op de markt verkrijgbare scharen in op basis van werktuigcategorieën. De enkel- en dubbelschaarvormen reduceerden ze op 5 tot 10 cm brede 'geneigde' platen en de vleugelschaar op een 'sneeuwploegachtige' pijl. Van beide grondmonsters was er nog een variant met kleinere afmetingen voor het werken met 'ondersnede'. Het werktuig loopt in dit geval compleet onder het niveau van de bodemomwerking om bijvoorbeeld een bewerkingszool op te breken.

Catalogus met 324 gedefinieerde werkbeelden

Het werkbeeld van deze 4 afgeleide werktuigtypen werd in 9 constructie-, respectievelijk aanbouwvarianten bij elk 3 snelheden en elk drie bodemvochtigheidstoestanden met een laser gevolgd en opgemeten.

Daar ging het er bijvoorbeeld om hoe de 'instelhoek' in correlatie met werksnelheid de trekkrachtvraag beïnvloedt en hoe het resultaat bij deze opstelling op vlak van 'opwerking', verkruiemeling en bodemafbraak is. Uit al deze metingen ontstond een catalogus met 324 gedefinieerde werkbeelden. Bij deze 324 beelden kwamen de nodige vereisten voor de vorm van het werktuig, hun constructievarianten en elementen als werksnelheid en bodemvochtigheid. De meetritten gebeurden in een overdekte praktijkhal van de TU van Dresden. Omdat de



De 'werkbodem' is 28 meter lang, 2,5 breed en 1 meter diep. De zandige leembodem die in deze 'werkbodem' wordt gebruikt, kan op een exact aangegeven vochtigheid en verdichting worden ingesteld. De blauwe meetwagen kan net als bij een trekker de werktuigen in de hef opnemen.



Tijdens proefritten op het veld werden de resultaten van de onderzoeken gevalideerd met proefscharen in het echte veld.



De Technische Universiteit van Dresden verzamelde twee jaar lang een pak data over de wisselwerkingen tussen constructieparameters van bodemwerktuigen en factoren als bodemvochtigheid, snelheid, werkdiepte.

Zaken doen zonder te adverteren is als knipogen naar een meisje in het donker: alleen jij weet wat je doet.

Stewart Henderson Britt, Amerikaans econoom

TractorPOWER
REFLECTS THE PASSION FOR AGRICULTURE

www.tractorpower.eu

COMFORT PRESTATIES KOSTENEFFICIËNTIE MANITOU



De verreiker heruitgevonden

Uw Manitou dealers

DENIS FOETS NV
3980 Tessenderlo - 3583 Beringen
014/84 00 73 - info@foets.com

EUROTRADING MORTIER
8480 Ichtegem
050/21 73 60 - info@eurotradingmortier.be

VOLCKE DIDIER BVBA
8583 Bossuit
056/33 40 20 - info@volcke.com

QUINTYN BVBA
8750 Wingene
051/65 54 79 - pascal@traktor.be

AGRI LEMAHIEU BVBA
8902 Voormezele
057/20 11 47 - info@agrilemahieu.be

PARREIN NV
8920 Langemark
057/48 81 68 - bart@parreinnv.be

KEY-TEC BVBA
9160 Moerbeke-Waas
09/326 00 99 contact@key-tec.be

FIRMA BEEL
9790 Wortegem-Petegem
056/68 82 07 - info@firmabeel.be

 **MANITOU**
HANDLING YOUR WORLD



De uitbreiding van de single meetrail tot een triple meetbalk maakte het mogelijk om tijdens de proefrit op het veld tegelijk drie onafhankelijke metingen in één rit uit te voeren.



Het opmeten van het werkbeeld na het gebruik van de 'proefcultivator' gebeurt met laser vooraan de trekker. Tegenwoordig wordt het aftaststelsel zo ontwikkeld dat een meting in real time tijdens het rijden mogelijk is.



De wetenschappers bootsten de verschillende smalle en dubbelhartschaarvormen na op 5 tot 10 cm brede 'geneigde' platen.

'werkbodem' overdekt was, konden de proeven het hele jaar en onder identieke omstandigheden doorgaan. De 'werkbodem' is 28 meter lang, 2,5 breed en 1 meter diep. De zandige leembodem die in deze 'werkbodem' wordt gebruikt, kan op een exact aangegeven vochtigheid en verdichting worden ingesteld. Om de metingen uit te voeren, bouwden de onderzoekers een geleide werktuigdrager met driepuntsophanging. Deze kan, zoals bij een echte trekker, werktuigen opnemen en deze tegen een snelheid van maximaal 17 km per uur door de akkerbodem trekken. Daarbij meten sensoren die verschillende krachten en koppels die hierop inwerken. Bovendien wordt het werktuiggebruik in de bodem met een hogesnelheidscamera gefilmd en tast een laser het ontstane bodemreliëf af. In de zomermaanden volgde een validering van de proeven in het echte veld. 'Daar konden we de bodem alleen maar met een draagbare laser meten. In de toekomst zal deze laserapparatuur aan de trekker en aan het derdepunt voor en na het gebruikte werktuig tijdens het rijden een continue actuele opname mogelijk maken' aldus Bögel.

Waardevolle gegevens voor het sturen van het proces

De werkbeelden die gemaakt werden met de laser, en hun koppeling aan gedefinieerde werktuigvarianten en arbeidsomstandigheden, leveren de wetenschappers een waardevolle gegevensbank op. Het geeft ten eerste een basis voor mathematische modellen om de parameters voor het werktuig te kunnen aansturen. Anderzijds kunnen daaruit algoritmes ontwikkeld worden voor een automatische procesautomatisatie. De onderzoekers lichten dit toe met een voorbeeld van het doormengen van de bodem: 'We weten het nu en kunnen dit formeel bevestigen: hoe hoger de werksnelheid en hoe groter de hoek van de voet van de schaar, des te verder en vlakker werpt de smal- of dubbelschaar de grond op. Met die ervaring en kennis durven we stellen dat het mengeffect van een cultivatortand in principe regelbaar is. Stel dat we een werpbreedte van 50 cm nodig hebben, dan moet de hoek van het werktuig aan de actuele werksnelheid aangepast worden om een doorlopend egaal resultaat te halen. Maar het gaat nog verder. Want een steilere hoek van het werktuig verhoogt de benodigde kracht en dus het brandstofverbruik. Een stuuralgoritme moet ervoor zorgen dat het samenspel van werksnelheid en hoek van het werktuig of de tand op elkaar afgestemd geraken.'

Sensoren en actoren

Bovendien zijn er dan sensoren nodig die online het werkresultaat kunnen opvolgen, net als robuuste actoren (cilinders, elektromotoren...) die het werktuig dan ook reactief en snel kunnen aansturen. Het onderzoek naar dergelijke sensoren en actoren is nu volop aan de gang. Het gaat hier van elektrische stelmotoren via pneumatische of hydraulische actoren tot nieuwe intelligente materialen zoals elastomeren, die hun vorm kunnen veranderen onder invloed van magnetische velden. Bij de actoren neigt men naar een hybride oplossing die bestaat uit mechanische aandrijvingen en elektrisch stuurbare elastomeren. Bij de sensoren zoekt men in de richting van laser voor en na het werktuig. Volgens de onderzoekers mogen we binnen 2 jaar de eerste prototypes van bodembewerkingsmachines met zichzelf regulerende cultivatortanden zien. ■

SAPHIR 7 & 8 EN SOLITAIR 8 & 9
**BESPAAR NU
PRECIES € 100 PER
ZAAIRIJ!***

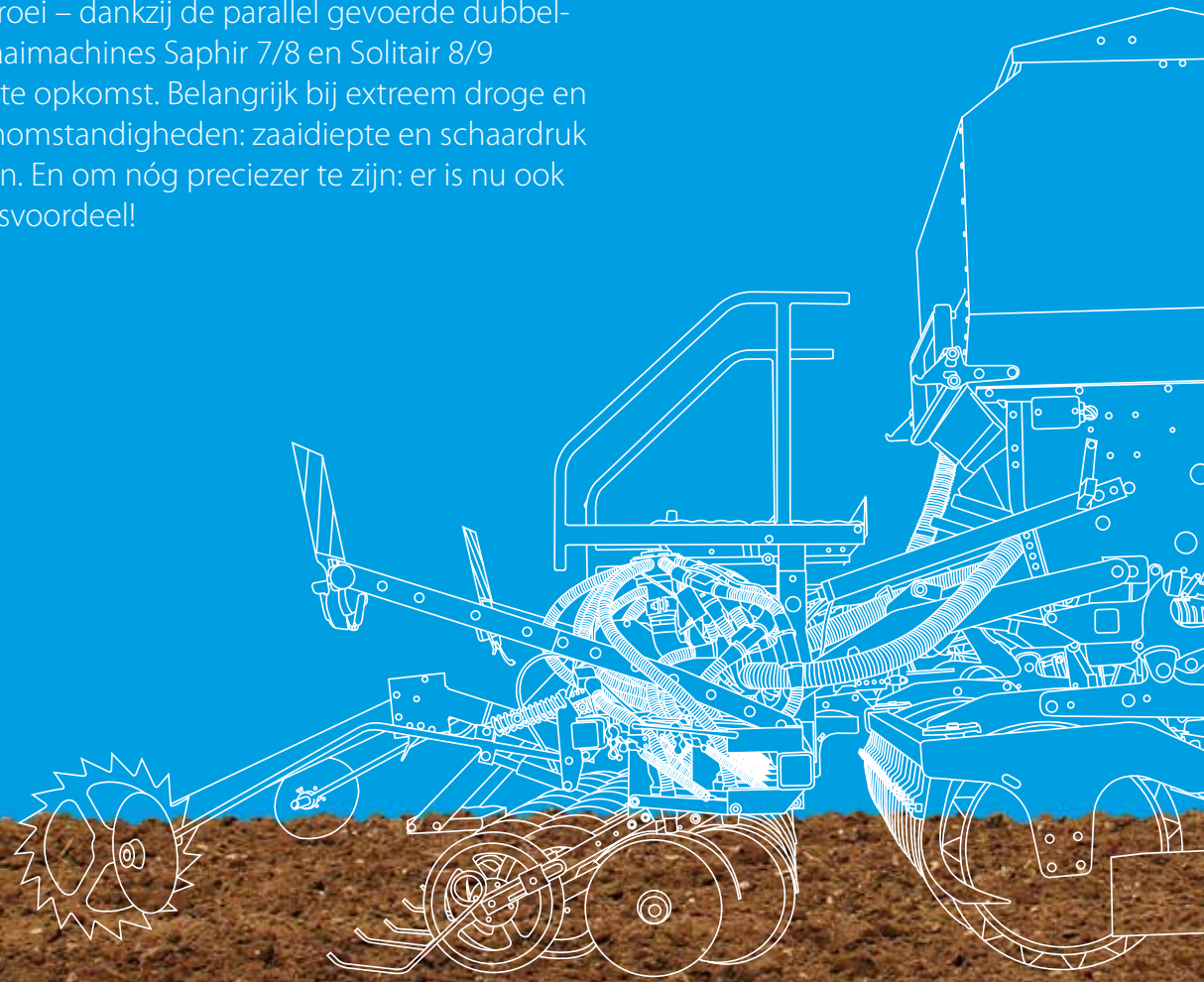
DE LEMKEN SAPHIR EN SOLITAIR:

PRECISIE

IS WAAR WIJ STERK IN ZIJN, AAN EEN SCHERPE PRIJS.

Precieze zaadafleg en optimale beginontwikkeling voor een gelijkmatige plantengroei – dankzij de parallel gevoerde dubbelschijfkouters van de zaaimachines Saphir 7/8 en Solitair 8/9 realiseert u een perfecte opkomst. Belangrijk bij extreem droge en uiteenlopende bodemomstandigheden: zaaidiepte en schaarndruk zijn haarfijn in te stellen. En om nóg preciezer te zijn: er is nu ook nog een eenmalig prijsvoordeel!

* Geldig tot 31 juli 2018.



Verkoopgebied Vlaanderen:
Stijn Vercauteren, Mob: 0032 474 974 622, Email: vercauteren@lemken.com

 **LEMKEN**
The Agrövision Company



Welke maaidorser voor welk werk?

De aankoop van een maaidorser is vaak een emotioneel gebeuren. Het is vergelijkbaar met de aankoop van een auto waar indrukken en voorliefde een grote rol spelen. Economische en technische aspecten geraken daardoor vaak op de achtergrond. Daarom ziet men in de steden ook zoveel terreinwagens. Los van emotie kan men bij de aankoop van een maaidorser toch enkele beslissingscriteria opstellen die de koper veel geld en ontgoochelingen kunnen besparen.

Tekst: Peter Menten en Andrea Pfeiffer | Foto's: Pfeiffer Beratung

Eigenmechanisatie neemt toe

De kooptrend naar meer vermogen bij maaidorsers blijft aanhouden. De vermogenscijfers gaan met sprongen omhoog tot in de buurt van 600 pk en het einde lijkt nog niet in zicht. Een ander aspect is dat de kostprijs van een werkuur oploopt en gekwalificeerde chauffeurs moeilijk te vinden zijn. Waar men in 1950 nog 30 uur nodig had om 1 hectare te dorsen, was dit in 1990 al gedaald tot 1 uur. Tegenwoordig duurt het zelfs minder dan een half uur. In bepaalde gebieden in West-Europa is een toenemende eigenmechanisatie waar te nemen. Bij goede tarweprijzen en dito toekomstvooruitzichten durft de landbouwer zich al sneller een maaidorser aan te schaffen. Goede tweedehandse machines in het 5- en 6-schuddersegment zijn veel gevraagd. Ook de vochtige oogstomstandigheden van de laatste jaren, waarbij aannemers niet overal tegelijk konden zijn, heeft meerdere boeren aangezet om zelf in een machine te investeren.

Welk dorssysteem?

De landbouwer kan vandaag zijn keuze maken uit 2 dorssystemen. Naast de klassieke schuddermodellen is er het hybridesysteem waarbij de schudders door rotoren worden vervangen en het axiaalsysteem waar het graan met een of twee rotoren wordt uitgedorst. Een schuddersysteem zit nu al aan het einde van zijn limiet, zelfs al verhoogt men het motorvermogen. Bij de conventionele maaidorsers moeten de aren maar een korte weg door de dwarsliggende dorstrommel afleggen. Voor het uitdorsen zelf rest slechts een twintigste van een seconde. Van de eerste tot de laatste korflijst moeten er zoveel mogelijk korrels in één beweging worden afgescheiden. Anders gaan de restkorrels die in het stro blijven zitten mee over de schudders. Omdat de schudders enkel de zwaartekracht van de korrels gebruiken, is het potentieel van deze techniek begrensd. Meestal is niet het motorvermogen maar zijn de schudderverliezen de begrenzende

factor. Door het gebruik van dorssystemen met meerdere trommels en de grotere omslaghoek van de dorskorven stijgt het afscheidingsvermogen.

Zelfs als de trommeldiameter vergroot zou worden om ook onder vochtige omstandigheden de restkorrelaf scheiding te verbeteren, hebben axiaal- en hybridesystemen onmiskenbare voordelen op vlak van afscheiding. Tegelijk zijn schuddermachines universeel te gebruiken en interessant voor bedrijven die niet het topvermogen nodig hebben. In veel gevallen is in gebieden met lagere opbrengsten/ha een 5- of 6-schudder met een breed maaibord interessanter. Op dezelfde manier komt een schuddermachine met meerdere trommels meer tot haar recht in graan met een hogere opbrengst per hectare. Een bijkomend voordeel kennen schuddermachines wanneer de structuur van het stro zo goed mogelijk behouden moet blijven. De reden is dat het stro dan niet door de rotoren moet en dus minder gekwetst raakt. Ook wanneer er eerder gras en koolzaad wordt gedorst, wordt het vermogen van een schuddermachine efficiënter omgezet.

Stro bepaalt

Voorlopig op vlak van strokwaliteit lopen de meningen uiteen. Een schuddermachine houdt de structuur van het stro het best intact. Bedrijven met vee, die iedere strohalm nodig hebben, weten dat

naar waarde te schatten. Het stro dat uit een hybridemaaidorser komt, kan op vlak van kwaliteit en structuur ook volstaan als strooisel. Door te spelen met het toerental van de rotoren, kan men het stro langzamer laten rondgaan en zo de kwaliteit verbeteren. Ondertussen hebben ook de constructeurs van axiaalsystemen aan hun systeem gesleuteld om de kwaliteit van het strozwad te verbeteren. Vroeger golden de hoge 'brokkelverliezen' en de beschadigde structuur van het stro als argument voor of tegen een axiaal dorssysteem. Dat werd intussen verbeterd; de strokwaliteit is met die van een hybride machine vergelijkbaar. Het onderscheid met de strokwaliteit van een schuddermachine merkt men zeer snel als het in het zwad regent. Schudderstro met betere structuur zal minder vocht opnemen. De grotere absorbeerbaarheid van stro die in de stal haar voordeel heeft, is bij regen een nadeel. Het duurt langer tot het weer opgedroogd is. Op vlak van kwaliteit van stro blijkt het in de praktijk niet zozeer het dorssysteem dat in vraag gesteld wordt. Er wordt echter wel gevraagd naar stro dat niet 'bewerkt' of verregend is.

Hybride of axiaal?

In het bovenste vermogenssegment voeren het hybridesysteem van Claas en het axiaalsysteem van John Deere en New Holland



De winst van een breed maaibord gaat verloren als men achteraf nog deelbreedtes moet uitwerken.



Bredere maaiborden en een grotere graantank hebben tot gevolg dat de zware maaidorser steeds meer van een rupsonderstel worden voorzien.



Axiale dorssystemen veroorzaken het minst korrelbreuk.



Een goed management van de werkgangen verlicht het werk en verhoogt het rendement. Een gps-stuurhulp kan daarbij een onmisbare tool zijn.



Wie met een machine met automatische stuurhulp en belastingafhankelijke snelheidsregeling rijdt, kan zich meer bezighouden met zaken als dorsinstellingen en graanverliezen.



T-concept van John Deere met schudders



Axiaal dorssysteem met 1 rotor van John Deere



Dorssysteem van Claas



Variabele maaiborden verhogen de flexibiliteit bij het wisselen tussen koolzaad en tarwe.



Premium Flow



VarioStar

de boventoon. Een hybridesysteem komt beter tot zijn recht onder vochtige, zware omstandigheden dan een axiale versie en heeft in de regel minder vermogen nodig. Omdat de laatste 20 jaar de korrel- en stro-opbrengsten als gevolg van de zaadverdeling zijn verbeterd en de vitaliteit van het stro door de gewasbescherming is toegenomen, werd dit hybrideconcept vrij populair.

Axiaalsystemen vormen nu een sterke concurrent voor de hybride omdat ze aan de Europese oogstomstandigheden werden aangepast. Toen deze technologie van de USA naar Europa kwam, was ze voorzien voor Amerikaanse dorsomstandigheden: droog dorsen met een laag aandeel stro en graan.

De vele problemen die deze techniek aanvankelijk in West-Europa kende, hebben het vertrouwen op een laag pitje gezet. Constructeurs hebben er alles aan gedaan om deze techniek op Europese leest te schoeien want axiaal machines zijn eenvoudig gebouwd en te gebruiken. Ze hebben een hoge capaciteit onder gunstige dorsomstandigheden. Ze trekken zich ook goed uit de slag als de omstandigheden vochtig zijn. Door het eerder 'wrijvende' dorsen over de hele lengte van de rotor ontkorrelen en ontspelden axiale maaidorsers zeer zacht. Het aandeel gebroken korrels is kleiner dan bij schudder- en hybride machines. Niet alleen zaadgoedbedrijven verkiezen deze techniek wegens de goede korrelkwaliteit. Bedrijven die veel maïs dorsen, kennen ondertussen de voordelen van een axiaalsysteem.

Dat een juiste keuze tussen hybride en axiaal niet zo voor de hand ligt, toont de veelvuldige wissel bij nieuwkoop. Daar wordt snel van een Claas hybride naar een axiale machine gewisseld, om dit systeem te proberen en om aansluitend weer de nieuwste en grootste Lexion te kopen. Om dan vervolgens weer de sterkste axiale machine te testen.

Wereldwijd neemt de verkoop van axiaalsystemen sterk toe. Waar het aandeel schudder/axiaal in de groeimarkt Brazilië 5 jaar geleden nog op 80/20 zat, is dat nu omgekeerd. In de wereldwijde markt heeft dat zin omdat veel grootkorrelige vruchten als soja,

bonen en maïs onder droge omstandigheden worden geoogst, net dat waar een axiaaldorser zo sterk in is. In de toekomst zullen alle medespelers in de maaidorsermarkt de axiale dorstechniek aanbieden.

Beter te groot dan te klein

Net zo belangrijk als de juiste beslissing over een dorsconcept is de uitrusting. Dat begint bij het maaibord. Algemeen kan men zeggen dat een breder maaibord een betere keuze is. Het gewas komt gelijkmatiger binnen, men kan trager rijden en moet minder heen en weer rijden. Werkbreedtes van 10 en 12 meter zijn meer en meer de regel en machines van het hogere vermogenssegment verliezen rendement met een maaibord onder de 10,5 meter. Want in dat geval wordt een groot deel van het gekochte vermogen 'weggegeven' omdat de maaidorser die hoge snelheden niet kan aanhouden. In de USA lopen machines met 18 meter brede maaiborden die het geoogste product via banden actief binnentrekken. Het graan wordt via een lange lospijp op een overlaadwagen geladen. Deze geweldige snijwerkbreedtes zijn eigenlijk enkel toe te passen waar stroverdeling onbelangrijk is of geen rol speelt.

De gebruikers vragen flexibiliteit

Wie koolzaad verbouwt, kiest voor een maaibord dat snel kan worden omgebouwd. Door de nieuwe soorten en het intensieve gewasmanagement komt het tot verschillen in rijpheid bij koolzaad. De praktijk leert dat men vaak het graan zal dorsen en het koolzaad laten staan. Een flexibele snelle wissel tussen de gewassen wordt door Power of Premium Flow maaiborden respectievelijk door variabele maaiborden met korte ombouw tijden gemakkelijker gemaakt. Een verhoging van de achterwand waardoor de korrels bij het koolzaaddorsen niet uit het maaibord worden gegooid, maakt ook deel uit van deze uitrusting.



Dorssystemen van New Holland



Een actieve stroverdeling via radiaalsystemen garandeert ook over grotere werkbreedtes een stabiele verdeling.

Goed geïnvesteerd geld

Hoe minder maaidorsercapaciteit er in het bedrijf is, hoe intensiever men in chauffeurontlastende techniek moet investeren. Een stuurhulp is niet enkel een must bij grote werkbreedtes maar heeft zelfs haar nut bij smallere maaiborden. Door de vele –smallere- werkgangen met niet volledig benutte werkbreedte is een stuurhulp even nuttig als bij brede maaiborden. Een eenvoudige stuurhulp levert makkelijk 10% meer capaciteit op. De aandacht van de chauffeur wordt niet zinloos aan de linkerkant van het gewas gehouden. Hij kan die verdelen over de optimalisatie van de instellingen van de machine, graanverliezen, enzoverder. Veel stuursystemen kunnen met andere machines worden uitgewisseld zodat ze ook nog ‘breder’ kunnen worden afgeschreven. Wie met een breed maaibord maait, moet ervoor zorgen dat er op het einde geen halve of nog kleinere maaibreedtes blijven staan. Dit is tijdverlies om af te rijden en geeft meer vervuiling in het graan omdat de zeven niet egaal gevuld zijn. Vaak ziet men kleine maaidorser lopen die uitgerust zijn met chauffeurontlastende systemen en die in verhouding tot de waarde van de maaidorser relatief duur zijn. Ook dat kan zijn nut hebben, bijvoorbeeld als de eigenaar zelf rijdt en vanop de machine de logistiek, de graanverkoop, enzoverder organiseert. Dan komt een vrije hand van pas en laat hij niet alleen het sturen over aan de machine maar bijvoorbeeld ook de aanpassing van de rijsnelheid in functie van de belasting.

Meer rupsen

De grootte van de graantank moet zodanig zijn dat men makkelijk een volledige ronde kan maken en maar aan een kant moet lossen. Steeds vaker ziet men ‘overreden’ zwaden bij het lossen omdat de lengte van de lospijp niet bij de werkbreedte van het maaibord past. Het toenemende gewicht van een maaidorser met een tank van meer dan 10 ton en snijwerkbreedtes van meer dan 10 meter zijn

een uitdaging. Hier gebruiken de constructeurs lichte materialen zoals carbon, kunststoffen en aluminium. Ondertussen worden ook de aparte elementen in verschillende materiaalsterkte gebouwd. Zo is een buis van de haspel niet meer over de volle lengte versterkt maar enkel op plaatsen waar de hoogste belasting zit. Ondanks de inspanningen voor een lager gewicht en lichtere materialen zal men bij grote machines gebruik maken van rupsen. Op deze manier kan men de bodem sparen en het wettelijk draagvermogen respecteren. De afzet van rupsen is de voorbije 2 jaar wereldwijd met 20% toegenomen.

Actieve Stroverdeling

Zware machines met veel capaciteit leggen meer en meer het accent op de kwaliteit van de stroverdeling. Hieraan hebben alle constructeurs intensief gewerkt. Zonder een actieve stroverdeling is een verdeling over de volledige werkbreedte van het maaibord niet meer mogelijk. Zo lukt het Claas op dit moment om met een gebundelde straal op 12 meter te verdelen. Maar zelfs dan nog blijft een goede stroverkleining en –verdeling, als basis voor de opbrengst van de volgende vrucht, een punt dat alle aandacht vraagt.

Alle eieren in een mand

De service van de lokale dealer wint meer en meer aan belang. Daar hebben de handelaars zich op aangepast omdat niet de prijs het eerste verkoopargument is, maar wel de dienst na verkoop. Landbouwers en loonwerkers die kiezen voor grote machines merken snel dat het interessanter is om alles in dezelfde lijn te hebben. Een maaidorser met hoge capaciteit vraagt een breder maaibord en daaruit volgt de noodzaak aan een actieve stroverdeling. Het hogere gewicht vraagt rupsen. De enige man op de machine wil ontlast worden met een stuurhulp en een rijsysteem in functie van de belasting. De hele logistiek wordt meer onder druk gezet en mag niet tot stilstand van de machine leiden. ■



Melkveehouderij en investeringen:

het vertrouwen is terug

Sinds het voorbije najaar is het duidelijk: de verkoop van landbouwmachines voor de veehouderij getuigt van optimisme na de lange jaren van onzekerheid door de lage melkprijzen. Ook fabrikanten van voermengwagens herkennen deze algemene opwaartse trend. We vroegen bij hen na hoe zij de markt in West-Europa de voorbije maanden ervoeren.

Tekst: Peter Menten & Ruedi Hunger | Foto's: Ruedi Hunger

De voermengwagen is een product voor heel Europa. Dat heeft als gevolg dat kleine verschillen in één land (door bijvoorbeeld een regionale veeziekte) door de totale markt genivelleerd worden en geen weerslag op de verkoop van voederteknik hebben. Ook was er natuurlijk de lage melkprijs die de voorbije jaren in heel Europa aanhield. Dit bleek de meest invloedrijke factor op de verkoopcijfers van voermengtechniek te zijn. Met een zekere rust op de melkmarkt en een voorzichtig stijgende melkprijs in Europa worden de uitgestelde investeringen nu uitgevoerd. Agrarisch marktonderzoeksbureau AgriDirect heeft in Duitsland 12.000

melkveehouders ondervraagd en daarbij vastgesteld dat ruim 6% van de boeren in de volgende twee jaar plannen te investeren in een voedersysteem. Deze bereidheid is bij bedrijven met meer dan 200 koeien groter dan bij de kleinere. In totaal willen bijna 60% van hen in een getrokken voermengwagen en 15% in een zelfrijder investeren. Bij de bedrijven met meer dan 200 koeien zijn de aandelen voor een getrokken en een zelfrijder met 40% zowat gelijk.

Optimistische fabrikanten

Strautmann kondigde vorig jaar al aan dat veehouders, van zodra ze genoeg geld verdienen, ook opnieuw gaan investeren in nieuwe machines en techniek. Zelfs als op de landbouwbedrijven nog andere financiële gaten (zoals achtergestelde leningen) gedicht moeten worden, geloven ze bij Strautmann dat het jaar 2018 een stabiele markt voor de verkoop van voermengwagens zal kennen. Ook Trioliet heeft twee jaar lang te maken gehad met een slechte verkoop bij de voederteknik en ziet sinds de voorbije herfst duidelijke tekenen van herstel. 'Bij de voermengwagens zullen de afzonderlijke markten het anders doen. Globaal zien we alleen maar een opwaartse trend', klonk het bij Bernard van Lengerich (BvL). 'De vraag naar grote voermengwagens zit net zo in de lift als die naar kleine. Gewone mengwagens, zelfladers en zelfrijders van 3,5 tot 46 m³ worden op de meest diverse bedrijven gebruikt.

Er is niet één type wagen dat bij één type bedrijf past.' Marmix heeft vastgesteld dat meer en meer machines worden vervangen. Maar dan nog geloven de verantwoordelijken dat het nog ongeveer 2 jaar zal duren tot melkveebedrijven opnieuw grote bedragen gaan investeren. Vooral in Nederland en Frankrijk zien ze een trend naar steeds grotere bedrijven ontstaan. Dat heeft als gevolg dat er in deze landen meer zelfrijders verkocht worden. Siloking benadrukt dat de situatie ongeveer sinds 2016 gestabiliseerd of zelf verbeterd is, wat zich laat zien in hogere verkoopcijfers. Ze zagen de vraag naar voedertechiek toenemen in het volledige gamma met uiteraard langere levertermijnen tot gevolg. Sgariboldi stelt een duidelijke voorkeur naar zelfrijders vast. De Italianen bouwen zelfrijdende verticale mengwagens vanaf 1,3 m³. De meest verkochte versies bij zelfrijders zijn 14, 17 en 20 m³. De Ierse constructeur Keenan heeft het afgelopen jaar een samenwerking met het Italiaanse Storti bekendgemaakt. Dat resulteerde in de lancering van een zelfrijder met zelflaadtechniek die de structuur van het voeder spaart en een 'InTouch-mengtechnologie'.

Technische ontwikkelingen

Alle constructeurs maken hun voedermengwagen 'intelligenter'. Ze streven ernaar op eenvoudige wijze waardevolle informatie ter beschikking te stellen van de gebruiker. Nieuwe dingen op dat vlak zijn bijvoorbeeld het sensorgestuurd verzamelen van informatie over de voederkwaliteit. In de voermengwagen zijn sensoren ingebouwd die continu en 'in real time' de structuurveranderingen tijdens het mengen opnemen en waarden. Dit maakt het mogelijk om nog tijdens het mengen aanpassingen te doen op vlak van ingrediënten. Kuhn stelt, naast de hang naar grotere wagens en zelfrijders, vast dat de technische ontwikkeling verder schrijdt. Zij zien meer vraag naar hoger bedieningscomfort en naar nog exactere mengingen dankzij een weegcomputer. Bovendien realiseert Kuhn consequent de linking aan landbouwmanagementsystemen; de voermengwagen wordt een schakel in het geheel.

Walker-Technik is er door constructieve veranderingen aan de mengvijzel en de mengkuip in geslaagd om de mengtijd en het energieverbruik te doen dalen. Bovendien stelde men bij Walker vast dat de vraag naar V2A-staal bij vijzels en mengkuipten toeneemt.

Fabrikant BvL gaat ervan uit dat een voermengwagen als sleutelmachine op een melkveebedrijf voor 100% betrouwbaar moet zijn. Daarom wordt de bedrijfszekerheid hoog in het vaandel gedragen. De constructeur voorziet daartoe bijvoorbeeld het snijmechanisme van de zelfladende verticale mengwagens van een automatisch centraal smeersysteem.

Strautmann ziet twee soorten klanten met elk hun specifieke technische eisen aan een voermengwagen. Enerzijds is er een klantengroep die een eenvoudige en niet te dure machine wenst. Bij deze gebruikers ligt de klemtoon op bedrijfszekerheid en lange levensduur en minder op extra uitrusting of speciale opties. Het andere cliënteel zijn de gespecialiseerde bedrijven die zweren bij hoogstaande techniek en die kiezen voor zaken als een weeginrichting, verwerking en uitwisseling van gegevens, enzovoort. Kuhn ziet in het gebruik van het managementsysteem 'FeedTracking' de juiste technologie om betere resultaten te bereiken. Bij het gekende laden en doseren van de rantsoenen zijn er nog te grote afwijkingen. Het 'FeedTracking'-systeem vergelijkt

het geprogrammeerde en vervoederde rantsoen zodat afwijkingen snel gecorrigeerd kunnen worden.

Siloking biedt de klanten oplossingen gaande van de eenvoudige standaardweeginrichting op de dissel van de mengwagen tot de complete 'Siloking Data'-optielijst. Bij het laatste zit onder meer een voeder-managementsysteem in combinatie met afstandsbediening voor de programmeer-weeginrichting en de hydraulische functies. Het kosteloze 'Feeding'-managementsysteem wordt via de dataterminal of met een smartphone of via een tablet bediend. Alle informatie kan door de gebruiker in de cabine worden geraadpleegd.

Elektrisch aangedreven voermengwagens

Iets wat meer uit Zwitserland komt, is de trend om kleinere voermengwagens elektrisch aan te drijven. Een aantal verdelers van bekende grote merken hebben voermengwagens van gemiddelde grootte met een elektrische aandrijfkop met rij-aandrijving omgebouwd. Dit geeft aan dat de elektrische aandrijving bij voermengwagens aan een opmars bezig is. Vorig jaar op de Agritechnica presenteerde Strautmann een autonoom werkende zelfrijdende voermengwagen – eigenlijk de eerste échte zelfrijder. Met een intelligent stuursysteem, een precies werkend navigatiesysteem, een 2D-laserscanner die 360° kan draaien, verschillende extra sensoren en een krachtige computer rijdt en voedert de Verti-Q zonder chauffeur. In tegenstelling tot gangbare automatische voedersystemen die uitsluitend autonoom werken, kan met de Verti-Q ook manueel gevoederd worden. De nulserie is vanaf midden dit jaar op enkele middelgrote bedrijven in testgebruik.



Een voermengwagen moet qua grootte afgestemd zijn op het aantal dieren in een bedrijf. Daarom hebben ook fabrikanten van kleinere voermengwagens hun plaats in de markt.

Samengevat

Voedertechiek vervangt handwerk. Tijdens een economische crisis, zoals door een slechte melkprijs, wordt er maar tot de 'pijn grens' in voedertechiek geïnvesteerd. Net voldoende om het vol te houden. Gaat de melkprijs weer bergop, dan wordt er eerst afgewacht om zeker te zijn dat het niet om een lichte opflakking gaat, en pas daarna wordt er weer geïnvesteerd. De heropleving, die de internationale landbouwtechniekbbranche al langer ervoer, heeft nu ook de constructeurs van voedertechiek bereikt. Met veel vertrouwen presenteren ze zich op de markt. Dat gaat gepaard met talrijke nieuwigheden, die ook allemaal hun prijs hebben.



Verschillende soorten voermengwagens: voor- en nadelen

Voor- en nadelen van verticale mengwagens



- + Schoner mengen
- + Goede mengkwaliteit
- + Zeer geschikt voor ronde en vierkante grote balen
- + Variabele messen en mogelijk hydraulische messenbediening
- + Kan met een externe lader worden gevuld
- + Voeder kan aan twee kanten gelost worden
- + Compacte constructie
- + Modulaire opbouw is mogelijk
- Minder gemakkelijk zelf te vullen.
- Soms problemen om te lossen en te verdelen bij lang voeder
- Door de verticale constructie is de kuip vanzelf al hoog; nadeel in lage stallen.

Voor- en nadelen van een horizontaal of peddelmengsysteem



- + Een mengsysteem dat de structuur van het voeder mooi behoudt.
- + De verschillende voedercomponenten worden voorzichtig gemengd.
- + Eenvoudige constructie en beperkt gevraagd vermogen
- + Kan gemakkelijk toegepast worden in een zelfrijder gecombineerd met laadfrees.
- + Snijwerk is mogelijk.
- Zonder snijwerk wordt het voeder niet verkleind en moet de silage dus kort gesneden zijn.
- Indirecte invoer van ronde balen is niet mogelijk.
- De mengnauwkeurigheid wordt door de volgorde van de ingrediënten meer beïnvloed dan bij andere types mixer.
- Een langere duurtijd om dezelfde hoeveelheid te mengen.

Voor- en nadelen van grote zelfrijders



- + Alle werken worden met een machine uitgevoerd.
- + Flexibele inzet bij verschillende silo's en stallen
- + Handig en makkelijk te manoeuvreren
- + Alle functies zijn makkelijk te overzien.
- + Zuivere, gladde opname van het voeder uit de silo
- + Zeer precieze vulling van de mengkuip
- Eén man volstaat
- Hogere aankoopprijs en daardoor enkel geschikt voor grote bedrijven, loonwerkers of gebruik over meerdere bedrijven.
- Voor veestapels vanaf 100 stuks
- Om de machine af te schrijven, moet ze zeker 500 uren per jaar kunnen draaien.
- De machine kan enkel voor dit werk worden gebruikt.
- Hydrostatische aandrijving

Voor- en nadelen van horizontale mengwagens



- + Eenvoudige constructie en dito aandrijving
- + Zelfladend is mogelijk en wordt meestal ook gebruikt.
- + Probleemloze vulling met bijvoorbeeld een wiellader
- + Snijmessen kunnen een per een worden ingeschakeld.
- + Goed geschikt voor ronde balen
- + Korte mengtijd bij vochtige voedercomponenten
- + Relatief gunstige aankoopprijs
- De capaciteit is afhankelijk van het aantal mengvijzels.
- Gesloten mengvijzels verlengen de mengtijd tegenover open vijzels.
- Gelijkmatig vullen is noodzakelijk om een goede menging te krijgen.
- Lang voeder vraagt meer vermogen om te mengen.
- Risico op 'vermoesen' hangt af van het aantal mengvijzels.

Vooraf bij het vullen met bv. een externe lader moet ook de lader mee betrokken worden in het geheel.



Details van uitrusting en speciale mengwagencenten



Elektrische mengwagens voor kleinere veestapels

- + Verschillende aanbieders, vooral uit Zwitserland
- + Met schoep, als horizontale of verticale menger verkrijgbaar
- + Meestal elektrisch aangedreven
- + Maakt weinig lawaai
- + Geen uitlaatgassen in de stallen
- De sterkte van het elektriciteitsnet kan een beperking zijn.
- De sleepkabel vraagt aandacht.



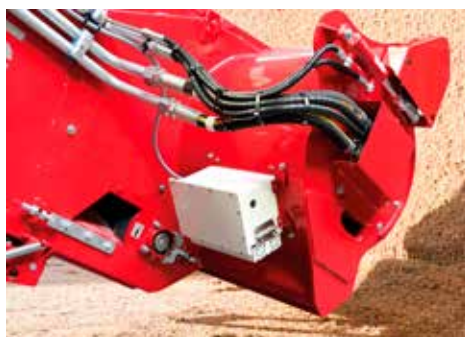
Een machine... twee toepassingen

De voedermengwagen is een machine die op veel bedrijven 365 dagen per jaar in gebruik is. Niettemin kunnen ze afhankelijk van de voederstrategie en de ruimte die er is ook gebruikt worden om in te strooien. Daarbij moet er worden opgelet dat een combimachine steeds een compromis is. De turbine-menger met goede eigenschappen om stallen in te strooien, is vandaag een nicheproduct geworden. Tegenwoordig worden verticale mengwagens voor of opzij met een ventilator uitgerust. De afstand waarover kan worden gestrooid en het vermogen is meestal voldoende. Door het inblazen komt er –afhankelijk van de strokwaliteit- veel stof in de lucht. Het stro moet vrij zijn van vreemde voorwerpen, stenen, enzoverder.



Veel precisie bij het laden, mengen en uitbrengen

Precieze en constante mengingen zijn een sleutel om succesvol melkkoeien te voederen. De eenvoudige weeginrichting van de 1ste generatie, inclusief de display/ gewichtsaanduiding op de mengwagen wordt stilaan vervangen door echte weeg-, stuur- en documentatiesystemen. Vooral bij het vullen, met bijvoorbeeld een wiellader, moet ook de lader mee betrokken worden in het geheel. D.w.z. dat ook de gegevens van de mengwagen op de terminal in de lader zichtbaar zijn. Omgekeerd dient de terminal in het voertuig dat verdeelt (trekker of zelfrijder) als weegaanduiding en als bediening van de elektro-hydraulische functies.



NIR-technologie voor meer precisie

Weten wat er in het voeder zit op het moment zelf, zonder steekproeven. Via NIR-technologie is het mogelijk om bij het laden een continue, correcte en storingsvrije actuele analyse van de voedercomponenten te krijgen. Met deze continue NIR-analyse kan de boer zijn voermengwagen met eigen laadsysteem laden, afhankelijk van het drogestofgehalte van de producten. De meetafwijkingen liggen in een range van enkele percenten, te verwaarlozen eigenlijk. Bij de Siloking-zelfrijder wordt het NIR-systeem in de opnamefrees ingebouwd. Een vergelijkbaar systeem biedt ook Faresin aan. ■

Herder One: zelfrijdende bermmaaier

Herder vierde vorig jaar zijn 70ste verjaardag en deed dat met de introductie van een nieuwe machine: de Herder 1. Een revolutionaire machine voor het onderhoud aan bermen en sloten.

Bij de Herder 1 zijn de maaierarm en het voertuig één machine geworden. Het unieke van de Herder 1 is dat de machine rondom de bestuurder heen is ontwikkeld. Iets wat je werkt zodra je aan het stuur plaatsneemt: een comfortabele werkplek die in alle opzichten uitnodigt om aan de slag te gaan.

Ontstaan van het concept

Hoofdingenieur Marc Verbaten van Herder over het concept: 'Het idee van een eigen machine ontstond een aantal jaar geleden. We waren bezig om een trekker van een vooraanstaand merk geschikt te maken voor de aanbouw van een maaierarm. Net zoals alle andere moderne trekkers zat deze vol elektronica en componenten, waardoor er nog maar nauwelijks ruimte voor ons overbleef. Die ontwikkeling van meer elektronica is de laatste jaren verder doorgezet. Tegenwoordig is het elke keer weer een uitdaging om een trekker geschikt te maken. Dit betekent dat we steeds langer bezig zijn om een oplossing te bedenken en daarmee worden de aanbouwkosten ook hoger.'

De Herder 1 heeft een meedraaiende cabine, waardoor de machinist maximaal overzicht heeft over het maaierwerk. De aangename en ruime cabine is onafhankelijk draaibaar ten opzichte van het giekstel, wat het comfort nog verhoogt. Het kleine stuurwiel en het overzichtelijke dashboard zorgen ervoor dat de bestuurder in één oogopslag alle essentiële informatie tot zich kan nemen. Een aangenaam werkende airco en luchtgeveerde stoel verhogen het werkcomfort van de bestuurder.

Veelzijdige en compacte machine

De Herder 1 is een veelzijdige machine waarmee zowel met maaikorf als met klepelmaaier gewerkt kan worden. De Herder 1 kan ook uitgebreid worden met vangrailmaaiers of onkruidborstels. De machine is 255 cm breed en 480 lang. Standaard staat de machine op 600-70/R30 banden, 60 cm

brede banden met een diameter van 160 cm.

Voor de aandrijving koos Herder voor een krachtige zescilinder FPT-diesel van 205 pk. De motor wordt gecombineerd met een hydrostatische aandrijving. Op de dieselmotor zijn een aantal pompen gemonteerd die hydrauliekolie naar de twee hydromotoren pompen. Deze motoren bevinden zich op de voor- en achteras. De motoren kunnen door regelventielen zowel onafhankelijk als gecombineerd worden ingeschakeld. De machinist kan met de regelventielen niet alleen de juiste snelheid regelen, maar ook kiezen voor twee- of vierwielaandrijving. Bovendien heeft de machinist naast het gemak van twee- of vierwielaandrijving, ook het comfort van vierwielbesturing. Dit maakt de Herder 1 extreem wendbaar. Ondanks het indrukwekkende voorkomen, heeft de machine een draaicirkel van nog geen negen meter. In hondengang kan er verantwoord gewerkt worden met zo min mogelijk insporing bij veldwerk en bij natte omstandigheden is het mogelijk om de bodemdruk over het veld te verspreiden om schade te voorkomen. Door de hondengang uit te schakelen en over te schakelen op vierwiel- of voorwielsturing, kan rechtuit over de openbare weg gereden worden.

Hydrauliek afgestemd op het werk

Bij de Herder 1 is de hydrauliekunit geïntegreerd in de machine en daardoor is de druk onder alle omstandigheden perfect. Een hydraulisch regelbare koeler zorgt voor de optimale bedrijfstemperatuur. Wat goed was, is gebleven en zo is er gebruik gemaakt van dezelfde cilinders en hydraulische schakel- en bedieningsventielen als bij de Grenadier.

Er zijn verschillende giek lengtes verkrijgbaar net zoals bij de Grenadier, dus met een bereik van 6,4 en 8,8 meter. Herder biedt op deze Herder 1 verschillende opties aan zoals de Automatische Bodemdruk Regeling (ABR) of de afzuigventilator die het gemaaid gras naar een aangekoppelde opvangwagen voert. Verder zijn fronthef en front PTO als optie verkrijgbaar. Het is de verwachting dat de eerste machines najaar 2018 leverbaar zijn.

Meer info: www.pivabo.be ■



FENDT

Tractor Power op uw veld



Nu speciale aanbiedingen voor Fendt 200, 300 en 500 Vario Power
Contacteer uw erkende Fendt-verdeler voor meer info.

HHagri
HILAIRE VAN DER HAEGHE

BETROUWBARE BANDEN VOOR EEN VERANDERENDE WERELD



Modderige velden, drassig grasland, bergachtige landschappen en lange wegen. Mitas banden zijn betrouwbaar en efficiënt onder alle omstandigheden. Ingezet onder een diversiteit aan landbouwmachines en toepassingen, Mitas banden zorgen er voor dat de agrarische ondernemer de snelle ontwikkelingen in de landbouw kan bijhouden. Mitas, betrouwbaar sinds 1932.

mitas-tyres.com

Mitas

Zuid-Afrika



Eind april trokken we naar Zuid-Afrika. Op dat moment was het daar late herfst: de maïs stond op sommige plaatsen droogrijp, op andere nog groen en het suikerriet was volgroeid. Overdag temperaturen tot rond 30°C en 's nachts koud: ideaal om de gewassen op het veld te laten rijpen. Met Kaapstad, Pretoria en Bloemfontein is het een land met 3 hoofdsteden. Een land dat ontstond rond 1652 en dat verschillende talen kent. De hoofdtalen zijn Zuid-Afrikaans (dat sterk op Nederlands lijkt) en Engels.

Tekst en foto's: Peter Menten

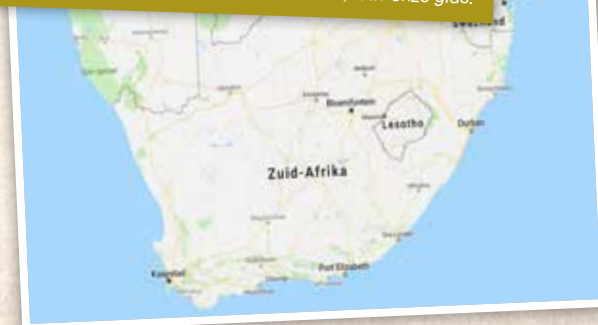
We kregen de gelegenheid om een gedeelte van de X-tractortoer van McCormick die door Zuid-Afrika reed, mee te volgen. Dit gaf ons de kans om af en toe eens van de weg af te wijken, waardoor we je een stukje Zuid-Afrika kunnen laten zien dat niemand kent. Tijdens de 6-daagse toer werden we rondgeleid door Hennie Hattingh, OEM manager bij BKT banden in Zuid-Afrika. De man is een echte Zuid-Afrikaan die zijn land door en door kent en ons de mooiste plekjes en een schat aan informatie kon tonen.

Van Johannesburg tot Durban

We trokken rond aan de Oostelijke kant van Zuid-Afrika, een gebied ten Noorden en ten Oosten van het koninkrijk Lesotho. Dat laatste is een land dat volledig omgeven wordt door Zuid-Afrika. We vertrokken in Johannesburg en reisden naar het Zuiden, naar Durban. Het gebied staat bekend om zijn natuurpracht. Op vlak van landbouw kom je er diverse soorten bedrijven tegen: van de kleine familiebedrijven, meestal in handen van zwarten en voorzien om enkel de familie van eten te voorzien, tot de megagrote melk- en vleesveebedrijven met enkele duizenden koeien, geleid door blanken. Door het warme klimaat, met temperaturen tot bijna 30° Celsius, is het land voor allerlei soorten teelten geschikt: maïs, suikerriet, groenten, graan, soja, aardappelen, weide... In deze tijd van het jaar kun je in dit gebied 4 seizoenen op een dag ervaren.



Hennie Hattingh, OEM manager bij BKT banden in Zuid-Afrika. Een echte Zuid-Afrikaan die zijn land door en door kent, was onze gids.





In de natte periodes wordt het water opgevangen in stuwmeren en wachtbekkens om het dan tijdens het groeiseizoen ter beschikking van de boeren te stellen.



Zo wordt suikerriet vooral geteeld in de meest tropische regio van Zuid-Afrika.



Trekkerverkoop in Zuid-Afrika

Exacte cijfers over de verkoop van trekkers in Zuid-Afrika zijn moeilijk te vinden. Bovendien zijn er van jaar tot jaar sterke schommelingen in de verkoop omdat het politiek en economisch klimaat er allesbehalve stabiel is. De markt fluctueert tussen 5800 en 6700 tractoren per jaar. 5% van de markt wordt ingevuld door trekkers van 25 kW. Het middensegment van 40 tot 125 kW neemt 60% van de markt in. Van 125 tot 180 kW is 15% en de resterende 20% zijn trekkers van boven de 180 kW.

Marktleider is John Deere, gevolgd door Landini en in mindere mate McCormick. Daarop volgt CNH, MF en Challenger. Landini is al sinds 1960 sterk aanwezig op Zuid-Afrikaanse bodem. McCormick kwam er nadat International Harvester Case kocht. Zo waren de eerste McCormick-klianten ex-Caserijders.

Ondanks de technische problemen die McCormick kende met o.a. de ZTX (maar ook de deskundige manier waarop ze in Zuid-Afrika werden aangepakt en opgelost), bouwde Argo hier een goede naam op op vlak van service. Van de totale Argo-verkopen maakt Landini 70% uit en McCormick 30%. Op vlak van markuitbreiding mikt Argo met McCormick vooral op Case IH- en New Holland-klianten; met Landini willen ze nog een stukje van de MF-taart wegsnoepen. In Zuid-Afrika kopen de boeren geen imago, maar kijken ze naar de prijs/kwaliteitsverhouding. Merken die een eigen financiering aanbieden bij de trekker scoren beter omdat dat voor veel boeren de cash flow soepeler maakt.



In Zuid-Afrika kopen de boeren geen imago, maar kijken ze naar de prijs/kwaliteitsverhouding.



Land- en bosbouw in Zuid-Afrika zoals wij ze hebben ervaren

Politiek

In grote lijnen is 30% van de oppervlakte van het land in handen van de blanke boeren, nog eens 30% hoort aan de staat toe en de resterende 40% zijn wegen, waterlopen en bebouwde oppervlakte. Toen de eerste blanken zich in Kaapstad vestigden en uitweken naar het Noorden en het Oosten, ruilden ze met de inheemse bevolking vee voor grond. Het resultaat was dat de blanken meer en meer grond in handen kregen en in dat deel van Zuid-Afrika de akkerbouw zich sterk ontwikkelde. De inheemse boeren hadden weinig vandoen met vee-veredeling en 'boerden' eerder achteruit. De akkerbouwers verdienden geld, de inheemse veeboeren werden armer. Die situatie heeft o.m. geleid tot de politieke strijd tussen blank en zwart. Met de geplande landhervorming, waarbij de staat land van de blanke boeren wil innemen en dit wil verdelen onder de zwarte bevolking met de bedoeling erop te boeren, is het risico zeer reëel dat de landbouw in Zuid-Afrika gedoemd is om in elkaar te stuiken en het land veel zal moeten invoeren om in zijn eigen behoeften te kunnen voorzien. Het probleem: als de boeren land mogen gebruiken van de overheid, zullen ze geen leningen krijgen om te mechaniseren. Het grootste deel van de leningen voor machines en gebouwen wordt immers gewaarborgd door het land als borg te geven. Met huurland is dat niet mogelijk. Een vergelijkbaar iets gebeurde al in buurland Zimbabwe, waar men de blanke boeren nu smeekt om terug te komen, omdat de landbouw er volledig opnieuw moet worden opgebouwd.

Land van mogelijkheden en verscheidenheid

Zuid-Afrika heeft in bepaalde gebieden veel zon (januari is de warmste maand, juli de koudste.) en kampt in de buurt

van Kaapstad al enkele jaren met een droogte, waardoor de landbouw er een zware periode doormaakt. Dat reflecteert zich natuurlijk sterk in de verkoopcijfers van tractoren en machines. Zo verschillend als de bevolking van Zuid-Afrika is, zo verschillend is ook de landbouw. Er zijn massa's bedrijfjes die net voldoende produceren voor hun eigen onderhoud en daardoor autonoom kunnen overleven. Meestal zijn die in handen van een zwarte familie. Heel vaak gaan ze nog iets bijverdienen op de grotere landbouwbedrijven, die in handen van blanke boeren of groepen zijn. De 'gemiddelde' bedrijven gaan er tussenuit; velen onder hen hebben zich samengevoegd tot een groter bedrijf omdat dat de enige manier is om op termijn te overleven.

De bosbouw

De grond waarop de bossen staan, is meestal eigendom van de staat. Deze besteedt alles uit aan grotere groepen die de aanplant doen en het beheer verzorgen. Om het werk uit te voeren, huren ze onderaannemers in. Eucalyptus is een boom die heel veel wordt aangeplant en waarvan (afhankelijk van de soort) de bladeren voor medicinale doelen worden gebruikt. Het hout wordt gebruikt voor telefoonpalen en stutwerk. Als de bomen gerooid worden, wordt de rest van de oppervlakte platgebrand zodat alle onderhoud zeker weg is. Raar maar waar doen ze dat om het risico op brandgevaar te voorkomen! Daarna wordt er opnieuw aangeplant. Eucalyptus is een boom die enkele decennia geleden vanuit o.m. Australië werd ingevoerd. Vandaag heeft de Zuid-Afrikaanse bosbouw-industrie zelfs voldoende eucalyptusbossen voor al het stuthout dat de mijnsector nodig heeft.



Als de bomen gerooid worden, wordt de rest van de oppervlakte platgebrand zodat alle onderhoud zeker weg is.

Vandaag heeft de Zuid-Afrikaanse bosbouw-industrie zelfs voldoende eucalyptusbossen voor al het stuthout dat de mijnsector nodig heeft.





Bij dit bedrijf kunnen de koeien langs de 'zachte' wegen naar de weiden lopen.



Afhankelijk van de periode van het jaar telt Salsgrove op deze site tussen 3500 en 5000 melkkoeien en kalveren.



Naast met de melk, houdt het bedrijf zich bezig met de kweek en selectie van kalveren voor het eigen bedrijf en de zusterfirma's.



Er wordt 24 uur per dag gemolken in een carousel.

Men maakt er eigen mengsels die aangepast worden voor de opfok van de kalveren.



Salsgrove Dairy

Enkele jaren geleden waren er dus veel meer middelgrote bedrijven die zich samenvoegden tot een soort 'melkhotel'. De anderen waren heel kleine familiebedrijven die hun koeien met handmelkmachines molken en gesubsidieerd werden door de staat. De kleine boeren maken hun eigen kaas of kopen melk bij de groten en maken er daar kaas of andere producten van. Kleine boeren moeten ergens toegevoegde waarde creëren. Anders hebben ze geen bestaansredenen.

Melkveebedrijf Salsgrove Dairy in Mooi River in de buurt van Pietermaritzburg is een staaltje van techniek en bedrijfsbeleid. Dierenwelzijn staat centraal, want bij dit bedrijf, dat in 2008 werd gebouwd, kunnen de koeien langs de 'zachte' wegen naar de weiden lopen. Er is ook de mogelijkheid om met de robot te melken als de koeien te ver van de stal zouden staan. Salsgrove Dairy telt op deze site tussen 3500 en 5000 koeien en kalveren. De totale groep achter Salsgrove Dairy heeft in totaal 10.000 dieren.

Landbouwer en manager Paul Botha begon deze boerderij met

Jersey- en Holsteinkoeien door het samenvoegen van enkele kleinere boerderijen en liet ze na enkele jaren over aan een industriële groep. Er wordt 24 uur per dag gemolken in een carousel. Naast met de melk houdt het bedrijf zich bezig met de kweek en selectie van kalveren voor het eigen bedrijf en de zusterfirma's. Men maakt er eigen mengsels die aangepast worden voor de opfok van de kalveren.

Het volledige bedrijf watert af naar een soort lagune waar al het afvalwater wordt opgevangen en kan bezinken; dit digestaat wordt dan over de weiden en het veld verdeeld.

Op de weiden liggen grote banden die gevuld zijn met voederadditieven; in functie van de begrazing en de periode in het jaar worden er mineralen en proteïnen toegevoegd die de koeien in het gras op dat moment niet vinden.

Van de 500 ha weiland worden er 200 geïrrigeerd. Verder telt het bedrijf nog 250 ha maïs. Alle landbouwmechanisatie wordt hier zelf uitgevoerd; zo heeft het bedrijf twee hakselaars om het gras en de maïs in te kuilen.



Stof in de lucht

Wij kunnen er ons nauwelijks iets bij voorstellen maar de Zuid-Afrikaanse landbouw heeft te kampen met massa's stof in de lucht. Een gewone trekker met onze luchtinlaatsystemen zou het er maar enkele uren uithouden. Daarom bouwen Zuid-Afrikaanse firma's eigen luchtfiltersystemen, met een werking waaraan de beste filterconstructeurs vaak niet kunnen tippen.

Het principe is niet nieuw. Via het uitlaatsysteem wordt een soort venturi gecreëerd. Daarmee worden uit de lucht die in de pref-luchtfiler komt vooraf de grove stofdeeltjes weggezogen zodat de luchtfiler minder belast wordt. De standaardssystemen die op West-Europese trekkers staan, zijn niet voldoende om de luchtfiler lang genoeg schoon te houden. Daarom bouwen de importeurs in Zuid-Afrika nog een extra afzuig van inlaatlucht, bijvoorbeeld via een onderdrukstelsysteem dat in combinatie met de radiator van de koeling werkt. In veel gevallen krijgt de radiatorschroef nog enkele extra koelvinnen. Bij Agro, dat tamelijk wat trekkers naar het Zuiden exporteert, wordt deze extra inlaatluchtfiler als optie aangeboden.



X Tractor

McCormick organiseerde in 2015 al een Xtractortoer door Australië. De bedoeling was om de trekkers van het merk bekend te maken door er een continent mee rond te trekken en het geheel in kaart te brengen met beeld en klank. Omdat het project in Australië voldoende uitstraling voor het merk opleverde, besloten ze hetzelfde concept in 2018 over te doen in Zuid-Afrika. Met vier tractoren, twee X7- en twee X8-modellen op BKT-banden maakten ze afgelopen april en mei een tocht die begon in Kaapstad (de wetgevende hoofdstad) en 55 dagen en ongeveer 6000 kilometer later eindigde in Pretoria (de bestuurlijke hoofdstad van het land). Deze 'druppel in de oceaan' moest de aandacht vestigen op het milieu, op het spaarzaam omgaan met onze natuurlijke bronnen en op gezond leven. Door de mediabelangstelling die de Xtractortoer kende, werd ook het mooie landschap van Zuid-Afrika in de kijker gezet: belangrijke parken en reservaten, thuisbasis van een grote concentratie wilde dieren en een rijk en divers etnisch en cultureel verleden. Het geheel werd nog mee gesponsord door een aantal toeleveranciers en een deel van de 'opbrengst' ging naar een Afrikaanse liefdadigheidsinstelling. Een win-winsituatie voor iedereen. Tijdens de 2 maanden werd het geheel vastgelegd door een filmploeg die een combinatie moest brengen van avontuur en sightseeing. En die uiteraard het merk onder de aandacht brengen.



Stof is een dooddoener voor tractoren in Zuid-Afrika.



Daarom bouwen de importeurs in Zuid-Afrika nog een extra afzuig van inlaatlucht, bijvoorbeeld via een onderdrukstelsysteem dat in combinatie met de radiator van de koeling werkt.



De kracht van de landbouw in Zuid-Afrika

Achtergrond

De basis van de huidige Zuid-Afrikaanse landbouwteelt werd indirect gelegd op 6 april 1652, toen de Nederlander Jan Van Riebeeck in opdracht van de Oost-Indische Compagnie als eerste blanke voet aan wal zette in de Kaap. Hij had vooral zoet water en verse producten als groenten en fruit nodig. Sinds die dag in 1652 is de agrarische sector in Zuid-Afrika steeds verbeterd, ook al werden er nog heel wat producten ingevoerd. De internationale economische boycot tijdens de apartheid (1948-1994) heeft ervoor gezorgd dat de regering veel subsidies heeft gegeven aan de landbouwsector. Om er zeker van te zijn dat het land voor de basisproducten (melk, graan, maïs) niet afhankelijk was van het buitenland, en om het exportverlies van Kaaps fruit op te vangen. Zuid-Afrika werd toen niet meer afhankelijk van de invoer van basisproducten, en dat is zo gebleven. Meer zelfs: de boycot heeft ervoor gezorgd dat de landbouwsector één van de belangrijkste binnenlandse sectoren werd. Sinds de afschaffing van de apartheid en het opheffen van het embargo exporteert Zuid-Afrika zoals nooit tevoren. De agro-industrie is momenteel zelfs goed voor 15 tot 20% van het BBP. De sector voorziet volledig in de totale lokale behoeften.



Variatie

Zuid-Afrika koos voor diversificatie: aardnoten, aardappelen, druiven, fruit o.m. citrusvruchten, hop, katoen, maïs, suikerriet, tabak en thee zijn maar enkele voorbeelden. Verder veel graansoorten zoals tarwe, sorghum en soja. Ook bij de veeteelt is men niet afhankelijk van één soort: schapen, melk- en vleesvee, varkens en gevogelte. 90% van de wereldpopulatie van struisvogels leeft trouwens in Zuid-Afrika.



Voorts zijn er duizenden mensen die werken in de kweek en handel van wilde dieren. De meeste dieren gaan naar een van de vele wildparken van Zuid-Afrika, maar men kweekt ze ook voor het vlees.

De visvangst is in Zuid-Afrika goed gestructureerd, met meerdere vissershavens. Ook deze sector voldoet aan de binnenlandse vraag - nogmaals een gevolg van de boycot tijdens de apartheid.

De juiste teelt op de juiste plaats

Het land heeft meerdere klimaatzones. Zo wordt suikerriet vooral geteeld in de meest tropische regio van Zuid-Afrika, en dus het gebied waar de meeste regen valt: de kust aan de Indische Oceaan, in de omgeving van Durban.

Het grootste probleem van de landbouw in Zuid-Afrika is voldoende water. Afhankelijk van de regio gebruikt men vaste beregeningsinstallaties. Bij de watergift kunnen ook meststoffen of gewasbeschermingsmiddelen worden afgegeven. De grootste installaties kunnen een gebied van 150 ha afdekken; mits de watervoorziening natuurlijk voldoende is. Daarvoor zijn er op verschillende plaatsen in Zuid-Afrika stuwmeren en wachtbekkens waar het water in de natte periodes kan worden opgeslagen om het dan tijdens het groeiseizoen ter beschikking van de boeren te stellen. Het water wordt dan via irrigatiesystemen over het land verdeeld.



Cijfers en statistieken

De hele agro-industrie is goed voor 15 tot 20% van het BBP. Dit zit als volgt verdeeld over de sectoren: dieren (42%), tuinbouw (24%), gewassen (20%), dierlijke producten als melk (13%) en overige (1%). Bij een telling 10 jaar geleden (2007) waren er 40.000 geregistreerde boerderijen. Dat zijn er 30% minder dan in het begin van de jaren '90. De belangrijkste reden is wellicht dat er steeds meer financiële middelen nodig zijn voor nieuw hoogtechnologisch materieel om mee te kunnen draaien. Ook zijn er heel wat (blanke) boeren het land ontvlucht net voor, tijdens en net na de machtswissel van 1994. Veel blanke boeren zijn vooral naar Australië en Nieuw-Zeeland getrokken om daar een totaal nieuw leven te beginnen.

De geregistreerde landbouwbedrijven stelden ten tijde van die telling in 2007 zo'n 844.784 mensen te werk: 47.978 eigenaars en 796.806 werknemers. ■



Probleem met je advocaat: een oplossing is mogelijk!

Vaak worden we geconfronteerd met vragen van mensen die ontevreden zijn over hun advocaat. Meestal gaat het over te hoge facturen of over het feit dat ze hun advocaat bijna nooit te spreken krijgen. Sinds kort bestaat er echter een 'ombudsdienst' die probeert om deze problemen tussen de cliënt en zijn advocaat op te lossen. Hoe gaat dat in zijn werk?

Solange Tastenoye | www.solangetastenoye.be

Ontevreden over je advocaat

Ben je om de één of andere reden ontevreden over je advocaat, dan was het altijd al mogelijk om je te wenden tot de Stafhouder. Maar die kan enkel nagaan of de advocaat in kwestie zijn werk op een correcte manier uitoefent. De stafhouder houdt 'toezicht' op advocaten.

Heb je als consument echter een probleem met je advocaat, dan is het sinds 1 januari 2016 mogelijk om een andere piste te bewandelen en contact op te nemen met de 'Ombudsdienst consumentengeschillen advocatuur, Ligece'.

Wat kan Ligece voor je doen?

Ombudsdienst Ligece probeert buiten de rechtbank om geschillen tussen cliënten en hun advocaat op te lossen. De Ligece-ombudsman kan je vragen beantwoorden, maar hij ontvangt ook de klachten. Die laatste stuurt hij door naar een 'lokale ombudsman' die zich zal bezighouden met dit klachtendossier. De Ligece-ombudsman volgt het dossier mee op, kijkt na welke overeenkomst er tot stand kwam en kan eventueel zelf iets toevoegen aan die overeenkomst.

Zowel de Ligece-ombudsman als de lokale ombudsman, proberen om de zaak in der minne op te lossen. Zij luisteren naar beide betrokken partijen, vragen informatie, proberen te verzoenen en (vrijblijvende) voorstellen te doen om tot een overeenkomst te komen.

Opgepast!

Niet alleen jij als cliënt kan een klacht indienen bij Ligece, ook je advocaat kan dit doen. Bovendien kunnen alleen cliënten/consumenten aankloppen bij Ligece. Klachten die uitgaan van een onderneming worden hier dus niet behandeld!

Ligece behandelt klachten zoals te hoge advocaat-facturen, geen communicatie... Kortom: problemen in verband met de relatie tussen een cliënt en zijn advocaat. Problemen met de advocaat van de tegenpartij kunnen door de cliënt niet aangekaart worden; enkel die met betrekking tot de eigen advocaat!

De procedure die via Ligece tot stand wordt gebracht, gebeurt 'in der minne'. Dit betekent dat men probeert om tot een akkoord te

komen. Het is dus een procedure die niet via de rechtbank wordt gevoerd. Wel gebeurt alles strikt vertrouwelijk; logisch, want alles dat aan een advocaat verteld wordt, is vertrouwelijk. Je bent dus ook nooit verplicht om je probleem aan Ligece voor te leggen; de keuze ligt bij jou als consument. Heb je reeds een procedure tegen je advocaat lopen via de rechter? Dan kan Ligece niets meer voor je betekenen. Het is dan aan de rechter om de zaak te berechten.

Wat zijn de gevolgen van een klacht via Ligece?

Er zijn verschillende mogelijkheden:

- De lokale ombudsman slaagt erin om beide betrokken partijen tot een akkoord te brengen. Er wordt dan een proces verbaal opgemaakt van deze overeenkomst. Die moet door beide partijen strikt nageleefd worden. Deze overeenkomst is dus bindend voor alle betrokken partijen.
Opgepast: wordt de overeenkomst niet uitgevoerd, dan kan het proces verbaal overgemaakt worden aan de rechter om ze verplicht te laten uitvoeren.
- De lokale ombudsman slaagt er niet in om met de betrokken partijen tot een akkoord te komen. In dat geval gaat de klacht terug naar de Ligece-ombudsman die eventueel een (niet bindend!) voorstel kan doen.
- Eén van de betrokken partijen verkiest om eruit te stappen. Er komt dan uiteraard geen akkoord tot stand en de tussenkomst van de ombudsdienst houdt op.

Wat zijn de prijs en de duurtijd van de behandeling bij Ligece?

Goed nieuws: deze procedure bij Ligece is gratis! Doe je echter beroep op een advocaat om je hierin bij te staan, dan betaal je daarvoor uiteraard uit eigen zak. Ook de duurtijd is positief: slechts 3 maanden!

Hoe een klacht indienen bij Ligece?

Je kan je klacht indienen via het klachtenformulier op de website van Ligece. Maar je kan het ook via een brief of fax verzenden. Hou er wel rekening mee dat je klachtenbrief bepaalde informatie MOET bevatten (persoonlijke gegevens, gegevens van de tegenpartij, waarom je de klacht indient, enzoverder) en dat je klacht in bepaalde omstandigheden geweigerd kan worden (bijvoorbeeld wanneer je je klacht anoniem indient).

Opgepast!

Je kan niet tegelijkertijd een klacht indienen bij Ligece én bij de stafhouder! Je moet dus een keuze maken! ■



Voor telefonisch juridisch advies:
bel 0902 / 12014 (€ 1,00/min)

Persoonlijk advies enkel na afspraak:
via tel 013/46 16 24

GEWELDIGE BALEN BEGINNEN MET EEN GEWELDIGE PERS.

L1500 GROOTPAKPERSEN.

+ DUBBELE KNOPERS MET
PERFORMANT REINIGINGSSYSTEEM

+ NIEUW WEEGSYSTEEM

+ INVOERSYSTEEM MET ZEER HOGE CAPACITEIT

+ EENVOUDIGE
AANDRIJLIJN
EN KOPPELING



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE



COFABEL[®]

info@cofabel.be - www.JohnDeere.be

Peperstraat 4A
B-3071 Erps-Kwerps
Tel. : 027 594 093

Rue de Villers 34
B-4520 Vinalmont
Tel. : 085 616 200

Hille-Zuid 2
B-8750 Zwevezele
Tel. : 051 747 843

DE MEEST WENDBARE EN COMPACTE 6-CYLINDER OP DE MARKT



ACTIEMODEL T6.180

€65.499

- CCLS pomp 113L/min.
- 3-toerige aftakas
- LED lampen
- Airco
- Luchtgeveerde stoel en bijrijdersstoel
- Trekhaak met pyton
- 480/65R28 voorbanden
- 600/65R38 achterbanden
- Geveerde cabine
- 3 ventielen

ZUINIGE
MOTOR



afgebeelde foto kan afwijken van het actiemodel.